



БАНК
РАЗВИТИЯ

ОБЗОР ПРЕССЫ

30 декабря 2014 г.

ПРЕСС-СЛУЖБА

МОСКВА-2014

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
БАНКОВСКИЙ ПОДХОД К РАЗВИТИЮ.....	3
ПЕНСИИ ИНВЕСТИРУЮТ В БУМАГИ САНКЦИОННЫХ БАНКОВ.....	6
МЕДВЕДЕВ ПОДПИСАЛ ПОСТАНОВЛЕНИЕ ОБ ИНВЕСТИРОВАНИИ ПЕНСИОННЫХ НАКОПЛЕНИЙ В БУМАГИ БАНКОВ, ПОДПАВШИХ ПОД САНКЦИИ.....	7
СПРОС НА ДЕПОЗИТНОМ АУКЦИОНЕ ВЭБА ВТРОЕ ПРЕВЫСИЛ ЛИМИТ - 123 МЛРД РУБ.....	8
ВЭБ РАЗМЕСТИЛ НА 74 ДНЯ В ДЕПОЗИТАХ БАНКОВ 40 МЛРД РУБ. ПЕНСИОННЫХ СРЕДСТВ ПОД 26,98% ПРИ 3-КРАТНОМ СПРОСЕ.....	9
ВЭБ РАЗМЕСТИЛ НА ДЕПОЗИТЫ 40 МЛРД Р НА 74ДН ПОД 26,98%, СПРОС 123 МЛРД Р.....	10
ВЭБ ОФОРМИЛ В ПОЛЬЗУ ВТБ ГОСГАРАНТИЮ НА 9 МЛРД РУБ ПО ОБЯЗАТЕЛЬСТВАМ "ТРАНСАЭРО".....	11
РОССИЙСКИМ ЭКСПОРТЕРАМ ОРУЖИЯ В 2015 ГОДУ ВЫДЕЛЯТ 2,9 МЛРД РУБ. СУБСИДИЙ НА ВЫПЛАТУ ПРОЦЕНТОВ ПО КРЕДИТАМ.....	12
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	13
СВЯЗЬ-БАНК ВЫСТУПИЛ СО-ОРГАНИЗАТОРОМ РАЗМЕЩЕНИЯ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ВЫПУСКА БИРЖЕВЫХ ОБЛИГАЦИЙ "МОСКОВСКИЙ КРЕДИТНЫЙ БАНК" (ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО) СЕРИИ БО-07.....	13
"ЭКСПЕРТ РА" (RAEX) ПОДТВЕРДИЛ РЕЙТИНГ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ БАНКУ БЕЛВЭБ НА УРОВНЕ А++ ПО НАЦИОНАЛЬНОЙ ШКАЛЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ.....	14
РФПИ: ПЕРВЫЙ ПОЛУЧАТЕЛЬ ДЕНЕГ ФНБ НА ИНВЕСТИЦИИ В ИНФРАСТРУКТУРУ.....	15
РОСЭКСИМБАНК ПРЕДОСТАВИЛ ПЕРВЫЙ КРЕДИТ В РАМКАХ РАБОТЫ ЦЕНТРА КРЕДИТНО-СТРАХОВОЙ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА.....	16
МАКСИМ СКОЧКО: "БОЛЕЕ 420 ПРЕДПРИЯТИЙ МСБ ПОЛУЧИЛИ НАШУ ФИНАНСОВУЮ ПОДДЕРЖКУ".....	17
МСП БАНК И ФК "ЛАЙФ" ЗАКЛЮЧИЛИ СОГЛАШЕНИЕ О ПОДДЕРЖКЕ НЕТОРГОВОГО БИЗНЕСА НА 300 МЛН РУБЛЕЙ.....	19
ТОМСКИЙ МОЛОКОЗАВОД ПРИВЛЕК КРЕДИТ НА СОЗДАНИЕ ПЕРВОГО В РЕГИОНЕ ПРОИЗВОДСТВА СЫРОВ.....	20
ИНТЕРВЬЮ.....	21
ЭКСАР СТРАХУЕТ ЭКСПОРТНЫЕ ПОСТАВКИ АВИАКОМПЛЕКТУЮЩИХ В ИНДИЮ.....	26
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	27
RUSSIAN BANKS WARM TO SHARIAH AS CRISIS LOOMS: ISLAMIC FINANCE.....	27
КРИЗИС ПОДОГРЕЛ ИНТЕРЕС БАНКОВ РФ К ИСЛАМСКОМУ ФИНАНСИРОВАНИЮ.....	29
MOODY'S ПРОВЕЛО РЕЙТИНГОВЫЕ ДЕЙСТВИЯ ДЛЯ 11 "ДОЧЕК" ВТБ, СБЕРБАНКА, ВЭБА.....	30
БИЗНЕС	31
РФ БУДЕТ ЕЖЕГОДНО ВЫПУСКАТЬ ОКОЛО 10 САМОЛЕТОВ SSJ-100 В БИЗНЕС-ВЕРСИИ – МАНТУРОВ.....	31
СПАСЕНИЕ АВИАКОМПАНИЙ: ПОЧЕМУ НЕ ПОМОГУТ ГОСГАРАНТИИ.....	32
СТЕКЛО В ПРИОРИТЕТЕ.....	34
РУСАЛ ПЛАНИРУЕТ ПОЭТАПНО ДОСТРОИТЬ АЛЮМИНИЕВЫЙ ЗАВОД В ТАЙШЕТЕ.....	35
ГЛОБАЛЬНЫЙ ДАТА-ЦЕНТР МОГУТ ПОСТРОИТЬ НА БАЗЕ БАЙКАЛЬСКОГО ЦБК.....	36
ТОР: ЯКУТИЯ ПРОДВИГАЕТ ПРОЕКТ, КОТОРЫЙ... НЕ ИМЕЕТ ДАЖЕ БИЗНЕС-ПЛАНА.....	37
РАЗНОЕ	39
САМЫЕ ЗАМЕТНЫЕ РЕБРЕДИНГИ УХОДЯЩЕГО ГОДА.....	39
В ЭСТОНИИ ЗАКРЫТО РАССЛЕДОВАНИЕ ПО ДЕЛУ ВНЕШЭКОНОМБАНКА.....	41

ВНЕШЭКОНОМБАНК



Российская газета, Москва, 30 декабря 2014

БАНКОВСКИЙ ПОДХОД К РАЗВИТИЮ

Автор: Анна Романова

ВЭБ собирает заявки на конкурс предпринимателей

Весной 2014 года директор небольшого предприятия из Калужской области, производящего медицинские тесты, Анна Шкуратова получила приглашение на Петербургский экономический форум. Помимо участия в мероприятии международного масштаба ее ожидали и на церемонии награждения "Премией развития". Компания "ОФК-Кардио", возглавляемая Анной Шкуратовой, стала победителем конкурса, в котором участвовали более 200 предприятий и фирм со всей России.

"Премия развития" - это конкурс, учрежденный госкорпорацией Внешэкономбанк (ВЭБ) в 2012 году. "Ее цель - стимулирование инвестиционной деятельности и модернизации российской экономики за счет выявления инвестиционных проектов, характеризующихся высоким качеством подготовки и реализации", - поясняет заместитель председателя ВЭБа Сергей Васильев.

Лауреатом премии может стать компания, чья деятельность направлена на создание новых продуктов или услуг и соответствует основным направлениям инвестиционной деятельности ВЭБа. Это энергетическая и транспортная инфраструктура, инфраструктуры ЖКХ или туризма, проекты, направленные на развитие инноваций, а также стимулирующие повышение эффективности использования природных ресурсов, охрану окружающей среды, улучшение экологической обстановки, развитие малого и среднего предпринимательства, поддержку экспорта сельскохозяйственной и промышленной продукции. Премия может вручаться также компаниям, чья деятельность может быть не только отмечена органами власти, но и по праву оценена общественностью.

В конкурсе может участвовать компания из любого региона России, если исполнители проекта являются резидентами РФ. Еще одно условие - заявляемый на конкурс проект должен быть работающим, а компания не в процессе ликвидации или банкротства. Отраслевыми приоритетами проектов, в соответствии с Меморандумом о финансовой политике ВЭБа, являются: авиастроение и ракетно-космический комплекс, судостроение, электронная промышленность, атомная энергетика, транспортное, специальное и энергетическое машиностроение, металлургия, деревообрабатывающая промышленность, оборонно-промышленный комплекс, агропромышленный комплекс, стратегические компьютерные технологии и программное обеспечение, информационно-коммуникационные системы, медицинская техника и фармацевтика.

Анна Шкуратова из Калужской области рассказывает:

"Про "Премия развития" мы узнали в калужском банке "Элита", где мы уже много лет обслуживаемся, в том числе и по линии кредитования". Банк "Элита" - партнер дочернего ВЭБу МСП Банка, который активно кредитует предприятия малого и среднего бизнеса по всей стране. Заполнили электронную заявку на сайте банка, приложили финансовые документы, письмо от местной администрации и... продолжили работать как и раньше, - улыбается Шкуратова. - Конкурс конкурсом, но наш основной бизнес связан с медициной, нам всегда есть чем заняться. Наша фирма "ОФК-Кардио" разрабатывает и производит экспресс-тесты для ранней диагностики инфаркта миокарда".

Заявка на участие в конкурсе ВЭБа представляет собой анкету на интернет-сайте "Премии развития", а также презентацию в электронном виде проекта, отражающую его состояние и результаты о реализации. Кроме того требуются копия свидетельства о госрегистрации компании-исполнителя проекта, финансовая отчетность за последний период и письмо от администрации региона, подтверждающее экономический, социальный и (при наличии) экологический эффект проекта. Участие в конкурсе бесплатное. Заявки на участие в конкурсе "Премии развития-2015", они принимаются до 15 февраля 2015 года.

Во время проведения второго конкурса ВЭБа в 2014 году поступили заявки от 231 компании из 61 региона России. Как рассказал заместитель председателя ВЭБа Сергей Васильев, заявки отличались высоким качеством подготовки. "Номинанты и лауреаты "Премии развития" 2013 года задали высокую планку будущим участникам, - подчеркнул Васильев. - Кроме того, поступило несколько проектов, в которых используется механизм государственно-частного партнерства".

Как и в предыдущем году, наибольшее количество заявок поступило в номинации "Лучший проект субъекта малого и среднего предпринимательства" - их было 99. В номинации "Лучший проект в отраслях промышленности" поступило 66 заявок, в номинации "Лучший проект по комплексному развитию территорий" - 37, в номинации "Лучший инфраструктурный проект" - 29.

В год празднования 90-летия со дня основания ВЭБа банк выдвигает четыре новые номинации: "Лучший проект в сфере инноваций и высоких технологий", "Лучший проект в области экологии и "зеленых" технологий", "Лучший экспортный проект", а также "Лучший проект с участием иностранных инвестиций".

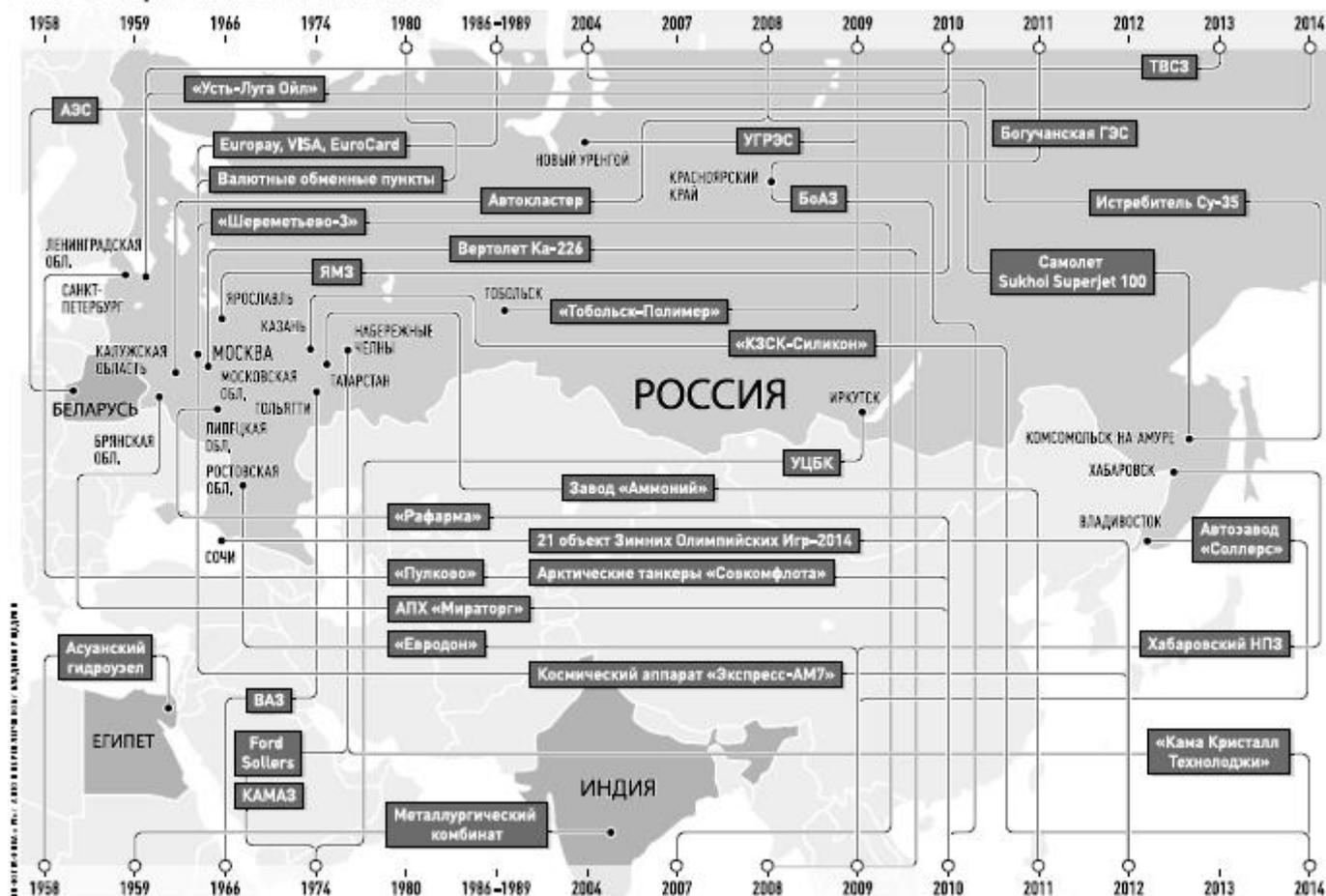
ВЭБ ориентирован на социально экономическое развитие России, в том числе и при участии внешних партнеров. Поэтому, несмотря на санкционные выпады со стороны некоторых европейских государств и США, четвертая номинация призвана увеличить число компаний, ориентирующих свой бизнес не только на Европу, но и на сотрудничество с компаниями Востока. В результате рассмотрения конкурсных заявок рабочая группа "Премии развития" (в нее входят авторитетные эксперты и руководители структурных подразделений ВЭБа) отбирает проекты-номинанты. В 2014 году таких было 12, а победителей четверо. Помимо Анны Шкуратовой из Калужской области на церемонию награждения в Санкт-Петербург весной 2014 года прибыли и получили памятные статуэтки ВЭБа президент "АВТОТОР-холдинга" из Калининградской области Валерий Драганов, управляющий директор по лесопереработке "РФП Групп" Владимир Григорьев за создание Дальневосточного центра глубокой переработки древесины в городе Амурске Хабаровского края и вице-президент "Инвестиционной группы Мамонов" Екатерина Мамонова за создание медицинского технопарка в Новосибирске.

Какова жизнь проектов после конкурса? О бизнес-презентациях проектов-лауреатов можно получить информацию на сайте "Премии развития" ВЭБа, о них пишут федеральные и региональные СМИ. Анна Шкуратова, директор "ОФК-Кардио", рассказала, что недавно ее компания выиграла тендер на оснащение тестами станций скорой помощи и приемных отделений больниц области. "Нас заметила местная администрация, еще когда мы обращались за рекомендациями для участия в "Премии развития-2014", потом получили от них описание тендера для местных больниц, - говорит директор. - В планах компании - выход на новый уровень, на рынки Санкт-Петербурга, Ленинградской области и всего Центрального региона.

Акцент

В 2014 году на конкурс поступили заявки от 231 компании из 61 региона России. Все заявки отличались высоким качеством подготовки

ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРОЕКТЫ ВЭБА



ВЕСТИ

Экономика

Вести. Экономика (vestifinance.ru), Москва, 29 декабря 2014 15:46

ПЕНСИИ ИНВЕСТИРУЮТ В БУМАГИ САНКЦИОННЫХ БАНКОВ

Премьер-министр Дмитрий Медведев подписал постановление, позволяющее инвестировать пенсионные накопления в бумаги банков, попавших под санкции США и ЕС.

В санкционном списке Внешэкономбанк, ВТБ, Сбербанк, Газпромбанк, Россельхозбанк, Банк Москвы, СМП Банк и Банк "Россия".

Санкции ЕС и США искажают оценку международных агентств и присвоение различных рейтингов. Согласно опубликованному на сайте правительства постановлению, документом урегулируется эта ситуация, связанная с приостановлением присвоения и подтверждения рейтинга долгосрочной кредитоспособности кредитной организации международным рейтинговым агентством по причинам, не связанным с несоответствием критериям присвоения и подтверждения рейтингов.

До 1 апреля 2015 г. будет учитываться уровень рейтинга долгосрочной кредитоспособности, присвоенный банку международным агентством на момент приостановления процесса рейтингования.

Постановление предоставляет возможность Внешэкономбанку инвестировать средства пенсионных накоплений в облигации с ипотечным покрытием, в том числе и при наличии соответствующего рейтинга у эмитента таких облигаций.

Размещение средств пенсионных накоплений в установленные активы разрешается при условии, что они допущены к обращению на организованных торгах.

<http://www.vestifinance.ru/articles/51515>



Ведомости (vedomosti.ru), Москва, 29 декабря 2014 15:12

МЕДВЕДЕВ ПОДПИСАЛ ПОСТАНОВЛЕНИЕ ОБ ИНВЕСТИРОВАНИИ ПЕНСИОННЫХ НАКОПЛЕНИЙ В БУМАГИ БАНКОВ, ПОДПАВШИХ ПОД САНКЦИИ

Премьер-министр Дмитрий Медведев подписал постановление, которое позволяет инвестировать пенсионные накопления в бумаги банков, подпавших под санкции США и ЕС. Документ опубликован на сайте правительства.

Поправки в постановление об установлении дополнительных ограничений на инвестирование средств пенсионных накоплений в отдельные классы активов позволят урегулировать ситуации, когда присвоение и подтверждение рейтинга долгосрочной кредитоспособности банка приостановлено международным рейтинговым агентством по причинам, не связанным с критериями присвоения и подтверждения рейтинга.

Для этого до 1 апреля 2015 г. будет учитываться уровень рейтинга долгосрочной кредитоспособности, присвоенный банку международным агентством на момент приостановления рейтингования. Международные санкции запрещают рейтинговым агентствам присваивать рейтинги любым долгосрочным долговым обязательствам банков, подпавших под санкции.

Сейчас в списке таких кредитных организаций **Внешэкономбанк (ВЭБ)**, ВТБ, Сбербанк, Газпромбанк, Россельхозбанк, Банк Москвы (подпали под санкции и ЕС, и США), СМП Банк и банк "Россия" (находятся под санкциями США).

ВЭБу предоставляется возможность инвестировать средства пенсионных накоплений в облигации с ипотечным покрытием, в том числе, при наличии соответствующего рейтинга у эмитента таких облигаций. В действующей инвестдекларации **ВЭБа** для ипотечных ценных бумаг прописано, что рейтинг должен быть присвоен именно выпуску.

Документ ужесточает требования к банкам при размещении в их депозиты накоплений для жилищного обеспечения военнослужащих. Размер собственных средств таких банков должен составлять не менее 10 млрд руб. Размер собственных средств банка, в депозиты которого Пенсионный фонд России (ПФР) размещает средства страховых взносов на финансирование накопительной части трудовой пенсии, должен составлять не менее 25 млрд руб. Вводится также дополнительное ограничение на инвестирование средств пенсионных накоплений и накоплений для жилищного обеспечения военнослужащих. В частности, эмитент ценной бумаги, являющийся кредитной организацией, должен иметь собственные средства в размере не менее 10 млрд руб. Исключаются нормы, касающиеся оценки кредитного качества эмитентов или выпусков бумаг с помощью национальных рейтинговых агентств, а также по аккредитации этих агентств.

Договоры по депозитам будут заключаться по этим новым правилам со дня вступления в силу документа.

<http://www.vedomosti.ru/finance/news/37954471/medvedev-podpisal-postanovlenie-ob-investirovanii-pensionnyh>

ПРАЙМ # Бизнес-лента (Закрытая лента), Москва, 29 декабря 2014 12:53

СПРОС НА ДЕПОЗИТНОМ АУКЦИОНЕ ВЭБА ВТРОЕ ПРЕВЫСИЛ ЛИМИТ - 123 МЛРД РУБ

МОСКВА, 29 дек - РИА Новости. Объем поданных заявок на аукционе Внешэкономбанка (ВЭБа) по размещению средств пенсионных накоплений на банковских депозитах превысил предложение в 3 раза, составив 123 миллиарда рублей, сообщает пресс-служба ВЭБа.

Во вторник, 23 декабря, ВЭБ предложил банкам через аукцион 40 миллиардов рублей пенсионных накоплений. Дата размещения средств - 26 декабря. Средства должны быть возвращены спустя 74 дня - 10 марта 2015 года.

В ходе аукциона была совершена 31 сделка. Объем поданных заявок составил 123 миллиарда рублей. Если минимальная процентная ставка составляла 20% годовых, то в ходе торгов средневзвешенная ставка сложилась на уровне 26,98% годовых.

ВЭБ впервые провел депозитный аукцион по размещению свободных средств пенсионных накоплений 29 декабря 2009 года после расширения инвестдекларации. ВЭБ по умолчанию управляет пенсионными накоплениями тех граждан, которые не выбрали частную управляющую компанию или негосударственный пенсионный фонд.

РОССИЯ-ВЭБ-ПЕНСИИ-БАНКИ-ДЕПОЗИТЫ
29.12.2014 15:15:46 MSK

ВЭБ РАЗМЕСТИЛ НА 74 ДНЯ В ДЕПОЗИТАХ БАНКОВ 40 МЛРД РУБ. ПЕНСИОННЫХ СРЕДСТВ ПОД 26,98% ПРИ 3-КРАТНОМ СПРОСЕ

Москва. 29 декабря. ИНТЕРФАКС-АФИ - Внешэкономбанк (ВЭБ) разместил по итогам состоявшегося 26 декабря аукциона в депозитах банков на 74 дня 40 млрд рублей средств пенсионных накоплений, средневзвешенная ставка составила 26,98% годовых, говорится в сообщении ВЭБа.

Кредитные организации подали заявки на общую сумму 123,05 млрд рублей, то есть в 3 раза больше лимита.

Минимальная процентная ставка аукциона была установлена на уровне 20,0% годовых. Минимальный объем одной заявки составлял 100 млн рублей.

Всего ВЭБ при размещении совершил 31 сделку с банками.

ВЭБ с декабря 2009 года через аукционы размещает пенсионные средства на депозитах кредитных организаций после того, как получил право инвестировать средства пенсионных накоплений в более широкий набор инструментов и начал формировать два инвестиционных портфеля с разной степенью риска: расширенный (менее консервативный) и портфель государственных ценных бумаг (более консервативный).

Служба финансово-экономической информации



ВЭБ РАЗМЕСТИЛ НА ДЕПОЗИТЫ 40 МЛРД Р НА 74ДН ПОД 26,98%, СПРОС 123 МЛРД Р

29 December 2014

12:25

Рейтер - Новости на Русском Языке

МОСКВА, 29 дек (Рейтер) - Госкорпорация **Внешэкономбанк** разместила на депозиты кредитных организаций средства пенсионных накоплений в объеме 40 миллиардов рублей на 74 дня по средневзвешенной ставке 26,98 процента годовых, сообщила в понедельник пресс-служба **ВЭБа**.

Депозитный аукцион по размещению средств пенснакоплений в коммерческие банки проходил 26 декабря: объем поданных заявок составил 123,05 миллиарда рублей, число сделок - 31.

Дата возврата средств - 10 марта 2015 года.

Банкам предстоит 28 января еще один возврат средств пенснакоплений в **ВЭБ**, в размере 100 миллиардов рублей: эту сумму госкорпорация разместила в депозиты 27 февраля 2014 года .
(Елена Орехова)

РИА Новости # Все новости (Закрытая лента), Москва, 29 декабря 2014 17:46

ВЭБ ОФОРМИЛ В ПОЛЬЗУ ВТБ ГОСГАРАНТИЮ НА 9 МЛРД РУБ ПО ОБЯЗАТЕЛЬСТВАМ "ТРАНСАЭРО"

МОСКВА, 29 дек - РИА Новости. Внешэкономбанк завершил оформление в пользу банка ВТБ государственной гарантии РФ на сумму 9 миллиардов рублей по кредитным обязательствам авиакомпании "Трансаэро" перед банком-бенефициаром, говорится в сообщении ВЭБа.

Правительство РФ на прошлой неделе приняло постановление о выделении госгарантии "Трансаэро". Госгарантия обеспечивает до 100% обязательств авиакомпании по целевому кредиту, привлекаемому на срок от 3 до 7 лет, на финансирование основной производственной и операционной деятельности "Трансаэро". Госгарантия также обеспечивает обязательства перевозчика, срок исполнения которых наступает после 1 января 2017 года.

Это первая госгарантия, которую оформил ВЭБ от имени РФ в ходе проводимой правительством работы по упрощению механизма оформления государственных гарантий, отмечается в сообщении ВЭБа. Ранее государственные гарантии оформлял Минфин.

Вторая по величине авиакомпания РФ в минувшую пятницу выпустила пресс-релиз, в котором с благодарностью отметила поддержку правительства. "Трансаэро" в релизе сообщила, что в свою очередь не будет повышать в 2015 году тарифы на свои рейсы по России. А на тех внутренних маршрутах, где авиакомпания является единственным перевозчиком, ее тарифы будут снижены на 5-7%.

А неделей ранее авиакомпания решила отменить взимание топливного сбора на международных рейсах, исчисляемого в евро. Топливный сбор составляет значительную долю стоимости билета и зависит от протяженности маршрута.

Снижение стоимости авиаперевозки может стимулировать спрос на рейсы "Трансаэро" и будет весомой поддержкой для пассажиров в "непростой экономической ситуации, которая в первую очередь вызвана внешними факторами". Однако эксперты РИА Новости заявили, что ценовая политика авиакомпании может негативно сказаться на отрасли, которая сейчас переживает очень тяжелые времена из-за положения на рынке.

Интерфакс-АВН, Москва, 29 декабря 2014 10:23

РОССИЙСКИМ ЭКСПОРТЕРАМ ОРУЖИЯ В 2015 ГОДУ ВЫДЕЛЯТ 2,9 МЛРД РУБ. СУБСИДИЙ НА ВЫПЛАТУ ПРОЦЕНТОВ ПО КРЕДИТАМ

Москва. 29 декабря. ИНТЕРФАКС-АВН - Премьер-министр России Дмитрий Медведев подписал документ о предоставлении субсидий Внешэкономбанком российским организациям-экспортерам промышленной продукции военного назначения, сообщает сайт правительства РФ.

"В 2015 году субсидии предоставляются российским организациям-экспортерам промышленной продукции военного назначения на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях и в государственной корпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)" в объеме 2,9 млрд. рублей, в 2016 году - 2,94 млрд. рублей", - говорится в сообщении.

Принятые решения будут способствовать развитию организаций российской оборонной промышленности и повышению их конкурентоспособности, отмечают в правительстве РФ.

<http://www.militarynews.ru/story.asp?rid=1&nid=362068>

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

Связь Банк (sviaz-bank.ru), Москва, 29 декабря 2014 17:10

СВЯЗЬ-БАНК ВЫСТУПИЛ СО-ОРГАНИЗАТОРОМ РАЗМЕЩЕНИЯ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ВЫПУСКА БИРЖЕВЫХ ОБЛИГАЦИЙ "МОСКОВСКИЙ КРЕДИТНЫЙ БАНК" (ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО) СЕРИИ БО-07

Связь-Банк (Группа **Внешэкономбанка**) выступил со-организатором успешного размещения дополнительного выпуска биржевых облигаций "МОСКОВСКИЙ КРЕДИТНЫЙ БАНК" (открытое акционерное общество) серии БО-07.

Объем размещения составил 2 млрд рублей. Номинальная стоимость одной бумаги - 1000 рублей. "МОСКОВСКИЙ КРЕДИТНЫЙ БАНК" установил цену размещения дополнительного выпуска биржевых облигаций серии БО-07 в размере 90,19% годовых (в расчете на одну бумагу - 901,9 рубля). Дополнительный выпуск подлежит погашению 30 октября 2018 года. Предусмотрена возможность досрочного погашения по требованию владельцев. Способ размещения - открытая подписка.

Организатором дополнительного выпуска биржевых облигаций серии БО-07 выступил БК РЕГИОН, со-организатор - Связь-Банк.

Основной выпуск биржевых облигаций серии БО-07 объемом 5 млрд рублей был размещен в октябре 2013 года сроком на 5 лет.

<http://www.sviaz-bank.ru/about/press-center/news/22216.html>

Telegraf.by, Минск, 29 декабря 2014 16:18

"ЭКСПЕРТ РА" (RAEX) ПОДТВЕРДИЛ РЕЙТИНГ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ БАНКУ БЕЛВЭБ НА УРОВНЕ A++ ПО НАЦИОНАЛЬНОЙ ШКАЛЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Рейтинговое агентство "Эксперт РА" (RAEX) подтвердило рейтинг кредитоспособности Банку БелВЭБ по национальной шкале Республики Беларусь на уровне A++. По национальной шкале РФ рейтинг подтвержден на уровне A+ "Очень высокий уровень кредитоспособности", подуровень рейтинга - третий, по международной шкале - на уровне ВВ. Прогноз по рейтингам "стабильный", что означает высокую вероятность сохранения рейтинга на текущем уровне в среднесрочной перспективе.

Ключевое положительное влияние на рейтинги банка оказывают высокий уровень мгновенной ликвидности (233,0% на 01.10.2014 при регулятивном минимуме 20%) и хорошее качество кредитного портфеля (просроченная задолженность по ссудному портфелю ЮЛ и ИП составила 0,6%; на ссуды I и II категорий качества приходится 95,5% кредитного портфеля ЮЛ и ИП на 01.10.2014). "Для кредитного портфеля ЮЛ и ИП характерна также высокая отраслевая диверсификация: доля 3 крупнейших отраслей не превышает 35% на 01.10.2014. Подобный уровень диверсификации активных операций снижает риск существенного ухудшения качества кредитного портфеля, что позитивно влияет на рейтинг кредитоспособности", - подчеркивает Станислав Волков, директор по банковским рейтингам "Эксперт РА" (RAEX). Поддержку рейтингам оказывают сильные конкурентные позиции банка (5-е место по активам среди банков Республики Беларусь), широкая география деятельности и широкая клиентская база. Кроме того, аналитики агентства отмечают хороший уровень покрытия чистыми процентными и комиссионными доходами расходов, связанных с обеспечением деятельности (218,3% за 9 месяцев 2014 года). В качестве сильного позитивного фактора рассматривается высокая вероятность поддержки банка со стороны собственника - Государственной корпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)".

Ограничивают текущие уровни рейтингов невысокий рейтинг кредитного климата основного региона присутствия (рейтинг кредитного климата Республики Беларусь по версии "Эксперт РА" (RAEX) в иностранной валюте В "Удовлетворительное качество кредитного климата") и высокие риски, связанные с инфляцией и девальвацией основной операционной валюты. Кроме того, агентство отмечает высокий уровень концентрации активных операций на объектах крупного кредитного риска (величина максимального размера риска на одного заемщика/группу взаимосвязанных заемщиков к капиталу составила 21% на 01.10.2014). Негативное влияние на рейтинги также оказывают невысокие показатели рентабельности нормативного капитала с учетом высокой инфляции (за 9 месяцев 2014 года ROE= 13,3% в годовом выражении; инфляция за 9 месяцев 2014 года составила 13,4% в годовом выражении).

ОАО "Банк БелВЭБ" (Республика Беларусь, г. Минск) - универсальный кредитно-финансовый институт, занимающий ведущие позиции среди коммерческих банков Республики Беларусь в области международных расчетов, валютных операций и обслуживании внешнеэкономической деятельности государства и клиентов. Специализируется на кредитовании ЮЛ и ИП, расчетно-кассовом обслуживании клиентов и привлечении средств корпоративных клиентов и ФЛ. Активы банка по белорусским стандартам бухгалтерского учета на 01.10.2014 составили 22,95 трлн. бел. руб., нормативный капитал - 4,04 трлн. бел. руб., прибыль за 9 месяцев 2014 года - 364,8 млрд. бел. руб.

<http://telegraf.by/2014/12/275509-ekspert-ra-raex-podtverdil-reiting-kreditosposobnosti-banku-belveb-na-urovne-a-po-nacionalnoi-shkale-respubliki-belarus>

ВЕСТИ

Экономика

Вести. Экономика (vestifinance.ru), Москва, 29 декабря 2014 22:13

РФПИ: ПЕРВЫЙ ПОЛУЧАТЕЛЬ ДЕНЕГ ФНБ НА ИНВЕСТИЦИИ В ИНФРАСТРУКТУРУ

Генеральный директор Российского фонда прямых инвестиций Кирилл Дмитриев заявил в понедельник о привлечении инфраструктурных средств ФНБ. Первый транш составляет шесть миллиардов рублей.

<http://www.vestifinance.ru/videos/19857>

Rusexporter.ru, Москва, 29 декабря 2014 14:03

РОСЭКСИМБАНК ПРЕДОСТАВИЛ ПЕРВЫЙ КРЕДИТ В РАМКАХ РАБОТЫ ЦЕНТРА КРЕДИТНО-СТРАХОВОЙ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА

Росэксимбанк (группа **Внешэкономбанка**) принял решение об открытии возобновляемой кредитной линии в размере 100 миллионов рублей (при установленном общем лимите кредитования клиента в 500 миллионов рублей) для исполнения обязательств по экспортным контрактам ООО "КЗ "Ростсельмаш".

Это первый кредит Росэксимбанка в рамках деятельности Центра кредитно-страховой поддержки, созданного в ноябре 2014 года на базе ОАО "Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций" (ОАО "ЭКСПАР"). Средства будут направлены на стимулирование производственной деятельности компании, увеличение экспортных поставок сельскохозяйственной техники и развитие экспортных операций с новыми партнерами на внешних рынках.

"Эта первая наша сделка в рамках деятельности только что созданного Центра кредитно-страховой поддержки экспорта, - подчеркивает Председатель Правления Росэксимбанка Дмитрий Голованов. Принятое решение об открытии кредитной линии, - уверен глава банка, - лишь первый шаг в начинающемся сотрудничестве между Росэксимбанком и Ростсельмашем. Размер кредитной линии крупнейшему российскому экспортеру сельхозтехники может быть увеличен в несколько раз. Сделка заключена в самый канун наступающего 2015 года. Года, когда Центр заработает в полную силу, а банк, как кредитная его составляющая, предложит российским экспортерам новую линейку своих кредитных продуктов".

"Мы открываем данный проект с Росэксимбанком с большим удовлетворением - отмечает Директор по экономике Ростсельмаша Дмитрий Мацаков. Банк предоставил нам крайне выгодную кредитную линию, начало нашего сотрудничества в преддверии 2015 года более чем своевременно. Ростсельмаш сможет более эффективно реализовать свои глобальные планы по экспансии на внешние рынки. Росэксимбанк с самого начала проработки проекта в лице своих компетентных сотрудников продемонстрировал максимальную клиентоориентированность и высокий профессионализм. Это и предопределило успешный старт нового партнерства".

<http://www.rusexporter.ru/news/detail/1952/>

Вятский край, Киров, 30 декабря 2014 6:00

МАКСИМ СКОЧКО: "БОЛЕЕ 420 ПРЕДПРИЯТИЙ МСБ ПОЛУЧИЛИ НАШУ ФИНАНСОВУЮ ПОДДЕРЖКУ"

Автор: Ирина Машкина.

Заместитель председателя правления ОАО "МСП Банк" о госпрограмме поддержки малого и среднего предпринимательства и планах развития кредитного учреждения

Эффективное развитие малого и среднего бизнеса предполагает расширение производства, покупку нового оборудования, пополнение оборотных средств, что, в свою очередь влечет за собой привлечение кредита на удобных и выгодных условиях для организации. Каким образом ОАО "МСП Банк" (входит в группу ВЭБ) осуществляет финансовую поддержку данного сегмента рынка? Какие кредитные продукты МСП Банка представлены на территории Кировской области? Какое влияние оказывает нынешняя нестабильная экономическая ситуация на работу банка в направлении кредитования малого и среднего предпринимательства? На эти и другие вопросы "БК" ответил заместитель председателя правления ОАО "МСП Банк"

Максим СКОЧКО.

- Приоритетной задачей МСП Банка является поддержка малого и среднего предпринимательства. Каким образом она осуществляется? Как работает механизм реализации государственной поддержки бизнеса?

- По сути, мы являемся банком развития. Наша материнская структура - Внешэкономбанк (ВЭБ) - занимается развитием крупного бизнеса, а мы - малого и среднего. Мы поддерживаем бизнес по двухуровневой системе. Средства, привлеченные нами отчасти по линии государства, отчасти - с рынка, мы доводим до конечных получателей - субъектов МСП - через наших партнеров, среди которых коммерческие банки, лизинговые и факторинговые компании, микрофинансовые организации.

- Почему работаете именно по такой схеме?

- Эта схема в данном случае оптимальна. Мы не тратим средства на штат дополнительных сотрудников, на региональные офисы и охватываем максимально большое количество реципиентов. В Кировской области в партнерстве с Банком "Хлынов" запущен проект для субъектов МСП, направленный на расширение возможностей доступа к средствам на развитие производства. Теперь в результате успешного прохождения анкетирования на сайте МСП Банка предприниматели получают специальный купон под наиболее подходящий для предприятия кредитный продукт, и уже с этим купоном можно будет обратиться в отделение банка-партнера и подать заявку на получение финансирования. В проекте участвует наш флагманский продукт для поддержки инноваций и модернизации - "ФИМ Целевой".

- Каких результатов уже добились?

- Проект стартовал в октябре, однако уже сейчас мы видим активный интерес предпринимателей к программе и готовность использовать доступные финансовые ресурсы для развития.

- Каковы перспективы этого проекта?

- Первые результаты проекта мы начнем анализировать в конце декабря, а итоговые данные оценим в марте. На основе предварительных данных можно говорить о перспективности модели пилотного проекта. Надеемся, что успешный опыт будет распространен на другие регионы РФ.

- Какие кредитные продукты МСП Банка существуют в Кировской области?

- Как и во всех регионах страны, в Кировской области мы предоставляем типовые кредитные продукты. В этом регионе у нас 11 банков-партнеров. А с учетом организаций инфраструктуры - 17 действующих партнеров. Мы предлагаем три базовых типа финансовых продуктов, которые потом делятся на различные виды. Первый тип: мы устанавливаем лимит на объем предоставленных средств для банка-партнера, в рамках которого он распределяет эти средства на поддержку субъектов МСП по своему усмотрению и потом отчитывается перед нами. В этом случае банки предоставляют конкретным предприятиям малого и среднего бизнеса кредиты на суммы не более 60 млн. рублей. Второй тип продуктов: мы предоставляем связанное фондирование и изначально видим, в какой проект будут вложены деньги. Оцениваем проект на предмет того, насколько он действительно является инновационным и модернизационным, после

чего предоставляем банку-партнеру связанное фондирование на срок до 7 лет на его реализацию. Речь идет о кредите на сумму 60 - 150 млн. рублей. Более 150 млн. рублей в одни руки мы не предоставляем из-за законодательного ограничения в этом плане. Третий тип продуктов - наша гарантийная поддержка предприятиям среднего бизнеса (этот тип поддержки не распространяется на малый бизнес). Мы предоставляем в пользу банков-партнеров наши гарантии. По сути, это госгарантии, так как они покрываются, в свою очередь, гарантиями ВЭБа и Минфина РФ. Механизм следующий: банк-партнер предоставляет кредит предприятию среднего бизнеса, и мы на 50% от суммы кредита предоставляем гарантию в пользу банка-партнера. Плюс мы можем еще и профондировать банку-партнеру этот проект на сумму до 150 млн. рублей по льготной процентной ставке.

- Активно ли, на ваш взгляд, предприниматели Кировской области участвуют в государственной программе поддержки МСБ? Видите ли вы потенциал к дальнейшему росту?

- Кировская область - это один из активных регионов РФ в плане развития малого и среднего предпринимательства и участия в программе господдержки МСП. Качество кредитного портфеля, формирующееся в регионе, достаточно хорошее. За 10-летний срок реализации программы в Кировской области нашим банком направлено на кредитование малого и среднего бизнеса региона около 2,5 млрд. рублей. Более 420 предприятий получили финансовую поддержку в рамках программы. Средневзвешенная ставка по портфелю кредитов, выданных банками-партнерами субъектам МСП, составляет 12,4%.

- Насколько выгодно кредитование малого и среднего бизнеса в вашем банке?

- Средняя ставка для конечных потребителей составляет сейчас порядка 12,69% годовых. Не исключаю, что она немного повысится, но мы все же весьма конкурентны. Главное, что мы предоставляем долгосрочные ресурсы по фиксированной ставке в рублях.

- Какие нововведения в рамках программы ожидаются в ближайшей перспективе?

- Дальнейшее развитие нашей программы предполагает еще более точечную поддержку, ориентированную на стратегически важные сегменты бизнеса, которые в долгосрочной перспективе способны изменить к лучшему развитие малого и среднего предпринимательства. Речь идет о субъектах МСП - резидентах индустриальных и технопарков, территорий со сложной социальноэкономической обстановкой, а также моногородов. В планах - совершенствование арсенала инструментов поддержки.

- Возвращаясь к сектору МСП в нашем регионе, какие пожелания от предпринимателей и партнеров чаще всего звучат?

- Мы активно налаживаем взаимодействие с предпринимательскими кругами региона, при этом большое значение имеет именно обратная связь. Ориентируясь на пожелания бизнеса, мы можем оптимизировать наши продукты с учетом реальных потребностей предпринимательства.

Одно из основных пожеланий наших партнеров и предпринимателей - больше информации. О программе, продуктах, возможностях. Поэтому при поддержке со стороны местной администрации, партнеров в регионе наши специалисты проводят для предпринимателей практические семинары и конференции, посвященные возможностям господдержки, кредитным продуктам программы, специфике подготовки проектной документации. Кроме того, в 2012 - 2014 гг. МСП Банк провел в 20 городах России около 30 образовательных мероприятий, которые посетили около 2 тысяч человек.

Ассоциация Российских Банков (arb.ru), Москва, 29 декабря 2014 16:33

МСП БАНК И ФК "ЛАЙФ" ЗАКЛЮЧИЛИ СОГЛАШЕНИЕ О ПОДДЕРЖКЕ НЕТОРГОВОГО БИЗНЕСА НА 300 МЛН РУБЛЕЙ

МСП Банк (группа ВЭБ) предоставил 300 млн рублей Факторинговой компании "Лайф" для поддержки малого и среднего бизнеса неторгового сектора. Средства выделены по продукту "Неторговый факторинг-Компания".

Поддержку под уступку долгового требования получают субъекты МСП, деятельностью которых является производство товаров, выполнение работ или оказание услуг.

"В 2014 году МСП Банк полностью сконцентрировал факторинговую поддержку на неторговых предприятиях, сохранив при этом более дешевое фондирование и увеличенный лимит на одного субъекта МСП. Развитие этого направления будет способствовать укреплению важнейших для российской экономики сегментов в области материального производства, пищевой промышленности и сфере услуг, а также позволит реализовать больше социально-значимых проектов МСП", - подчеркнул заместитель Председателя Правления МСП Банка Максим Скочко.

МСП Банк и ФК "Лайф" сотрудничают в рамках Программы финансовой поддержки МСП с 2009. Между партнерами заключено 12 договоров общим объемом 4,8 млрд рублей. За время сотрудничества кредитных организаций поддержку получили более 1000 субъектов МСП.

Источник: http://www.mspbank.ru/ru/sme_rf/news/?pid=9073

http://arb.ru/b2b/press/msp_bank_i_fk_layf_zaklyuchili_soglashenie_o_podderzhke_netorgovogo_biznesa_na_300 mln_rublej-9880727/



ТАСС (itar-tass.com), Москва, 29 декабря 2014 12:05

ТОМСКИЙ МОЛОКОЗАВОД ПРИВЛЕК КРЕДИТ НА СОЗДАНИЕ ПЕРВОГО В РЕГИОНЕ ПРОИЗВОДСТВА СЫРОВ

Предприятие намерено выпускать натуральные сыры - брынзу, сулугуни, адыгейский сыр, а также моцареллу и рикотту

ТОМСК, 29 декабря. /ТАСС/. Крупнейший в Томской области молокозавод "Деревенское молочко" привлек кредит МСП Банка (группа ВЭБ) в размере 100 млн рублей на создание первого в регионе производства сыров к осени 2015 года. Об этом ТАСС в понедельник сообщил директор предприятия Артем Багреев.

"Общий объем инвестиций в проект составит около 120-130 млн рублей, в том числе 100 млн рублей - кредит МСП Банка. Банк удержал ставку на выгодном для нас уровне в 10,9% годовых", - сказал он.

Как сообщает МСП Банк, кредит выдан сроком на семь лет. Ранее вице-губернатор Томской области Андрей Кнорр сообщал, что власти региона планируют компенсировать предприятию часть затрат на создание первого в регионе сыров.

"Компания открывает цех с учетом того, что айрширская порода коров, молоко которых она имеет возможность закупать, может производить сыропригодное молоко. Мы будем им помогать, планируем компенсировать затраты на приобретение оборудования", - сказал чиновник.

Какие сыры будут производить

Багреев рассказал, что завод будет производить натуральные сыры на итальянском оборудовании - брынзу, сулугуни, адыгейский сыр, а также моцареллу и рикотту. Объем производства составит 40 тонн в месяц, компания планирует закрыть всю потребность Томской области в этом продукте.

Срок годности томских сыров, в отличие от зарубежных аналогов, содержащих консерванты и стабилизаторы, будет небольшим, а цена ниже за счет отсутствия транспортных расходов.

Завод "Деревенское молочко" является крупнейшим в Томской области молокоперерабатывающим производством. По оценке самой компании, она занимает около 55% рынка в регионе.

В 2014 году предприятие увеличило объем производства на 20%, производя ежемесячно более 2,3 тыс тонн продукции.

<http://itar-tass.com/sibir-news/1677867>

Телеканал "РБК-ТВ", ДЕЛО, 29.12.2014, 17:37

ИНТЕРВЬЮ

Ведущий Юлия Прохорова

ВЕДУЩИЙ: ВЭБ завершил создание экономической модели аэропорта "Омск Федоровка" и перешел к заключительному этапу - поиску инвесторов. Ранее в Иркутске было подписано соглашение о создании машиностроительного кластера на базе Иркутского авиазавода. О перспективах этих и не только этих проектов в существующей экономической ситуации и о том, готовы ли инвесторы вкладываться в долгий и капиталоемкий бизнес, говорим сегодня в нашей студии. У нас в гостях Александр Баженов - генеральный директор Федерального центра проектного финансирования "Внешэкономбанка". Здравствуйте, Александр. Спасибо, что пришли. Мы летом обсуждали эти проекты, другие проекты. Скажите, пожалуйста, насколько увеличилась их стоимость и нужна ли корректировка с учетом новой ключевой ставки?

Александр БАЖЕНОВ, генеральный директор Федерального центра проектного финансирования "Внешэкономбанка": Мы на сегодняшний день находимся на этапе формирования проектов, соответственно, стоимость этих проектов мы оцениваем в определенных ценах. С точки зрения привлечения финансирования, когда необходимо определять, сколько реально необходимо денег, здесь мы должны учитывать возрастающую стоимость этих работ - строительных работ, закупаемого оборудования. Стоимость выросла, но пока наши клиенты не переходят к стадии собственно привлечения финансирования, говорить об этом рано.

ВЕДУЩИЙ: То, что говорят эксперты о повышении ключевой ставки - это 17 процентов плюс 3-7 процентов это маржа, в результате ставка для конечного заемщика получается порядка 25 процентов и ее способны выдержать только высокорентабельные отрасли. Скажите, пожалуйста, кто готов устоять при таких ставках и есть ли такие проекты в вашем портфеле.

Александр БАЖЕНОВ: Мы занимаемся инфраструктурными проектами, проектами, связанными с развитием долгосрочных капиталоемких проектов, а наше участие в этих проектах - это как бы ранняя стадия, условно говоря, венчурная. В рамках венчурной стадии, подготовительной стадии можно обеспечить более высокую доходность с точки зрения подготовки проектов. С точки зрения их коммерческого и финансового закрытия, здесь возникают проблемы. На сегодняшний день мы видим, что проекты, которые мы готовим, с такого рода ставкой они летать не будут.

ВЕДУЩИЙ: Андрей Клепач, зампред "Внешэкономбанка", говорил о том, что будет, возможно, еще повышение ключевой ставки.

Александр БАЖЕНОВ: Одновременно с этим следует сказать, что когда мы говорим про формирование портфеля проектов, то надо смотреть, исходя из какой-то более среднесрочной перспективы. К примеру, в 2008 году, как разразился кризис, только-только состоялся годами откладываемый концессионный конкурс на строительство дороги Москва - Санкт-Петербург. 1557 - тот участок, который совсем недавно завершился строительством. Финансовое закрытие этого проекта происходило в исключительно сложных условиях и продолжалось на год дольше, чем планировалось, - там менялось законодательство, увеличивались сроки финансового закрытия. В конечном итоге финансовое закрытие было обеспечено позже, но проект развивался и сыграл свою роль. Применительно к тем проектам инфраструктурным, про которые мы говорим, необходимо рассматривать это не только с точки зрения повышения ключевой ставки, но и с точки зрения тех механизмов других рефинансирования финансовых агентов, которые могут участвовать в этих проектах. К примеру, достаточно много говорится о том, что Центральный Банк держит в структуре финансирования, к примеру от развития малых и среднего бизнеса на уровне порядка 7 процентов. когда мы говорим, например, про развитие проектного финансирования, там тоже речь идет о том, что механизм рефинансирования под такие конкретные проекты, связанные с долгосрочными, капиталоемкими проектами, определяющими фундаментальное развитие экономического роста в стране, то здесь механизмы рефинансирования могут быть и другие, поэтому эта ставка не может являться абсолютным показателем.

ВЕДУЩИЙ: Вы упомянули закон о концессионных соглашениях. Я читала комментарии тех, для кого он написан, и комментарии экспертов - они его называют многострадальным из-за того,

что в него постоянно вносятся какие-то коррективы, изменения, и они не могут понять, насколько эффективно его применение. Вы согласны с такими мнениями?

Александр БАЖЕНОВ: Я согласен, что эффективность желает лучшего и он используется слишком вольно с точки зрения того, что у нас возникает проблема, - мы что-то подрабатываем. Хотя, с другой стороны, изменения, которые в этом году были приняты, они имели фундаментально положительный характер. Будь у нас все хорошо в экономике, в первую очередь, это то, что ожидается в будущем году, - развитие так называемой частно-финансовой инициативы, когда развитие концессионных проектов будет определяться не только тем, заходил тот или иной публичный контрагент объявить конкурс, но оказывается, что такого рода процедуру можно будет инициировать и частным инициаторам, которые подготовили документацию, обратились в рамках публичной процедуры к этому контрагенту. Контрагент должен решить на основе ограниченного количества критериев, может ли он отказаться от этого предложения. Дальше публикуется соответствующее объявление и в случае, если появляются другие заинтересованные, происходит конкурс, если не появляются другие заинтересованные, то окажется возможным заключение контракта как единственным исполнителем. Это одно принципиально важное изменение, которое позволяет снять такую ограниченную способность наших органов государственной и муниципальной власти реализовывать проекты на условиях концессии, придумывать эти проекты на условиях концессии. Второе принципиальное изменение, возможно, даже более принципиальное - это распространение механизма так называемой платы за доступность на все виды инфраструктуры, которые могут реализовываться в рамках концессионных соглашений, кроме жилищно-коммунального хозяйства. Насчет жилищно-коммунального хозяйства я думаю, что это на самом деле ошибка, - по факту та модель, которая начала работать и развиваться в рамках автодорожной отрасли, на сегодняшний день может быть распространена, в том числе на социальную структуру, инфраструктуру образования, здравоохранения, а может быть распространена и на другие виды инфраструктур, которые развиваются. Это принципиально важно, потому что в рамках этой модели оказывается возможным формировать проекты, которые будут окупаться не только и не столько за счет платы потребителя, сколько за счет результатов экономического роста, которые они приносят. Как сейчас происходит дорога, происходит увеличение экономической активности, результат этой экономической активности оседает через акцизы в дорожных фондах, дорожные фонды могут использоваться для того, чтобы рассчитываться с инвесторами.

ВЕДУЩИЙ: Почему ЖКХ не стали брать?

Александр БАЖЕНОВ: Мне кажется, что здесь существует принципиальная ошибка регулятора, заключающаяся в том, что они считают, что развитие ЖКХ можно окупить целиком и полностью за счет тарифов. Но мне кажется, что момент, когда можно это было сделать, он упущен - это было лет 10 назад. Соответственно, на сегодняшний день надо сначала обеспечить массивные инвестиции в повышение эффективности инфраструктуры и, когда эта эффективность инфраструктуры позволяет обеспечивать возврат тех денег, который на сегодняшний день происходит через субсидии региональных федеральных бюджетов муниципалитета, после этого можно уже говорить о возможном повышении тарифа, когда будет обеспечен рост качества услуг.

ВЕДУЩИЙ: Когда вы говорили о законе во-первых, во-вторых, в-третьих о концессионных соглашениях, вы сказали о частно-финансовой инициативе. Скажите, пожалуйста, насколько сегодня частный инвестор готов вкладываться в такие длительные и капиталоемкие проекты, заметно ли, например, снижение активности?

Александр БАЖЕНОВ: Нет, я бы не сказал. Тут вопрос в том, инвестор и инвестор, как говорится. Проблема в том, что инициаторами инфраструктурных проектов являются инвесторы, но они инвесторы, которые обладают определенными компетенциями в том или ином виде инфраструктуры. С точки зрения возможности успеха в развитии этого начинания, безусловно, много зависит от финансового рынка, способного финансировать эти проекты за счет долгового финансирования, за счет тех или иных инструментов долгового финансирования. Мы видим на сегодняшний день, к примеру, сейчас идет такое незаметный, но весьма показательный процесс подготовки и объявления конкурса в Волгограде на концессию на водоснабжение и канализацию в этом городе. Идет последовательно - сначала такие очень бравурные ожидания типа 50 миллиардов рублей вложить в эту концессию, освоить их то ли за 3, то ли за 4 года, потом постепенно эта сумма уменьшается до 9 миллиардов за 3 года, 50 миллиардов в течение 25 лет, потом меняются каким-то образом условия. То есть постепенно люди начинают приходить к пониманию того, что развитие того же самого ЖКХ не определяется тем, сколько вложишь, - там требуется достаточно сложный социально-экономический баланс в этих проектах. Но по факту мы имеем на сегодняшний день, что по этим проектам, исходя из тех, кто приходил к нам разговаривать на тему нашего возможного участия или поддержки этого проекта, там порядка 5

различных групп, которые интересуются этим. Справятся ли они с теми условиями, которые достаточно смело закладываются муниципальной администрацией, это второй вопрос.

ВЕДУЩИЙ: Вы сказали про Волгоград, я вспомнила про Волгу - строительство моста, оно было отложено. Скажите, неужели там была так велика роль западных инвесторов, потому что все сообщения..?

Александр БАЖЕНОВ: Не в такой степени. Я думаю, что это такой мис коммюникейшн в каком-то смысле.

ВЕДУЩИЙ: Скажите, как есть на самом деле.

Александр БАЖЕНОВ: Безусловно, к этому проекту проявляли большой интерес различные, в том числе иностранные инвестиционно-строительные группы. Безусловно, этот проект не базируется ни в какой степени на возможности его реализации за счет привлечения финансирования в иностранной валюте, и вопрос возможности или невозможности реализации этого проекта в гораздо большей степени определяется тем, какие механизмы у нас сложились на уровне Российской Федерации для поддержки региональных инфраструктурных инициатив. В силу того, что этот проект, с одной стороны, региональный, а, с другой стороны, он обслуживает федеральный трафик. Вопрос того, какое обязательство на себя берет Российская Федерация с точки зрения поддержки этого проекта, - это вопрос, который пока остался открытым. Точно так же, как, например, он пока остался открытым применительно к другому региональному проекту, в котором мы участвуем, - мост через реку Чусовая в Пермской области, который обслуживает вновь формируемый большой трафик из Ханты-Мансийского автономного округа через Пермскую область туда дальше в направлении Кирова и в направлении Казани. Тоже очень большой новый транспортный коридор формируется, тоже этот проект зависит от того, в каком объеме Российская Федерация окажется способной вернуть в этот проект часть экономического эффекта, который может быть сформирован за счет реализации этого проекта. И пока нет такого решения, пока нет такого механизма, региональные власти опасаются брать на себя долгосрочные обязательства.

ВЕДУЩИЙ: Какие появились или появятся новые механизмы долгосрочного финансирования инвестпроектов, которые смогут перекрыть этот высохший ручей западных денег?

Александр БАЖЕНОВ: В инфраструктуре, по крайней мере в числе тех проектов, которые мы обсуждали, мы никогда не рассматривали напрямую возможность привлечения тех или иных западных денег. Даже проекты, которые сформировались в существенно более благоприятных условиях, например, как та же самая Москва - Санкт-Петербург. Ведь там возможность привлечения валютного финансирования в инфраструктурный проект оказалась невозможной, потому что Российская Федерация, исходя из того, что сейчас происходит, наверное, достаточно правильно, отказалась брать на себя соответствующий валютный риск. Соответственно, в инфраструктурных проектах этого, наверное, нет.

ВЕДУЩИЙ: Напрямую нет, но наши банки перекредитовывались всегда в западных банках.

Александр БАЖЕНОВ: Согласен. С другой стороны, в инфраструктуре какие банки участвуют? "Газпромбанк", "Внешэкономбанк", "Внешторгбанк", "Сбербанк" в какой-то степени. То есть в этой связи для них и для еще ряда банков, которые входят в первую десятку, за исключением, правда, "Внешэкономбанка", потому что он не совсем банк, открывается возможность, связанная с реализацией механизмов постановления правительства 1044 о развитии проектного финансирования, в рамках которого Центральный Банк будет рефинансировать соответствующие проектные кредиты этих банков на уровне ставка рефинансирования минус 1 процент. При условии, что ставка, при которой предоставляются, не выше чем плюс 1 процент и, соответственно, маржа не больше, чем 2 процента. Здесь есть много вопросов, связанных с тем, как это регулируется на уровне Центрального Банка с точки зрения стоимости соответствующего обеспечения, которое должно формироваться, но по факту это достаточно интересный механизм.

ВЕДУЩИЙ: Какие перспективы у Керченского моста? Почему инвесторы уходят из этого проекта, даже не успев в него войти? Перспективы получаются туманные? Что они ждут?

Александр БАЖЕНОВ: Это тот же самый вопрос: в кризис надо заниматься проектной деятельностью или нет, спрятать голову в песок, как страус, и ждать лучших времен? Как кажется, с точки зрения перспектив выхода из кризиса, когда все-таки удастся сбалансировать те или иные механизмы и увидеть перспективу, вот этот момент важен, чтобы на полке был товар, - проекты, в которые можно входить. Поэтому с точки зрения кризиса, наверное, на сегодняшний день инвестиций в формирование проектов, может быть, не только с точки зрения того, какие механизмы финансовые применяются, сколько с точки зрения того, как обуславливается внутренняя экономика этих проектов с точки зрения спроса - предложения, стоимости строительства, механизмов привлечения, механизмов вложения денег. Такого рода вещи сегодня они представляются как не столь дорогие, но как раз могут двигаться.

ВЕДУЩИЙ: А реализация стратегически важных проектов?

Александр БАЖЕНОВ: С точки зрения Керченского моста. Я считаю, что наше участие в финансировании подготовки Керченского моста для нас это один из очень положительных результатов этого года. Мы выполнили поручение президента в кратчайшие сроки на абсолютно вменяемых, прозрачных рыночных условиях обеспечили финансирование предпроектной подготовки и мобилизацию работ на разработку проектов практически в течение месяца после того, как такая потребность была окончательно сформулирована. Хотя начинали мы ее еще в рамках российско-украинского соглашения с администрацией Януковича. В результате наших работ совместно с "Автодором", соответствующей проектной компанией были определены принципиальные технические решения, выполнены изыскания, большое количество изысканий. Должен сказать, что и сейчас формируется большое количество всевозможных экспертных мнений, - можно и так построить, можно так построить. Но геологию, например, мы не знаем. Там все это узнали, там выбрали соответствующее направление деятельности, структуру проекта, организацию и так далее. Где-то посередине возникло мнение, что этот проект проще реализовать в режиме прямой государственной закупки в рамках 44-го закона, что не является ответственностью государственной компании "Автодор". И здесь и был открыт какой-то определенный элемент, допускающий сложность промедления в принятии окончательного решения по этому проекту, потому что предполагалось, что если государственная закупка при отсутствии разработанной проектно-сметной документации, как это можно определить в рамках одной государственной закупки. Предполагалось, хорошо, пусть инвестор даст банковскую гарантию в объеме 30 процентов от стоимости проекта. При стоимости проекта, которая была определена в размере 225 миллиардов рублей, 30 процентов банковская гарантия не каждый банк сможет это дать и не каждый инвестор это сможет взять. А стоимость этой банковской гарантии какова - мы говорим про срок до трех лет или свыше трех лет? Соответственно, и стоимость будет существенно другая. Поэтому при таких условиях контрактования инвесторы не то чтобы не хотели, но они просто не оказываются способными в таком формате взять на себя риски, хотя работать они не отказываются. Поэтому если я правильно понимаю, мы сейчас уже не участвуем в процессе того, как это окончательно утрясается Министерством транспорта, но, если я правильно понимаю, окончательное решение относительно того, в каком же формате и кто будет строить, так, к сожалению, и окончательно не отрегулирован.

ВЕДУЩИЙ: К сожалению, да. Из Крыма давайте переедем в Сочи. Мы с вами уже обсуждали эффективность использования постолимпийских объектов инфраструктуры. Сейчас интересен этот вопрос с точки зрения ослабления рубля - он может поспособствовать развитию внутреннего туризма? Конечно, понятно, что не так его нужно развивать, но все-таки? Я имею в виду отказ россиян ехать за границу.

Александр БАЖЕНОВ: Развитие туризма вероятно, и развитие туристической инфраструктуры не факт.

ВЕДУЩИЙ: Не факт? Что будет с проектом по строительству туристического кластера в Ставрополье, он развивается?

Александр БАЖЕНОВ: Туристический кластер в Ставрополье? Мы участвуем в Ростове-на-Дону. В Ставрополье имеется в виду, наверное, то, что речь идет о развитии туризма, например, в Кавказских Минеральных Водах.

ВЕДУЩИЙ: И это тоже.

Александр БАЖЕНОВ: Нет, этот проект по развитию там специализированного вида туризма, который нам как раз нам очень интересен, который вряд ли легко заместить с точки зрения развития международного направления, - развитие так называемого медицинского кластера в Кавказских Минеральных Водах.

ВЕДУЩИЙ: Город-курорт его еще называют.

Александр БАЖЕНОВ: Да, это город-курорт, но это город специализированный курорт, это не город - дом отдыха простой. В этой связи да, мы там участвуем. Там сейчас готовится проект федерального закона, который определит условия развития Кавказских Минеральных Вод, в том числе с определенной специализацией на развитие как услуг здравоохранения, так и услуг, связанных с производством приборов, препаратов для здравоохранения на территории как Ставропольского края, так и Северного Кавказа. На наш взгляд, здесь существует большая перспектива, потому что сама по себе отрасль здравоохранения, независимо от того в Северном Кавказе или где-то, она обладает очень большим потенциалом экономического роста. При этом, я бы сказал так, в меньшей степени в зависимости от стоимости рубль - доллар, то есть нас в данном случае она достаточно много заинвестирована в прошлые годы, а вот вопрос эффективности использования того, чтобы было проинвестировано, это вопрос открытый. Мы видим сегодня, что, например, коммерческие клиники имеют оборот на одну койку примерно в 30 раз больше, чем, например, муниципальные, региональные академические. Мы видим, что даже

самый консервативный сегмент обязательного медицинского страхования растет там на 10 процентов, как минимум, в год до 2020 года. И в этой связи здесь существуют огромные возможности для применения социально ответственной частной предпринимательской инициативы.

ВЕДУЩИЙ: Сейчас все в плане финансирования смотрят в сторону Востока. Скажите, пожалуйста, какие проекты интересны, например, китайским партнерам?

Александр БАЖЕНОВ: Я не думаю, как это раньше говорили, не будет второго фронта в 1942 году. Мы видим, что по тем дискуссиям, которые у нас есть, безусловно, существует заинтересованность китайских инвесторов в реализацией проектов, связанных с добычей и переработкой природных ресурсов, с развитием определенных инфраструктур, с развитием транзита в направлении Европы через территорию Российской Федерации. В качестве глобальной и для многих наших специалистов по Китаю даже несколько неожиданной инициативой можно выделить, например, подписание меморандума о намерениях по строительству линии скоростного сообщения между Москвой и Пекином. Люди не верили в то, что это может быть серьезно, но со стороны китайской к этому максимально серьезное отношение, потому что для них это очень перспективный проект. Сейчас предпринимаются усилия, например, компанией "Автодор" к развитию транспортного коридора Европа - Западный Китай, который ориентирован не только и не столько на развитие транзитного потенциала, сколько на развитие кооперационных связей между российскими предприятиями, которые будут в этом транспортном коридоре, с развитием Синьжянь-Угурского районов в самом Китае, то есть чтобы там открыть рынок.

ВЕДУЩИЙ: К сожалению, наше время подошло к концу. Скажите, пожалуйста, коротко, насколько безопасны для нас такие проекты в плане сотрудничества? Они же привыкли заходить в эти проекты с ноги, навязывать свои условия?

Александр БАЖЕНОВ: Я не вижу, что здесь можно что-то навязать.

ВЕДУЩИЙ: Хорошо. Спасибо.

АвиаПОРТ (aviaport.ru), Москва, 29 декабря 2014 12:29

ЭКСАР СТРАХУЕТ ЭКСПОРТНЫЕ ПОСТАВКИ АВИАКОМПЛЕКТУЮЩИХ В ИНДИЮ

Автор: компания " Зао "авиахэлп групп" "

Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР) и ООО "Авиахэлп Экспорт" (Авиахэлп) заключили новые договоры страхования.

Согласно подписанным документам, ЭКСАР предоставил страховое покрытие под экспортные поставки в Индию комплектующих на вертолеты и самолеты следующих типов - МИ-17, АН-32 и ИЛ-76. Общая сумма застрахованных поставок составила более 1,6 млн. долл. В рамках договоров Агентство застраховало риск неплатежа заказчика.

Продукт "Страхование кредита поставщика" предназначен для защиты российских экспортеров (а также финансирующих их банков) от риска неплатежа иностранного покупателя.

Покрытие распространяется на отдельные поставки, осуществляемые на условиях отсрочки платежа.

По словам Генерального директора ЭКСАР Петра Фрадкова, "начало сотрудничеству Агентства с компанией Авиахэлп было положено в августе 2013 года, когда был заключен первый договор страхования. За последующие полтора года наши компании подписали уже 8 договоров, по которым Агентство застраховало экспортные поставки Авиахэлп на сумму свыше 10 миллионов долларов в такие страны, как Китай, Индия, Перу. И у меня есть уверенность в дальнейшей интенсификации сотрудничества с таким динамично развивающимся партнером, как с точки зрения наращивания объемов застрахованного экспорта, так и расширения географии поставок".

"Мы очень довольны эффективностью сотрудничества с ЭКСАР, - отметил Юрий Ридзель, Генеральный директор ООО "Авиахэлп Экспорт". - Например, во многом, благодаря заключенному с ЭКСАР в 2013 году контракту на страхование экспортного кредита на поставку в Китай запчастей для воздушных судов российского производства объем продаж нашей компании в Китае по итогам 2013 года увеличился более чем в 10 раз. Это позволило АВИАХЭЛП в 2014 году не только сохранить лидирующие позиции среди российских поставщиков авиационно-технических изделий, но и увеличить число стран своего присутствия на 50%. Сегодня наша Группа компаний работает в 33-х странах мира как экспортный агент российских производителей авиационно-технических изделий, за свой счет оказывая им целый ряд логистических, финансовых, таможенных и маркетинговых услуг. Именно поэтому в наших планах на 2015 год - дальнейшее расширение сотрудничества с ЭКСАР".

Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР) создано в 2011 г. в форме открытого акционерного общества. Основная цель деятельности агентства - поддержка высокотехнологичного экспорта посредством страхования кредитных и политических рисков по экспортным кредитам и страхования российских инвестиций за рубежом от политических рисков. Единственным акционером ЭКСАР является Внешэкономбанк. Уставный капитал агентства составляет 30 млрд. рублей. Дочерней организацией Агентства является Государственный специализированный российский экспортно-импортный банк (Росэксимбанк).

<http://www.aviaport.ru/digest/2014/12/29/321077.html>

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ

Bloomberg (bloomberg.com), Лондон, 29 декабря 2014 9:15

RUSSIAN BANKS WARM TO SHARIAH AS CRISIS LOOMS: ISLAMIC FINANCE

Автор: By Daria Solovieva

The central bank is now considering legislature for Islamic finance following requests from lenders, Russia's Central Bank Governor Elvira Nabiullina said on Nov. 26. Close

The central bank is now considering legislature for Islamic finance following requests... Read More

The central bank is now considering legislature for Islamic finance following requests from lenders, Russia's Central Bank Governor Elvira Nabiullina said on Nov. 26.

Russian lenders are stepping up efforts to tap Islamic finance as international sanctions and a slump in oil prices push the world's biggest energy exporter to the brink of a recession.

Vnesheconombank, Russia's state development bank, is seeking advice from lenders in the Middle East on how to sell its first Islamic bonds, the RIA Novosti state-news service reported Dec. 16. Banks and companies are seeking Shariah financing after the nation's currency weakened to an all-time low almost two weeks ago, according to the Russian Business Council in Dubai.

The increased efforts underscore how the highest overnight lending rate since at least 2006 and U.S.-led sanctions linked to the conflict in Ukraine are putting a squeeze on banks including Gazprombank and VTB Bank OJSC. Lawmakers rushed through legislation on Dec. 23 allowing the Deposit Insurance Agency to buy stakes in banks before they face bankruptcy proceedings to keep the system stable.

Banks and corporates "want to know how it works and how they can get into this market," council Chairman Igor Egorov said in an interview at his Dubai office on Dec. 23. "They see an urgent need within one-to-two years, when the hunger for finance will be very acute because at the moment we still don't see the full effect of sanctions."

Attitude Shift

Adopting Islamic finance would mark sea change for the predominantly Russian Orthodox nation. Alexei Ulyukayev, who was first deputy chairman of the central bank until last year and is currently economy minister, said in 2011 the industry isn't of "primary, secondary or even tertiary importance," Gazeta.ru reported.

The central bank is now considering legislature for Islamic finance following requests from lenders, Governor Elvira Nabiullina said on Nov. 26.

Russia's economy will probably contract next year and won't see growth for four consecutive quarters, according to a Bloomberg survey of economists. The ruble declined almost 40 percent in 2014 as Brent crude headed for its biggest drop in six years. It's the worst performance of about 170 currencies tracked by Bloomberg after Ukraine's hryvnia. Brent rose 0.9 percent to \$60.01 a barrel at 12:11 p.m. in Moscow.

The Bank of Russia increased the interest rate 6.5 percentage points to 17 percent on Dec. 16, which means Islamic banks can offer better deals than their conventional counterparts, according to the Association of Russian Banks.

Sensitive Issue

"There's a strategic opportunity for Islamic finance to develop in Russia because given the 17 percent rate, clients won't go to regular banks," Sergey Grigoryan, head of analysis division at the association, said by phone from Moscow on Dec. 23. "The market is forcing the central bank to take a closer look at the current situation."

While Muslims make up as much as 15 percent of the nation's 142 million people, U.S. government data show, a limited understanding of Shariah finance's principles may delay its development in Russia.

"It's quite a sensitive area because many people don't really understand it, or they may see it as a threat, something unknown," Egorov said. "They don't understand how business is related to religion."

Cash Pool

That hasn't stopped businessmen from exploring the industry. The heads of Russian banks and companies, including **Vnesheconombank** and Uralvagonzavod, discussed Islamic finance as part of a two-day meeting in Bahrain with their counterparts from the six-nation Gulf Cooperation Council this month, state-run news agency BNA reported Dec. 14.

"It's now on the agenda," Egorov said of Shariah-compliant banking. "There's no reason why Russia should limit itself and not get funds through Islamic finance."

<http://www.bloomberg.com/news/2014-12-29/russian-banks-warm-to-shariah-as-crisis-looms-islamic-finance.html>

Finanz.ru, Москва, 29 декабря 2014 14:49

КРИЗИС ПОДОГРЕЛ ИНТЕРЕС БАНКОВ РФ К ИСЛАМСКОМУ ФИНАНСИРОВАНИЮ

Дарья Соловьева

(Блумберг) - Российские банки задумываются о выходе на рынок исламского финансирования на фоне международных санкций и обвала цен на нефть, поставивших экономику крупнейшего в мире экспортера энергоресурсов на грань рецессии.

Госкорпорация "Внешэкономбанк" рассматривает возможность выпуска дебютных исламских облигаций и консультируется с ближневосточными банками относительно правил размещения таких бумаг, сообщило 16 декабря агентство РИА Новости. Российский совет предпринимателей в Дубае также отмечает возросший интерес банков и компаний к привлечению финансированию по законам шариата после падения рубля до исторического минимума около двух недель назад. Банки ищут альтернативные источники капитала на фоне роста однодневной ставки MosPrime до пика по меньшей мере с 2006 года и западных санкций, введенных против РФ в связи с конфликтом на Украине. Госдума 23 декабря приняла законопроект, позволяющий Агентству по страхованию вкладов приобретать акции банков не только в рамках мер по предупреждению их банкротства ради обеспечения устойчивости системы страхования вкладов.

Банки и компании хотят знать, как устроено исламское финансирование и как им выйти на этот рынок, сказал председатель совета предпринимателей Игорь Егоров в интервью в Дубае 23 декабря. Особенно актуальным это может оказаться через год-два, когда потребность в финансировании будет чрезвычайно острой, поскольку пока последствия санкций ощущаются не в полной мере, добавил он.

Смена курса

Развитие исламского банкинга обозначит кардинальный сдвиг в российской финансовой системе. В онлайн-интервью Газете.ru в 2011 году занимавший тогда пост первого заместителя председателя Банка России, а ныне министр экономического развития Алексей Улюкаев называл это направление "вопросом не первой, и не второй, и даже не третьей актуальности".

Теперь по просьбе кредитных организаций Центробанк изучает вопрос введения регулирования для исламского банкинга, сообщила 26 ноября глава ЦБР Эльвира Набиуллина.

Центробанк 16 декабря повысил ключевую ставку на 6,5 процентного пункта до 17 процентов, и на этом фоне исламские банки могут предложить своим клиентам более привлекательные условия, чем традиционные кредитные организации, отмечают в Ассоциации российских банков. Возникла стратегическая возможность для развития услуг исламского финансирования в России, поскольку при ключевой ставке на уровне 17 процентов клиенты не пойдут в обычные банки, сказал по телефону из Москвы 23 декабря начальник аналитического департамента АРБ Сергей Григорян. Рынок вынудил ЦБ обратить более пристальное внимание на текущую ситуацию, отметил он.

Сокращенный перевод статьи: Russian Banks Warm to Shariah as Crisis Looms: Islamic Finance

<http://www.finanz.ru/novosti/aktsii/krizis-podogrel-interes-bankov-rf-k-islamskomu-finansirovaniyu-1000435289>



Интерфакс, Москва, 29 декабря 2014 22:08

MOODY'S ПРОВЕЛО РЕЙТИНГОВЫЕ ДЕЙСТВИЯ ДЛЯ 11 "ДОЧЕК" ВТБ, СБЕРБАНКА, ВЭБА

Москва. 29 декабря. INTERFAX.RU - Международное рейтинговое агентство Moody's в понедельник провело рейтинговые действия в отношении поддерживаемых рейтингов долговых обязательств и депозитов пяти "дочек" российских банков в России и еще шести финкомпаний за пределами страны, говорится в сообщениях агентства.

В частности, Moody's поставило на пересмотр с возможностью снижения поддерживаемые рейтинги приоритетных депозитов ДБ АО "Сбербанк" (Казахстан), Denizbank A.S., БПС-Сбербанк, VTB Bank (Austria) AG, VTB Bank (Deutschland) AG и VTB Capital Plc. Первые три организации являются дочерними компаниями Сбербанка ("Ваа2", на пересмотре с возможностью снижения), остальные - "дочки" банка ВТБ ("Ваа3", также на пересмотре с возможностью снижения).

В России рейтинговые действия затронули ВТБ 24 МСП банк, банк "ДельтаКредит", "Ханты-Мансийский банк Открытие" и Банк Москвы. В случае ВТБ 24 и банка "ДельтаКредит" на пересмотр с возможностью снижения поставлены и рейтинги финансовой устойчивости (BFSR).

Долгосрочные и краткосрочные рейтинги депозитов в иностранной валюте ВТБ 24, МСП банка и "ДельтаКредита" снижены Moody's.

Также на пересмотр с возможностью снижения поставлены рейтинги по национальной шкале (NSR) четырех банков - ВТБ 24, МСП банка, "ДельтаКредита" и "Ханты-Мансийского банка Открытие". Первые три имеют NSR уровня "Ааа.ru", последний - "Аа3.ru".

Предпринятые в понедельник рейтинговые действия последовали за постановкой на пересмотр с возможностью снижения рейтингов соответствующих материнских компаний 23 декабря. В свою очередь, решение в прошлый вторник было связано со снижением потолка несuverенных рейтингов российских эмитентов по облигациям в иностранной валюте с "А3" до "Ваа2", то есть уровня, который соответствует суверенному рейтингу России.

Рейтинговые действия отражает существенное и быстрое ухудшение условий работы в России и повышенный риск более длительного и более глубокого экономического спада, чем предполагалось изначально, поясняет Moody's.

Агентство ожидает сокращения российского ВВП на 5,5% в 2015 году и 3% в 2016 году.

<http://www.interfax.ru/business/416157>

БИЗНЕС

ПРАЙМ # Бизнес-лента (Закрытая лента), Москва, 29 декабря 2014 18:26

РФ БУДЕТ ЕЖЕГОДНО ВЫПУСКАТЬ ОКОЛО 10 САМОЛЕТОВ SSJ-100 В БИЗНЕС-ВЕРСИИ – МАНТУРОВ

/Повтор с уточнением количества самолетов в заголовке и первом предложении/

МОСКВА, 29 декабря. /ПРАЙМ/. Россия будет ежегодно выпускать около 10 самолетов Sukhoi Superjet-100 /SSJ-100/ в бизнес-версии, сообщил глава Минпромторга Денис Мантуров в эфире телеканала "Россия 24".

Мантуров напомнил, что бизнес-версия SSJ-100 в настоящее время представлена в 19-местном варианте.

"Это реальный конкурент /зарубежным аналогам - прим. ред/. Мы были в Индии, были в Бахрейне, показывали этот самолет заинтересованным в его приобретении. У нас есть уже потенциальные покупатели из-за рубежа, и в ближайшее время появятся контракты. Думаю, что в среднем только в этой версии будут производиться около 8-10 самолетов по году. Поэтому наша главная задача - справиться с этим объемом", - сказал он.

Продвижению лайнера на международный рынок, по словам министра, будут способствовать госпрограммы поддержки экспорта с участием ЭКСПАР и Внешэкономбанка.

Первый международный перелет самолет "Сухой Суперджет" в бизнес-версии совершил в декабре по маршруту Москва - Нью-Дели во время визита российской делегации в Индию.

Производителем среднемагистрального пассажирского самолета SSJ-100 являются "Гражданским самолетам Сухого" /ГСС/, принадлежащие компания "Сухой" /входит в ОАК, 75 проц минус 1 акция/ и итальянской Alenia Aermacchi /25 проц плюс 1 акция/.

Forbes.ru, Москва, 29 декабря 2014 12:24

СПАСЕНИЕ АВИАКОМПАНИЙ: ПОЧЕМУ НЕ ПОМОГУТ ГОСГАРАНТИИ

Автор: Анатолий Ходоровский заместитель генерального директора Ик "регион"

Реальной причиной нынешнего кризиса стала рискованная модель работы крупнейших российских авиакомпаний

Сегодня по уровню внимания к себе российский авиарынок можно смело поставить на второе место после валютного. Потенциально не улетевшие самолеты тревожат не меньше, чем взлетевшая валюта. Причем, последствия этого взлета очень сильно ощущают на себе авиакомпании. Но главная причина сегодняшних проблем вообще не связана с кризисом.

В кризис правительство оперативно озаботилось выживанием не только банков, но и двух авиакомпаний из первой пятерки, на которую приходится почти две трети перевезенных пассажиров - "Трансаэро" и "ЮТэйра". На днях премьер Дмитрий Медведев подписал постановление о предоставлении государственных гарантий "Трансаэро" на 9 млрд рублей.

А идеолог этого пути решения проблем вице-премьер Аркадий Дворкович пообещал не останавливаться и направить авиакомпаниям в этом году "остаток неиспользованных госгарантий, и в следующем году есть определенный объем средств, который можем использовать на гарантирование кредитов, которые берут компании".

Обещано и расширение практики субсидирования на внутренних рейсах, но это дело, скорее, близкого завтра, а очень сложное положение - уже сегодня. На этом перечень публичных мер поддержки со стороны правительства пока исчерпан.

Его теневая сторона также содержит два пункта. СМИ со ссылкой на очень осведомленные источники, очень близкие к процессу, "сватают" в новые акционеры "ЮТэйру" его крупнейшего кредитора - Сбербанк.

Впрочем, самой действенной мерой поддержки оказалась неформальная договоренность с Альфа-банком (видимо, на очень высоком уровне) о моратории на аресты имущества сургутской авиакомпании на время новогодних каникул.

Очевидно, что все эти меры не спасут двух крупных игроков очень концентрированной отрасли.

Для того чтобы это понять, достаточно оценить масштабы их долговой нагрузки. По нашей оценке, финансовый долг (кредиты, займы, векселя и финансовый лизинг) "ЮТэйра" превышает 85 млрд рублей, а у "Трансаэро" - 95 млрд. Так что госгарантии на 9 млрд рублей - это лишь способ реструктуризации кредита перед одним банком (ВТБ). Да и вообще сам этот механизм спасательным кругом явно не выглядит. Гарантии со стороны ВЭБа (как агента правительства) лишь снижают стоимость коммерческих заимствований, повышая их надежность. Но если экономика авиакомпаний с трудом выдерживала недавние 13% годовых, то нынешние 20% не выдержит точно, а дешевле сейчас не занять.

Понимает это и автор спасительных инициатив. "Речь идет о кредитовании на неделю, на две недели, максимум на месяц по очень высоким ставкам для закрытия каких-то текущих краткосрочных дыр. Для закрытия самых насущных проблем", - сказал Аркадий Дворкович.

Но сегодня авиакомпаниям нужно не латать краткосрочные дыры, а решать тяжелые долгосрочные проблемы. Госгарантии не выходом из долгового кризиса не являются. С их помощью через некоторое время заемщики окажутся в руках гаранта по кредитам (ВЭБ), и уже ему придется решать проблемы.

Вообще банковских кредитов у обеих компаний примерно по 50 млрд рублей. А крупнейшим кредитором "ЮТэйра" в этой части является, как вы понимаете, Сбербанк, на долю которого приходится примерно половина этой суммы. Капитализация долга, по которому компания уже активно дефолтует, является выходом из ситуации, но при этом остается два тонких момента. Во-первых, нужно согласие на реструктуризацию со стороны остальных кредиторов, чем сейчас занимается консультант Райффайзенбанк. При этом многие из них, в первую очередь Альфа-банк, занимают очень жесткую позицию, которая, на мой взгляд, выглядит так: пусть лучше компания остановится и перестанет плодить убытки и долги, тогда нам больше достанется. Для известного своей жесткостью банка - позиция вполне логичная.

А, во-вторых, такой сценарий не снимает, как и в случае с госгарантиями "Трансаэро", главного вопроса - что делать дальше.

Для поиска ответа на него, важно понимание причин нынешней ситуации.

И сразу нужно отметить сомнительный тезис о том, что если бы не кризис, то все было бы неплохо, а он, окажись, нас подкосил.

Последний раз отрасль положительный финансовый результат отрасль демонстрировала в посткризисный 2010 год (плюс 4 млрд рублей согласно отчетности компаний по РСБУ). Но затем растущие убытки от внутренних воздушных перевозок перестали покрываться прибылью от международной деятельности, и отрасль ушла в минус, в котором и прибывала по итогам 2013 года.

Да и в этом году еще до финансового кризиса два квартала подряд лидер отрасли - "Аэрофлот" показывал убытки по МСФО. Так что говорить о том, что до декабря все было неплохо, а курсовая скачка все погубила, по меньшей мере, некорректно. Взлетевшие доллар и евро лишь усугубили ситуацию. Теперь очевидно, что доходы от международных линий точно не покроют убытки от внутренних полетов. К тому же осуществляющие полеты за рубеж компании столкнулись с очень сложной ситуацией: жестко привязав тариф к евро или доллару, они теряют пассажиров, которые сами уже потеряли в валютном эквиваленте 35-40% своих доходов, а если отказаться от этого, то начнут расти убытки.

На внутренних линиях валютные лизинговые платежи также принесут очередную порцию убытков. Идея субсидирования их со стороны государства есть, но масштаб сумм по сравнению с примерно 20 млрд рублей по последним двум годам в 2015 году существенно увеличится. К тому же нужен сложный и точечный механизм распределения, ведь на одном маршруте летают не только "ЮТэйр" и "Трансаэро", но и вообще не испытывающая долговых проблем S7, и национальный авиаперевозчик "Аэрофлот", и его низкобюджетная дочка "Победа". Все они работают по совершенно разным моделям, с принципиально отличающейся структурой себестоимости. Да и почему нужно признавать социальную значимость одних и не делать это в отношении других? А если делить на всех, то социальная значимость может стать стимулом к экономической неэффективности.

Реальной же причиной нынешней ситуации стала весьма рискованная модель работы самих авиакомпаний. В расчете на рост спроса они активно наращивали предложение, провозные емкости росли, самолетов становилось все больше, а вместе с этим росла и долговая нагрузка.

Для того чтобы загрузить их, авиакомпании устроили соревнование, кто щедрее по отношению к пассажирам. В результате по итогам первого полугодия 2014 года доходные ставки на пассажира на внутренних линиях в рублях у "Аэрофлота" упали на 8%, а у "Трансаэро" - на 18%, а на международных линиях (в евро) у "Трансаэро" - на 7%, у "Аэрофлота" - на 12%.

При этом в мире существует не писаное правило - если прирост пассажиропотока превышает темпы роста ВВП более чем в два раза - отрасль напрямую кредитует пассажира, а не сбалансировано работает. В 2013 году при росте ВВП в 1% прирост пассажиропотока составил 14%, годом ранее соотношение было 3% к 15%, а в 2012 году - 4% к 13%.

Итоги этого сегодня в балансах компаний.

При этом, сколько наших сограждан реально пользуется услугами отечественной авиации доподлинно не известно. Последнее исследование проводилось в 2001 году. Сегодня оценки разнятся от 5 до 10 млн человек.

С таким потенциальным спросом даже минимальное снижение платежеспособного спроса чревато потрясениями.

Простого выхода из нынешней ситуации нет. То, что предлагает правительство, по сути, является временным спасением социально значимой, по его мнению, отрасли за большие деньги. Но накопившихся проблем это не решит, а лишь отсрочит необходимость реализации серьезных и болезненных мер.

Спасение авиакомпаний: почему не помогут госгарантии

<http://www.forbes.ru/mneniya-column/konkurenciya/276735-spasenie-aviakompanii-pochemu-ne-pomogut-gosgarantii>

Новое дело (ndelo.ru), Махачкала, 29 декабря 2014 13:58

СТЕКЛО В ПРИОРИТЕТЕ

Каспийский завод листового стекла получит от республики госгарантии в размере 1,1 миллиарда рублей на увеличение объемов производства. Об этом было объявлено на заседании Комиссии по предоставлению государственных гарантий, проходившем в прошлую пятницу в правительстве Дагестана.

Напомним, что на XIII Международном инвестиционном форуме "Сочи-2014" между правительством РД, ООО "Управляющая компания Российского фонда прямых инвестиций", ОАО "Каспийский завод листового стекла" и Внешэкономбанком было подписано четырехстороннее соглашение о сотрудничестве в сфере развития инвестиционной деятельности. В рамках совместной работы планируется привлечь средства на реализацию второго этапа проекта "Строительство завода по производству листового стекла" флоат-методом под гарантийные обязательства Республики Дагестан. Вторым этапом проекта планируется производство тонированных и энергосберегающих стекол, что приведет, по словам участников заседания, к повышению уровня импортозамещения и росту объемов экспорта.

Как отметил председатель правительства республики Абдусамад Гамидов, завод в настоящее время работает на полную мощность и является флагманом дагестанской промышленности. "Только так, привлекая инвесторов, можно добиться реальных успехов в развитии экономики региона, поэтому мы должны поддержать это современное предприятие", - заявил премьер-министр.

Члены комиссии инвестпроект поддержали и приняли решение предоставить ему госгарантии республики в размере 1,1 млрд рублей.

Между тем некоторые проблемы финансового характера возникли у другого масштабного и амбициозного проекта в сфере АПК "Дагагрокомплекс". Как сообщает республиканское управление федеральной службы судебных приставов России, один из учредителей этой компании задолжал ОАО "Газпромбанку" по кредитным платежам и госпошлине денежные средства в размере 40 млн 152 тысяч рублей. В марте 2014 года в отношении должника, или гражданина А., как его обозначают в сообщении приставы, было возбуждено исполнительное производство и предоставлен срок для добровольного исполнения требований исполнительного документа. Однако требования судебного пристава-исполнителя остались без внимания со стороны должника.

В целях выяснения имущественного положения должника исполнительным органом были направлены запросы в различные учреждения на предмет наличия у должника денежных средств и имущества. Так и выяснилось, что гражданин А. входит в состав учредителей ООО "Дагагрокомплекс".

22 октября этого года судебным приставом-исполнителем наложен арест на вышеуказанную долю должника в уставном капитале компании. Также вынесено постановление об обращении взыскания на заработную плату должника и направлено в ООО "Дагагрокомплекс".

По данным ССП, в отношении указанного должника на исполнении в ведомстве имеются и другие исполнительные производства. В рамках одного из них в отношении должника вынесено постановление об ограничении выезда за пределы России.

По некоторым данным, должником и гражданином А. является основатель и директор компании "Дагагрокомплекс" Исак Умалатов. По мнению некоторых экспертов, для такого крупного предпринимателя, инициатора и руководителя разного рода успешных проектов в сфере сельхозпереработки задолженность в размере более 40 млн рублей - сумма достаточно небольшая и, скорее всего, проблема носит временный характер.

Как сообщили "НД" в Министерстве сельского хозяйства и продовольствия Дагестана, информацией о задолженности Умалатова Газпромбанку ведомство не располагает. Но в то же время в министерстве заметили, что "Дагагрокомплекс" в настоящее время испытывает некоторые трудности, но, тем не менее, ООО планирует и будет продолжать расширять сферу своей деятельности в республике и дальше.

<http://ndelo.ru/obschestvo-6/3974-steklo-v-prioritete>

ИрСити (ircity.ru), Иркутск, 29 декабря 2014 12:00

РУСАЛ ПЛАНИРУЕТ ПОЭТАПНО ДОСТРОИТЬ АЛЮМИНИЕВЫЙ ЗАВОД В ТАЙШЕТЕ

РУСАЛ намерен снова приступить к строительству алюминиевого завода в городе Тайшете Иркутской области, для этого процесс планируется разделить на этапы, об этом 29 декабря сообщает ИА "Финмаркет" со ссылкой на финансового директора компании Александру Бурико.

"Строительство Тайшетского алюминиевого завода до сих пор заморожено, и сейчас мы рассматриваем, как разделить мощности завода (700-750 тысяч тонн) на этапы, но при этом не потерять экономическую целесообразность. Также работаем по привлечению стратегических партнеров в проект, в первую очередь из Китая. Например, по проекту велись переговоры с Chalco. Для РУСАЛА Тайшет весьма интересный инвестпроект из-за отличной логистики и хорошего расположения с точки зрения электроснабжения", - цитирует агентство Бурико.

В ноябре 2013 года РУСАЛ в связи с низкими ценами на алюминий заморозил строительство Тайшетского алюминиевого завода, а также проект по расширению производства анодов с 450 до 870 тысяч тонн и выделения его в анодную фабрику. Последняя должна была обеспечить компанию собственным сырьем - обожженными анодами.

Активизировать строительство анодной фабрики планировалось во втором полугодии 2014 года, после подписания соглашения о финансировании проекта с Внешэкономбанком. Общий объем инвестиций РУСАЛа в проект по созданию Тайшетского алюминиевого завода уже составил более 700 миллионов долларов - около 25,2 миллиарда рублей.

Активы РУСАЛа расположены в 13 странах на пяти континентах. В компанию входят 15 заводов по производству алюминия, в том числе Братский и Иркутский алюминиевые заводы, 11 предприятий выпускают глинозем, 8 добывают бокситы. Около 48,1% акций РУСАЛа принадлежат компании En+ Олега Дерипаски, 17,02% - группе ОНЭКСИМ Михаила Прохорова, 15,8% - Sual Partners Виктора Вексельберга и Леонида Блаватника, 8,75% - Amokenga Holdings (принадлежит Glencore), 0,26% - менеджменту компании. Оставшиеся чуть более 10% акций находятся в свободном обращении.

<http://news.ircity.ru/3860/>

ИрСити (ircity.ru), Иркутск, 30 декабря 2014 3:24

ГЛОБАЛЬНЫЙ ДАТА-ЦЕНТР МОГУТ ПОСТРОИТЬ НА БАЗЕ БАЙКАЛЬСКОГО ЦБК

Глобальный дата-центр можно построить на базе закрывшегося Байкальского целлюлозно-бумажного комбината в Иркутской области, сообщает 30 декабря "Лента.ру" со ссылкой на депутата Госдумы Михаила Слипенчука.

"Мне кажется, этот комплекс можно использовать для создания глобального дата-центра. Там уже есть все необходимое. Есть электростанция и есть вода Байкала с постоянной температурой 3,5 градуса. Главная проблема таких центров - охлаждение помещений - решается в этом случае очень просто, без дополнительных энергозатрат", - пояснил Слипенчук.

Кроме того, он предложил создать игорную зону, тогда на территории комбината можно разместить гостинично-развлекательный комплекс.

Слипенчук неопределенно оценил один из основных проектов - создание музея особо охраняемых природных территорий: "Насколько я знаю, существует несколько идей. Трудно сказать, какая из них будет реализована, но главным образом обсуждается идея создания музея особо охраняемых природных территорий. Но я пока не представляю себе, как это будет выглядеть".

БЦБК построен в 60-х годах XX века. С 1966 по 1979 годы на картах-накопителях, занимающих территорию в 175 гектаров, было складировано около 6 миллионов тонн шлам-лигнина. Кроме того, за 46 лет деятельности комбината накопилось около 3 миллиона тонн золы. В феврале 2013 года ВЭБ стал основным кредитором комбината, открыв кредитную линию на 3,6 миллиарда рублей и выкупив задолженность БЦБК у Альфа-Банка. Официально комбинат закрылся в декабре 2013 года, кроме ТЭЦ, снабжающей город теплом и электричеством. По словам министра природных ресурсов и экологии РФ Сергея Донского, рекультивация начнется в апреле-мае 2015 года. Процесс ликвидации отходов может занять не менее шести лет при условии стабильного финансирования и бесперебойной деятельности очистных сооружений комбината. На работы планируется привлечь 424 бывших работников БЦБК.

<http://news.ircity.ru/3865/>

ИА Sakha Life (sakhalife.ru), Якутск, 30 декабря 2014 5:52

ТОР: ЯКУТИЯ ПРОДВИГАЕТ ПРОЕКТ, КОТОРЫЙ... НЕ ИМЕЕТ ДАЖЕ БИЗНЕС-ПЛАНА

Поначалу Якутия продвигала на перспективные нынче ТОР три основных проекта: алмазно-бриллиантовый, базальто-композитный и газоперерабатывающий завод в Заречье.

На прошлой неделе глава столицы Айсен НИКОЛАЕВ на своей пресс-конференции, отвечая на вопрос журналиста, мимоходом отметил, что по его информации алмазно-бриллиантовый проект не прошел предварительный кастинг.

Через несколько дней РИА Новости со ссылкой на вице-преьера РФ Юрия ТРУТНЕВА сообщило, что проект якутского ТОРа вышел на первое место. Удивительно, но это оказался проект, который из всех трех наименее проработанный - газоперерабатывающий завод в Нижнем Бестяхе. Издание сообщило, что уже в начале февраля правительство РФ определит первые три ТОРа на Дальнем Востоке.

Раз на весь Дальний Восток на первом этапе будут определены всего три ТОРа, у Якутии имеется возможность протолкнуть, в лучшем случае, всего один проект. Или же вовсе остаться за бортом. Понятно, что наибольшие шансы имеют проекты, наиболее проработанные и обещающие максимально быструю отдачу. Однако планы должны быть реальными, а не из области экономической фантастики.

В Якутии наиболее проработанными и уже успешно действующими являются алмазно-бриллиантовый и базальто-композитный проекты. Лидеры этих проектов практически пытаются выплыть самостоятельно, сотрудничают с различными федеральными структурами, стараясь получить их поддержку. Однако наличная власть республики, похоже, более энергично пытается протолкнуть третий проект - газопереработку в Заречье, где еще конь не валялся. Возможно, дело в субъективном подходе к персоналиям руководителей.

В свежем номере журнала "Строительный вестник" опубликовано интервью Егора ЖИРКОВА, лидера базальто-композитного проекта, депутата Ил Тумэн. По содержанию интервью видно, что разговор состоялся в момент, когда рассматривались два проекта: базальто-композитный и газопереработка в Нижнем Бестяхе. Любой журнал - не самое оперативное СМИ. Пока печатается тираж, ситуация развивается. Тем не менее, обращают внимание рассуждения Егора Петровича, когда он отмечает недостаточную проработанность проекта по газопереработке:

"Безусловно, оба производства важны для региона. При этом, проект ООО "ТБМ" находится в тройке лидеров по критерию проработанности проекта и в этом смысле имеет больше шансов на успех.

О проекте газохимического производства такого сказать пока нельзя - там нет ни проектно-сметной документации, ни бизнес-плана. Там в перспективах проекта предполагается, что через 10 лет выручка предприятия составит 4 миллиарда долларов. Для сравнения: АПРОСА шла к такому показателю 28 лет. Не говоря уже о том, что само строительство вместе с проектированием газохимического комплекса займет 4-6 лет".

Далее в интервью "Строительному вестнику" Егор Жирков рассказывает о предпринятых им лично шагах, чтоб получить поддержку федерального центра:

"Мы работаем над этой темой с начала января и уже успели обрести сторонников. В марте уходящего года я участвовал на заседании Президиума Совета при президенте по модернизации экономики и инновационному развитию России, темой которого были инновации в строительстве. Председатель Совета Д.А. МЕДВЕДЕВ в ходе заседания рекомендовал министерству Востокразвития рассмотреть нас в качестве площадки ТОР".

Ньюсмейкер называет тех, кто поддерживает его проект: "Большую поддержку нам оказывают сенаторы от Якутии - А.К. АКИМОВ и В.А. ШТЫРОВ. Вячеслав Анатольевич к полпреду Трутневу со своим обоснованием целесообразности и надобности создания ТОР "Базальт новые технологии". Проект нашего ТОРа рассмотрен в Совете Федерации с положительной рекомендацией в адрес МинВостокРазвития. Думаю, нам удалось привлечь внимание. Более того, на данном этапе у нас есть хорошие шансы получить финансирование из Внешэкономбанка и Фонда прямых инвестиций, намерения которых подтверждены в письменном виде".

Сколько же денег нужно на реализацию проекта базальтокомпозитного кластера?

"Мы собираемся создать новую высокотехнологичную отрасль промышленности. Естественно, это непростая и дорогостоящая задача. Инвестиции со стороны БЭБа и Фонда прямых инвестиций составят порядка 11 млрд рублей при достижении положительных решений. Из них 1 млрд 168 млн Внешэкономбанк мы в течение 10 лет должны будем вернуть. Большая же часть средств из Фонда прямых инвестиций пойдет в уставной капитал базальтокомпозитного производства. Частично в финансировании проекта собираются принять участие иностранные инвесторы из Арабских Эмиратов, Южной Кореи и, возможно, Китая. Упустить такие инвестиции нашей республике никак нельзя.

Как создание базальтокомпозитного производства отразится на экономике республики?

- Одна тонна базальтокомпозитной арматуры заменяет 8 тонн стальной. При этом важно помнить, что в процессе доставки стальной арматуры в Якутск, например из Челябинска, удорожание составляет от 50 до 100%. Уже в этом моменте создание в республике собственного производства приведет к колоссальной экономии. Сегодня строительно-монтажные работы на комбинате базальтобетонных конструкций завершены на 70-95%, но продвигаются медленно из-за нехватки средств. Завершение строительства качественно изменит ситуацию на рынке строительных материалов республики. Арматура, сваи, плиты, т.е. самый широкий спектр строительных материалов нового поколения будет производиться в Якутии.

Фактически одно якорное предприятие занимается вместе с республиканской властью лоббированием за себя и за другие предприятия, за создание целого сегмента новой высокотехнологичной отрасли в Якутии. Территория опережающего развития не зря так называется - это именно территория, место, в котором для предприятий, в нем работающих, будут снижены тарифы и налоговое бремя. Данный проект предполагает работу с, как минимум, 20-ю компаниями-резидентами".

Конец длинной цитаты.

Получается, Якутия проталкивает на ТОР проект газопереработки, который не имеет даже проектно-сметной документации и бизнес-плана... Между тем, любой, даже самый мало-мальский ИП давно зарубил себе на многострадальном носу, что при участии в конкурсе на мизерные гранты из бюджета, минпред республики и муниципалитеты даже не подпустят к ним без таковых. А тут - конкурс на высочайшем уровне на ТОРы, которые позиционируют как проект государственной важности.

Зато идеологи газопереработки заявили, что уже через 10 лет выручка предприятия составит 4 миллиарда долларов. Не это ли красивое обещание стало решающим при предварительном отборе проекта? Верится с трудом... Ведь само строительство вместе с проектированием газохимкомплекса займет несколько лет. Автор отнюдь не ставит под сомнение актуальность и желательность газопереработки в Бестяхе. Сбудется, так уруй-айхал! В данной статье речь идет исключительно о соответствии требованиям на ТОРы предлагаемых республикой проектов.

Между тем, два других якутских проекта на ТОР - алмазно-бриллиантовый и базальтокомпозитный уже состоялись, реально работают и предлагают разумные, экономически просчитанные планы. Поддержка их статусом ТОР дала бы мощный импульс любому из этих производств, что положительно сказалось бы на экономике и социально-экономическом положении Якутии.

Вероятно, на более серьезном этапе кастинга сразу увидят, что за красивыми цифрами газопереработки в Заречье пока не стоит ничего, кроме благих намерений и далеко идущих планов. Однако этого для попадания в первую партию ТОР явно недостаточно.

Будет очень жаль, чтоб не сказать непростительно, если Якутия не попадет в первую партию ТОР из-за отсутствия или недостаточности консолидированного лобби достойных проектов. Поддержка может пойти в регионы, которые всеми силами проталкивают проработанные и перспективные проекты. Но время еще есть. И руководители республики, ее представители в разных органах власти еще могут объединить усилия и проталкивать один проект, который сочтут наиболее проработанным и реальным.

Источник:

Ирина НИКОЛАЕВА.

<http://sakhalfе.ru/node/87798>

РАЗНОЕ



Dp.ru, Санкт-Петербург, 29 декабря 2014 12:41

САМЫЕ ЗАМЕТНЫЕ РЕБРЕДИНГИ УХОДЯЩЕГО ГОДА

В непростых экономических условиях решение сменить стиль давалось компаниям с трудом. Тем больше оснований остановиться на самых смелых примерах: Tele2 без "мафии", обновленные АЗС ПТК, оранжевые банки и так далее.

Уходящий 2014 год был скуп на яркие изменения в продвижении компаний - решения о ребрендинге давались представителям бизнеса явно непросто и часто были продиктованы внутренними процессами, к примеру, сменой собственников. Многих событий, анонсированных еще в 2013 году, мы так и не дождались, например, Петербург так и не увидел обновления стиля "Горэлетротранса", в рамках которого планировалось перекрасить 700 вагонов. Тем больше оснований остановиться на тех компаниях, кто, несмотря на все обстоятельства, все-таки решил сменить идеологию своего бренда.

Мы - не мафия

Весной этого года Tele2 сменила эксплуатируемый с 2006 года "мафиозный" образ на концепцию "Честность" (новый слоган оператора - "Честно - дешевле"). Новая платформа была запущена после смены собственников компании и ее интеграции с "Ростелекомом". Правда, формально ребрендинг Tele2 не проводила, так как позиционирование ее осталось прежним, а изображение названия претерпело лишь небольшие изменения (теперь оно "окружено" кирпичной стеной, видимо, потому что именно там, как и на заборах, пишутся самые честные вещи). Однако отказ от "Мафии" все равно стал одним из самых ярких событий на рынке: за 8 лет существования эта концепция, которая была разработана российским агентством Partizan, создавала немало информационных поводов: ФАС периодически рассматривала обвинения Tele2 в пропаганде насилия, конкуренты придумывали остроумные ответы а-ля "от мафии хорошего не жди" и т.д. Теперь все это позади.

Энергия стиля

На рынке АЗС событием года стал ребрендинг ПТК: летом компания, принадлежащая Андрею и Ольге Голубевым, заявила о запуске первого этапа проекта, включающего реконструкцию 30 станций до конца 2014, и еще столько же планирует обновить в течение 2015. По сути, ПТК впервые занялась масштабным созданием фирменного стиля, рассчитывая больше походить на европейские компании и увеличить розничные продажи, но подошла к процессу явно серьезно. Общий объем инвестиций в проект составит 750 млн рублей, а в качестве партнера была привлечена известная компания VDS (Минск), которая является лидером рынка в сфере производства рекламного оборудования в Восточной Европе, СНГ и странах Балтии. Помимо изменений во внешнем виде станций ребрендинг ПТК подразумевает техническое обновление АЗС, усиление роли товаров и услуг для автомобилистов, а также рост маркетинговой активности. На АЗС появился вкуснейший кофе, выпечка, уголок кафе, в котором можно посмотреть мини-фотовыставку, почитать. Все оптимально, функционально и в питерском стиле. В конце года ПТК сообщила, что план на 2014 год выполнила, и последней обновленной станцией стала АЗС на Волковском пр. - одна из первых бензоколонок в Петербурге, которая была полностью изменена изнутри и снаружи, и выглядит теперь даже лучше заправок хорошего европейского уровня.

Веселые банки

На общем фоне маркетинговую активность банков в этом году можно было бы назвать даже относительно высокой. ВЭБ отказался от своих вензелей в пользу более лаконичного, но по-прежнему синего написания; обновил свой стиль Банк БФА. ПЕТЕРБУРГСКИЙ ГОРОДСКОЙ БАНК, работающий в основном на корпоративном рынке Петербурга, в 2014 году отметил свой 20-летний юбилей и сменил фирменный стиль также на более современный и лаконичный, теперь фирменными цветами банка стали белый, черный и золотой. Сменил вывески из-за очередных новых собственников банк "Открытие". Но, пожалуй, наиболее радикально решил действовать Промсервисбанк, который весной 2014 сменил свое имя и цвет на "Оранжевый". Объем инвестиций в ребрендинг оценивался экспертами примерно в 1,2 млн. руб.

В целом, переход на более веселый и дружелюбный стиль мог бы стать новым веянием финансового рынка (достаточно, например, вспомнить розовый цвет "дочки" ВТБ24 - Лето-банка), если бы не наступило время, когда любая веселость со стороны банков выглядит слегка неуместно.

Владивостокский десант

Еще одной компанией, сменившей в 2014 году цвет на оранжевый (правда, вместе с синим) стал "Компьютерный мир". Произошло это из-за смены собственников - петербургский ретейлер был приобретен федеральной сетью родом из Владивостока DNS. Сумма сделки не разглашалась (по оценкам - 1,5-2 млрд рублей), в общей сложности DNS присоединила 21 магазин "Компьютерного мира" в Петербурге и 11 - в других регионах Северо-Запада. Вместе со стилем была изменена и стратегия сети - DNS заявила об изменении структуры управления и об отказе от непрофильного корпоративного сегмента.

Живите, строители

Построенные за последние годы "муравейники" с переполненными парковками заставили строителей внимательнее относиться к тому, что они строят (по крайней мере, по их словам), и делать акцент на разных "эко" и "европейских" стандартах. Многие компании стали строить свое продвижение не только на цене за метр, но и дополнительных опциях (парковки, кладовки, площадки и пр.) и, соответственно, пытались избавиться от прежнего имиджа. Пожалуй, самой заметной такой попыткой стал ребрендинг "Ленстройтреста", который компания начала еще в 2012 году, но итог своих маркетинговых разработок и перевооружения - новую концепцию компании "Живи!" - они запустили именно в 2014. Что еще раз подтверждает, что ребрендинг - дело небыстрое.

Любовь к барокко

В 2009 году "Мэлон Фэшн Груп" приобрела у Сергея Пластинина, экс-совладельца "Вимм-Билль-Данна" и отца Киры Пластининой, одежду сеть Taxi, состоящую из 14 точек, а потом провела ее гламурный ребрендинг, переименовав в Love Republic. За пять лет сеть выросла почти до 200 магазинов, и в 2014 году компания решила обновить концепцию сети, оформив магазины Love Republic в стиле барокко (черно-белая гамма, золото, мрамор и кружевной орнамент) и расширив их площади под дополнительные линии ассортимента. Первый магазин в новом дизайне открылся 7 июля 2014 в ТЦ "Мега Дыбенко", объем инвестиций в объект площадью 183 м2 составил 10 млн руб. Однако, возможно, стиль барокко нравится не всем - по итогам 9 месяцев 2014 года "Мэлон фэшн груп" зафиксировала убыток 427 млн рублей, тогда как за 9 месяцев 2013 года ее прибыль составила 346 млн рублей.

Регата с Морского вокзала

Реконцепция торгового комплекса или отеля - дело довольно обыденное, но в этом году стало очевидно, что их основная волна уже позади. Среди ТЦ самым заметным стало, пожалуй, переименование ТЦ "Космополис" в "Экополис" на Выборгском шоссе с расширением функции lifestyle. Что касается отелей, то самым заметной попыткой сменить имидж и стереть советское прошлое стало переименование гостиницы "Морской вокзал" в Polo Regatta Hotel. Ребрендинг включал обновление номеров, создание нового сайта и т.д., и был завершён к концу года, так что результатов еще надо подождать. Правда, на них может существенно повлиять тот факт, что если раньше значительная часть туристов, прибывавшая морским путем, могла пожелать не покидать пределы Морского вокзала, то теперь из-за девальвации рубля гораздо большему их числу захочется прогуляться.

http://www.dp.ru/a/2014/12/29/Samie_zametnie_rebredingi/

В ЭСТОНИИ ЗАКРЫТО РАССЛЕДОВАНИЕ ПО ДЕЛУ ВНЕШЭКОНОМБАНКА

Автор: "газета.ru"

В Эстонии закрыто уголовное расследование по делу российского **Внешэкономбанка**, передает "Интерфакс" со ссылкой на эстонскую газету Postimees.

Прокуратура страны так и не смогла выявить составителей фальшивого письма, на основании которого было похищено \$32,3 млн. Однако в правоохранительном органе считают, что бывший президент Банка Эстонии Вахур Краф должен был знать о подделках.

В 90-е годы в Эстонии был создан государственный Фонд **Внешэкономбанка** (Фонд **ВЭБ**), в котором были сосредоточены требования к **ВЭБ** предприятий и частных лиц, чьи деньги оказались замороженными в российском банке.

Тем не менее вкладчики так и не вернули своих средств, за исключением российской фирмы TSL International, которой российской стороной были возвращены \$32,3 млн на основании сфальсифицированного письма Центробанка Эстонии. В то же время фирма не имела претензий к **ВЭБ**.

Вопрос о возможном мошенничестве неоднократно рассматривался в судах различных инстанций, однако следственные органы и суды так и не смогли найти виновных.

http://www.gazeta.ru/business/news/2014/12/29/n_6790185.shtml