



ВНЕШЭКОНОМБАНК

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ
«БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»

ПРЕСС-СЛУЖБА

ОБЗОР ПРЕССЫ

26 марта 2013 г.

МОСКВА-2013

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
ВЭБ ОПУБЛИКОВАЛ РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЙСТВИЯ ПРОГРАММЫ ПОДДЕРЖКИ ИПОТЕКИ ЗА ФЕВРАЛЬ.....	3
АИЖК И 10 БАНКОВ В ФЕВРАЛЕ ВЫДАЛИ ИПОТЕЧНЫЕ КРЕДИТЫ ПО ПРОГРАММЕ ВЭБА НА 2,4 МЛРД РУБ.	4
ВЭБ СООБЩАЕТ О ВЫДАЧИ ИПОТЕКИ В 2010-2013 ГОДАХ.....	6
БЕРЕЗКА С ВИДОМ НА ПАРИЖ.....	7
У ПОДНОЖИЯ КАЗБЕКА.....	10
РОССИЙСКИЙ ВЭБ И ЕВРОПЕЙСКИЙ EIB.....	11
ДОХОДНЫЙ ИНСТРУМЕНТ.....	12
AIDING THE RUSSIAN ECONOMY.....	13
ВНЕШЭКОНОМБАНК ПОДПИШЕТ С ЮЖНОАФРИКАНСКИМИ КОЛЛЕГАМИ СОГЛАШЕНИЕ О ПОДДЕРЖКЕ МАЛОГО БИЗНЕСА..	14
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	15
ЭКСПОРТ СТАНЕТ БЕЗОПАСНЕЕ.....	15
ИДЕИ В ЗАЛОГ НЕ БЕРУТ.....	17
ПОЛИТИКА	19
ПУТИН В ДУРБАНЕ ПРИМЕТ УЧАСТИЕ ВО ВСТРЕЧЕ ЛИДЕРОВ БРИКС.....	19
БРИКС ПРОПИШУТ В СКОЛКОВО.....	22
АССОЦИАЦИЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ БАНКОВ ХОЧЕТ ВЕРНУТЬ ЮЖНОАФРИКАНСКИЙ СТАНДАРД БАНК В РОССИЮ.....	24
ГЛАВА ТПП РФ КАТЫРИН ВОЗГЛАВИТ ДЕЛОВОЙ СОВЕТ БРИКС.....	25
ЮАР СТРАДАЕТ ОТ BRICS.....	26
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	27
ОТКРЫТИЕ НЕ ЗАНИМАЕТ В ВЭБЕ НА НОМОС-БАНК.....	27
ФК "ОТКРЫТИЕ" ОПРОВЕРГЛА ДАННЫЕ О ЗАПРОСЕ В ВЭБЕ КРЕДИТА В 4 МЛРД Р НА ПОКУПКУ НОМОС-БАНКА.....	28
ПРАВИТЕЛЬСТВО ОЦЕНИЛО РАЗВИТИЕ ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА В 9,3 ТРЛН РУБЛЕЙ.....	29
МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ СНИЗИЛО ПРОГНОЗ ПО РОСТУ ЭКОНОМИКИ.....	31
МЫ ДОЛЖНЫ ПЕРЕХОДИТЬ НА ПРИНЦИПЫ ТОРГОВЛИ, КОТОРЫЕ ПОНЯТНЫ ВСЕМУ МИРУ.....	35
БИЗНЕС	40
ТРАКТОРНЫЕ ЗАВОДЫ МОГУТ ПОДЕЛИТЬ.....	40
КРУПНЕЙШИЕ ГОСКОМПАНИИ ВЫРАЗИЛИ ГОТОВНОСТЬ ПОДКЛЮЧИТЬСЯ К ПОДГОТОВКЕ ДОКЛАДА ПО ПРОЕКТУ БЕЛКОМУР ДЛЯ ЕГО ПРЕДСТАВЛЕНИЯ В АДМИНИСТРАЦИЮ ПРЕЗИДЕНТА РОССИИ И ПРАВИТЕЛЬСТВО РОССИИ.....	42
СВЯЗЬИНВЕСТ ГОТОВИТ ВЫКУП.....	43

ВНЕШЭКОНОМБАНК

Коммерсант 

Коммерсантъ, Москва, 26 марта 2013

ВЭБ ОПУБЛИКОВАЛ РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЙСТВИЯ ПРОГРАММЫ ПОДДЕРЖКИ ИПОТЕКИ ЗА ФЕВРАЛЬ.

Автор: "Интерфакс"

В рамках программы Агентство по ипотечному жилищному кредитованию и десять банков-участников выдали за месяц кредиты объемом 2,38 млрд руб. Всего объем выкупленных ипотечных кредитов на 1 марта составил 91,26% (136,8 млрд руб.) от общего объема программы, рассчитанной на 2010- 2013 годы. По данным ВЭБа, реально в программе участвуют девять банков: Новикомбанк не выдал ни одного кредита из заявленного объема. Пять банков при этом уже выбрали свои лимиты. Предполагается, что всего в рамках программы будет выдано ипотечных кредитов на 150 млрд руб.

РОССИЯ-ВЭБ-БАНКИ-КРЕДИТЫ-ИПОТЕКА

26.03.2013 8:01:06 MSK

АИЖК И 10 БАНКОВ В ФЕВРАЛЕ ВЫДАЛИ ИПОТЕЧНЫЕ КРЕДИТЫ ПО ПРОГРАММЕ ВЭБА НА 2,4 МЛРД РУБ.

(повтор)

Москва. 26 марта. ИНТЕРФАКС-АФИ - Агентство по ипотечному жилищному кредитованию (АИЖК) и 10 коммерческих банков - участников программы инвестиций Внешэкономбанка (ВЭБ) в проекты доступного жилья в феврале выдали в рамках программы ипотечные кредиты объемом 2,384 млрд рублей, следует из информации на сайте ВЭБа.

По состоянию на 1 марта участниками программы были предоставлены ипотечные кредиты на 136,890 млрд рублей против 134,506 млрд рублей месяцем ранее.

Объем выкупленных ипотечных кредитов на 1 марта составил 91,26% от общего объема программы, рассчитанной на 2010-2013 годы.

Программа ВЭБа предусматривает рефинансирование ипотечных кредитов путем инвестирования средств накопительной части трудовой пенсии и собственных средств госкорпорации в облигации с ипотечным покрытием с целью стимулирования ипотечного кредитования и повышения его доступности для широких слоев населения.

В рамках программы собственные средства ВЭБа инвестируются в облигации с ипотечным покрытием в объеме до 50 млрд рублей со ставкой купона 3% годовых по ценам не выше номинала, а средства пенсионных накоплений, находящихся под управлением ВЭБа как государственной управляющей компании, - в облигации с ипотечным покрытием в объеме до 100 млрд рублей со ставкой купона не выше 9% годовых по ценам не выше номинала.

В настоящее время в программе ВЭБа участвуют 10 банков и АИЖК. Банк "Глобэкс", ранее участвовавший в программе, покинул ее. Согласно информации ВЭБа, только 9 банков реально осуществляют программу - Новикомбанк не выдал ни одного кредита в рамках заявленного объема. Пять банков из десяти уже выбрали свои лимиты.

Участниками программы инвестиций ВЭБа в проекты строительства доступного жилья и ипотеку в 2010-2013 годах по состоянию на 1 марта 2013 года предоставлены следующие данные о ходе выдачи кредитов:

Участник программы	Объем участия, млн руб.	Объем фактически выданных (выкупленных) ипотечных кредитов, удовлетворяющих требованиям, млн руб.	Объем выданных кредитов на этапе строительства, млн руб.	Доля всех выданных (выкупленных) кредитов в заявленном объеме участия, %
Газпромбанк	30 000	1 670,36	22 560,70	80,77

ВНЕШЭКОНОМБАНК

Сбербанк	30 000	6446,6	23 553,40	100
АИЖК	15 000	14 826,65	0	98,84
Банк "Уралсиб"	12 000	3 145,22	5 862,90	75,07
ВТБ 24	38 100	14 201,59	23 898,41	100
Ханты-Мансийский банк	8 300	1 233,53	7 066,47	100
Инвестторгбанк	6 000	3 481,00	2 519,00	100
Банк "Зенит"	4 500	182,94	1 848,10	45,13
Транскапиталбанк	2 800	0	1 692,80	60,46
Банк "Ак Барс"	2 700	1 027,31	1 672,69	100
Новикомбанк	600	0	0	0
Всего	150 000	46 215,20	90 674,47	91,26

Служба финансово-экономической информации



ВЭБ СООБЩАЕТ О ВЫДАЧИ ИПОТЕКИ В 2010-2013 ГОДАХ

26 марта 2013
РИА Ореанда-Новости

НОВОСТИ КОМПАНИЙ. Москва. ОРЕАНДА-НОВОСТИ . 26 марта, 2013. Сообщаем, что в разделе "Программа инвестиций **Внешэкономбанка** в проекты строительства доступного жилья и ипотеку в 2010-2013 годах" размещена информация о ходе выдачи кредитов в разрезе участников Программы по состоянию на 1 марта 2013 г.

Подробную информацию смотрите по ссылке: <http://www.veb.ru/agent/mrtg/state/>

О банке: Правовой статус и деятельность Государственной корпорации "**Банк развития** и внешнеэкономической деятельности (**Внешэкономбанк**) регулируются Федеральным законом "О **банке развития**" (№ 82 ФЗ, принят 17 мая 2007 года)

Внешэкономбанк действует для обеспечения повышения конкурентоспособности экономики России, ее диверсификации, стимулирования инвестиционной деятельности. **Банк развития** реализует инвестиционную, внешнеэкономическую, страховую, консультационную поддержку проектов в России и за рубежом, направленных на развитие инфраструктуры, инноваций, особых экономических зон, защиту окружающей среды, на поддержку экспорта российских товаров, работ и услуг, а также на поддержку малого и среднего предпринимательства.

Российская газета # Экономика Северного Кавказа, Краснодар, 26 марта 2013

БЕРЕЗКА С ВИДОМ НА ПАРИЖ

Автор: ВЛАДИМИР ИВАНОВ

Власть и бизнес Крупный государственный банк поможет развитию уникального аграрного предприятия в североосетинском селе

Владимир Иванов, Владикавказ

Глава Республики Северная Осетия - Алания Таймураз Мамсуров и председатель государственной корпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)" Владимир Дмитриев на днях побывали в селе Хаталдон Алагирского района на производственном комплексе необычного агропромышленного холдинга "Мастер-Прайм. Березка".

После этого визита глава одного из крупнейших кредитных учреждений страны заявил, что банк откроет финансирование проекта развития не имеющего аналогов во всей РФ современного инновационного предприятия, которым руководит предприниматель Лариса Бекузарова.

Помогли кредиты

Бекузарова стала весьма популярной личностью - причем не только в регионе - после прошлогодней июльской встречи президента страны с

Мамсуровым и представителями бизнес-сообщества, работниками сферы здравоохранения и социальной защиты республики. На ней шел разговор о проблемах развития всех этих сфер жизни Северной Осетии.

- Лариса Хасановна, вы и ваше хозяйство пользовались теми возможностями, которые предоставлялись в последние годы. Я имею в виду льготные кредиты и другие меры финансовой поддержки животноводства и других отраслей сельского хозяйства? - с таким вопросом обратился глава государства к Бекузаровой.

- Без финансовой помощи государства мы бы никогда не смогли достичь сегодняшних результатов, - ответила она. - Особенно это касается приоритетного национального проекта "Развитие АПК". С его помощью в 2007 году я и рискнула первой в стране заняться разведением коров уникальной породы монтбельярд, которым подходит наша местность и которые дают молоко высочайшего качества. Взяла кредит и купила во Франции сразу 300 животных.

Чем очень удивила руководителя их компании. Он потом еще несколько раз посылал своих специалистов проверять, в каких условиях содержатся коровы.

Эксперты пришли к выводу, что ферма в Северной Осетии по своей оснащенности не уступает французской. И как-то признались, что не верили, что подобное вообще возможно в России.

Конечно, такое отношение меня обижало. Но вот недавно была в гостях во Франции и услышала от коллег такую фразу: "Раньше мы говорили так:

Россия - Путин. А сейчас мы еще добавляем: Россия - Путин - "Березка".

- Спасибо, - сказал президент. - А с чего вы начинали и к чему сейчас пришли?

- До того, как в 2007 году завезли 330 нетелей этой породы, у меня уже был завод по переработке молока. Но для него требовалось хорошее сырье, а с появлением национальной программы решила рискнуть и завезти такое поголовье, которое дает действительно качественное молоко. Получила дотации от государства и принялась действовать.

В общем, все получилось если не как в сказке, то почти. А сегодня мы уже стоим на пороге большого федерального проекта: подготовили с

Северо-Кавказским филиалом "Внешэкономбанка" программу, которая будет являться продолжением нашей программы. Он как раз сейчас находится на рассмотрении в ВЭБе: если удастся все намеченное выполнить, то у нас будет уже 1200 голов дойного стада породы монтбельярд.

По словам Бекузаровой, на реализацию проекта потребуется полтора миллиарда рублей.

Затем разговор зашел о ее планах развития аграрного туризма.

- Аграрный туризм - это очень интересно, - уверена Лариса Хасановна. -

Наши дети не привыкли видеть корову, не знают, откуда берется молоко.

Приехали городские люди, привезли своих детей. Они поселятся в коттеджных домах, где в каждом дворе есть корова. Вот мы их научим доить. Ребенок, который опустит руку в парное молоко, уже никогда плохим не будет. Научим делать осетинский сыр. Они там проживут и возвратятся в город после выходных совершенно другими.

- Здорово, очень хороший проект! Вы для этого тоже хотите кредит получить?

- Да, это как бы продолжение... Небольшой, но для этого нужны комфортные домики, чтобы европейцы могли видеть, что уровень у нас не хуже... Немножко просчитала этот вопрос, не менее чем 500 миллионов надо - там должна быть идеальная инфраструктура.

Ставка на сельский туризм

Получив одобрение своим планам, Бекузарова взялась за их осуществление, и теперь показывала и рассказывала гостям из Москвы и

Владикавказа, что уже удалось сделать, и о ближайших планах. Они осмотрели ферму со стадом монтбельярдов, автоматизированный доильный цех, помещения для содержания молодняка и племенных быков.

После этого прошло расширенное совещание. На нем руководители правительства РСО - Алания и подразделений "Внешэкономбанка" вели разговор о реализации инвестиционного проекта "Строительство агропромышленного холдинга по производству молока, мяса и их переработке". До 2020 года здесь планируется возвести животноводческий комплекс на 1200 голов с инфраструктурой - зерноцеха и хранилища, доильный зал индустриального типа, где появится роботизированная дойка до 80 коров.

Кроме того, будет построен завод по глубокой переработке молока, создана собственная кормовая база и фирменная торговая сеть под брендом

"Березка". А еще - возведен коттеджный поселок для развития агротуризма.

Были приведены такие цифры: реализация проекта позволит увеличить объем производства в 10-15 раз, ежегодно получать 16,5 тысячи тонн молока, удвоить ассортимент молочной продукции (она уже сегодня насчитывает 48 видов), производить до 300 голов высокоплеменного скота породы монтбельярд для нужд отечественного животноводства.

Общая стоимость проекта составляет два миллиарда 600 миллионов рублей. Из них два миллиарда - кредитные ресурсы, из которых 500 миллионов рублей предусмотрено направить на развитие агротуризма, причем уже определен участок земли, на котором вырастет небольшой уютный поселок.

- Такой комплекс станет первым на всем Юге России. Ноу-хау состоит в том, что ферма будет полностью роботизирована, коровы будут содержаться в идеальных условиях, - подчеркнула Бекузарова. - С помощью Внешэкономбанка надеемся в ближайшие годы ввести в строй завод по глубокой переработке молока с выпуском более расширенного ассортимента под нашим брендом и долгожданного сыра "Контэ", который станет имиджевым продуктом и для предприятия, и для Республики Северная Осетия - Алания.

Как избавиться от стереотипов

Присутствующие согласились, что создание сильных региональных брендов, известных в России, является одной из важных задач экономической политики республик Северного Кавказа. Без этого, по общему мнению, будет довольно трудно избавиться от стереотипов.

- Впечатлений много, проект расширения молочного производства и дальнейшей кооперации с французами представляется исключительно интересным и важным и для экономики республики, и для тиражирования таких проектов в стране в целом, - отметил председатель Внешэкономбанка Владимир Дмитриев. -

Мы с удовольствием будем изучать финансовую модель проекта. Но исходя из того что услышали сегодня от специалистов, у меня нет сомнений в том, что он должен быть поддержан банком, и мы откроем финансирование.

Глава Северной Осетии Таймураз Мамсуров высказал уверенность, что все проекты будут в перспективе воплощены в реальность.

Тем временем

На совещании в Алагирском районе министр экономического развития РСО

- А Мадина Икаева представила и другие инвестпроекты, претендующие на финансирование государственной корпорацией. Среди них - создание на родниках в Ардонском районе интегрированного рыбохозяйственного комплекса для индустриального выращивания ценных пород рыб - форели и осетра (общая стоимость проекта - два миллиарда рублей, в том числе 1,6 миллиарда рублей кредитных ресурсов) и домостроительного кластера с полным циклом производства высокотехнологичных, ресурсосберегающих строительных материалов. Оценивая их перспективы, руководитель Внешэкономбанка сказал:

"Приятно, что инвесторы и руководство республики думают над расширением производства в других отраслях - в сфере рыбозаводства, развития промышленности строительных материалов. Это тоже заслуживающие внимания проекты, которые можно будет тиражировать в стране".

Справка "РГ"

Внешэкономбанк планирует принять участие в финансировании десяти крупных инвестиционных проектов на территории Северо-Кавказского федерального округа. Их общая стоимость составит более 58,4 миллиарда рублей, а средства банка в них - 33,6 миллиарда. На первое февраля 2013 года во Внешэкономбанке на разных стадиях рассмотрения находится 16 инвестиционных проектов СКФО общей стоимостью более 63,8 миллиарда рублей с предполагаемым объемом участия кредитного учреждения 38,9 миллиарда.

Лариса Бекузарова начинала свое дело с нуля, а теперь приступает к реализации инновационного проекта стоимостью более двух с половиной миллиардов рублей.

Российская газета # Экономика Северного Кавказа, Краснодар, 26 марта 2013

У ПОДНОЖИЯ КАЗБЕКА

Автор: ЕЛЕНА ВИКТОРОВА

Отрасль

В Чечне началось строительство технопарка

Елена Викторова, Чеченская Республика

Новые заводы будут размещены рядом с предприятием "Чеченцемент" в селе Чири-Юрт Шалинского района республики.

Инновационный технопарк "Казбек" объединит четыре взаимосвязанных производства современных строительных материалов: блоков и плит из газобетона, фиброцементных плит, сухих строительных смесей и строительной извести. Сдать объект планируют через 2,5 года. Возводится он за счет кредитных средств Внешэкономбанка. Как уже сообщала "РГ", соглашение о предоставлении 4,4 миллиарда рублей сроком на 9,5 года было подписано седьмого декабря прошлого года в Грозном. Заемные средства пойдут на приобретение оборудования, строительство основных производственных объектов и создание инфраструктуры.

- Этот проект укрепит основы национальной строительной индустрии, - считает председатель правления банка Владимир Дмитриев.

В технопарке появится более 250 рабочих мест, он также поможет внедрению инновационных ресурсосберегающих технологий в строительную отрасль СКФО. А за счет снижения на треть себестоимости строительства будут активнее реализовывать госпрограмму "Доступное и комфортное жилье для граждан РФ" на Северном Кавказе. Еще одним плюсом станет создание дополнительных источников налоговых поступлений в бюджет Чечни.

Кстати

Строительство технопарка "Казбек" включено в перечень приоритетных проектов ЧР, а также в список предложений, вошедших в Стратегию развития

Северо-Кавказского федерального округа до 2025 года. Новые заводы обеспечат строительный рынок округа качественными и доступными по цене стройматериалами, произведенными из собственного сырья.

РОССИЙСКИЙ ВЭБ И ЕВРОПЕЙСКИЙ EIB

25 марта 2013

Промышленный еженедельник

Государственная корпорация "**Банк развития** и внешнеэкономической деятельности (**Внешэкономбанк**)" и Европейский инвестиционный банк (European Investment Bank, EIB) заключили кредитное соглашение. Согласно документу EIB предоставит **Внешэкономбанку** 200 млн евро на финансирование проектов в сфере малого и среднего предпринимательства, а также иных проектов, отвечающих критериям финансовых институтов. Предполагается, что финансирование проектов будет осуществляться через дочерние банки **Внешэкономбанка**. Со стороны **Внешэкономбанка** соглашение подписал Председатель Владимир Дмитриев, со стороны EIB - вице-президент Антон Поп. В качестве приоритетных стороны рассматривают проекты, направленные на развитие социально-экономической инфраструктуры, включая инфраструктуру транспорта и энергетики; информационных и телекоммуникационных технологий; местного частного сектора; проекты в сфере экологии (в том числе, смягчение последствий климатических изменений).

Соглашение будет способствовать развитию взаимовыгодного сотрудничества **Внешэкономбанка** и EIB в рамках поддержки инициативы "Партнерство для модернизации", выдвинутой Европейским Союзом и Российской Федерацией на саммите в июне 2010 года.



Гудок, Москва, 26 марта 2013

ДОХОДНЫЙ ИНСТРУМЕНТ

Автор: Сергей Плетнёв

ВНЕШЭКОНОМБАНК ПРИНЯЛ РЕШЕНИЕ ВЫКУПИТЬ ИНФРАСТРУКТУРНЫЕ ОБЛИГАЦИИ ОАО "РЖД"

В ОАО "РЖД" ПРИШЛО ОФИЦИАЛЬНОЕ ПИСЬМО ОТ **ВНЕШЭКОНОМБАНКА**, КОТОРЫЙ ИНФОРМИРУЕТ КОМПАНИЮ О СВОЁМ РЕШЕНИИ ВЫКУПИТЬ ВЕСЬ ВЫПУСК ИНФРАСТРУКТУРНЫХ ОБЛИГАЦИЙ КОМПАНИИ В 2013 ГОДУ. ПАРАМЕТРЫ СДЕЛКИ ОКАЗАЛИСЬ БЕСПРЕЦЕДЕНТНЫМИ ДЛЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА.

Как говорится в письме, **ВЭБ** выкупит все 100% выпуска бумаг РЖД сроком на 30 лет и по минимальной ставке "инфляция плюс 1%".

"Средства пойдут на финансирование долгосрочных инфраструктурных проектов, на разработку и внедрение инновационных технологий, самых разных, включая транспортные технологии, которые сейчас внедряются РЖД", - сообщил в ходе заседания наблюдательного совета **ВЭБа** его председатель и глава Правительства России Дмитрий Медведев.

На конец года на балансе банка уже находится портфель, состоящий из таких инвестиционных инструментов, на сумму 330 млрд руб. При этом доходность портфеля составила 9%, что на 2,5% выше уровня годовой инфляции.

Инвестиционная программа РЖД предусматривает выпуск инфраструктурных облигаций на сумму 300 млрд руб. в течение трех лет. Как сообщил старший вице-президент ОАО "РЖД" Вадим Михайлов, никогда еще на российском рынке не было таких условий для заемщика и в части срока займа, и в части ставки. "Мы рассматриваем это как помощь государства, - говорит Вадим Михайлов. - Есть основания полагать, что мы движемся в правильном направлении и инструмент инфраструктурных облигаций будет использоваться для развития инфраструктуры и роста ВВП".

ВЭБ также получил запросы на покупку инфраструктурных облигаций Федеральной сетевой компании, Агентства по ипотечному жилищному кредитованию и некоторых других компаний. В конце прошлого года были сняты ограничения на приобретение облигаций, которые обеспечены госгарантией, а также облигаций отечественных компаний с рейтингом долгосрочной кредитоспособности не ниже суверенного рейтинга. Для того чтобы обеспечить сохранность пенсионных средств, все основные параметры - планируемый объем приобретения, срок обращения - должны утверждаться наблюдательным советом **ВЭБа**, который возглавляет председатель правительства.

Пенсионные средства, которые получит ОАО "РЖД", направят на финансирование окупаемых проектов, к которым, в частности, относятся подходы к портам Северо-Запада и Юга страны. Тем не менее пока, как заметил Вадим Михайлов, не удастся решить проблему некупаемых строек на Дальнем Востоке.

ПРОГРАММА РЖД ПРЕДУСМАТРИВАЕТ ВЫПУСК ИНФРАСТРУКТУРНЫХ ОБЛИГАЦИЙ НА СУММУ 300 МЛРД РУБ.

AIDING THE RUSSIAN ECONOMY

Banking

BUSINESS INDIA ♦ THE MAGAZINE OF THE CORPORATE WORLD



Vnesheconbank completes 30 years in India

Vnesheconbank (VEB) is no ordinary commercial bank, with a branch network that lends to companies and retail borrowers. In operations, it is more like the Exim Bank of India – financing import export trade between two countries – but also performs the role of a development financial institution.

It represents the Russian Federation Party, and lends only to Russian companies (and their local joint ventures) in countries outside India. It acts as an agent that facilitates projects announced jointly by the two leaders when they meet. The tenure of the loan to such projects could extend to 25-30 years – beyond the scope of most commercial banks – and the interest it charges depends on the importance of the project. VEB has completed over 30 years of operations in India with a single, overarching goal: to develop the Russian economy.

"Every project is different," says Pavel Ovsienko, deputy representative, VEB, Mumbai. "It depends on how big it is, how reliable the partners are and how useful it is for Russia. There are no fixed interest rates".

There are currently four Russian banks in India. While two – VEB and Sberbank – operate out of branches, Gasprombank and Promsyaz

Bank operate through representative offices. Sberbank has applied for the establishment of a subsidiary.

Back in 1978, when VEB first entered India with a representative office (it was recognised by the RBI only in 1983), trade between Russia and India revolved around defence imports against export of rice, tea and pharmaceutical products from India. "Over the entire period of Soviet-Indian economic partnership, VEB acted as the sole agent bank of the USSR, authorised to service bilateral trade and the redemption by India of debts owed to that country," says Sergey Vasiliev, deputy chairman, VEB.

Indian investments

After the disintegration of the USSR, VEB started to act as a settlement centre servicing Russian-Indian trade. Payments were made out of debt rupee funds, effecting payments (about \$7 billion) under letters of credit in favour of Indian exporters of goods and services to Russia.

VEB's first investment in India was the BrahMos cruise missile project; later, it invested in a joint venture between Kamaz Inc and the Vectra group (through Tatra trucks). Two more projects came up later: a titanium plant in Orissa and the

telecom operator MTS (a joint venture between Russia's Sistema and India's Shyam). VEB's investments in these projects are more than \$650 million – debt and equity.

In MTS, for instance, VEB has funded the Sistema portion of the loan. A few years back, rupee payments towards imported Russian defence equipment were held in an REI account because of a pre-condition that the funds be utilised in India. It led to the creation of Sistema Shyam and MTS. When the Supreme Court scrapped Sistema's licences in the 2G ruling, it came as a blow to the Russians. But last fortnight's sole winning bid by Sistema has taken care of that setback.

VEB operates with a basic requirement: that the projects it finances must be more than \$68 million in size – and the bank's exposure to the project should not be less than half of it. Apart from MTS and the titanium project, VEB also has exposure to the Kudankulam Nuclear Power Plant project. Its correspondent banking network in India has 34 financial institutions, including the Reserve Bank of India, SBI, Export-Import Bank of India, ICICI Bank and Canara Bank.

For smaller loans, VEB has a group entity – the SME Bank. The Export-Import Bank of India, for instance, has signed an MoU with VEB, and has offered a credit facility of about \$100 million to assist Russian companies with rupee payments. Both parties have also agreed to consider utilising the funds extended by Exim Bank of India for delivery of an SME programme, implemented by VEB, through SME Bank, which will also assist Russian SMEs that buy Indian technologies, equipment, and goods and services.

Exports from India to Russia have diversified over the years and industrial equipment from India has a larger share in India's exports to Russia, with trade between the two countries at about \$10 billion last year. "\$20 billion by 2015 is the goal that our two leaders have set for us to work on," says Ovsienko.

♦ RYAN MAXIM RODRIGUES



ВНЕШЭКОНОМБАНК ПОДПИШЕТ С ЮЖНОАФРИКАНСКИМИ КОЛЛЕГАМИ СОГЛАШЕНИЕ О ПОДДЕРЖКЕ МАЛОГО БИЗНЕСА

26 марта 2013
ИТАР ТАСС

ДУРБАН /ЮАР/, 26 марта. /Спец. корр. ИТАР-ТАСС/. Во второй день Делового форума стран БРИКС /Бразилия, Россия, Индия, Китай, ЮАР/ два российских банка планируют подписать сегодня с южноафриканскими коллегами соглашение о поддержке малого бизнеса.

"Это первый шаг в развитии отношений, который мы сделали очень быстро, поскольку первый раз приезжали в ЮАР лишь в феврале", - заявила корр. ИТАР-ТАСС зампред правления Российского банка поддержки малого и среднего бизнеса /МСП Банк/ Олеся Теплоухова.

С российской стороны соглашение подпишет **Внешэкономбанк** и его стопроцентная "дочка" МСП Банк, с южноафриканской стороны - Корпорация индустриального развития и Агентство по финансированию малого бизнеса.

"У России и ЮАР схожие задачи по развитию малого бизнеса", - сказала Теплоухова, подчеркнув, что в Южной Африки малый бизнес приносит 50 проц ВВП, а в России - 25-27 проц. "Надо поднять этот показатель до 70-80 проц, как в Европе и США. Это означает обеспечение занятости и социальной стабильности", - заявила она.

"Система поддержки малого бизнеса в ЮАР похожа на российскую. Так что будем дружить, обмениваться опытом и кредитными линиями. Нас интересует любой вид сотрудничества", - сказала зампред правления МСП Банка. --0--км/ не/ад

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

Ульяновская правда.ru, Ульяновск, 26 марта 2013

ЭКСПОРТ СТАНЕТ БЕЗОПАСНЕЕ

Ульяновским предприятиям предлагают страховать свои риски при поставках продукции за границу

19 марта в Ульяновске прошел обучающий семинар для предприятий-экспортеров с участием руководства ОАО "Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций".

Генеральный директор ЭКСАР Петр Фрадков рассказал представителям ульяновского бизнеса о мерах государственной поддержки в сферах страхования экспортных поставок и продвижения российской продукции на международный рынок.

Как отметил Петр Фрадков в начале встречи, участие России в ВТО требует от нашей страны применения современных методов и инструментов поддержки экспорта. По его словам, наши предприятия пока не умеют использовать нормы и правила ВТО, которые, по сути, их защищают на внешних рынках. Задача ЭКСАР - информировать экспортеров о том, какие сложности могут быть на том или ином рынке, помогать им вывезти свой товар и предоставить адекватную финансовую поддержку.

- Мы понимаем, что, находясь в Москве, мы не сможем донести необходимую информацию до экспортеров. Поэтому мы выбрали несколько "пилотных" регионов, где местным руководством многое делается для поддержки экспортеров, - отмечает руководитель ЭКСАР. - Ульяновская область - один из сильных регионов с точки зрения промышленного потенциала: здесь есть солидное количество действующих экспортеров и понимание того, куда расти за счет новых инновационных производств.

Сейчас в реестре Ульяновской области находится 136 предприятий-экспортеров. Два года назад в Ульяновске открылся Центр по сопровождению экспортно ориентированных предприятий малого и среднего бизнеса. Он помогает заключать договора, оформлять документы на стандартизацию и сертификацию, организует выезды за рубеж и выставки. Однако доля регионального экспорта в последнее время держится на одном уровне - порядка 360 млн. рублей.

- Это связано с тем, что у нас были сокращены поставки по тем промышленным предприятиям, которые раньше давали большую долю экспорта, - объясняет зампред областного правительства Татьяна Дейкун. - Сейчас мы должны восполнить разрыв и наращивать новые объемы.

Стоит отметить, что в Ульяновской области ЭКСАР уже начал налаживать контакты с региональными предприятиями. Как сообщила "УП" начальник управления внешних коммуникаций агентства Екатерина Карасина, в настоящее время на стадии рассмотрения находится договор страхования экспортных поставок продукции ульяновского автозавода в страны СНГ. Однако УАЗ - далеко не новичок на зарубежных рынках. Доля экспорта в структуре продаж предприятия занимает порядка 15%. Цель ЭКСАР - найти в регионе новых экспортеров, которые готовы предложить свою продукцию новым рынкам. Учитывая, что агентство не выдвигает требований по объемам сделок, его клиентами могут стать в том числе и представители малого и среднего бизнеса. Им, как оказалось, тема сотрудничества с ЭКСАР также интересна.

- Мы собираемся экспортировать свою продукцию в Казахстан. Пока это только планы, но вопрос лучше изучить заранее, - комментирует коммерческий директор димитровградской мебельной фабрики "Аврора" Алексей Шульга.
Ева Штерле

<http://ulpravda.ru/paper/article/13880.html>

Российская бизнес газета, Москва, 26 марта 2013

ИДЕИ В ЗАЛОГ НЕ БЕРУТ

Автор: Сергей Крюков, председатель правления МСП Банка

Инновационные проекты составляют всего 3% на рынке кредитования. Финансирование инновационных проектов в сегменте малого бизнеса для банков пока мало привлекательно.

Рынок кредитования таких проектов сейчас не превышает 3 - 3,5% рынка долгосрочных кредитов на инвестиционные цели в производственном секторе (не более 75 - 80 млрд рублей). С чем это связано? Прежде всего с высокими рисками кредитования таких проектов, их длительным периодом окупаемости и низкой доходностью на первых порах. Объемы государственной поддержки также пока незначительны. По данным Федерального портала малого и среднего предпринимательства, объем средств, направленных из федерального бюджета на поддержку инноваций, в 2012 году составил 745,4 млн руб., из них в форме субсидий - 608,8 млн руб., в форме грантов - 119,3 млн руб. Мы видим свою задачу в том, чтобы сформировать "критический объем" рынка кредитного финансирования инновационных МСП, достаточный для выхода его на траекторию устойчивого само воспроизводящегося развития, а также дать ориентиры для остальных участников рынка.

Сегодня объем средств, доведенных до МСП, составляет 82,9 млрд руб., в том числе 4 млрд руб. непосредственно на инновации. Это пока еще, разумеется, мало. Но эта работа привлечет на этот рынок новых участников - покажет им принципиальную возможность такого бизнеса и его прибыльность. Здесь, конечно же, нельзя обойти вниманием основные риски кредитования таких проектов. Инновационный проект - нечто совершенно новое, следовательно, вероятность его успеха на рынке оценить непросто, ситуация осложняется отсутствием четко разработанных методик диагностирования рисков. Существуют риски низкой доходности, невозвратности или нецелевого использования средств. Банк отказывает клиенту, потому что не понимает самого проекта - всегда есть желание направить средства на самые простые и понятные для банка проекты. Кроме того, привлечение денег в инновационный проект сильно зависит и от отрасли применения планируемого результата. Какие-то отрасли более понятны финансистам, какие-то являются очень сложными в оценке и, как следствие, более рискованными. Ведь ключевой вопрос для инвестора или кредитора - это соотношение прибыльности и рисков предлагаемого к финансированию проекта.

Попробуем представить две заявки, которые поступают в банк - одна из IT-сектора с предложением проекта по разработке автоматизированной системы для предприятий, у которой пока нет аналога. Вторая заявка - от фармацевтической компании, которая просит средства на разработку нового лекарства. Разумеется, банкирам проще предсказать риски проекта в относительно понятной им IT-отрасли, и они при прочих равных условиях предпочтут именно этот проект.

Отсюда мы выходим на глобальный вопрос - как сделать инновационные проекты привлекательными для банков? Если речь о начинающих предприятиях, то они, как правило, из заемных источников пользуются услугами венчурных фондов, бизнес-ангелов, т.е. пускают инвесторов в свой капитал. Окрепшие предприятия уже могут реализовывать отдельные проекты с привлечением банковских кредитов. Но в ряде случаев банки не в состоянии адекватно оценить риски, не понеся при этом высоких издержек. Чтобы банк заинтересовался в финансировании проекта, у него должно быть удачное соотношение между рисками и прибыльностью. Остальные нюансы банкиров по объективным причинам интересуют мало - это вполне понятный и здоровый прагматизм.

Из этой формулы, собственно, и можно вывести условие, необходимое для того, чтобы банк проектом заинтересовался - нужно "упаковать" его таким образом, чтобы белых пятен и

неопределенности было как можно меньше, а банк устроила предложенная рентабельность. Сильно повысить шансы на успех может хорошая оценка потенциального рынка, спроса на продукцию, которая планируется к реализации, ну и, разумеется, бизнес-план с детальным анализом потоков издержек и выручки.

Стоимость объектов интеллектуальной собственности может быть гораздо выше, чем стоимость принадлежащего предприятию имущества - оборудования, сырья, текущих запасов готовой продукции, а в некоторых случаях может быть полностью соизмеримой со стоимостью компании. Но с этим нужно уметь работать. Необходимо сформировать у российских банков понимание, что стратегически наиболее привлекательными клиентами-заемщиками могут быть производственные компании, обладающие собственными уникальными технологиями и методиками. В большинстве развитых стран стоимость компании может определяться стоимостью нематериальных активов, которые все чаще предлагаются в качестве обеспечения выполнения кредитных обязательств. Но в наших условиях возможности такой у банков по сути нет - не принят механизм принятия в качестве залога объекта интеллектуальной собственности. Кредитные организации должны максимально обезопасить риски невозврата. Проработку этого вопроса нужно начинать на законодательном уровне: необходимы изменения в действующее законодательство, а именно в Положение ЦБ РФ от 26 марта 2004 г. "№"254-П "Положение о порядке формирования кредитными организациями резервов на возможные потери по ссудам, по ссудной и приравненной к ней задолженности".

Сегодня основная возможность для снижения рисков при кредитовании МСП для банков - это сотрудничество с региональными гарантийными фондами. Они уже присутствуют почти во всех регионах и предлагают довольно привлекательные условия. Мы активно работаем над механизмом разделения рисков с партнерами. В рамках проектного финансирования это разделение уже есть, но пока это штучные сделки - достаточно крупные и связанные с реализацией уникальных инновационных или модернизационных проектов. В наших ближайших планах реализация проектов с разделением рисков с партнерами посредством предоставления гарантий или синдицированных кредитов, а также прямого финансирования проектов МСП.

ПРИВЛЕЧЕНИЕ ДЕНЕГ В ИННОВАЦИОННЫЙ ПРОЕКТ СИЛЬНО ЗАВИСИТ И ОТ ОТРАСЛИ ПРИМЕНЕНИЯ ПЛАНИРУЕМОГО РЕЗУЛЬТАТА. КАКИЕ-ТО ОТРАСЛИ БОЛЕЕ ПОНЯТНЫ ФИНАНСИСТАМ, КАКИЕ-ТО ЯВЛЯЮТСЯ ОЧЕНЬ СЛОЖНЫМИ В ОЦЕНКЕ

Сергей Крюков: Повысить шансы на успех может хорошая оценка рынка.

ПОЛИТИКА



РИА Новости (ria.ru), Москва, 26 марта 2013 0:08:00

ПУТИН В ДУРБАНЕ ПРИМЕТ УЧАСТИЕ ВО ВСТРЕЧЕ ЛИДЕРОВ БРИКС

Президент России проведет переговоры с коллегой из ЮАР Джейкобом Зумой, премьер-министром Индии Манмоханом Сингхом и президентом Египта Мухаммедом Мурси.

МОСКВА, 26 мар - РИА Новости. Президент РФ Владимир Путин во вторник отправится с двухдневным рабочим визитом в южноафриканский Дурбан, где примет участие в пятой встрече лидеров БРИКС, проведет переговоры с коллегой из ЮАР Джейкобом Зумой, премьер-министром Индии Манмоханом Сингхом и президентом Египта Мухаммедом Мурси.

Помощник президента РФ Юрий Ушаков в преддверии визита российского лидера в ЮАР сообщил, что 26 марта большую часть дня Путин посвятит переговорам с Зумой, после которых проведет встречу с Сингхом. В завершении рабочего дня президент РФ посетит концерт, организованный по случаю открытия саммита БРИКС и прием в честь глав государств-участников объединения и африканских лидеров. Основная программа саммита начнется 27 марта.

На саммите БРИКС может быть принят ряд ключевых решений. В частности, помимо создания Банка развития, речь идет о создании виртуального секретариата в БРИКС, Банка международных расчетов и специального антикризисного фонда, Делового Совета. На саммите планируется подписать ряд документов, в том числе Этеквинскую декларацию, названную по району проведения мероприятия.

Встреча с президентом Египта запланирована также на среду. Ожидается, что ключевой темой дискуссии станет ситуация в Сирии, возможно, будет затронута и ситуация на Кипре. Ушаков не исключил, что на полях саммита Путин переговорит с руководителями Мозамбика, Эфиопии и ряда других стран.

ЮАР

На переговорах с президентом ЮАР, с которым Путин в предыдущий раз встречался на саммите "двадцатки" в Лос-Кабосе в июне 2012 года, будет затронут весь комплекс двусторонних отношений, в частности, вопросы наращивания сотрудничества в торгово-экономической области.

"Есть реальные возможности для увеличения объемов инвестиционного сотрудничества в связи с серьезной заинтересованностью российского бизнеса в южноафриканском рынке", - сообщил помощник президента.

ЮАР - один из крупнейших партнеров России в Африке. В 2012 году двусторонний товарооборот увеличился на 66,3% - до 964,3 миллиона долларов, российский экспорт составил 278,7 миллиона долларов, основная доля поставок приходится на нефтепродукты, продукцию химической промышленности, машины, оборудование и транспортные средства, продовольственные товары и сельхозсырье, древесину и целлюлозно-бумажные изделия. Импорт из ЮАР достиг 685,6 миллиона долларов.

"Ренова" в ЮАР ведет разведку и добычу марганцевой руды по проекту "Марганец Калахари", строит завод по производству ферросплавов и участвует в проекте создания солнечных энергетических парков. "Норильский никель" вкладывает капитал в добычу и переработку медно-никелевых руд, производство металлов платиновой группы. "Евраз групп" владеет 85% предприятия, являющегося крупнейшим мировым поставщиком ванадия и одним из лидеров в ЮАР по объемам стального проката. В ЮАР действуют "Северсталь", "Ренессанс капитал" и другие российские компании. Осуществляется сотрудничество между ведущими банками двух стран, в том числе по линии Банк России - Резервный банк ЮАР, Внешэкономбанк - "Недбанк". В

Йоханнесбурге функционирует представительство Внешэкономбанка, в Москве - "Стандарт Бэнк". Из южноафриканских компаний в России работают "САБМиллер" (производство пива), "Монди" (производство целлюлозы), "Насперс" (информтехнологии), "Бейтман" (поставки оборудования и технологий для горнодобычи и металлургии).

"Планируется, что в ходе переговоров будут затронуты вопросы наращивания сотрудничества в атомной энергетике. Россия готова оказать содействие ЮАР в реализации принятого в 2011 году долгосрочного плана развития национальной энергетике, предполагающего к 2030 году строительство нескольких атомных энергоблоков мощностью 9,6 ГВт", - отметил Ушаков.

По его словам, на переговорах состоится обмен мнениями по вопросам расширения сотрудничества в сфере высоких технологий и науки. По линии Российского фонда фундаментальных исследований и Национального исследовательского фонда ЮАР реализуются 14 совместных проектов, в том числе в сферах медицины, геологии, нано- и биотехнологий, теоретической физики. При поддержке Минобрнауки России ведутся прикладные разработки с участием РАН и южноафриканских научных центров, прежде всего в области энергетике и биотехнологий.

Он сообщил, что внимание будет уделено расширению межрегиональных связей. "Заключены соглашения о сотрудничестве Санкт-Петербурга с Йоханнесбургом и с Кейптауном, Москвы с Преторией, Московской области с провинцией Гаутенг, Самарской области с Северо-Западной провинцией. Прорабатывается возможность установления побратимских связей Новороссийска с Дурбаном", - уточнил Ушаков.

"В рамках визита планируется принятие декларации о стратегическом партнерстве между Россией и ЮАР. Документ предусматривает дальнейшую активизацию взаимодействия на международной арене и наращивание сотрудничества в торгово-экономической области. Готовится к подписанию ряд других двусторонних документов, в том числе о сотрудничестве в сферах энергетике, транспорта, образования и культуры", - добавил кремлевский представитель.

Индия

Предстоящую встречу президента РФ с премьер-министром Индии Манмоханом Сингхом представитель Кремля назвал полномасштабной. По его словам, в центре внимания на переговорах будут вопросы дальнейшего развития российско-индийских отношений "на базе особо привилегированного стратегического партнерства".

"Особое внимание будет уделено обсуждению положения в Сирии и развитию ситуации в Афганистане, с учетом предстоящего вывода сил безопасности в 2014 году", - сказал Ушаков.

Предыдущая встреча лидеров прошла в Нью-Дели в декабре 2012 года, в январе и феврале состоялись визиты в Индию секретаря Совбеза РФ Николая Патрушева и спикера Совета Федерации Валентины Матвиенко. Весной ожидаются ответные визиты членов индийского правительства в РФ.

Наряду с тесными политическими контактами растет и товарооборот между двумя странами: в 2012 году был достигнут рекордный показатель торгового оборота - 11 миллиардов долларов, что на 25% выше показателей предыдущего года. "Особо следует отметить, что как в экспорте из России в Индию, так и в экспорте из Индии в Россию преобладают высокотехнологичные виды продукции", - сказал Ушаков.

Одним из крупнейших проектов двустороннего сотрудничества является сооружение АЭС "Куданкулам". В Москве подчеркивают, что при сооружении станции реализованы "самые надежные и современные технологические решения в области мирного использования атомной энергии".

Строительство первого энергоблока АЭС "Куданкулам" началось в 2002 году. Пуск планировался в конце 2011 года, однако в середине октября прошлого года противники строительства перекрыли ведущую к АЭС дорогу и не позволили завершить сооружение объекта. Позднее работы были возобновлены, несмотря на протесты. В настоящее время ведутся предпусковые испытания первого блока. В начале марта власти страны заявили, что Индия намерена начать эксплуатацию первого блока к апрелю. Сооружение второго блока находится на завершающей стадии. Развернуты работы по подготовке к сооружению второй очереди АЭС (третий и четвертый блоки). Кроме того, еще в 2010 году Россия и Индия подписали "дорожную карту", в соответствии с которой предусмотрено строительство энергоблоков общим числом до 14-16 единиц. Индия готова предоставить площадку для строительства при участии России новой АЭС и запланировала для этого выделение средств из бюджета на период с 2012 по 2017 годы.

К наиболее крупным проектам в области ВТС двух стран относятся модернизация авианосца "Викрамадитья", передача в лизинг атомной подводной лодки "Нерпа", строительство фрегатов для ВМС Индии. В декабре во время визита Путина в Индию стороны подписали контракт на

поставку в Индию 71 вертолета Ми-17В-5 стоимостью 1,3 миллиарда долларов, а также договор на поставку технологических комплектов для лицензионного сборочного производства 42 истребителей Су-30МКИ стоимостью 1,6 миллиарда долларов. Кроме того, Россия и Индия совместно реализуют проект по созданию истребителя пятого поколения Т-50, серийное производство экспортной версии которого намечено на 2020 год.

<http://ria.ru/world/20130326/928962660.html>

БРИКС ПРОПИШУТ В СКОЛКОВО

Автор: АЛИНА ЧЕРНОИВАНОВА

На саммите БРИКС может быть оформлено решение о создании технологического альянса. В повестке стартующего в ЮАР саммита БРИКС переговоры о создании банка развития с капиталом на уровне \$50 млрд и технологическом альянсе, в том числе совместных инвестициях в инновационные центры. Решений по структуре антикризисного фонда - аналогу азиатского "проекта Чيانг Май" - не будет, говорят источники.

27 марта в Дурбане (ЮАР) пройдет пятый саммит БРИКС (BRICS; группа, объединяющая быстро развивающиеся страны - Бразилию, Россию, Индию, Китай и Южно-Африканскую республику), в котором примут участие главы государств-участников группы. 26 марта состоится четвертый бизнес-форум БРИКС.

Позиция России в отношении БРИКС накануне саммита сформулирована в опубликованной на сайте президента "Концепции участия": создание группы в 2006 году - одно из наиболее значимых геополитических событий начала нового столетия, говорится в документе, и для России сотрудничество в формате БРИКС - одно из ключевых направлений внешней политики на долгосрочную перспективу.

"... предлагаем партнерам постепенно трансформировать БРИКС из диалогового форума, координирующего позиции по ограниченному кругу вопросов, в полноформатный механизм стратегического взаимодействия", - пояснил взгляд на развитие объединения президент России Владимир Путин в интервью ИТАР-ТАСС накануне саммита.

Концепция предполагает сотрудничество в сфере сельского хозяйства, туризма, здравоохранения, культуры, энергетики, науки, техники и инноваций (например, в области исследования космического пространства и использования космических технологий). Россия предлагает создать рабочую группу для определения направлений взаимодействия). Кроме того, Россия предлагает партнерам по БРИКС стимулировать совместные инвестиции в развитие высоких технологий, исследовательских и инновационных центров, таких как "Сколково" в России и аналогичные ему центры в других государствах-участниках БРИКС.

Приоритетом сотрудничества в БРИКС Россия рассматривает экономическое развитие.

Объединению предстоит взаимодействие по реформированию международной валютно-финансовой системы, в рамках которого Россия рассчитывает на завершение нынешнего этапа реформы Международного валютного фонда в согласованных ранее "Группой двадцати" сроках и условиях. Еще одна цель - уменьшение рисков дестабилизации валютных и фондовых рынков стран БРИКС, связанных с массивными трансграничными перемещениями капитала в данные страны и из них; повышение роли национальных валют во взаиморасчетах между странами БРИКС и развитие сотрудничества в области финансовых рынков. Ранее участники консультаций в формате БРИКС не исключали подписания соглашения о формировании антикризисного фонда объемом в \$240 млрд.

Народный банк Китая (НБК) и Центральный банк Бразилии на саммите планируют согласовать условия двусторонних валютных свопов, сообщило издание World Economic Journal. Похожий механизм работает в рамках антикризисного фонда Китая, Японии, Южной Кореи и стран АСЕАН - "проекта Чيانг Май". Межгосударственная финансовая программа - это система двусторонних валютных свопов, которая изначально опиралась на договоренности между центробанками стран-участниц о возможности обмена национальных валют по фиксированному курсу.

На саммите может быть решен и вопрос о создании банка БРИКС.

"Мы на пороге принятия официального решения на эту тему. Осталось несколько дней, и ясность в этот вопрос будет внесена", - заявил в конце прошлой недели заместитель министра иностранных дел Сергей Рябков.

В докладе, подготовленном к саммиту Национальным комитетом по исследованию БРИКС (возглавляет Вячеслав Никонов, первый зампреда комитета Госдумы по международным делам), предлагается, например, создать банк развития с уставным капиталом в \$50 млрд и

штаб-квартирой в Москве, а также Банк международных расчетов стран БРИКС и антикризисный фонд. Но источник, близкий к Минфину, ранее говорил "Газете.Ru", что решение о создании фонда в ближайшее время принято не будет.

Россия рассчитывает на активное сотрудничество в торгово-экономической сфере, а в сфере промышленности основными приоритетами в концепции названы среди прочего поощрение сотрудничества для расширения экспортных возможностей, в первую очередь российского авиапрома, энергетического машиностроения, металлургии, станкостроения, радиоэлектронной промышленности. Как ранее пояснял "Газете.Ru" глава департамента внешнеэкономической деятельности госкорпорации "Ростех" Сергей Гореславский, Россия создает технологический альянс с Бразилией. "Причем технологическое партнерство с Бразилией позиционируется не только в двустороннем формате, но и в формате стран БРИКС, - говорил он. - И мы подходим к тому, чтобы, возможно, уже к саммиту БРИКС в ЮАР предложить проекты, которые могли бы стать многосторонними".

"В ходе визита в ЮАР мы, безусловно, рассчитываем придать новый импульс двусторонним связям, - рассказал Путин накануне поездки в ЮАР. - Готовится к принятию Декларация о стратегическом партнерстве России и ЮАР, которая закрепит новое качество наших отношений, определит ключевые направления будущей совместной работы". По его словам, в Дурбане планируется подписание и ряда межправительственных и межведомственных документов. В 2012 году объем российско-южноафриканского товарооборота вырос на 66% и достиг \$964 млн. "Крупный российский бизнес, в том числе такие компании, как "Ренова", "Норильский никель", "Евраз", "Базовый элемент", "Северсталь", "Ренессанс Капитал", Внешэкономбанк, активно выходит на рынок ЮАР, заинтересован в дальнейшем расширении своего присутствия в Южной Африке", - пояснил президент.

<http://www.gazeta.ru/business/2013/03/25/5115821.shtml>

Бизнес-ТАСС (biztass.ru), Москва, 25 марта 2013 20:42:00

АССОЦИАЦИЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ БАНКОВ ХОЧЕТ ВЕРНУТЬ ЮЖНОАФРИКАНСКИЙ СТАНДАРД БАНК В РОССИЮ

Автор: Спец. корр. ИТАР-ТАСС

ДУРБАН, 25 марта. /Спец. корр. ИТАР-ТАСС/. Ассоциация региональных банков РФ хочет вернуть южноафриканский "Стандард банк" в Россию, а также привести другие финансовые институты из стран БРИКС, чтобы повышать банковскую капитализацию, качество работы и ресурсную базу в регионах страны. Об этом заявил сегодня корр. ИТАР-ТАСС президент ассоциации Анатолий Аксаков, принимающий участие в Деловом форуме БРИКС /Бразилия, Россия, Индия, Китай, ЮАР/.

"Стандард банк", один из крупнейших финансовых институтов ЮАР, уже работал в России, но ушел в разгар экономического кризиса.

"Мы хотим вернуть "Стандард банк" в страну, а также привести китайские и другие банки из стран БРИКС. Нам нужны новые игроки", - заявил Аксаков.

Он напомнил, что в прошлом году был создан Фонд развития банковских возможностей, в котором поровну участвуют правительство России и Внешэкономбанк, с одной стороны, а также Международная финансовая корпорация /МФК/, с другой.

"Для международных инвесторов присутствие МФК означает знак качества, которого иногда не хватает нашим региональным банкам, чтобы выйти на международный уровень", - сказал Аксаков, который также планирует проинформировать партнеров из стран БРИКС о планах создания в Москве международного финансового центра.

"Центр влияния объективно перемещается в "пятерку" БРИКС, члены которой выходят на ведущие позиции. Планируемый Банк развития БРИКС - это инструмент сотрудничества и влияния на международную финансовую политику. А региональные банки будут сопровождать это сотрудничество компаний на своих территориях", - сказал Аксаков. -

<http://www.biztass.ru/news/id/63686>



РИА Новости (ria.ru), Москва, 25 марта 2013 17:04:00

ГЛАВА ТПП РФ КАТЫРИН ВОЗГЛАВИТ ДЕЛОВОЙ СОВЕТ БРИКС

Глава Торгово-промышленной палаты РФ Сергей Катырин возглавит Деловой совет БРИКС, сообщил журналистам помощник президента РФ Юрий Ушаков.

МОСКВА, 25 мар - Прайм. Глава Торгово-промышленной палаты РФ Сергей Катырин возглавит Деловой совет БРИКС, сообщил журналистам помощник президента РФ Юрий Ушаков.

Деловой совет БРИКС (Бразилия, Россия, Индия Китай, ЮАР) будет учрежден на саммите в Дурбане 26-27 марта. Его главной задачей станет реализация многосторонних инвестиционных проектов. Накануне саммита также пройдет деловой форум, в котором будут участвовать около 900 предпринимателей, в том числе около 120 представителей российской бизнес-делегации.

Ушаков сообщил, что президент РФ Владимир Путин утвердил состав совета со стороны России: его возглавит Катырин, также в совет войдут глава Внешэкономбанка Владимир Дмитриев, глава Российского фонда прямых инвестиций Кирилл Дмитриев, глава "Ростеха" Сергей Чемезов и президент ОАО "РЖД" Владимир Якунин.

"Эта пятерка будет непосредственно участвовать в работе Делового совета, но туда будут привлекаться и представители бизнеса - руководители крупнейших российских компаний", - сообщил Ушаков.



Ведомости, Москва, 26 марта 2013

ЮАР СТРАДАЕТ ОТ BRICS

Автор: Патрик Макгроарти

Членство в BRICS мешает развитию внешней торговли ЮАР, жалуются местные предприниматели

Сегодня в южно-африканском Дурбане открывается саммит стран BRICS (Бразилия, Россия, Индия, Китай, ЮАР). Частью блока ЮАР официально стала в 2011 г., рассчитывая укрепить связи с крупнейшими развивающимися экономиками. Но теперь местные бизнесмены жалуются, что слишком тесное партнерство, особенно с Китаем, душит южноафриканскую экономику.

"Китай - гигант, а мы - карлик в BRICS", - сетует гендиректор PG Group (производит изделия из стекла) Стюарт Дженнингс. Бизнес в ЮАР испытывает трудности, схожие с другими африканскими странами: инфраструктура в запущенном состоянии, дорогая, но недостаточно квалифицированная рабочая сила. Это снижает конкурентоспособность местного бизнеса в борьбе с дешевым импортом.

"Это очень серьезная угроза для наших заводов", - говорит гендиректор Actom (производитель электрооборудования) Андрис Тшабала. После прихода на рынок более дешевых китайских аналогов его компании пришлось свернуть часть производства. Sheffield Manufacturing (производит посуду) сократила выпуск более чем на треть.

Членство в BRICS не налагает на страны обязательств по открытию своего рынка. Но предприниматели ЮАР жалуются, что правительство недостаточно защищает их интересы. Последние два года импорт в ЮАР из стран BRICS рос на 25% в год, а экспорт в эти страны - на 13%. Дефицит внешнеторгового баланса ЮАР с Бразилией составляет \$1 млрд, с Китаем - \$4 млрд.

Единственный производитель нержавеющей стали в ЮАР Columbus Stainless жалуется, что иностранные конкуренты могут беспрепятственно выходить на южно-африканский рынок, а в других странах компания сталкивается с пошлинами до 25%. "Наше правительство слишком медленно принимает решения по внешнеторговым вопросам, опасаясь обидеть иностранных партнеров", - отмечает гендиректор компании Дэйв Мартин. На прошлой неделе министр финансов ЮАР Правин Гордхан заявил о намерении добиваться более сбалансированных отношений с партнерами по BRICS.

Многие экономисты, впрочем, утверждают, что если бы ЮАР не присоединилась к BRICS, ситуация в ее промышленности могла бы быть еще хуже. Темпы роста экономики ЮАР последние три года были самыми низкими в BRICS.

WSJ, 25.03.2013, НАДЕЖДА ДМИТРИЕНКО

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ



Ведомости, Москва, 26 марта 2013

ОТКРЫТИЕ НЕ ЗАНИМАЕТ В ВЭБЕ НА НОМОС-БАНК

ФК "Открытие" не обращалась во Внешэкономбанк за кредитом в 4 млрд руб. для выкупа пакета акций Номос-банка, уверяет представитель финансовой корпорации. Ранее информацию о таком обращении распространили некоторые российские СМИ. Получить ее подтверждение не удалось. Ведомости

25/03/2013 18:44:00

ФК "ОТКРЫТИЕ" ОПРОВЕРГЛА ДАННЫЕ О ЗАПРОСЕ В ВЭБЕ КРЕДИТА В 4 МЛРД Р НА ПОКУПКУ НОМОС-БАНКА

МОСКВА, 25 мар - Прайм. Финансовая корпорация "Открытие" <RU000A0JRTW3> опровергла информацию об обращении во Внешэкономбанк <RU000A0JQ5W3> (ВЭБ) за кредитом на 4 миллиарда рублей для сделки по консолидации 100% акций Номос-банка <NMOS>, сказал агентству "Прайм" представитель ФК. В пресс-службе ВЭБа "Прайму" сообщили, что обращение по поводу кредита от "Открытия" в госкорпорацию не поступало.

Сведения о кредите передал журнал Forbes со ссылкой на источник.

Руководство корпорации осенью прошлого года оценивало приобретение Номоса, входящего в тридцатку крупнейших в РФ, в 2 миллиарда долларов. На сделку ФК планировала направить как собственные, так и заемные средства, для чего через допэмиссию привлекла в капитал 9 миллиардов рублей и запланировала новую на 30 миллиардов рублей.

"Открытие" уже выкупило 20% акций Номос-банка у чешской PPF за 12,8 миллиарда рублей, еще 16% были приобретены в рамках оферты у миноритариев банка примерно за 416 миллионов долларов.

Предполагается, что после завершения консолидации Номоса глава совета директоров ФК Вадим Беляев и команда основных менеджеров будут контролировать до 25% корпорации, а ВТБ <VTBR>, группе ИСТ, Борису Минцу и Александру Мамуту будут принадлежать доли до 10%.

Известия # Москва, Москва, 26 марта 2013

ПРАВИТЕЛЬСТВО ОЦЕНИЛО РАЗВИТИЕ ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА В 9,3 ТРЛН РУБЛЕЙ

Автор: ОЛЕГ ВОРОБЬЕВ

Расходы бюджета на 23 проекта составят 3,5 трлн рублей

Профильные министерства выработали критерии и оценили проекты, которые предполагается запустить на Дальнем Востоке и в Байкальском регионе. Наиболее эффективными оказались предложения самого западного региона - Иркутской области. Суммарная стоимость инвестиций оценивается почти в 9,3 трлн рублей, бюджетные вложения в инфраструктуру составят порядка 3,5 трлн рублей. Премьер Дмитрий Медведев настаивает на ускорении процесса реализации проектов, но необходимые средства не заложены в федеральный бюджет.

Минвостокразвития совместно с Минрегионразвития, Минэкономразвития и Фондом развития Дальнего Востока и Байкальского региона оценили проекты, которые планируется реализовать в ближайшие годы на Востоке России. Суммарно программы комплексного развития территорий (КРТ) обойдутся инвесторам почти в 9,3 трлн рублей, говорится в докладе Минвостокразвития (копия есть в распоряжении "Известий").

В начале марта первый вице-премьер Игорь Шувалов раскритиковал Минвостокразвития в связи с неспособностью ведомства подготовить выполнимую программу развития восточных территорий. Критика прозвучала после того, как ведомство представило на рассмотрение правительства проект программы "Социально экономическое развитие Дальнего Востока и Байкальского региона". В ходе совещания выяснилось, что документ не был согласован с заинтересованными министерствами - в частности с Минфином и Минэкономразвития.

Кроме того, министерство Игоря Слюняева не смогло внятно аргументировать необходимость каждого проекта, а сумма запрашиваемых из бюджета средств оказалась выше возможностей бюджета - 5,7 трлн рублей. После этого первый вице-премьер предложил запускать инфраструктурные проекты, включив их в бюджеты профильных ведомств, а координацию работы переложить на иные структуры, в частности на Фонд развития Дальнего Востока и Байкальского региона. Уставный капитал этой организации планируется увеличить до 100 млрд рублей.

В качестве основных критериев при оценке проектов КРТ министерства использовали такие параметры, как повышение уровня и качества жизни населения, создание и развитие перерабатывающих отраслей, что позволит получать продукцию с высокой добавленной стоимостью. Кроме того, учитывались возможности создания условий для опережающих темпов роста экономики региона, число новых рабочих мест, объем привлечения частных инвестиций, создание объектов инфраструктуры общего пользования и внедрение новых технологий в производство при реализации проекта. Прочими критериями были будущий вклад инвестпроекта в валовой региональный продукт и объем поступлений в федеральный и региональный бюджеты в результате реализации проекта.

В список Минвостокразвития попали 23 комплексных проекта, которые оцениваются в 9,285 трлн рублей. При реализации этих мероприятий предполагается создать 339 тыс. рабочих мест, следует из доклада. Однако сумма инвестиций в инфраструктуру, которая должна финансироваться за счет госбюджета, не оценена. По предварительным расчетам, речь идет о 30-40% суммы, то есть о 3,5 трлн рублей, которые необходимо будет выделить из госказны, говорит источник "Известий", близкий к процессу оценки проектов.

Как докладывает Минвостокразвития, разработанная система оценки позволила выделить не только самые финансово емкие проекты, но и учесть их будущую доходность, а также проблемы занятости населения в регионе. По сбалансированности этих параметров и определялся приоритет.

Наивысшую оценку получил проект "Южная зона инновационного развития и формирования Иркутской агломерации": необходимая сумма инвестиций - 468 млрд рублей, потребность в рабочей силе - 70,23 тыс. человек.

На втором месте оказался проект самой западной области макрорегиона - "Комплексное развитие Братско-Усть-Илимской промышленной зоны". Он оценивается в 206,4 млрд рублей и предполагает трудоустройство 37,8 тыс. человек.

Завершает тройку лидеров проект "Комплексное развитие Южной Якутии" - инвестиции в размере 1,97 трлн рублей позволят создать 20 тыс. новых рабочих мест. Наименьший приоритет у проектов "Соевый кластер в Амурской области" - 36,7 млрд рублей и "Развитие туристического кластера Камчатки" - 42,4 млрд рублей.

Кроме того, отдельно были предложены к реализации восемь проектов Фонда развития Дальнего Востока и Байкальского региона. Фонд совместно с региональными органами власти провел экспресс-анализ 2916 предложений. По итогам сформирован перечень инвестпроектов КРТ, реализация которых предполагает привлечение внебюджетного финансирования с использованием механизмов государственно-частного партнерства на условиях срочности, возвратности и доходности. Сосредоточив свои усилия на подготовке к реализации проектов в области транспорта и энергетики, специалисты фонда отметили, что готовы заняться финансированием объектов энергетической инфраструктуры РАО "ЭС Востока", ФСК и ТГК-14 при условии участия Минэнерго и Минвостокразвития.

Минрегионразвития предлагает, что реализация проектов КРТ в дальневосточных и забайкальских регионах целесообразна за счет средств Инвестиционного фонда и активизации работы "Фонда развития" в профильных регионах с привлечением ресурсов Внешэкономбанка, говорится в письме в правительство. Создание новых производств будет способствовать комплексному развитию обрабатывающих и перерабатывающих производств, что обеспечит более выгодные условия международной торговли, повысит доходы населения и увеличит налоговую базу регионов, считают в Минвостокразвития. Это, в свою очередь, приведет к повышению качества жизни населения за счет интенсификации жилищного строительства и развития социальной сферы, а также к массовому внедрению новых технологий, что повысит конкурентоспособность выпускаемой продукции.

Впрочем, согласно принятому бюджету на 2012 год и плановый период 2013-2014 годов, Внешэкономбанк должен получить имущественный взнос в размере лишь 15 млрд рублей на реализацию приоритетных проектов по развитию промышленной, транспортной и энергетической инфраструктуры Дальнего Востока и Байкальского региона. Премьер Дмитрий Медведев на совещании, состоявшемся на прошлой неделе, потребовал ускорить реализацию дальневосточных проектов. Однако Минфин сообщил что средств в текущем бюджете на эти цели пока не заложено, говорит источник, знакомый с ситуацией.



Интерфакс, Москва, 25 марта 2013 15:51:00

МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ СНИЗИЛО ПРОГНОЗ ПО РОСТУ ЭКОНОМИКИ

Материал предоставлен Финмаркет оригинал статьи

Экономическое ведомство снова пересмотрело свой прогноз развития страны до 2030 года, ожидаемые темпы роста ВВП опять пересмотрены в сторону понижения. Но пессимизм - вовсе не признак отказа от модели госкапитализма

Москва. 25 марта. FINMARKET.RU - Как стало известно "Финмаркету", на прошлой неделе Минэкономразвития отправило премьеру Дмитрию Медведеву новую версию прогноза развития страны до 2030 года, предыдущая версия была внесена в правительство в конце января. Из оказавшихся в распоряжении "Финмаркета" выдержек из нового варианта доклада видно, что все прогнозы снова уточнены в сторону снижения.

Пересмотру подверглись все три сценария прогноза:

Консервативный, предполагающий активную модернизацию топливно-энергетического и сырьевого комплексов страны;

Инновационный, предполагающий создание современной транспортной инфраструктуры и конкурентоспособных в мировом масштабе высокотехнологических производств в определенных секторах:

Форсированный, который в Минэкономразвития упорно продолжают называть "целевым". В рамках этого сценария чиновники ожидают активного притока в производство частных, в том числе иностранных инвестиций, появление масштабного несырьевого экспортного сектора.

Как именно чиновники подправили прогноз

В консервативном сценарии среднегодовые показатели роста экономики в 2011-2015 годах, а также в двух следующих пятилетках, снижены на 0,1 п.п. Это означает, что в 2013-2030 годах средний показатель годового роста в этом варианте будет равен 3,0-3,2% вместо прогнозируемых ранее четких 3,2%.

В инновационном сценарии более пессимистичным у Минэкономразвития стал взгляд на темпы роста в 20-е годы. Правда, в итоге среднегодовая оценка за весь период прогноза осталась практически прежней, хотя и стала более вариативной - 4,0-4,2% вместо 4,1%.

Самые большие изменения в форсированном сценарии произошли в ближайшие 2013-2015 годах. Среднегодовой показатель в этот период пересмотрен в сторону понижения сразу на 0,2 п.п. А до 2030 года экономика, выбравшая этот путь, в среднем за год могла бы расти на 5,0-5,4%, а не на четкие 5,4%.

При этом взгляды на темпы роста промышленности остались практически прежними.

Во всех трех сценариях страну подведут темпы роста инвестиций. Особенно сильно изменился взгляд на них в этом десятилетии по прорывному сценарию. Три ближайшие года они будут расти гораздо медленнее - на 0,4 п.п. в год, зато во второй половине 10-х годов ускорятся сразу до 12,6% в среднем за год, вместо 11,6% в прежнем варианте прогноза.

Ревизия прогноза меньше всего неприятностей обещает гражданам. Темпы роста реальной заработной платы пересмотрены в сторону небольшого повышения, особенно в ближайшие годы. Особо высокие "дивиденды" им принесет реализация "форсированного" сценария. По нему в ближайшие годы реальная зарплата будет расти в среднем на 7,6% в год (прежний расчет давал не более 5,8%), а во второй половине десятилетия - и вовсе на 11,1% в год (ранее было не более 7,8%).

Битва за рост

Второе за два месяца "уточнение" прогноза в сторону понижения неслучайно. Правительство входит в новый бюджетный цикл: Минфин уже разослал ведомствам так называемые "лимиты"

расходов на 2014 год, до середины лета чиновники должны определиться с параметрами расходной части бюджета.

Позиции Минфина и Минэкономразвития, как всегда, кардинально расходятся. Минфин намерен заставить правительство и дальше проводить консервативную бюджетную политику, не тратить резервы и стимулировать рост за счет повышения эффективности бюджетных расходов и госзакупок.

Чиновники Минэкономразвития утверждают, что без роста расходов и начала масштабного инфраструктурного строительства за счет пенсионных накоплений страна сползет в стагнацию. Очевидно, что новая версия прогноза должна убедить премьера и президента Владимира Путина в их правоте. Если это произойдет, правительство, возможно, смягчит "бюджетное правило", увеличит расходную часть бюджета следующего года и одобрит масштабный выпуск инфраструктурных облигаций, которые Внешэкономбанк выкупит за счет пенсионных накоплений "молчунов".

У обоих ведомств есть сторонники и противники среди экономистов. Главный аргумент "за" понятен - бюджетный импульс, возможно, единственный способ ускорить рост. Аргументы "против" выглядят сложнее - в условиях доминирования госбанков в экономике, низкого качества институтов и высокой коррупции так называемый "бюджетный мультипликатор" (вклад увеличения расходов бюджета в ускорение темпов роста ВВП) будет гораздо ниже, чем ожидают сторонники бюджетных интервенций в экономику.

Директор по макроэкономическим исследованиям ВШЭ Сергей Алексашенко объясняет это так: Бюджетное стимулирование всегда производит положительный эффект, где-то больше, где-то меньше. По мировой практике известно, что наименьшим мультипликатором обладают социальные расходы (прирост расходов на 1% ВВП увеличивает прирост выпуска на 0,5 п.п. ВВП), максимальным - инвестиции - от 1 до 2 п.п. дает фискальный мультипликатор.

В России с экономикой распилов, откатов, заносов эти коэффициенты на инвестпрограммы гораздо ниже: по нашим оценкам, на 1% ВВП прироста бюджетных расходов прирост экономики составит дополнительные 0,3-0,5 п.п.

Если мы в рамках госзакупок будем ежегодно в течение трех лет снижать их стоимость на 10%, то эффект от этого будет в два раза больше, чем от роста госрасходов - от 0,5% до 0,7% ВВП. Увеличение расходов бюджета окажет некоторое ускоряющее воздействие, но от того, что прекратят воровать бюджетные деньги, эффект будет гораздо выше.

Стимулируй - не стимулируй, рост будет меньше самых худших прогнозов

Вне зависимости от точки зрения на пользу или вред госвливания, экономисты даже в самую пессимистичную версию роста от Минэкономразвития. Причины удачно суммированы в недавно опубликованном докладе Центра развития Высшей школы экономики. Смысл доклада прост - с стимулированием или без него экономика не будет расти на 3% в год, это значит, что даже самый оптимистичный вариант нового прогноза Минэкономразвития - утопия.

Фактически, именно об этом в пятницу говорили почти все участники круглого стола в РИА Новости, посвященного обсуждению прежнего, январского варианта макроэкономического прогноза.

При этом одни советовали улучшать инвестиционный климат и привлекать в экономику коммерческие инвестиции, другие - осуществлять мегапроекты за государственный счет. И то и другое экономисты разных школ рекомендовали правительству начинать немедленно, под страхом роста народного недовольства снижением доходов.

Евсей Гурвич, научный руководитель Экономической экспертной группы

"Из трех вариантов прогноза долгосрочного социально-экономического развития России до 2030 года Минэкономразвития сам признает консервативный вариант (около 3% в год) более вероятным, чем все остальные. Такой же уровень прогнозирует ОЭСР. Я с этим готов согласиться, но пошел бы еще дальше. Консервативный прогноз является вероятным при относительно благоприятной ситуации с ценами на нефть.

Небольшой рост цен заложен в прогноз. Но нельзя исключать другие сценарии, при которых возможно их постепенное снижение до \$90 долларов за баррель. Тогда темпы роста российской экономики могут упасть до 2-2,5% в год. Но и при росте в 3%, как заложено в консервативном прогнозе Минэкономразвития, мы будем расти медленнее, чем мировая экономика.

Может показаться, что разница между 3% и 4% роста не так важна, чтобы ради этого радикально менять всю нашу экономическую политику. Это не так: на длительном периоде расхождение в доходах ВВП на душу населения накапливается достаточно большое - к 2030 году до полтора раз.

5% роста - это мечта или стимул что-то делать.

Жить можно и при 3%. Хотя это будет достаточно болезненное состояние. Трудно будет проводить ту амбициозную политику, которую мы проводили до сих пор. До кризиса доходы бюджетной системы росли в среднем примерно на 11% в год в реальном выражении. При росте ВВП в 3-3,5% произойдет трехкратное замедление. Это не позволит тратить триллионы на модернизацию вооружений, на решение проблем Дальнего Востока, на проведение Олимпиад и Чемпионатов мира по футболу.

Страна не сможет смириться с этим. В этом главный риск для развития страны и нашей экономики. Будут делаться попытки ускорить рост негодными средствами - смягчением денежной политики, увеличением госрасходов. Тогда мы свалимся в еще более низкий рост, будем развиваться от кризиса к кризису.

Население будет недовольно замедлением темпов роста экономики и, соответственно, своих доходов, и под этим давлением будет проводиться все более популистская политика. Отдельные подобные решения уже были приняты, например, ничем необеспеченное повышение пенсий в 2010 году. Эта политика может продолжаться недолго, но окажется очень разрушительной.

Если же мы, как ни в чем ни бывало, продолжим тратить на амбициозные проекты, тогда мы должны отказаться от прежней политики, заняться повышением эффективности госрасходов, госинвестиций, экономики в целом.

Все исследования влияния госрасходов на экономический рост дают примерно один и тот же результат: если государство слабое и неэффективное - вклад в экономическое развитие нет, либо он отрицательный. Если государство сильное, результат может быть до определенной степени положительным. Нам до этой планки пока далеко. У нас нет государственно-частного партнерства; есть государственно-частное предпринимательство, когда представители государства занимаются частным предпринимательством в своих собственных интересах.

Нас ждет диверсификация экономики поневоле. У нас не будет в ближайшие 20 лет расти добыча нефти, а остальная экономика, как мы рассчитываем, будет подрастать хотя бы на 2-3% в год. Поэтому доля нефтегазового сектора будет сжиматься: природная рента в 2011 году составляла, по моим оценкам, примерно 15% ВВП, к 2030 году она будет равна порядка 4% ВВП".

Руслан Гринберг, директор Института экономики РАН

"Весь мир находится в состоянии неопределенности и паники, мировоззренческого тупика. Надо оздоравливать госфинансы; это сужает возможности для частного спроса; значит для стимулирования экономики нужен государственный спрос; обеспечить его рост в условиях политики снижения дефицитов госбюджетов невозможно. Это все равно, что одновременно жать на газ и на тормоз.

Для Китая, США, Европы нет проблемы качества роста; для них главное - рост, занятость.

А у нас есть мантра: мы живем плохо, но все равно не по средствам. Надо улучшать инвестиционный климат, снижать фискальную нагрузку на бизнес, убирать административные барьеры. Но когда это делается - ничего не происходит. Даже если будут идеальный инвестиционный климат, низкая инфляция, ничего не изменится. Рост зависит только от цены на нефть.

Стоит задача резко увеличить рост и провести диверсификацию экономики. Шанс на это еще есть: есть возможность активизировать еще имеющийся советский научно-технический потенциал.

Я против предложений авторов экономического доклада РАН резко снизить ставки рефинансирования, несмотря на уровень инфляции. Это очень опасная история.

Но у нас в стране нет никакой альтернативы государственным инвестициям, даже при идеальном климате. У нас узкое товарное предложение, импорт везде. Иностранные инвестиции за нас ничего не сделают. Они приходят в сектора, где можно получить прибыль: топливно-сырьевой комплекс, пищевую промышленность, пиво производят. К сожалению, наша русская ментальность их подавила: они производят пиво плохого качества.

Неясно, что нам производить для мирового рынка, где наша ниша. Китай готов завалить мир потребительскими товарами, Германия - инвестиционными.

Я вижу выход в тех самых величественных проектах, которые критиковал Гурвич.

Надо заключить взаимовыгодную сделку с Европой: они нуждаются в сбыте своей продукции, а мы - в масштабной модернизации. Проводиться она должна на условиях государственно-частого партнерства. И мы сами сможем выбрать перспективные направления развития.

Такой big deal возможен не только с Европой, но и с Азией. Например, создание логистического коридора в виде железной дороги от Пусана (Южная Корея) до Лиссабона.

Все это надо делать, несмотря на то, что государственные институты у нас слабые, вороватые, неэффективные, а чиновники приватизировали госфункции.

Конечно, мы должны создавать условия для развития частного бизнеса. Государство вмешивается там, где не надо, и не вмешивается там, где надо. Оно осуществляет тотальный административный гнет над едва дышащим частным сектором, и бросило на произвол судьбы закрепленные за ним конституцией функции: здравоохранение, образование, науку, культуру.

Если мы хотим дальше жить, как сейчас - это возможно, но многое зависит от ситуации в мире. Признаки восстановления есть, закрепляется тенденция на высокие цены на энергоресурсы. Но это ведет нас в технологическое захолустье.

Либо мы делаем ряд прорывных проектов. Главная проблема нашего бизнеса не в том, что он зажат. Он не знает, что ему делать. Денег у банков много, не знают кому давать. На них нет спроса. Поэтому нет никакой альтернативы мощной государственной инициации и финансированию этих проектов. Украдут - не украдут, значение имеет, но не самое большое. Это не должно быть поводом для ухода государства от работы по ускорению экономического роста".

Наталья Акиндинова, директор Центра развития ВШЭ

"По нашим расчетам, даже если цены на нефть будут такими же высокими, как сейчас, потенциал роста экономики не превысит 2%.

Под все разговоры об улучшении инвестиционного климата, реально наблюдаются противоположные процессы: для бизнеса существует опасность повышения фискальной нагрузки, так как проблемы пенсионной системы не решены; применяемый в Сочи и планируемый на территории Новой Москвы упрощенный порядок изъятия земли идет в разрез с усилением защиты права собственности.

Давление государства на бизнес только усиливается. Из-за прекращения роста цен на нефть поступление финансовых ресурсов в страну сократилось. Усилилась конкуренция за них. В этом споре реальные интересы государства на стороне крупного бизнеса (малый вытесняется), снижается конкуренция (ее нет и среди крупного бизнеса). В результате производительность труда не растет.

Спрос со стороны государства не является надежным. Он требует постоянного роста финансирования, так как завершаются проекты, прекращается и рост. Тот же оборонзаказ поддерживает рост, пока есть спрос со стороны государства. Если мы втянемся в гонку госрасходов, их рост придется поддерживать непрерывно.

Сильно недооценивается риск изменения этнокультурной структуры нашего общества при нарастании неравенства не только по доходам, но по обеспеченности социальными правами. Этому способствует нынешняя модель роста, требующая большого притока неквалифицированных трудовых мигрантов. При этом государство не обеспечивает ни интеграции их в наше общество, ни обозначает четкие границы их пребывания в стране. Это может быть чревато серьезными социальными потрясениями, особенно в условиях, когда доходы всего общества не растут быстро".

Глеб Покатович, замруководителя Аналитического центра при правительстве России

"Прогноз рассчитан на стабильное, поступательное развитие. Никаких рисков, связанных с возникновением кризисов, мы не ждем. Нет оценки стоимости перехода с одной траектории на другую.

Об улучшении инвестиционного климата в стране говорят 20 лет, но не все в России получается с первого раза.

Жизнь показывает, что лучшие идеи и решения возникают в условиях серьезных ограничений.

За последние годы у нас выстроена трехзвенная управленческая система: указы президента, основные направления деятельности правительства (за ними следит правительство), госпрограммы (на стороне ведомств). Сейчас эта управленческая рамка дополняется: будет утвержден долгосрочный прогноз до 2030 года, долгосрочная бюджетная стратегия. После этого создание рамки будет завершено.

В условиях ее существования деваться (чиновникам - "Финмаркет") уже будет некуда, нужно будет придумывать, как добиваться выполнения поставленной задачи".***

<http://www.interfax.ru/business/txt.asp?id=297508>



Коммерсантъ, Москва, 26 марта 2013

МЫ ДОЛЖНЫ ПЕРЕХОДИТЬ НА ПРИНЦИПЫ ТОРГОВЛИ, КОТОРЫЕ ПОНЯТНЫ ВСЕМУ МИРУ

Автор: Интервью взяли Юлия Орлова и Дмитрий Ладыгин

Глава Московской биржи Александр Афанасьев о первых итогах IPO и перспективах развития площадки

Единственным российским эмитентом, проводшим первичное размещение акций в первом квартале 2013 года, оказалась Московская биржа. О том, почему было решено проводить IPO, невзирая на конъюнктуру, что сейчас привлекательного в российском фондовом рынке для иностранных инвесторов кроме режима торгов T+2 и как биржа заработает на приходе в Россию международных расчетных систем, отъедающих кусок ее пирога, в интервью "Ъ" рассказал председатель правления Московской биржи АЛЕКСАНДР АФАНАСЬЕВ.

- Одним из видимых результатов объединения ММВБ и РТС можно считать состоявшееся IPO, в результате биржа была оценена в \$4,2 млрд, тогда как в ходе сделки по объединению ожидался рост капитализации до \$6 млрд. Почему биржа недотягивает до прогнозной капитализации?

- Уровень \$6 млрд - это больше стоимости Лондонской биржи, но абсолютно достижимая величина для нас. Хотя, конечно, перспективы роста стоимости компании зависят не только от результатов нашей работы, но и от динамики рынка в целом. Московскую биржу оценили с мультипликатором по EBITDA порядка 12, это выше, чем у NASDAQ, Deutsche Boerse и Лондонской биржи. Мы с первой попытки вышли на третье место среди европейских бирж по размеру рыночной капитализации.

- Для целей объединения ММВБ и РТС суммарная оценка двух бирж составляла 138 млрд рублей, рыночная капитализация Московской биржи по итогам IPO составила 126,9 млрд рублей. Почему для акционеров РТС биржу в 2011 году оценили дороже, чем для рыночных инвесторов через два года?

- При объединении компаний обычно выплачивается премия за приобретение контроля к справедливой оценке - до 10- 20%. В ходе первичного размещения акций, напротив, инвесторы ожидают дисконта до 15- 20%. Кроме того, уровень биржевых индексов в момент соглашения об оценке компаний в 2011 году был на 14% выше, чем в дату IPO. При сопоставлении договорной оценки 2011 года и нынешней рыночной цены следует учитывать эти факторы.

- Почему во время IPO не были полностью реализованы акции с баланса дочерней компании "ММВБ-финанс", ведь вы говорили о переподписке в более чем два раза

- У нас нет большей потребности в капитале, чем та сумма, которую мы привлекли, - порядка 6 млрд рублей (около 1,5 млрд рублей из этой суммы стабилизационный агент "ВТБ Капитал" потратил на выкуп акций биржи с рынка за 30 дней, прошедших после IPO; выкупленные акции вернутся на баланс "ММВБ Финанс". - "Ъ"). Основные направления их использования - рост капитализации нашего клирингового центра НКЦ и реализация двух крупных проектов в области развития IT-технологий, это создание единой платформы и центра обработки данных.

НКЦ является кредитной организацией и выполняет функцию центрального контрагента на рынках Московской биржи. Его бизнес будет только расти. Соответственно, повышаются требования к его собственному капиталу.

- На докапитализацию НКЦ сколько пойдет?

- Всего на докапитализацию клирингового центра мы планируем направить до 9 млрд рублей в этом году. Кроме того, капитал центра увеличится за счет нераспределенной прибыли.

- Согласно опционному соглашению с бывшими акционерами РТС, если бы биржа не провела IPO до 1 июля 2013 года, ее совокупные выплаты могли составить до 25 млрд рублей. Какие еще факторы повлияли на выбор времени проведения IPO?

- Опционное соглашение лишь один из факторов, которые повлияли на время проведения размещения. Еще осенью прошлого года мы объявили, что к февралю технически будем готовы к проведению IPO, сказали - сделали. Нам важно было именно сейчас показать на собственном примере, что крупные размещения акций могут и должны осуществляться на российском рынке. Мы считаем, что и приватизационные сделки нужно проводить исключительно в России. Вся инфраструктура для этого есть. Теперь мы имеем моральное право призывать других участников рынка к размещению на российской площадке.

Маркетинг акций биржи в ходе IPO - это еще один способ рассказать инвестиционному сообществу о возможностях локальной инфраструктуры и перспективах российского рынка. И сейчас для этого тоже правильный момент, принимая во внимание нынешние инфраструктурные реформы и регуляторные инициативы.

- Кстати, акции биржи за время, прошедшее с момента IPO, снизились, причем чуть сильнее, чем индекс ММВБ...

- Корреляция акций Московской биржи и индекса почти один к одному. Наши акции только расторгиваются, рынок к ним привыкает. Сейчас только закончился положенный "период тишины" - после окончания сделки в течение 40 дней аналитики не публикуют отчетов, а мы не можем раскрывать новой информации. В начале апреля мы объявим наши результаты за 2012 год, инвестиционные банки выпустят аналитические отчеты со своими рекомендациями и целевой ценой на акции. Полагаю, что акции скоро смогут войти в список А1, станут доступны для маржинальной торговли. Все это, надеюсь, значительно повысит интерес к акциям биржи.

- А объем торгов - сейчас он порядка 100 млн рублей в день, может, если бы размещали за рубежом, он был бы больше?

- Не думаю, концентрация спроса и предложения в локальных акциях скорее будет способствовать хорошей ликвидности. Торговля идет - нашими акциями торгуют и российские брокеры, и дочерние компании крупных иностранных инвестиционных банков, ритейловый транш тоже расторгивается. По объемам торгов мы на 25-26-м месте среди российских эмитентов - неплохо для начала.

- Инвесторы при вашем IPO получили бумаги для торговли не в первый день, это может быть аргументом против проведения приватизационных размещений в Москве?

- Нет, не может. Во-первых, на Московской бирже можно размещать акции через так называемый ритейловый транш (иногда называемый биржевым), когда заявки поступают напрямую в биржевую книгу, а не к букраннерам - тогда акциями можно торговать немедленно после объявления итогов размещения. Их объем составил около 3% от объема размещения. Наличие такой технологии - преимущество размещения в России.

- Но размер транша...

- При SPO Сбербанк он тоже составлял 3%. Видимо, это на сегодня объективная доля интереса вне крупных институциональных инвесторов.

Во-вторых, срок поставки инвесторам банками-букраннерами основного объема бумаг в Москве не отличается от срока при листинге на любой другой бирже. Обычно такой срок составляет до десяти дней, при том что основной объем поставляется на третий день. Так было и у нас. На биржах, где действует режим торгов T+, торги, соответственно, могут начаться до поставки бумаг. Московская биржа с 25 марта обеспечивает подобный режим торгов.

- В чем сложность проекта T+2 - с расчетами через два дня после заключения сделки?

- Это проект, который трансформирует бизнес-модель участников рынка. Это как изменить в стране режим автомобильного движения. Вот, например, в Швеции в 1967 году переходили с левостороннего движения на правостороннее. У Швеции большая сухопутная граница с соседями, люди стали много ездить на автомобилях на большие расстояния, и стало страшно неудобно.

Так и мы должны меняться и переходить на принципы биржевой торговли, которые понятны всему миру. И, как и в примере с движением, этот шаг требует серьезной подготовки.

Да, режим T+0 (с расчетами в день заключения сделки и стопроцентным преддепонированием средств и ценных бумаг на бирже. - "Ъ") сыграл в свое время позитивную роль. Это простой режим расчетов, при котором сделка не заключается, не будучи полностью предоплачена. Такой подход позволил включить в состав участников торгов множество брокерских компаний и банков, в том числе небольших, и тем самым предоставить широкий выбор посредников розничным инвесторам. Когда наблюдался "рынок продавца", обладавшие высокой и дешевой ликвидностью инвесторы были готовы приходить на новые рынки в поисках интересных активов, не требуя таких комфортных технологий, как центральный депозитарий и режим расчетов T+n. Но сейчас, в условиях "рынка покупателя" для привлечения инвесторов создавать такой комфорт необходимо,

в том числе вводить T+n. Это достаточно трудоемкий процесс, который потребовал от биржи и от участников согласованных действий.

- Некоторые участники рынка связывают спешку с вашим IPO с тем, что у биржи еще не было годовой отчетности, только по итогам девяти месяцев, которую банки-организаторы и показывали инвесторам. Вы ожидаете, что итоги 12 месяцев будут хуже?

- Вот сделали IPO по плану, говорят "спешка", если бы задержали на две недели, сказали бы "провалили сроки"... Отчетность за 2012 год появится в начале апреля, и я уверен, она снимет ваш вопрос. Например, с точки зрения оборотов наших рынков четвертый квартал 2012 года был одним из лучших.

- Если говорить о начале этого года - биржа ввела новые тарифы, которые предусматривают большие скидки за сделки внутри одного брокера, за объем. В итоге комиссионные доходы должны снизиться. Для чего биржа пошла на такие меры, ведь по итогам девяти месяцев прошлого года комиссионные доходы по акциям и так снизились на 44,4%?

- Комиссионные доходы и выручка биржи в целом растут. Интерес публики зачастую концентрируется на рынке акций, тогда как на бирже еще работают валютный, денежный, срочный рынки, да и на фондовом торгуют также облигациями. В настоящий момент доходы от всего фондового рынка - это примерно одна треть доходов биржи. Обороты и доходы на валютном и денежном рынках рекордно выросли, на рынке акций снизились в связи с сокращением интереса к этому продукту во всем мире. Но на рынке ОФЗ, например, если сравнивать среднедневные объемы за прошлый год и за первые два месяца этого, рост составил примерно 60%, существенно растут доходы от операций репо с облигациями благодаря новому продукту - репо с центральным контрагентом - и на валютном рынке.

В тарифной политике наша цель - стимулировать участников рынка к определенному поведению. Введение тарифных планов дает экономию участникам рынка при увеличении оборотов. Это то, что нам нужно, - рост ликвидности привлекает новых участников. Подобные тарифные планы уже были введены в прошлом году на валютном и срочном рынках, и опыт показал, что это действительно заинтересовывает брокеров. По трем-пяти крупнейшим участникам после введения новых тарифов обороты выросли на 55%.

А скидки за сделки, проведенные на бирже между клиентами одного брокера, это нормальная рыночная международная практика. Она стимулирует крупнейших брокеров привлекать больше клиентов.

- Новые тарифы на рынке акций уже работают в течение двух месяцев, и увеличения объемов торгов не видно. Почему?

- Тарифное стимулирование объемов дает результат не моментально. К тому же у нас еще не закончилось введение новых тарифных планов на фондовом рынке. Но объем торгов связан не только с тарифами, он связан с общим отношением к рынку акций, которое во всем мире (может быть, кроме США) сейчас не очень оптимистичное. Для Московской биржи эти негативные тенденции более чем компенсируются хорошими результатами по другим рынкам - облигаций, репо, валютному.

- С комиссионными доходами понятно. Актуален ли риск сокращения процентных доходов биржи - из-за введения режима торгов T+2 и отмены стопроцентного преддепонирования биржа не сможет размещать средства на счетах в банках?

- Преддепонирование в полном смысле этого слова как раз будет требоваться именно при T+n, при T+0 преддепонирование до дня расчетов не требуется, так как дата сделки и дата расчетов по ней совпадают.

Строго говоря, при T+0 клиент не имеет обязательств держать вообще какие-либо средства на бирже "через ночь", тогда как процентный доход биржи формируется именно от операций овернайт.

Во-вторых, объем средств от клиентов именно фондового рынка составляет где-то порядка 25% от общего объема средств, депонированных на бирже, остальное - это валютный, денежный и срочный рынки. То есть под риском не самая существенная часть процентного дохода.

А в-третьих, у нас есть опыт перехода на режим T+ на валютном рынке. Когда-то валюта торговалась только в режиме today со стопроцентным предварительным обеспечением (фактически это и есть T+0 фондового рынка), затем был введен режим tomorrow (то есть T+1) и сокращены во много раз требования к обеспечению, и действительно, на несколько недель объем депонированных средств сократился. Но он очень быстро достиг прежнего уровня и затем превысил его значительно за счет опережающего роста объемов торгов. Конечно, на рынке акций это не произойдет так быстро, этот продукт менее эластичен. Поэтому в нашем бизнес-плане на

2013 год мы все же запланировали некоторое снижение процентного дохода на фондовом рынке. С 2014 года - уже рост.

Экономический спад, как правило, сопровождается сокращением интереса инвесторов к фондовому рынку, падением индексов и, соответственно, комиссионных доходов на рынке акций. В России такая ситуация часто сопровождается недостатком рублевой ликвидности у участников рынка, что приводит к повышению процентных ставок и к тому, что участники охотнее прибегают к инструментам рефинансирования. А Московская биржа как раз продает эти продукты рефинансирования - репо с Банком России, междилерское репо и валютные свопы - и размещает средства обеспечения. Таким образом, при снижающихся оборотах фондового рынка и падении комиссионных доходов на нем мы видим увеличивающийся оборот и доходы на других рынках, и как одно из следствий - увеличивающийся процентный доход. Но мы ожидаем, что с восстановлением экономического роста станет вновь увеличиваться доля комиссионного дохода. К тому же репо с ЦБ - это важный продукт денежного рынка, но не единственный.

Вводя репо с центральным контрагентом, которое не зависит от участия ЦБ, мы создаем новый биржевой денежный рынок, и уже сейчас на нем обороты превышают 4 млрд рублей в день. Нашим расчетным депозитарием представлен дополнительный сервис - управление обеспечением, что очень важно для операций репо сроком длиннее одного дня. Сейчас более 50% бумаг, которые находятся в ломбардном списке, так или иначе заложены под репо - в ЦБ или в банках. Возможность замены этого обеспечения в течение срока сделки даст дополнительный приток ликвидности и поможет снизить риски. Следующим этапом, в следующем году, будет репо с корзиной бумаг - фактически чистый денежный рынок. Сейчас параметры сделок на рынке репо зависят от конкретной бумаги, находящейся в обеспечении, а при репо с корзиной бумаг определяющим будет только процентная ставка.

- Однако доходам биржи от новых продуктов грозит приход в Россию международных центральных депозитариев.

Вы не опасаетесь конкуренции с их стороны?

- Сейчас к рынку облигаций, а именно пока к клирингу гособлигаций допущены международные центральные депозитарии Euroclear и Clearstream. Потенциал развития биржевого рынка облигаций только российскими участниками реально ограничен. Качественно мы его практически исчерпали.

Приход иностранцев означает появление новых стратегий в использовании российских облигаций, и в первую очередь ОФЗ. Это будет действительно новый взгляд, который способен существенно освежить рынок и увеличить его.

Вероятно, иностранные контрагенты будут оказывать определенное давление, добиваясь того, чтобы наша инфраструктура была более понятной и комфортной для международных инвесторов. Но для Московской биржи это тоже позитивный фактор, так как поможет нам точнее реагировать на запросы индустрии. С приходом международных операторов мы получим и их поддержку по целому ряду инфраструктурных новаций.

Да, доля структур биржи в этом пироге - обслуживании расчетов по сделкам с ОФЗ - несколько сократится. Но сам пирог увеличится настолько, что наша выручка от этого бизнеса только вырастет.

- Насколько сократится ваша доля клиринга?

- Мы надеемся, не очень существенно.

- Меньше чем на 10%?

- Не меньше, но и не больше чем на 20%.

- Вы подписывали с НП РТС соглашение о неконкуренции. Сейчас НП РТС объявляет о создании межброкерской системы ECN. Разве это не конкуренция? И не в связи ли с этой ситуацией Московская биржа не проводит расчеты за последний перешедший ей актив РТС - платформу Plaza?

- Когда мы увидим, что такое проект ECN, тогда мы рассмотрим этот вопрос. С расчетами за Plaza увязки точно нет никакой. Мы сами настоятельно предлагаем НП РТС подписать соглашение по Plaza в изначально согласованном виде, и готовы платить, и пишем в который раз письма по этому поводу. Но соглашение не подписано пока именно той стороной. Не хочу спекулировать, с чем это может быть связано. Мы готовы подписать в любой момент.

- После ухода с биржи ее президента Рубена Аганбегяна в сентябре 2012 должность остается вакантной. Она будет упразднена, так как создавалась под господина Аганбегяна?

- Нет, она создавалась из других соображений. Мы завершили IPO, на что планировался основной потенциал этой функции. Однако работа с потенциальными инвесторами по

разъяснению нашей стратегии и возможностей на этом не прекращается: Центральный депозитарий - это относительно новая тема, лицензию получил только в ноябре прошлого года.

Центральный контрагент на всех рынках - относительно новая тема. Это нужно маркетировать, рассказывать об этом. Должность президента задумывалась для этого.

- Почему не получилось договориться с Олегом Вьюгиным, занимающим сейчас должность председателя совета директоров МДМ Банка?

- Скажем так, на сегодняшний момент не получилось прийти к соглашению. По уставу я предлагаю кандидата на должность президента, руководствуясь определенными критериями. И кандидатура Олега Вячеславовича, безусловно, соответствует всем этим критериям.

- Есть еще кандидатуры, с которыми ведутся переговоры?

- У меня на сегодняшний день других кандидатур нет.

- Сейчас торговая сессия практически в 24:00 заканчивается. Насколько эффективно проведение торгов в вечернее и ночное время? И насколько актуален вопрос перехода на круглосуточный режим торгов?

- Это вопрос продукта. На спотрынке ценных бумаг, где требуется их поставка, необходима концентрация ликвидности, поэтому нигде в мире нет 24-часовой биржевой торговли. У нас фондовый рынок сейчас торгует с 10:00 до 19:00. И участники рынка просят изменить этот интервал с точки зрения не его расширения, а адаптации ко времени торгов в Европе и началу торгов в Америке. Этот вопрос сейчас обсуждается. На срочном рынке на вечернюю сессию приходится порядка 20-25% оборота. Срочную сделку не обязательно проводить бэк-офису в день заключения, можно сделать это на следующий день с утра, ликвидность по непоставочным продуктам не зависит от объема актива в наличии. На валютном рынке, где торги продлены до 23:50 с января, порядка 65% объема торгов вечерней сессии приходится на ее первый час. То есть участники рынка пока не очень заинтересовались возможностью торговать ночью. Это понятно, потому что ночные торги предполагают возможность ночных расчетов, которые возможны по долларам, но весьма затруднены по рублям.

- В прошлом году прошла информация о возможном запуске на Московской бирже фьючерсов на акции Google, Apple, Microsoft. Увидим ли мы такие новые инструменты?

- Это обсуждается, у нас были контакты с рядом иностранных компаний. Здесь есть такой момент - согласование с эмитентом акций. Юридически в России этого не требуется, но для нас это вопрос этики.

- Какие еще новые продукты и сервисы помимо упомянутых планируете ввести в этом году?

- Мы будем развивать Т+ как основной продукт, добавляя к нему различные сервисы - валютное обеспечение, валютные расчеты по клирингу, конверсию ADR в GDR по результатам клиринга. Плюс готовится ряд интересных продуктов на срочном рынке. Есть растущий спрос на процентные деривативы, и, возможно, они должны быть несколько иными, чем сейчас. На рынке фьючерсов предстоит серьезное развитие деривативов, связанных с облигациями. Спрос на них растет, и я вижу, что здесь нужно несколько видоизменить продуктовую линейку.

- А есть планы создать индекс на облигации?

- Мы изучаем, насколько могут быть популярны такие индексы. Но зато есть идея развивать биржевой рынок драгоценных металлов. Знаете, рынок появляется не там, где золото производят, а там, где его хранят. И Москва, судя по всему, именно такое место. НКЦ получил золотую лицензию. Но заняться и этим проектом мы не могли до централизации клиринга, создания Центрального депозитария и введения нового режима торгов на фондовом рынке - не хотелось распылять ресурсы. Но в ближайшее время возьмемся.

При снижающихся оборотах и падении комиссионных на фондовом рынке мы видим увеличивающийся оборот на других рынках и, как следствие, рост комиссионных доходов биржи. С приходом Euroclear и Clearstream доля биржи в этом пироге - обслуживании расчетов по сделкам с ОФЗ - сократится. Но сам пирог увеличится настолько, что наша выручка вырастет

БИЗНЕС

Коммерсант®

Коммерсантъ, Москва, 26 марта 2013

ТРАКТОРНЫЕ ЗАВОДЫ МОГУТ ПОДЕЛИТЬ

Автор: ЕГОР ПОПОВ

Если в ближайшее время не найдется покупатель на весь концерн "Тракторные заводы" (КТЗ), долг которого, по неофициальной информации, - около 60 млрд руб. Такой вариант обсуждался на наблюдательном совете банка; среди потенциальных претендентов на КТЗ - государственный УВЗ и "Русские машины" Олега Дерипаски, которые давно интересуется концерном. Однако они хотят получить наиболее привлекательные активы КТЗ, тогда как банк рассчитывает продать концерн целиком.

О том, что ВЭБ может возобновить переговоры о продаже подконтрольного ему концерна "Тракторные заводы", "Ъ" рассказали несколько источников, знакомых с ситуацией. По их словам, такое решение было принято на наблюдательном совете ВЭБа 18 марта. Один из собеседников "Ъ" говорит, что тогда "состоялась дискуссия о дальнейшей судьбе КТЗ" между председателем наблюдательного совета премьер-министром Дмитрием Медведевым и членами совета - вице-премьерами Аркадием Дворковичем и Дмитрием Rogozиным, министром экономического развития Андреем Белоусовым и председателем ВЭБа Владимиром Дмитриевым. Обсуждение началось с предложения ВЭБа отменить принцип неделимости активов КТЗ, для того чтобы продать один ключевой актив вагонного дивизиона концерна "Промтрактор-Вагон". Это необходимо, для того чтобы погасить часть долга КТЗ перед синдикатом из 16 банков - первый крупный платеж по кредиту (13,3 млрд руб.) предстоит в июне (см. "Ъ" от 25 февраля). По данным собеседников "Ъ", изначально за отмену принципа неделимости высказался Аркадий Дворкович.

Однако, по информации источника "Ъ", против продажи завода "Промтрактор-Вагон" выступил Андрей Белоусов, который заявил, что это "не спасет" ситуацию с долговой нагрузкой компании в целом. Господин Белоусов предложил снова провести переговоры о продаже концерна целиком с двумя потенциальными претендентами на КТЗ - государственной НПК "Уралвагонзавод" (УВЗ) и "Русскими машинами" Олега Дерипаски. На наблюдательном совете отмечалось, что если принцип неделимости активов концерна будет снят, то потенциальные покупатели будут претендовать на самые привлекательные предприятия железнодорожного и военного дивизионов, а остальные активы, например по производству сельхозтехники, "никто не купит".

В итоге предложение о возобновлении переговоров по продаже КТЗ "единым лотом" было поддержано Дмитрием Медведевым. Источник "Ъ" рассказывает, что "на переговоры решили отвести порядка двух месяцев". "В качестве дальнейшего варианта развития событий обсуждалось, что если переговоры о целостной продаже не увенчаются успехом, то наблюдательный совет снимет принцип целостности активов концерна, чтобы распродавать их по частям", - утверждает собеседник "Ъ". При этом он добавляет, что "пока не совсем понятно", каким образом реализовать продажу активов КТЗ по частям и "не вызовет ли это недовольство у крупнейших участников банковского синдиката - например, Сбербанк и ВТБ".

Источник "Ъ" утверждает, что на наблюдательном совете в том числе обсуждался вариант продажи активов через банкротство. "Но для реализации этого сценария необходимо предварительно вывести из периметра КТЗ стратегический "Курганмашзавод", который

производит военную технику", - говорит собеседник "Ъ". Представители ВЭБа и глава КТЗ Михаил Болотин отказались от комментариев. В УВЗ сказали, что "ничего не знают о решениях ВЭБа по поводу КТЗ". В "Русских машинах" "Ъ" сообщили, что будут "участвовать в переговорах по КТЗ", но "финальное решение будет зависеть от предложенных условий".

КТЗ объединяет 17 предприятий в России, Германии, Дании, Австрии, Нидерландах, Сербии и на Украине. Основные направления - военное, железнодорожное, сельскохозяйственное, дорожно-строительное и промышленное машиностроение. По неофициальным данным, консолидированная выручка КТЗ по итогам 2012 года - около 53 млрд руб., выручка российских предприятий - 45,5 млрд руб. Из них на гражданскую продукцию пришлось 34,9 млрд руб., на военную - 10,7 млрд руб. Убыток КТЗ в 2012 году - 0,92 млрд руб. Общий долг КТЗ на конец прошлого года - 59,5 млрд руб. ВЭБ получил 100% акций КТЗ от основного акционера концерна Михаила Болотина и его партнера Альберта Бакова в 2010 году в обмен на кредит 15 млрд руб. Ключевыми условиями сделки был возврат собственникам КТЗ 100% акций после выплаты кредита в 2017 году и сохранение старого менеджмента. Но уже весной 2011 года ВЭБ объявил конкурс на выбор компании для антикризисного управления КТЗ.

Помимо компании Михаила Болотина заявки на него подали УВЗ и "Русские машины".

Но итоги конкурса так и не были подведены - старый менеджмент продолжил управление концерном. Летом прошлого года ситуация вновь обострилась - ВЭБ рассматривал вариант не только смены менеджмента, но и пересмотра условия договора купли-продажи акций КТЗ (см. "Ъ" от 17 июля 2012 года), но Михаилу Болотину вновь удалось сохранить контроль над ситуацией.

Михаил Пак из "Атона" считает, что "экономически более обоснован" вариант с распродажей активов по частям, но "его реализовать тяжело из-за потенциального банкротства", а также из-за сложностей с продажей проблемных предприятий. "На этом фоне Михаил Болотин может вновь сохранить контроль над ситуацией, убедив ВЭБ не менять менеджмент до улучшения финансовых показателей", - считает эксперт.

КОНТЕКСТ

ВЭБ ДАСТ "АМУРМЕТАЛЛУ" ЕЩЕ 2 МЛРД РУБЛЕЙ

Наблюдательный совет ВЭБа на заседании 18 марта одобрил предоставление "Амурметаллу" кредита в размере 2,2 млрд руб., рассказали источники "Ъ", знакомые с итогами заседания. По их словам, финансирование будет проходить в рамках одобренной госкорпорацией осенью 2009 года кредитной линии предприятию в размере 7,5 млрд руб. (открыта под ставку рефинансирования ЦБ до 2016 года). "Амурметалл" уже выбрал из нее 5,3 млрд руб., так что эти 2,2 млрд руб. станут последними. Причем ВЭБ, скорее всего, предоставит металлургическому заводу кредит не напрямую, а через дочернюю компанию "ВЭБ Капитал". Это связано с тем, что прямое кредитование скажется на финансовых показателях самого ВЭБа, ведь задолженность "Амурметалла" признана фактически безнадежной к взысканию и по ней надо формировать резервы, объясняют собеседники "Ъ". Выделяемые деньги нужны на поддержание текущей деятельности завода. В госкорпорации воздержались от комментариев. С апреля 2010 года ВЭБу принадлежит 100% "Амурметалла", предприятие находится в процедуре банкротства с сентября 2012 года. Анатолий Джумайло

Официальный сайт Республики Коми (rkomi.ru), Сыктывкар, 25 марта 2013 19:08:00

КРУПНЕЙШИЕ ГОСКОМПАНИИ ВЫРАЗИЛИ ГОТОВНОСТЬ ПОДКЛЮЧИТЬСЯ К ПОДГОТОВКЕ ДОКЛАДА ПО ПРОЕКТУ БЕЛКОМУР ДЛЯ ЕГО ПРЕДСТАВЛЕНИЯ В АДМИНИСТРАЦИЮ ПРЕЗИДЕНТА РОССИИ И ПРАВИТЕЛЬСТВО РОССИИ

Такое решение принято по итогам совещания по вопросам реализации проекта "Белкомур". Участие в совещании приняли топ-менеджеры компании "Российские железные дороги", Государственной корпорации "Внешэкономбанк", компании "Белкомур, а также руководство проектных институтов.

Старший вице-президент ОАО "РЖД" Валерий Решетников в своем выступлении отметил перспективность проекта и высокий интерес к нему со стороны транспортной монополии. Он подчеркнул значимость проекта, которая заключается в раскрытии потенциала ключевых регионов Европейского Севера России. По словам В.Решетникова, в случае развития промышленности регионов-участников проекта, резко снижаются риски уменьшения выручки за счет сбора тарифа - пассажирские перевозки, выпадающие по мере введения высокоскоростных магистралей, могут быть эффективно замещены ростом грузового трафика.

Со своей стороны заместитель председателя "Внешэкономбанка" Анатолий Балло отметил, что проект строительства железнодорожной магистрали "Белкомур" находится на рассмотрении банка развития, по нему ведется постоянная работа. В частности, топ-менеджеры Госкорпорации принимают участие в деятельности рабочих групп, в оценке кредитоспособности проекта. Банк имеет серьезный интерес в успешной реализации проекта, который заключается в ожидании прироста крупной клиентуры, сосредоточенной в зоне тяготения проекта, прежде всего, в сфере добычи и переработки природных ресурсов.

"Так, только по одному клиенту банка, ожидаемый объем грузоперевозок с экспортным потенциалом вырастет более чем на 2 миллиона тонн в год. И это не считая того, что наличие краткого пути вывоза продукции уменьшает риски банка", - отметил А.Балло.

Оценивая потенциал роста кредитного портфеля, он подчеркнул, что большинство из перспективных проектов частных инвесторов, которые могли бы стать клиентами банка, находятся в сфере компетенций и интереса Банка Развития. Также зампред ВЭБа проинформировал собравшихся о состоявшихся недавно переговорах с руководством Государственного банка развития Китая, который проявляет к проекту "Белкомур" предметный интерес.

Последовавшая за выступлением руководителей дискуссия позволила сформировать общую точку зрения на потенциал проекта и обозначить механизмы управления рисками, в частности, путем привлечения частных российских и иностранных инвесторов.

По итогам совещания было принято решение продолжить диалог для дальнейшей эффективной координации и взаимодействия по вопросам реализации проекта "Белкомур" и подготовке заключений и доклада по проекту для направления в Администрацию Президента России и Правительство России.

<http://rkomi.ru/news/14874/>

Коммерсантъ, Москва, 26 марта 2013

СВЯЗЬИНВЕСТ ГОТОВИТ ВЫКУП

Автор: Владислав Новый

Госхолдинг обсудит свою реорганизацию

На следующей неделе совет директоров "Связьинвеста" обсудит цену выкупа своих акций у "Ростелекома", а также вопрос приобретения бумаг самого "Ростелекома" на сумму 1,72 млрд руб. На завершающем этапе реформы "Связьинвест" должен быть присоединен к "Ростелекому" и ликвидирован.

О готовящемся 1 апреля заседании "Ъ" рассказал источник в правительстве и подтвердил один из членов совета директоров "Связьинвеста". Первым в повестке дня стоит вопрос о созыве и подготовке внеочередного общего собрания акционеров. Их у госхолдинга два - Росимущество (75% минус 1 акция) и "Ростелеком" (25% плюс 1 акция). Акционеры должны будут решить вопрос о реорганизации в форме присоединения, утвердить вопрос условий договора присоединения, определить цену выкупа акций, а также выработать позицию для голосования по вопросу о реорганизации на общем собрании акционеров "Ростелекома", говорится в материалах оператора. Между тем один из членов совета директоров "Связьинвеста" не уверен, состоится ли голосование по этому вопросу 1 апреля или будет перенесено на более поздний срок. Дело в том, что правительственная директива для голосования представителю интересов государства еще не готова, пояснил он. Представитель вице-преьера Аркадия Дворковича это не прокомментировал, в Минкомсвязи не ответили на запрос "Ъ".

Совет директоров "Связьинвеста" 1 апреля рассмотрит вопрос об определении цены выкупа акций госхолдинга, которая не может быть ниже оценки независимого оценщика. Рыночная цена одной обыкновенной акции "Связьинвеста" рассчитана Ernst & Young и составляет 9,68 руб. Как пояснил "Ъ" источник в "Связьинвесте", этот вопрос будет рассмотрен, поскольку у "Ростелекома" может возникнуть право требования выкупа принадлежащих ему акций. Согласно оценке Ernst & Young, пакет "Ростелекома" в "Связьинвесте" стоит 48,5 млрд руб. Но даже если и наступит такое право, выкуп не состоится, поясняют в "Ростелекоме": по плану реорганизации этот пакет погашается.

"Связьинвест" был образован в 1995 году на базе госпакетов 85 акционерных обществ электросвязи. В 1997 году "Связьинвесту" были также переданы госпакеты ОАО "Ростелеком", ОАО "Центральный телеграф", ОАО "Екатеринбургский телефон" и ОАО "Гипросвязь". В 2002 году на базе активов "Связьинвеста" было образовано семь межрегиональных компаний связи (МРК). В 2009 году правительство одобрило дальнейшую реорганизацию госсвязи, которая заключалась в присоединении семи МРК и ОАО "Дагсвязьинформ" к "Ростелекому". В апреле 2011 года этот процесс завершился, после чего начался второй этап, в результате которого "Связьинвест" должен быть присоединен к "Ростелекому" и ликвидирован. Согласно президентскому указу, у государства и Внешэкономбанка должно остаться не менее 50% голосующих акций "Ростелекома", реформа должна была закончиться 24 марта. Сейчас правительство рассчитывает завершить процесс до конца года.

Перед началом присоединения к "Ростелекому" совет директоров "Связьинвеста" рассмотрит также вопрос приобретения акций "Ростелекома" на сумму 1,72 млрд руб. Ранее эти деньги "Связьинвесту" заплатил "Ростелеком" с целью сохранения блокпакета в госхолдинге во время его допэмиссии. Акции "Ростелекома" будут приобретаться "Связьинвестом" у ООО "Мобител", объем пакета - 0,43% обыкновенных акций, их рыночная оценка - 136,05 руб. за бумагу. После этой сделки доля "Связьинвеста" в "Ростелекоме" составит 45,72% обыкновенных акций, или 42,23% в уставном капитале.

По данным "Ъ", одновременно со "Связьинвестом" к "Ростелекому" планируется присоединить еще 20 компаний. В их числе ОАО "Национальные телекоммуникации" и ее "дочки", ОАО

"Ингушэлектросвязь", а также компания Rostelecom International Limited с дочерними обществами. Как пояснили "Ъ" в "Ростелекоме", "Центральный телеграф" не будет участвовать в реорганизации, поэтому речи о возможном выкупе акций у несогласных миноритариев не идет. Средств на выкуп акций в бюджете "Центрального телеграфа" не заложено, добавляет осведомленный источник "Ъ".

КОНЪЮНКТУРА

ЧАСТОТЫ ВЫСТАВЯТ НА АУКЦИОН

Минкомсвязь планирует взять на себя полномочия по организации торгов на получение лицензий в области связи. "Организация торгов осуществляется федеральным органом исполнительной власти в области связи", - говорится в проекте постановления правительства, подготовленном Минкомсвязью. Торги в форме аукциона или конкурса будут проводиться за счет средств федерального бюджета, выделяемого Минкомсвязью, говорится в документе. В настоящее время организатором конкурсов на лицензии и частоты выступает Роскомнадзор. Для принятия решения о выставлении частот на торги необходимо решение Госкомиссии по радиочастотам об ограниченности спектра.

Заместитель главы Минкомсвязи Денис Свердлов ранее заявлял, что на аукционы будут выставляться все частоты, в том числе требующие конверсии. "Интерфакс"

