



ВНЕШЭКОНОМБАНК

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ
«БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»

ПРЕСС-СЛУЖБА

ОБЗОР ПРЕССЫ

27 декабря 2011 г.

МОСКВА-2011

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
24 ДЕКАБРЯ 2011 Г. СКОРОПОСТИЖНО СКОНЧАЛСЯ ЗАМЕСТИТЕЛЬ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ВНЕШЭКОНОМБАНКА СМИРНОВ А.В....	3
ТЕЛЕКАНАЛ "РОССИЯ 24", ПРОЕКТЫ РАЗВИТИЯ, 24.12.2011, 19:20	4
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	7
ЭКСАР ЗА 2 ГОДА МОЖЕТ ВЫБРАТЬ ЛИМИТ СТРАХОВЫХ ОПЕРАЦИЙ В 300 МЛРД РУБ	7
АГЕНТСТВО ПО СТРАХОВАНИЮ ЭКСПОРТНЫХ КРЕДИТОВ РАССМАТРИВАЕТ 20 ПРОЕКТОВ НА ОБЩУЮ СУММУ \$500 МЛН....	8
ПРАВЛЕНИЕ АГЕНТСТВА ПО СТРАХОВАНИЮ ЭКСПОРТНЫХ КРЕДИТОВ СФОРМИРОВАНО, В НЕГО ВОШЛИ 6 ЧЕЛОВЕК	10
ЭКСАР СТРАХУЕТ РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТ ВО ВЬЕТНАМ И КИТАЙ	11
МСП БАНК ЗАПУСТИЛ ПИЛОТНЫЕ ПРОЕКТЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ МОДЕРНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА	
МСП ЧЕРЕЗ МЕХАНИЗМЫ ЛИЗИНГА	12
БАНК ГЛОБЭКС И СОНТАСТ ДОГОВОРИЛИСЬ О РАСШИРЕНИИ СОТРУДНИЧЕСТВА.....	13
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	14
АГЕНТЫ ПО КРЕДИТУ НА БЕЛАЭС ЗАКЛЮЧАТ СОГЛАШЕНИЕ ПОСЛЕ ВСТУПЛЕНИЯ В СИЛУ МЕЖПРАВСОГЛАШЕНИЯ	14
РЕЗАТЬ, ПОКА НЕ ПОЗДНО	15
ЭТО БЫЛА БЫ ДРУГАЯ СТРАНА	18
БИЗНЕС	23
ВЭБ ВЫДЕЛИЛ ЯРОСЛАВСКОЙ ГЕНКОМПАНИИ 1-Й ТРАНШ НА 415 МЛН РУБ. ДЛЯ СТРОИТЕЛЬСТВА	
ТЕПЛОЭЛЕКТРОСТАНЦИИ	23
ВНЕШЭКОНОМБАНК ОТКРЫЛ ФИНАНСИРОВАНИЕ ДЛЯ ОАО ЯРОСЛАВСКАЯ ГЕНЕРИРУЮЩАЯ	
КОМПАНИЯ НА 2,4 МЛРД. РУБЛЕЙ	24
В НОВГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ ПЛАНИРУЕТСЯ РЕАЛИЗАЦИЯ ПИЛОТНОГО ПРОЕКТА В СФЕРЕ	
МОДЕРНИЗАЦИИ ЖКХ	25
«СВЯЗЬИНВЕСТ» НЕ ЛИКВИДИРУЕТСЯ.....	26
СУДОСТРОЕНИЕ И СУДОХОДСТВО СКОРО ОКАЖУТСЯ НА ПЛАВУ	27
ЮРИЙ ОСИНЦЕВ: КРИЗИС В МОНОГОРОДАХ ПРОШЕЛ, НО СЛАБЫЕ МЕСТА ОСТАЛИСЬ	29
ПУТИН РАСПОРЯДИЛСЯ ПЕРЕДАТЬ МОСКВЕ ЕВРОБОНДЫ НА 30 МЛРД РУБЛЕЙ ЗА АЭРОПОРТ "ВНУКОВО"	34
АЭРОПОРТ ТОЛМАЧЕВО МОЖЕТ ОСТАТЬСЯ БЕЗ РОМАНА ТРОЦЕНКО.....	35
РАЗНОЕ	37
БЕСПЛАТНЫЙ ГАРВАРД.....	37
КЭФ-2012	39

ВНЕШЭКОНОМБАНК

**24 ДЕКАБРЯ 2011 Г. СКОРОПОСТИЖНО СКОНЧАЛСЯ ЗАМЕСТИТЕЛЬ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ
ВНЕШЭКОНОМБАНКА СМИРНОВ А.В.**

**Ведомости
27.12.2011**



24 декабря 2011 г. на 56-м году жизни
скоропостижно скончался заместитель
Председателя Внешэкономбанка

СМИРНОВ АЛЕКСЕЙ ВЛАДИМИРОВИЧ

Алексей Владимирович родился 20 февраля 1956 г. в г. Москве.

Работал во Внешэкономбанке с 2000 г. Обладая значительным опытом работы по управлению государственным внешним долгом и государственными финансовыми активами Российской Федерации, Алексей Владимирович обеспечивал организацию и проведение операций по обслуживанию, погашению и реоформлению государственного внешнего долга Российской Федерации, включая долг бывшего СССР, а также операций по использованию государственных финансовых активов, урегулированию задолженности стран – дебиторов России по ранее предоставленным кредитам, способствовал созданию условий для удовлетворения интересов России при решении спорных вопросов на данных направлениях агентской деятельности Банка.

Благодаря активному участию Алексея Владимировича Внешэкономбанк добился эффективной переговорной позиции Российской Федерации при согласовании условий урегулирования долга с кредиторами и дебиторами России, в том числе в рамках деятельности Парижского клуба кредиторов.

Светлая память об Алексее Владимировиче Смирнове навсегда сохранится в наших сердцах.

Выражаем искренние соболезнования родным и близким.

Руководство Внешэкономбанка,
друзья и коллеги

ТЕЛЕКАНАЛ "РОССИЯ 24", ПРОЕКТЫ РАЗВИТИЯ, 24.12.2011, 19:20

Ведущая Мария Бондарева

ВЕДУЩИЙ: Сегодня хочется вспомнить о природных богатствах нашей страны. При этом словосочетании, наверное, первое, что приходит на ум, - это полезные ископаемые и лес. И если с нефтью и газом все более или менее понятно, то большинство вопросов, связанных с деревопереработкой в России, остаются открытыми. Начнем с того, что на нашу долю приходится около тридцати процентов производимой в мире древесины. Но эти внушительные цифры касаются так называемого кругляка. А вот основная доля товаров, произведенных из той самой древесины, приходится на экспорт. Ситуация, согласитесь, странная. Кто и как пытается ее разрешить, расскажет наш корреспондент.

КОРР.: На долю России сейчас приходится около трети мирового рынка круглого необработанного леса. Радоваться здесь абсолютно нечему, ведь продав древесины на один рубль, стране потом приходится закупать продукции деревообрабатывающей промышленности на двадцать пять рублей. Из-за границы везут даже бумагу и мебель, хотя все это можно было бы спокойно производить внутри страны. Исправить ситуацию пытаются в Красноярске, в регионе, богатым лесом. Там работает компания "Мекран", выпускающая мебель, в том числе и премиум-класса.

Алексей МЕТЕЛКИН, генеральный директор компании "Мекран": В России, если примерно называть цифры, это порядка двадцати миллиардов долларов рынок мебели. Это примерно сопоставимо с рынком автомобилей.

КОРР.: Ежегодно?

Алексей МЕТЕЛКИН: Да, ежегодный оборот, да, примерно. Ну, если сравнить, скажем, с европейскими странами, то в Германии при населении гораздо меньшем, чем у нас, рынок составляет сорок миллиардов, то есть у нас есть куда расти.

КОРР.: Для того, чтобы успешно конкурировать с иностранными компаниями, в первую очередь из Италии, Бельгии, Англии, Франции и Швеции, нужно постоянно модернизировать и расширять производство. Компаниям типа "Мекрана" делать это особенно непросто - требуются колоссальные инвестиции. Ведь речь идет о полной технологической цепочке, начиная с заготовки древесины и заканчивая собственными мебельными салонами в России и Западной Европе. Но проект перспективный. А увеличение глубины переработки древесины - задача государства. Поэтому средства удалось получить от института развития - "Внешэкономбанка".

Андрей САПЕЛИН, заместитель председателя "Внешэкономбанка": У нас мультивалютный лимит, но если его перевести на сегодняшний день по текущему курсу, то будет примерно четыре с половиной миллиарда рублей. В рамках проекта создаются два деревообрабатывающих комбината. Собственная сырьевая база, своя дистрибуционная сеть, свой дизайн-центр, что очень важно, поскольку я сказал, что мебель должна быть конкурентоспособной не только по цене, но и по дизайну.

КОРР.: Дизайнеров выписывают из Италии. Там как нигде сильны традиции создания высококлассной мебели. Вот и перенимают сибиряки опыт у иностранцев. Но для того, чтобы держать марку, необходимо качественное сырье. Раньше "Мекран" его закупал, но с получением кредита решили создавать собственную сырьевую базу.

Александр МОИСЕЙЧЕНКО, главный технолог управляющей компании "Мекран": Лесозаготовки мы будем осуществлять собственными силами, что позволит нам существенно снизить стоимость основного сырья для нашего производства. На сегодняшний день закупается лесозаготовительная техника ведущих производителей данного оборудования.

КОРР.: Конечно, одна компания не может кардинально изменить ситуацию в деревообработке. Но успех "Мекрана" оказался заразителен. И уже сейчас "Внешэкономбанк" финансирует по всей стране пять проектов, связанных с деревообработкой, на общую сумму около восьмидесяти двух миллиардов рублей. Объем участия Банка развития - шестьдесят четыре миллиарда, из которых на данный момент освоено более двадцати двух. А в планах еще четырнадцать проектов в одиннадцати регионах. Решается и проблема кадров для деревообрабатывающей отрасли.

Алексей МЕТЕЛКИН: В городе Красноярске мы сегодня проводим такой большой конкурс размером в год с премиальным фондом в десять миллионов рублей для студентов и преподавателей пяти технических вузов. Мы хотим получить из выпускников технических вузов

операторов для наших станков, для нашего оборудования.

КОРР.: Проект "Мекрана" значим не только для группы его владельцев, но и для всей России в целом. Он позволит сократить вывоз за рубеж первичного сырья, так называемого кругляка, и осуществлять получение всей добавочной стоимости от переработки древесины в стране. Таким образом, стратегическая составляющая проекта превалирует над коммерческой, при этом проект остается экономически эффективным.

ВЕДУЩИЙ: Что радует, так это то, что сейчас государство все чаще начинает включаться в бизнес-проекты. Особенно когда это касается тех, кто занимается инновациями и инфраструктурой. Чтобы было понятно, уже через три года объем поддержки национальной экономики должен составить порядка двух триллионов рублей. Для всех этих целей "Внешэкономбанк" уже разработал новую стратегию, с помощью которой подобные бизнес-проекты можно будет сделать более результативными и эффективными. О том, что бизнесу ожидать в следующем году от государства вообще и от Банка развития в частности, наш следующий материал.

КОРР.: В новый год с новыми задачами. "Внешэкономбанк" обновил свою стратегию развития. Новый документ будет действовать в ближайшие четыре года. Разрабатывали его с учетом новых экономических реалий, учитывая уроки кризиса. Если в последние годы институтам развития приходилось тратить много сил и средств на поддержку правительственных антикризисных мер, то теперь есть возможность больше внимания уделять именно развитию экономики, поддержке частного бизнеса и проектам государственно-частного партнерства.

Олег ФОМИЧЕВ, заместитель министра экономического развития России: В этом году, наверное, вот часть институтов, и в частности тот же "Внешэкономбанк", в большей степени стали заниматься тем, чем они призваны заниматься с момента создания. Просто если там отвлечься коротко, там, на предыдущие годы, да, "Внешэкономбанк" в частности, так же как АСВ и другие институты развития, вынуждены были в значительной степени решать вопросы, связанные с антикризисными мерами. И в этом плане часть проектов, которые они реализовывали, и часть их деятельности, значительная часть, скорее была направлена на поддержку правительства, там, в плане разрешения каких-то кризисных ситуаций в промышленности, там, в части развития инфраструктуры и так далее. По мере того, как у нас кризис закончился, мы по институтам развития сейчас видим активное возвращение собственно, да, к реализации тех целей, для которых они были созданы.

КОРР.: Главная задача - модернизация экономики. Поэтому в первую очередь на поддержку могут рассчитывать те предприниматели, которые занимаются инновациями. Объем финансирования инвестиционных проектов будет увеличен. Кредитный портфель ВЭБа за четыре года должен вырасти в три раза. К концу 2015 года он должен составить не менее 850 миллиардов рублей. При этом каждый пятый проект должен быть инновационным. Банк развития планирует поддерживать в первую очередь производства с высоким уровнем добавочной стоимости. Главным направлением по-прежнему останется финансирование крупных инфраструктурных проектов: аэропортов, электростанций, железных и автомобильных дорог, инфраструктуры туристических и особых экономических зон. По прогнозу экспертов банка, их доля от общего объема составит около сорока процентов.

Владимир ДМИТРИЕВ, председатель Внешэкономбанка: Это, конечно, структурная перестройка нашей экономики. Это развитие нашей экономики на инновационных направлениях. Это пять направлений модернизации нашей экономики. Вот именно эти новые обстоятельства нашли в полной мере отражение в новой стратегии "Внешэкономбанка". Важно, что новая стратегия утверждалась тогда, когда уже было ясно о том, что "Внешэкономбанк", с одной стороны, сохранит свою роль как... и будет развивать и наращивать свою роль как главный финансовый институт развития в нашей стране.

КОРР.: К 2015 году объем поддержки национальной экономики должен составить не менее 1,9 триллиона рублей, или 2,4 ВВП. Особое внимание в ближайшие годы по-прежнему будут уделять взаимодействию институтов развития друг с другом, ведь одни помогают молодым ученым в научных разработках и коммерциализации, другие готовы выступить инвестиционным консультантом и финансово поучаствовать в проекте. И только работая совместно, можно добиться комплексного развития экономики.

Олег ФОМИЧЕВ: Нам необходимо еще более тесную координацию между самими институтами развития выстраивать. У нас есть такое понятие сейчас, как инновационный лифт. Это обеспечение поддержки инновационных проектов на разных стадиях, начиная от стартового финансирования и заканчивая уже крупномасштабным производством. На этой стадии у нас работают и РОСНАНО, и "Внешэкономбанк". В этом смысле лидерство "Внешэкономбанка" нас

очень радуется, потому что как раз "Внешэкономбанк" выступил инициатором подписания соглашения между нашими институтами развития.

КОРР.: Институты развития призваны работать там, где ни государство, ни частный сектор не могут по отдельности действовать максимально эффективно. Это поддержка малых и средних предприятий, и комплексное развитие территорий, и решение проблемы моногородов, и проекты в рамках государственно-частного партнерства, которое должно стать основой инвестиционной политики государства. Глобальная задача на ближайшие годы - модернизация экономики и укрепление так называемого несырьевого бюджета.

Владимир ДМИТРИЕВ: Конечно, хотелось бы рассчитывать на устойчивость нефтяных цен. Но при том, чтобы мы не стали заложниками этой ситуации. А я возвращаюсь снова к тезису о необходимости все-таки развертывания масштабных структурных перемен в нашей экономике, которая бы основывалась на экономике интеллекта, экономике знаний, экономике инноваций. Возможности для того, чтобы реализовывать проекты в этой сфере, у нас есть. Ну а Банк развития внешнеэкономической деятельности, естественно, будет и впредь флагманом в реализации крупных и инфраструктурных, и индустриальных, и инновационных проектов.

ВЕДУЩИЙ: Это программа "Проекты развития". Сейчас коротко о наиболее заметных событиях с участием государства.

В Забайкалье появится свой экономический и финансовый центр. В создаваемой в регионе особой экономической зоне планируют построить для предпринимателей целый город - Экономик-Сити. Участвовать в реализации проекта на условиях государственно-частного партнерства будут власти Забайкальского края, группа компаний "Олимпик Сити", Фонд развития Дальнего Востока и Забайкальского региона, а также "Внешэкономбанк". Он выступит в роли инвестиционного консультанта и рассмотрит возможность финансового участия в проекте. Строительство в суровых условиях Забайкалья нескольких ультрасовременных небоскребов задача нетривиальная. Поэтому подготовка к нему будет проводиться в два этапа. Сначала специалисты Банка развития подготовят экономическое, финансовое и юридическое обоснование по проекту. Если расчеты покажут, что строительство целесообразно, будет проведен конкурс среди частных компаний за право участвовать в проекте.

Роскосмос и "Внешэкономбанк" подписали соглашение о сотрудничестве. Банк развития прокредитует космические проекты в объеме пятидесяти миллиардов рублей. В первую очередь речь идет о развитии оказания интернет-услуг через космическую связь и о запуске компанией "Газпром космические системы" двух спутников. Они будут контролировать работу газовиков на Арктическом шельфе. Ну и, кроме того, "Внешэкономбанк" планирует вложить деньги в создание космических аппаратов для иностранных заказчиков. Причем эти кредиты будут возвращаться из средств, полученных от практического использования спутников. Такая схема кредитования для России уникальна. Ну и еще одно направление совместной работы - строительство космодрома "Восточный".

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

26/12/2011 19:51:00

ЭКСАР ЗА 2 ГОДА МОЖЕТ ВЫБРАТЬ ЛИМИТ СТРАХОВЫХ ОПЕРАЦИЙ В 300 МЛРД РУБ

МОСКВА, 26 дек - РИА Новости. Объем страховых операций (страховой ответственности) Российского агентства по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР) будет ограничен лимитом в 300 миллиардов рублей, который может быть выбран в течение двух лет, сообщил генеральный директор агентства Петр Фрадков журналистам в понедельник.

Он напомнил, что ЭКСАР, учрежденное в октябре 2011 года в качестве 100-процентной "дочки" Внешэкономбанка с капиталом 30 миллиардов рублей, до апреля 2012 года должно представить совету директоров трехлетнюю стратегию развития.

"В стратегии мы предусматриваем, что объем страховых операций не должен превышать 300 миллиардов рублей. Он не ограничен сроком. Когда мы к этому пределу подойдем, примем решение об увеличении этого лимита. Подход здесь достаточно формальный и консервативный: это 10 наших капиталов. Считаю, что при правильном подходе, за пару лет мы должны его выбрать", - сказал Фрадков.

По его словам, лимит в случае необходимости может быть пересмотрен достаточно быстро, поскольку будет установлен подзаконными актами, а не законом.

Фрадков сообщил, что в понедельник ЭКСАР заключило первые два договора страхования: с ОАО "Волжский дизель имени Маминых" (ВДМ) по экспортному контракту стоимостью 4,8 миллиона долларов, предусматривающему поставку, установку и пуско-наладку четырех дизель-генераторных установок во Вьетнам и с ОАО "Управляющая компания "Объединенная двигателестроительная корпорация" (ОДК) по экспортному контракту стоимостью 5,15 миллиона долларов, предусматривающему поставку в Китай энергетического оборудования (газотурбинный двигатель ПС-90ГП-25 производства ОАО "Пермский моторный завод" <pmoz>).

Совет директоров ЭКСАР на прошлой неделе также одобрил сделку по страхованию риска Новикомбанка, предоставляющего предэкспортное финансирование на 5 миллионов долларов российскому производителю радиоэлектронного оборудования для поставки в Индию.

"Сейчас у нас в pipeline (портфеле) около 20 проектов, которые мы активно обсуждаем, в разных отраслях - энергетическое машиностроение, поставка автомобилей и так далее", - сказал гендиректор агентства, уточнив, что суммарная стоимость контрактов по всем этим проектам оценивается примерно в 0,5 миллиарда долларов.

В частности, ЭКСАР, по словам Фрадкова, обсуждает возможность предоставления страхового покрытия по экспортному контракту компании "Гражданские самолеты Сухого", предусматривающему поставку самолетов Sukhoi SuperJet 100 в Индонезию. Он уточнил, что ЭКСАР планирует сотрудничать в этом проекте с двумя международными экспортными агентствами и готово взять на себя страховое покрытие третьей части от стоимости контракта.

ПРИОРИТЕТЫ

Стратегия развития ЭКСАР определит также отраслевые и географические приоритеты. По словам Фрадкова, к приоритетным отраслям будут отнесены высокотехнологичные производства (авиакосмическое, химическое, машиностроительное, электроника, энергетика и т.д.), к отраслям со средним приоритетом - услуги, легкая промышленность, с низким приоритетом - сельское хозяйство и производства с низкой добавленной стоимостью (металлопереработка, нефтехимия). Прямой запрет будет установлен на поддержку экспорта продукции сырьевых отраслей.

На первом месте в линейке приоритетов по регионам находятся: СНГ, Азия, Латинская Америка. Более низкий приоритет у стран Африки и Персидского залива.

Говоря об очередности запуска страховых продуктов, Фрадков сообщил, что в 2012 году будут разработаны продукты по страхованию экспорта, а на 2013 год запланировано начало работы по страхованию инвестиций, а также разработка страховых решений для поддержки экспорта малого и среднего бизнеса.

РОССИЯ-ЭКСАР-ПРОЕКТЫ-2

26.12.2011 20:19:18 MSK

АГЕНТСТВО ПО СТРАХОВАНИЮ ЭКСПОРТНЫХ КРЕДИТОВ РАССМАТРИВАЕТ 20 ПРОЕКТОВ НА ОБЩУЮ СУММУ \$500 МЛН

(добавлены 6-й абзац, текст после 9-го абзаца)

Москва. 26 декабря. ИНТЕРФАКС-АФИ - Агентство по страхованию экспортных кредитов (ЭКСАР) рассматривает 20 проектов на общую сумму \$500 млн, сообщил журналистам генеральный директор агентства Петр Фрадков.

"Есть двадцать проектов, которые мы активно обсуждаем", - сказал он, добавив, что общая стоимость этих проектов составляет \$500 млн.

П.Фрадков напомнил, что совет директоров ЭКСАРа уже одобрил первые три проекта, в рамках которых агентством будет предоставлено страховое покрытие по экспортным поставкам высокотехнологичной продукции российского производства.

Агентство, в частности, предоставит страховое покрытие по экспортному контракту ОАО "Волжский дизель им.Маминых", которое специализируется на производстве дизельных агрегатов. Контракт предусматривает поставку во Вьетнам четырех дизель-генераторных установок российского производства. Стоимость контракта - \$4,8 млн.

Страховое покрытие также будет предоставлено ОАО "Управляющая компания "Объединенная двигателестроительная корпорация" (УК ОДК). По контракту компания поставит в Гонконг энергетическое оборудование - газотурбинный двигатель ПС-90ГП-25 производства ОАО "Пермские моторы" (РТС: РМОТ). Стоимость контракта - \$5,15 млн.

Агентство в понедельник заключило договоры страхования с "Волжским дизелем" и УК ОДК.

ЭКСАР также застрахует риски Новикомбанка. Банк предоставит предэкспортное финансирование российскому производителю радиоэлектронного оборудования для дальнейшей поставки в Индию. Стоимость контракта составляет порядка \$5 млн.

Кроме того, ЭКСАР ведет переговоры о предоставлении страхового покрытия под поставку самолетов Sukhoi SuperJet-100 (SSJ-100) в Индонезию, добавил глава агентства. ЗАО "Гражданские самолеты Сухого" планирует поставить 12 самолетов SSJ-100. В этом проекте предполагается участие двух экспортных агентств - французского Coface и итальянского SACE. Российское агентство готово покрыть до 30% от стоимости контракта. "Три участника по 30% каждый. Мы готовы брать до 30% от стоимости контракта", - сказал П.Фрадков.

Общий объем страхового покрытия ЭКСАРа составляет 300 млрд рублей, отметил глава агентства. Он пояснил, что эта сумма составляет 10 капиталов агентства.

Он напомнил, что совет директоров агентства утвердил основные подходы к формированию стратегии развития на период 2012-2014 годов. Проект стратегии и план по ее реализации должны быть представлены для утверждения советом директоров до апреля 2012 года.

"В стратегии мы предусматриваем, что объем страховых операций не должен превышать 300 млрд рублей", - сказал П.Фрадков. По его словам, этот объем не ограничен сроком, в течение которого он должен быть реализован. "Считаю, что при правильном подходе за пару лет мы должны это выбрать (300 млрд рублей - прим. ИФ-АФИ)", - сказал он.

Глава ЭКСАРа отметил, что наиболее приоритетными для агентства являются проекты, связанные с высокотехнологичной продукцией (авиастроение, космическая отрасль, машиностроение, электроника, энергетика). Средний приоритет представляют услуги, работы и легкая промышленность. Низким приоритетом является продукция сельского хозяйства и продукция с низкой добавленной стоимостью (например, переработка металла, первичные фракции нефтехимии). Запрещенным для ЭКСАРа направлением является работа с сырьевой индустрией, в частности, с углеводородным сырьем.

Агентство, прежде всего, заинтересовано в таких регионах, как СНГ, Юго-Восточная Азия и Азия в целом, интересна и Латинская Америка, добавил П.Фрадков. Пока не являются приоритетными страны Африки (экспорт есть, но риски тяжело просчитываемы) и страны Персидского залива.

ЭКСАР планирует диверсифицировать свой портфель по продуктам. Агентство

предполагает осуществлять страхование кредитов поставщиков, кредитов покупателей, страхование аккредитивов и всех документарных операций, страхование трансграничного лизинга. На следующем этапе агентство намерено заняться страхованием проектов малого и среднего бизнеса (пилоты запустить в первом полугодии 2012 года, массово в 2013 году), а также страхованием инвестиций (в 2013 году).

ОАО "Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций" было создано в октябре 2011 года. Цель ЭКСАР - поддержка российского экспорта посредством страхования предпринимательских и политических рисков по экспортным кредитам, а также страхование российских инвестиций за рубежом от политических рисков.

Единственный акционер ЭКСАР - Внешэкономбанк. Уставный капитал агентства - 30 млрд рублей.

РОССИЯ-ЭКСАР-ПРАВЛЕНИЕ-2

26.12.2011 19:53:01 MSK

ПРАВЛЕНИЕ АГЕНТСТВА ПО СТРАХОВАНИЮ ЭКСПОРТНЫХ КРЕДИТОВ СФОРМИРОВАНО, В НЕГО ВОШЛИ 6 ЧЕЛОВЕК

Москва. 26 декабря. ИНТЕРФАКС-АФИ - Правление Агентства по страхованию экспортных кредитов (ЭКСАР) сформировано, в него вошли 6 человек из страхового сообщества, Внешэкономбанка и его структуры, сообщил журналистам генеральный директор агентства Петр Фрадков.

"У нас сформировано правление", - сказал он.

В правление, помимо П.Фрадкова, вошли еще 5 человек: первый заместитель генерального директора, член правления Михаил Карякин, два заместителя гендиректора, члена правления Михаил Синелин и Андрей Загорский, два члена правления Алексей Руденко и Александр Репринцев.

М.Карякин курирует основную деятельность агентства. В свое время он работал в "Ингосстрахе" (ПТС: INGS), где разрабатывал направление страхования рисков.

М.Синелин отвечает за административно-хозяйственные вопросы. До перехода в ЭКСАР он был заместителем председателя Внешэкономбанка. А.Загорский курирует вопросы корпоративной практики, юридическую и кадровую службы. Он пришел из страхового сообщества, в свое время занимал пост первого заместителя генерального директора "Ингосстраха".

А.Руденко отвечает за риски, перешел из немецкой страховой компании Allianz. А.Репринцев является финансовым директором, пришел в ЭКСАР из "ВЭБ-Инвеста" ("дочка" ВЭБа, созданная для работы с проблемными активами банка "Глобэкс").

В совет директоров ЭКСАРа входит 9 человек: первый вице-премьер Игорь Шувалов (председатель совета), министр экономического развития Эльвира Набиуллина (заместитель председателя совета), председатель ВЭБа Владимир Дмитриев (заместитель председателя совета), Илья Ломакин-Румянцев (независимый директор), заместитель министра промышленности и торговли Денис Мантуров, Денис Морозов (независимый директор), заместитель министра экономического развития Андрей Слепнев, заместитель министра финансов Сергей Сторчак, глава ЭКСАРа Петр Фрадков.

При совете директоров также создан специальный комитет, который частично выполняет функции регулятора и контролера агентства, пояснил П.Фрадков. Контрольный комитет возглавляет И.Ломакин-Румянцев.

Агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций было зарегистрировано 13 октября. Право распоряжаться 100% голосующих акций агентства получил Внешэкономбанк. Уставный капитал составляет 30 млрд рублей.

Пресс-Релизы ПРАЙМ, Москва, 27 декабря 2011

ЭКСАР СТРАХУЕТ РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТ ВО ВЬЕТНАМ И КИТАЙ

Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР) заключило договоры страхования с ОАО "Волжский дизель имени Маминых" (ВДМ) и ОАО "Управляющая компания "Объединенная двигателестроительная корпорация" (ОДК) по первым проектам, в рамках которых Агентством будет предоставлено страховое покрытие по экспортным поставкам высокотехнологичной продукции российского производства.

Договор страхования между ЭКСАР и ВДМ предполагает предоставление агентством страхового покрытия по экспортному контракту ВДМ, предусматривающему поставку, установку и пуско-наладку 4 дизель-генераторных установок во Вьетнам. Стоимость контракта составляет 4,8 млн. долл. США. Агентство покрывает фабрикационный риск (риск убытков по причине необоснованного отказа покупателя от контракта) и риск неплатежа покупателя (риск убытков по причине банкротства покупателя или длительной просрочки платежа). Период страхования: с 01.12.2011г. до 13.01.2013г.

Договор страхования, заключенный ЭКСАР и ОДК, предполагает предоставление агентством страхового покрытия по экспортному контракту, предусматривающему поставку в Китай энергетического оборудования (газотурбинный двигатель ПС-90ГП-25 производства ОАО "Пермский моторный завод"). Стоимость контракта составляет 5,15 млн. долл. США. Агентство покрывает риск неплатежа покупателя (риск убытков по причине банкротства покупателя или длительной просрочки платежа). Период страхования: с 01.12.2011г. до 20.05.2013г.

ОАО "Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций" (ЭКСАР) создано в октябре 2011 г. Цель ЭКСАР - поддержка российского экспорта посредством страхования предпринимательских и политических рисков по экспортным кредитам, а также страхование российских инвестиций за рубежом от политических рисков.

Единственный акционер ЭКСАР - государственная корпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк).

Уставный капитал агентства - 30 млрд. рублей.

Bankir.ru, Москва, 26 декабря 2011

МСП БАНК ЗАПУСТИЛ ПИЛОТНЫЕ ПРОЕКТЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ МОДЕРНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА МСП ЧЕРЕЗ МЕХАНИЗМЫ ЛИЗИНГА

Автор: ОАО "МСП Банк"

МСП Банк (группа Внешэкономбанка), ООО "Индустриальный лизинг" (г. Москва) и ООО "Русский текстиль" (Орехово-Зуевский район Московской области) профинансировали проект по модернизации производства трикотажного полотна.

Ресурсы на реализацию проекта "Организация производства трикотажного полотна" подмосковной компанией "Русский текстиль" предоставлены МСП Банком в рамках кредитного продукта "Модернизационный лизинг". В осуществлении пилотного проекта Банка по поддержке модернизации производства через механизмы лизинга задействованы ресурсы как самой компании, так и МСП Банка. Общая стоимость запуска производственной линии с применением современных технологий составляет 81 млн рублей, из которых Банк предоставил 56 млн рублей.

Сейчас подобное трикотажное полотно не производится в России, и все поставки являются импортными. Реализация проекта даст возможность российским покупателям приобретать товар напрямую у ООО "Русский текстиль" по более выгодным ценам, минуя иностранных производителей трикотажного полотна, снизить зависимость от импорта и увеличить общие показатели экономики в отрасли легкой промышленности. Модернизация производственной линии позволит компании уменьшить себестоимость затрат технологического цикла на 20 процентов. В результате осуществления проекта ООО "Русский текстиль" займет долю рынка более 20 процентов.

ООО "Русский текстиль" является ведущим производителем трикотажных изделий в России, имеет значительные производственные мощности, располагает складскими площадями и собственным грузовым транспортом. Компания реализует свою продукцию в Москве, Санкт-Петербурге, Екатеринбурге, Казани, Новосибирске, Омске и других городах России.

На открытии производственной линии на фабрике ООО "Русский текстиль", которое состоялось 22 декабря 2011 года в деревне Новое Орехово-Зуевского района, генеральный директор компании Олег Акопов выразил благодарность МСП Банку и отметил: "Льготное финансирование, осуществляемое Банком по Программе финансовой поддержки МСП, и отсутствие скрытых комиссий очень важны для активно развивающихся предприятий. Считаю, что новая программа по финансированию инновационных и модернизационных проектов своевременна и необходима для поддержания российской экономики и обновления основных фондов производственных предприятий".

<http://bankir.ru/novosti/s/msp-bank-zapustil-pilotnye-proekty-finansirovaniya-modernizatsii-proizvodstva-msp-cherez-mekhanizmy-lizinga-10013326/>

Banki.ru, Москва, 26 декабря 2011

БАНК ГЛОБЭКС И КОНТАСТ ДОГОВОРИЛИСЬ О РАСШИРЕНИИ СОТРУДНИЧЕСТВА

Автор: Banki.ru

Банк "Глобэкс" расширяет сотрудничество с системой Contact. Как рассказали в банковской пресс-службе, теперь клиенты смогут не только сделать денежные переводы в рублях, долларах и евро без открытия банковского счета, но и оплатить услуги сотовой связи, спутникового ТВ, сети Интернет, туристическую поездку, забронировать авиа- и железнодорожные билеты, номера в гостинице, а также пополнить свои счета в платежных системах - партнерах системы Contact.

ЗАО "Коммерческий банк "Глобэкс" зарегистрировано в 1992 году. В сентябре 2008-го "Глобэкс" столкнулся с массовым оттоком средств как физических, так и юридических лиц, в результате чего Внешэкономбанк за символические 5 тыс. рублей стал владельцем 98,94% акций банка и изрядного количества проблемных активов в придачу. Председатель правления ВЭБа Владимир Дмитриев занял пост председателя совета директоров кредитной организации.

По данным Banki.ru, на 1 декабря 2011 года нетто-активы банка - 163,42 млрд рублей (31-е место в России), капитал (рассчитанный в соответствии с требованиями ЦБ РФ) - 25,43 млрд, кредитный портфель - 108,16 млрд, обязательства перед населением - 22,03 млрд.

<http://www.banki.ru/news/lenta/?id=3490364&r1=rss&r2=common&r3=news>

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ

АГЕНТЫ ПО КРЕДИТУ НА БЕЛАЭС ЗАКЛЮЧАТ СОГЛАШЕНИЕ ПОСЛЕ ВСТУПЛЕНИЯ В СИЛУ МЕЖПРАВСОГЛАШЕНИЯ

26 December 2011

17:31

Прайм - Новости ТЭК

МИНСК, 26 дек - ПРАЙМ. Банки-агенты по обслуживанию кредита на строительство АЭС в Белоруссии в течение 45 календарных дней с даты вступления в силу подписанного в Москве 25 ноября 2011 года белорусско-российского межправсоглашения о предоставлении государственного экспортного кредита заключат соглашение по ведению учета и расчетов в рамках данного межправсоглашения.

В межправсоглашении, текст которого поступил в распоряжение агентства "Прайм", подчеркивается, что для осуществления учета и расчетов по указанному документу российской стороной уполномочена госкорпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)", белорусской - ОАО "Белвнешэкономбанк".

Данные структуры, говорится в документе, "в течение 45 календарных дней с даты вступления в силу настоящего соглашения заключают соглашение о техническом порядке ведения учета и расчетов в рамках настоящего соглашения".

"Агенты сторон принимают все зависящие от них меры для полного и своевременного осуществления учета и ведения расчетов в рамках настоящего соглашения", - также говорится в межправсоглашении.

Нижняя и верхняя палаты парламента Белоруссии (Палата представителей и Совет республики) на заседаниях 21 декабря ратифицировали межправительственное соглашение с РФ о предоставлении государственного экспортного кредита для строительства АЭС на территории Белоруссии.

Строительство АЭС в Белоруссии планируется по российскому проекту "АЭС-2006" ОАО "СПб "Атомэнергопроект". Проектируемая мощность АЭС - до 2,4 тысячи МВт (два блока до 1,2 тысячи МВт каждый). Для размещения АЭС президентом Белоруссии утверждена Островецкая площадка (Гродненская область). Первый блок белорусской АЭС планируется ввести в строй в 2017 году, второй блок - в 2018 году, передает РИА Новости.



Ведомости, Москва, 27 декабря 2011

РЕЗАТЬ, ПОКА НЕ ПОЗДНО

Автор: *Михаил Мамонов, Олег Солнцев

Резать, пока не поздно

Кратный рост числа банковских крахов, подобных краху Межпромбанка, возможен в России в будущем году

Фридрих Барбаросса шел отвоевывать Иерусалим, но по пути утонул в реке.

Вещий Олег не знал ран в битвах, но принял смерть от змеи, выползшей из останков любимого коня. Российские банки готовятся ко второй волне мирового кризиса, но в будущем году несколько десятков из них (в том числе больше десятка системообразующих) даже без серьезного внешнего стресса могут оказаться на грани небытия. Таковы результаты стресс-тестирования банковской системы, проведенного нашим центром.

Речь, конечно, не идет о повторении кризиса масштаба 2008-2009 гг., но кратный рост числа крупных падений, близких по своему размеру к состоявшемуся падению МПБ и латентному падению Банка Москвы, вполне возможен.

За последний год резко выросло число банков, в том числе крупных, с низким уровнем достаточности капитала (норматив Н1) и при этом:

- хронически низким уровнем прибыли до формирования резервов или даже убыточностью (что мешает восстановлению их капитализации);
- рискованной структурой активов: завышенной долей акций и негосударственных облигаций, некачественных кредитов;
- сжимающейся корпоративной клиентской базой.

Добавьте к этому фиксируемый по всей банковской системе рост концентрации кредитных рисков и сохраняющуюся высокую долю потенциально проблемных ссуд, реструктурированных еще в прошлый кризис (около 15%, по данным Банка России).

Банк России публично признает наличие проблемы, но пока надеется на ее рассасывание. По словам зампреда ЦБ Алексея Симановского, приближение уровня достаточности капитала к минимально допустимому значению (10%) наблюдается примерно у 20 банков, входящих в 200 крупнейших, и у двух-трех из 30 крупнейших. За них, по словам Симановского, не стоит беспокоиться: банкиры смогут вовремя затормозить. Однако такое объяснение оставляет много вопросов: ведь торможение - выход только в случае, когда у банка есть на него время. А если быстро подсказывает просрочка из-за одного ключевого заемщика (группы связанных заемщиков)? Или сильно падают котировки ценных бумаг из портфеля?

МВФ менее оптимистично оценивает устойчивость российских банков, критикуя результаты проведенных Банком России стресс-тестов. Свою точку зрения фонд обосновывает тем, что стресс тесты ЦБ недоучитывают возможные потери по реструктурированным ссудам и крупным кредитам аффилированным заемщикам.

Проведенный нами независимо от ЦБ и МВФ анализ показал, что на этот раз фонд, похоже, находится ближе к истине.

По нашим оценкам, к группе риска относится 90-100 кредитных организаций, в том числе 25-30 банков из 200 крупнейших и пять-шесть из 30 крупнейших. На долю группы риска в сумме приходится 20% совокупных активов банковского сектора и примерно столько же депозитов населения вне Сбербанка. Больше половины этих банков имеют головной офис в одной из двух столиц.

ИНЕРЦИОННЫЙ СЦЕНАРИЙ

В 2012 г. эти банки могут столкнуться с нехваткой капитала даже в отсутствие потрясений: при уменьшении среднегодовых цен на нефть Urals всего лишь на 10% и прекращении снижения доли проблемных и безнадежных ссуд в совокупном кредитном портфеле банковской системы (инерционный сценарий).

По этому сценарию в данной группе возникнет дефицит собственного капитала в объеме около 100 млрд руб., из которых примерно 50 млрд руб. может быть покрыто за счет средств акционеров при нормальном для них уровне инвестиций в собственные банки. Что касается привлечения оставшихся 50 млрд руб., то здесь для спасения ситуации, возможно, потребуется помощь государства (или госбанков, как стратегических инвесторов). Готовность собственников инвестировать в свои банки не гарантирована - и в случае убыточности бизнеса, и в случае высокой доли кредитов, выданных компаниям, аффилированным с акционерами банков. А это, как мы знаем, не редкость.

Стоит ли государству вообще тратиться на поддержку таких банков (через АСВ, ВЭБ, госбанки)? Во многих случаях оно, видимо, будет вынуждено это сделать.

Примерно четверть банков из тех, которые не смогут докапитализироваться без помощи государства, следует отнести к системно или социально значимым. Люди начнут забирать деньги, и совокупные выплаты страхового покрытия по депозитам частных вкладчиков превзойдут расходы, которое государство понесло бы в связи с вхождением в капитал проблемных банков.

ПЕССИМИСТИЧЕСКИЙ И ШОКОВЫЙ

При реализации более жестких сценариев состав группы "дефицитных" крупных частных столичных банков почти не расширится.

Рассмотренный нами пессимистический сценарий предполагает снижение в 2012 г. нефтяных цен на 20%, что приведет к приостановке экономического роста и повышению доли проблемных и безнадежных ссуд с текущих 7,0 до 8,5%. В этом случае дефицит собственного капитала банков возрастет по сравнению с инерционным сценарием в 1,9 раза примерно до 190 млрд руб., в том числе запрос на поддержку государства достигнет примерно 90 млрд руб. При этом большую часть этого запроса (около 60%) предъявят частные столичные банки (см. таблицу). С дефицитом капитала столкнется 140-150 банков, на которые приходится 30% совокупных активов банковской системы и 34% депозитов населения вне Сбербанка. Примерно 65-70 банков из числа "дефицитных" могут предъявить запрос на поддержку со стороны государства. Среди последних 15-17 относятся к системно и социально значимым.

Шоковый сценарий предполагает снижение нефтяных цен на 40%, спад ВВП, скачок доли проблемных и безнадежных ссуд до 10,4%. По сравнению с инерционным сценарием дефицит собственного капитала банков увеличится в 2,5 раза и достигнет примерно 250 млрд руб. Запрос к государству на помощь с докапитализацией оценивается примерно в 130 млрд руб. Как и в пессимистическом сценарии, больше половины этого запроса сформируют частные столичные банки. Дефицит капитала будут испытывать 150-160 банков, на которые приходится 35% совокупных активов банковской системы и 40% депозитов населения вне Сбербанка. Примерно 85-90 банков из числа "дефицитных" будут испытывать потребность в поддержке со стороны государства. Среди последних 16-18 будут относиться к системно и социально значимым.

Итак, состав группы "дефицитных" банков меняется не так уж сильно. Отсюда вывод: раз группа риска достаточно четко очерчена, а проблемы в ней могут начаться даже в рамках инерционного сценария (т. е. без внешнего стресса), то регуляторам не следует этого стресса дожидаться. Игра на опережение обеспечит будущую экономию государственных средств. Можно добиться заблаговременной продажи части рискованных активов этих банков, привлечения новых стратегических инвесторов, предупредить возможные попытки вывода средств собственниками. Недавно принятая новая редакция закона "О дополнительных мерах для укрепления стабильности банковской системы в период до 31.12.2014" сохраняет в руках АСВ основные инструменты, необходимые для совершения таких действий.

Есть еще два важных способа будущей экономии госсредств. Во-первых, не распространять господдержку на незначимые банки. Тогда удастся сэкономить от 14 до 34% расходов на докапитализацию. При этом в худшем из вариантов к ежегодно выбывающим 20-30 несистемообразующим банкам добавится еще 70. Учитывая, что сейчас в России почти тысяча кредитных организаций, это не так уж и страшно. Достаточно будет сосредоточиться на поддержке 14-18 системно и социально значимых банков.

Во-вторых, временные послабления в части отражения стоимости ценных бумаг, находящихся на балансах банков, в условиях стресса способны уменьшить потребность в дополнительной капитализации в 1,5-2 раза. Напомним, что в прошлый кризис такие послабления вводились. Нельзя, впрочем, не отметить, что такого рода послабления негативно влияют на способность клиентов и кредиторов банков оценивать их действительную платежеспособность.

ГОСУДАРСТВО СПРАВИТСЯ

Подводя итог, хочется сказать, что даже в худшем случае необходимые расходы на до капитализацию банков будут вполне посильными для государства и окажутся существенно меньшими, чем в прошлый кризис. В шоковом сценарии они оцениваются в 130 млрд руб., а при отсутствии послаблений по учету ценных бумаг - в 200 млрд руб. Напомним, что в 2008-2009 гг. только субординированных кредитов ВЭБа на капитализацию банков было предоставлено на сумму более 400 млрд руб.

Регуляторам и банкам не следует пугаться предстоящей работы. Надо засучить рукава и удалить небольшой, но воспалившийся финансовый аппендикс, не дожидаясь перитонита. И лучше - сразу после праздников.-

Группа риска четко очерчена, и это значит, что регуляторам следует действовать, не дожидаясь стресса.



Эксперт, Москва, 26 декабря 2011

ЭТО БЫЛА БЫ ДРУГАЯ СТРАНА

Автор: Виктор Ивантер*

Советская хозяйственная система имела реальные возможности постепенного рыночного реформирования в 1950 и 1960-е годы, но не реализовала их. В 1980-е годы альтернативы радикальным реформам были чисто теоретическими - общество требовало быстрых результатов

Отчего развалился Советский Союз? Одна из популярных версий: была холодная война, и Советский Союз не выдержал, проиграл ее. И еще вдобавок проиграл горячую войну в Афганистане. Я считаю, эта трактовка абсолютно неверна. Что происходит, когда страна проигрывает войну? Она лишается всякого оружия, любых средств ведения войны. Проигравшие Вторую мировую войну державы, Германия и Япония, до сих пор не имеют ни ракет, ни ядерного оружия. Как же можно считать СССР проигравшим холодную войну, если его наследница Россия до сих пор располагает ракетно-ядерным потенциалом, способным уничтожить США? Значит, это был не проигрыш. На самом деле СССР вышел из холодной войны. Точно так же, как Россия не проиграла Первую мировую войну - она вышла из нее. И ровно то же можно сказать о войне в Афганистане: вывод войск не означал поражение.

Это важное, не вкусовое отличие, но тем не менее оно не снимает вопроса о причинах случившегося. В случае развала СССР, как и в случае краха Российской империи, они были внутренними. Хотя, безусловно, нельзя сказать, что холодная война в первом случае или Первая мировая война во втором не оказали своего влияния на эти драматические события. Но все же ключевой причиной является социально-экономическая неэффективность.

Ответом на социально-экономическую неэффективность Российской империи стала Советская Россия. Но к 1953 году, моменту смерти Сталина, это была уже совсем другая страна. Она в полной мере стала мощной военной индустриальной державой, хотя цена была заплачена немалая. При этом если уничтожение крестьянства еще можно как-то - нет, не оправдать, но объяснить логически, то уничтожение соратников нельзя объяснить ничем, это было что-то параноидальное, совершенно бессмысленное.

Безземельный пролетарий вместо кооператора

Именно после смерти Сталина была совершена первая принципиальная реформаторская ошибка. К тому моменту на селе у нас было фактически новое крепостное право. Крестьянин не имел паспорта, был привязан к земле, не мог передвигаться по стране. По существу единственным социальным лифтом, как сейчас модно говорить, была армия. Существовала чудовищная налоговая система, которая заставляла крестьянина тащить свою продукцию на рынок, ограничивая питание семьи. Реформаторский шанс состоял в том, чтобы дать этим людям землю и возможность на ней работать. То есть провести своего рода деколлективизацию, возродить чаяновскую традицию, которая в 1950-е годы еще не была забыта. Превратить колхозы в настоящие сельхозкооперативы, как это было сделано в Китае в конце 1970-х. И мы бы решили продовольственную проблему. Вероятно, советская власть существовала бы до сих пор.

Однако шанс был нами упущен. На практике было сделано совершенно другое. Крестьянам дали паспорта (то есть свободу передвижения) и денег (были резко увеличены цены на закупку зерна, мяса, молока и т. д.), а земли не дали. В результате такой политики крестьяне начали ускоренно превращаться в рабочих. Не только путем второй волны урбанизации, когда вчерашние крестьяне массово ринулись в города на преимущественно малоквалифицированные рабочие места. Оставшиеся на селе, как следствие окончательного отчуждения от земли, потеряли всякую мотивацию к нормальному, рачительному хозяйствованию. Мы сделали тогда последний шаг к уничтожению крестьянского уклада, особого социума, плачевные результаты которого мы видим сегодня в большинстве районов Центральной России. Мы упустили возможность сделать сельское хозяйство эффективным.

Тем не менее с середины 1950-х до середины 1970-х наблюдался значительный подъем уровня жизни населения. Росла доступность материальных благ. Шло колоссальное жилищное

строительство. Сейчас мы критикуем "хрущобы", но, когда люди переселялись туда из бараков, у них возникало совсем иное качество жизни. К тому же эти дома строились на 20 лет - никто не подозревал, что они просуществуют гораздо дольше. Был колоссальный институциональный прорыв, связанный с пенсионной системой. В стране впервые была создана нормальная пенсионная система, которая обеспечила пенсионеру уровень жизни, близкий к жизни работающего. Тогда как в сталинские времена максимальная пенсия с хлебной надбавкой составляла 220 рублей, на которые жить вообще было невозможно.

Параллельно с ростом уровня жизни в это двадцатилетие была поставлена и успешно решена задача достижения военно-стратегического приоритета с Соединенными Штатами. Однако во второй половине 1970-х годов рост уровня жизни советских людей остановился и сменился стагнацией. Постепенно в обществе стало накапливаться раздражение. Ведь психологически люди реагируют именно на тренд, динамику, а не на какой бы то ни было достигнутый уровень жизни.

Попытки подвинтить систему

Какие еще попытки реформирования советского административно хозяйственного механизма предпринимались? Нельзя не упомянуть введение совнархозов в 1957 году, территориальных органов управления промышленностью взамен отраслевых министерств. Идея здравая - колоссальная по размерам и многообразию страна была зацентрализована. Ее нужно было децентрализовать. Но идею довели до абсурда и через семь лет вернулись к старой отраслевой системе. Хотя одна разумная вещь все же сохранилась: материально-техническое снабжение осталось организованным по региональному принципу.

В 1965 году началась новая реформа, впоследствии названная косыгинской - по фамилии ее главного идеолога, тогдашнего председателя Совета министров Алексея Косыгина. Возврат к отраслевому принципу управления народным хозяйством сопровождался необычной инициативой - избавлением от бюрократов в министерствах. Было решено привезти 50 тыс. инженеров и специалистов с заводов и из них сформировать новые аппараты министерств. Так и сделали. Но через три года эти замечательные главные механики, главные технологи, главные инженеры начали работать в точности как изгнанные бюрократы.

Замысел реформы достаточно здравый - предполагалось введение в плановую экономику элементов рыночного хозяйства: замена в плановых заданиях валовой продукции на реализованную продукцию, создание на предприятиях поощрительных фондов и т. д. Правда, задним умом сегодня понимаешь, что если вы вводите элементы рыночного хозяйствования, не вводя самого рынка, то у вас просто меняются декорации, а система продолжает работать по-старому. И сами понятия прибыли, бюджета существенно отличаются от того, что под ними понимается в рыночной экономике.

Однако после событий в Чехословакии в 1968 году началось жесткое закручивание гаек, и даже такие, во многом декоративные, реформы были свернуты. Это был испуг власти, которая четко связывала экономические реформы с политическими.

Впрочем, на пути экономической конвергенции стоял не только политический страх, вызванный событиями в Чехословакии, но и масштабная гонка вооружений. Стремление СССР к военно-стратегическому паритету с потенциальным противником, подхлестнутое Карибским кризисом, делало неизбежным концентрацию ресурсов в руках экономического центра. В качестве потенциального противника в СССР рассматривались не только Соединенные Штаты, но и вся Западная Европа, а с конца 1960-х еще и Китай. При этом речь шла не только об обороне Советского Союза, но и о сдерживании потенциального противника практически на всей территории земного шара. Понятно, что при такой политике объем ресурсов, который оставался на невоенное экономическое развитие, был критически недостаточен.

Следующая попытка как-то повысить качество управления советской экономикой пришлось уже на 1970-е годы. Она была связана с идеей использовать современные методы управления, основанные на компьютеризации и автоматизации, для оптимизации управления народным хозяйством. В качестве теоретической основы советскими экономистами во главе со Станиславом Шаталиным была разработана теория системы оптимального функционирования экономики (СОФЭ). В то же время эта система взглядов рассматривала необходимой составляющей введение определенных рыночных элементов в хозяйственную систему, в частности новую систему цен и мотивации предприятий. Лидером группы экономистов-рыночников в те годы был Николай Петраков.

Однако дальше теоретических дискуссий дело не продвинулось. Экономическая система продолжала работать по инерции, все сильнее теряя динамику. И это приводило к нарастанию раздражения. Столь мощный запрос на реформы к середине 1980-х сформировался оттого, что

недовольство существующим положением было фронтальным, пропитывало все слои советского общества. В Советском Союзе довольных не было: рабочие были недовольны, крестьяне недовольны, интеллигенция как гуманитарная, так и техническая недовольна. Бюрократия вся была недовольна. Руководство предприятий, партаппарат и даже власть были недовольны - собственным народом.

Всеобщее недовольство лишало систему защиты.

Инициативы, доведенные до абсурда

Есть две фундаментальные вещи, которые советская система в принципе не могла обеспечить: свобода потребительского выбора и свобода перемещения, как внутри страны, так и вне ее. Сейчас обе эти базовые свободы обеспечены - и это главные завоевания российской рыночной экономики при всех издержках перехода.

Можно ли было снизить эти издержки? Как-то разумнее сконструировать реформы 1980-х? Да, это было возможно. Теоретически. А практически, боюсь, что нет. Дело в том, что общество было радикализировано. Есть такое представление, что к власти пришли радикально настроенные люди и разрушили своими реформами советскую экономику. Ничего похожего - эти люди оказались востребованы обществом. И конечно, советская экономика получила травмы, несовместимые с жизнью, задолго до 1992 года. Вспомним Закон о государственном предприятии 1988 года. В ходе борьбы за демократизацию общества ввели выборность руководителей предприятия. И вроде бы неплохо. Действительно, некоторые сильные люди были выбраны. Но они оказались в дурацком положении - они стали зависимы от тех, кто их выбрал. В результате система мотивов и стимулов развития предприятий быстро оказалась перекошена в сторону текущего потребления.

Следующее направление - кооперативы. Закон о кооперативах - фундаментальный закон, который разрешил в СССР частнопредпринимательскую деятельность, наемный труд и так далее. Но рамки деятельности кооперативов никак не были обозначены. В результате большинство кооперативов было создано в цехах работающих предприятий, когда часть продукции, полученной за счет работы государственных станков, государственного сырья и электричества, совершенно законно стала принадлежать членам кооператива, которой они могли по своему усмотрению распоряжаться. Это была эдакая улица с разносторонним движением, и ни к чему, кроме паралича, в управлении предприятиями такая ситуация привести не могла. Плюс к тому очевидная демотивация к труду работников, оставшихся вне кооперативов. Таким образом, теоретически здравая идея двухсекторной, планово-рыночной экономики была на практике реализована крайне непродуманно. Вместо работающей двухсекторной модели устроили хаос. А общество было "за". Общество требовало решительных перемен. Хотело всего и сразу. Ловкие люди, которые воспользовались ситуацией, сразу же возникли в большом количестве. Помните потрясающую историю с первым легальным советским долларовым миллионером Артемом Тарасовым? Тарасову, который занимался торговлей компьютерами, нужна была наличность в качестве оборотного капитала для бизнеса. И он придумал гениальный способ законного обналичивания. Он выписал себе сумасшедшую по тем временам зарплату, в сотни раз выше зарплаты даже генсека, и, чтобы ее легитимизировать, заплатил с нее партвзносы. И к нему уже никто не мог придраться. Как же человек мог украсть, если он получил зарплату и честно заплатил полагающиеся деньги в партийную кассу?

Ошибки политэкономов

Нельзя сказать, что стратегия экономического развития страны в 1980-е годы вообще никак не продумывалась. Была проделана колоссальная работа по подготовке Комплексной программы научно-технического прогресса СССР - последняя ее версия была закончена в 1988 году и охватывала горизонт 1991-2010 годов. Там были отраслевые блоки и сводный том, анализировавший основные проблемы народного хозяйства и меры по их решению. Наш институт был одним из двух головных организаций по этой работе. Мы тогда впервые предложили меры активной социальной политики и перспективы направления перестройки системы хозяйствования.

Но в реальной жизни возобладали другие теории и рецепты. Беда наших реформаторов заключалась в том, что они были политэкономы. Политэкономы - это довольно грамотные люди.

Они говорили, что экономика описывается таким-то набором уравнений и неравенств. Если она устроена так, как они написали, тогда все остальные их выкладки логически безупречны. Но загвоздка как раз заключалась в том, что их исходные посылы были в значительной степени умозрительными, имеющими к реальной хозяйственной жизни весьма отдаленное отношение. В результате переход к рынку сопровождался у нас огромным количеством безобразий.

Нагляднее всего процесс принятия неверных решений можно проследить, анализируя ход российской приватизации. Замечу, что необходимость приватизации в России в среде профессиональных экспертов никогда и никем не подвергалась сомнению. Согласие было всеобщим - без масштабной приватизации проблемы российской экономики решить нельзя. Однако механическое превращение государственной собственности в частную большинством экспертов рассматривалось как бессмысленное. Экономическая задача формулировалась совершенно иначе: необходимо было превратить неэффективную собственность в эффективную. Такой подход, разумеется, требовал достаточно длительной и аккуратной работы по созданию соответствующих законодательных норм, институтов и механизмов.

Но в реальности все было сделано по-другому: реформаторы провели ускоренную приватизацию под чисто политическим лозунгом "Не допустим возврата коммунизма". Такая постановка вопроса была откровенно параноидальной - российское общество и без того категорически не желало возвращаться к очередям, дефициту, карточной системе, невозможности выезда за границу и другим хорошо знакомым им особенностям коммунистической системы.

Самая грубая ошибка была связана со сбережениями - нельзя было их обнулять. В рыночной экономике есть два ключевых агента: покупатель и сберегатель. А мы последнего просто убили, растоптали в 1992 году. Мы заявили, что сбережений граждан больше нет, потому что все они потрачены государством. Какая глупость! Как будто госдолг США физически хранится в Форт-Ноксе! И весь этот долг также потрачен на те или иные нужды. Но при этом никому никогда не приходила в голову мысль об отказе возвращать деньги работодателям.

Нет, это не значит, что в 1992 году нужно было раздавать деньги, достаточно было просто прогарантировать их сохранность. Могло ли российское государство в 1992-м изыскать средства для хотя бы частичного сохранения сбережений населения? Конечно.

Такие возможности существовали хотя бы потому, что в тот момент в стране добывалось 400 млн тонн нефти, 640 млрд кубометров газа и 168 тонн золота в год. Это было примерно столько же, сколько в быстро растущей российской экономике середины 2000-х годов - как раз в тот момент, когда наша страна успешно погасила огромный внешний долг, накопленный за предыдущие десятилетия. Поэтому, на наш взгляд, в начале 1990-х годов было вполне реально использовать различные формы замораживания вкладов на достаточно длительные сроки, совместив их с мерами по более-менее справедливой индексации замороженных сумм.

Еще одна унижительная вещь, которую учинили реформаторы, - ошибки в организации налично-денежного обращения, когда физически не хватало наличных денег в стране. Потом с этой проблемой поручили разобраться профессионалу, и зампред ЦБ Арнольд Войлуков за полтора месяца навел порядок.

Будем самими собой

У академика Юрия Яременко была задумана книга, посвященная сопоставительному анализу мобилизационных экономик Китая, Советского Союза и США. К сожалению, ранний уход из жизни не дал ему возможности завершить работу. Мы обсуждали с Юрием Васильевичем его замыслы и предварительные результаты. В частности, он утверждал, что в годы Второй мировой войны в США была классическая мобилизационная экономика, хотя и имевшая свою специфику, не похожую на российскую или китайскую.

Для мобилизационных экономик система централизованного планирования оказывается очень эффективной. Концентрация ресурсов при правильно выбранном направлении давала результат. Кроме того, эта мобилизационная экономика в ряде случаев использовала систему конкуренции. В СССР, например, конкурировали несколько КБ в авиапроме, в двигателестроении, в судостроительной промышленности. Была мощная конкуренция в космической отрасли - между КБ Королева и Челомея. И эта конкуренция не была бюрократической - на кону были заказы, ресурсы, ну и материальные блага: премии, квартиры, автомобили, дачи, санатории и т. п.

Если бы мы смогли наработанный потенциал мобилизационной экономики путем постепенных реформ перевести, не разрушая, на рыночные рельсы, мы бы имели сейчас другую экономику. Но я все-таки думаю, что китайский путь реформ возможен был только в Китае. Для этого все мы должны быть китайцами.

В СССР у нас была большая плановая и неэффективная экономика. Теперь у нас есть маленькая рыночная, и тоже неэффективная. Задача очень простая - сделать ее больше и эффективнее. При этом от рыночности ни в коем случае нельзя отказываться, потому что она, по моему глубокому убеждению, и по теории, кстати говоря, должна быть более эффективна, чем плановая экономика.

При этом я уверен, что Россия имеет реальную возможность ускорения роста до 6- 8% в

год на ближайшие десять лет, после чего, вероятно, мы уже сможем позволить себе лечь на более плавную траекторию. У нас есть финансовые ресурсы для такого маневра. У нас есть субъекты государственной инвестиционной политики: помимо неплохо работающего в этом направлении Внешэкономбанка, в России есть Сбербанк и банк ВТБ, которые можно и нужно использовать в качестве институтов развития. Проблема в том, что пока им не поставлена внятная задача и ими не научились эффективно управлять.

Кроме того, я считаю, что должна быть активизирована система рефинансирования ЦБ коммерческих банков. Не только в форме пожарного впрыскивания короткой ликвидности, как это происходит сегодня, а путем рефинансирования кредитов банков конечным заемщикам.

Еще один принципиальный недостаток экономической политики заключается в том, что пока институты развития созданы и действуют лишь на федеральном уровне. А ускоренный рост возможен только с опорой на малый и средний бизнес в регионах, который увидеть и поддержать из центра в сколь-нибудь массовом масштабе физически невозможно. Поэтому стоит задача создания действенных институтов развития в регионах.

И конечно, нужна активная работа по организации внутреннего спроса, которая позволила бы переориентировать наши экспортные отрасли: металлургию, химию, целлюлознобумажную промышленность - на внутренний рынок, тем самым сделав их более устойчивыми к перепадам внешней конъюнктуры.

Не буду утверждать, что устранение перечисленных выше недостатков экономической политики даст возможность решить все российские проблемы, но привести российские реформы к логичному и успешному завершению это поможет.

*Академик, директор Института народнохозяйственного прогнозирования РАН.

Двадцатилетний период, с середины 1950-х до середины 1970-х, был "золотым веком" СССР - существенно рос уровень жизни, люди переселялись из бараков и коммуналок в отдельные квартиры, стали платить нормальные пенсии.

БИЗНЕС

РОССИЯ-ВЭБ-ГЕНКОМПАНИЯ-КРЕДИТ

26.12.2011 18:20:40 MSK

ВЭБ ВЫДЕЛИЛ ЯРОСЛАВСКОЙ ГЕНКОМПАНИИ 1-Й ТРАНШ НА 415 МЛН РУБ. ДЛЯ СТРОИТЕЛЬСТВА ТЕПЛОЭЛЕКТРОСТАНЦИИ

Ярославль. 26 декабря. ИНТЕРФАКС - Внешэкономбанк (ВЭБ) предоставил ОАО "Ярославская генерирующая компания" (ЯГК) первый транш в размере 415 млн рублей на финансирование строительства парогазовой теплоэлектростанции мощностью 52 МВт в Тутаеве (Ярославская область), сообщила генкомпания.

Транш предоставлен в рамках кредитного соглашения между ВЭБом и ЯГК на общую сумму 2,4 млрд рублей. Кредит предоставлен сроком на 15 лет.

Ранее сообщалось, что соглашение о финансировании строительства Тутаевской ПГУ было подписано на X Международном инвестиционном форуме "Сочи-2011" в сентябре. Проект реализуется в форме государственно-частного партнерства. Бюджет строительства Тутаевской парогазовой теплоэлектростанции составляет более 3 млрд рублей, из которых 20% внесет ОАО "ЯГК", 80% привлекаются в виде кредита.

ЯГК и ОАО "Сатурн - Газовые турбины" (Рыбинск, Ярославская область) в августе 2011 года приступили к строительству в Тутаеве парогазовой теплоэлектростанции.

Завершить строительство планируется в 2012 году. Запуск станции позволит сократить энергодефицитность Ярославской области на 4,8% и увеличить производство электроэнергии в регионе на 390 млн кВт.ч в год (5% от регионального потребления).

ОАО "Ярославская генерирующая компания" создана в марте 2010 года правительством Ярославской области в рамках выполнения федерального закона "Об энергосбережении и повышении энергетической эффективности" и региональной целевой программы по энергосбережению. Компания производит и передает тепловую энергию на территории Углича, Мышкина и Тутаева. Под управлением "ЯГК" находятся 21 котельная общей установленной тепловой мощностью 319 Гкал и более 100 км тепловых сетей, принятых в аренду от муниципальных предприятий.

Пресс-Релизы ПРАЙМ, Москва, 26 декабря 2011

ВНЕШЭКОНОМБАНК ОТКРЫЛ ФИНАНСИРОВАНИЕ ДЛЯ ОАО ЯРОСЛАВСКАЯ ГЕНЕРИРУЮЩАЯ КОМПАНИЯ НА 2,4 МЛРД. РУБЛЕЙ

ОАО "Ярославская генерирующая компания" сообщает об открытии финансирования строительства парогазовой теплоэлектростанции ПГУ-52 МВт в Тутаеве Ярославской области. Государственная корпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)" предоставила первый транш в размере 415 млн. рублей в рамках кредитного соглашения на общую сумму 2,4 млрд. рублей.

Соглашение о финансировании строительства Тутаевской ПГУ было подписано на X Международном инвестиционном форуме "Сочи-2011" в сентябре. Проект реализуется в форме государственно-частного партнерства. Бюджет строительства Тутаевской ПГУ составляет более 3 млрд. рублей, из которых 20 % внесет ОАО "ЯГК" и 80 % привлекаются в виде кредита. Кредит предоставлен сроком на 15 лет.

Строительство Тутаевской ПГУ мощностью 52 МВт началось в августе 2011 года. Исполнителем проекта является ОАО "Ярославская генерирующая компания", учрежденное в марте 2010 года правительством Ярославской области. Генеральным подрядчиком строительства "под ключ" выступает ОАО "Сатурн-Газовые турбины", которое выполняет проектирование, поставку оборудования, строительство, монтаж, наладку и ввод в эксплуатацию ПГУ.

Ввод в эксплуатацию ПГУ планируется в 2013 году. Запуск Тутаевской ПГУ позволит сократить энергодефицитность Ярославской области на 4,8 % и увеличить производство электроэнергии на 390 млн кВт.ч в год (5 % от регионального потребления). Кроме того, будет создан резерв энергетических мощностей под развитие индустриального парка на существующей площадке Тутаевского моторного завода.

Тутаевская ПГУ является пилотным проектом в одном из шести федеральных проектов в сфере энергоэффективности "Комплексная малая энергетика". Он реализуется в рамках подпрограммы "Повышение эффективности топливно-энергетического комплекса Ярославской области на базе развития когенерационной энергетики" областной целевой программы "Энергосбережение и повышение энергоэффективности Ярославской области на 2008-2012 годы и перспективу до 2020 года".

ОАО "Ярославская генерирующая компания" создано в марте 2010 года постановлением Правительства Ярославской области. Компания является оператором подпрограммы "Повышение энергоэффективности топливно-энергетического комплекса Ярославской области на базе развития когенерационной энергетики" областной целевой программы "Энергосбережение и повышение энергоэффективности в Ярославской области" на 2008-2012 годы и перспективу до 2015 года.

ОАО "ЯГК" производит и передает тепловую энергию на территории городов области: Углича, Мышкина и Тутаева. Под управлением компании находятся 21 котельная общей установленной тепловой мощностью 319 Гкал и более 100 км тепловых сетей, принятых в аренду от муниципальных предприятий. ОАО "ЯГК" обслуживает около 600 потребителей, среди которых управляющие компании, коммерческие организации, государственные учреждения и население.

Деятельность компании базируется на внедрении передовых технологических решений, заключающихся в когенерации - комбинированном производстве электрической и тепловой энергии из одного и того же источника.

С уважением, Ирина Курочкина ОАО Ярославская генерирующая компания Пресс-служба
150040 Россия, Ярославль, ул. Победы, 28А

(4852) 58-96-11, доб. 185 8-910-967-58-64 ICQ: 424-766-136 kurochkina@yargk.ru

www.yargk.ru

Великий новгород (novgorod.ru), Великий Новгород, 26 декабря 2011

В НОВГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ ПЛАНИРУЕТСЯ РЕАЛИЗАЦИЯ ПИЛОТНОГО ПРОЕКТА В СФЕРЕ МОДЕРНИЗАЦИИ ЖКХ

Автор: ПРЯМАЯ РЕЧЬ

Как сообщил интернет-изданию Прямая речь глава Шимского муниципального района Михаил Некипелов, чтобы обеспечить жильем население Шимска, в поселке городского типа необходимо построить водозабор и систему канализации.

Существующая система канализации уже используется жителями поселка на 100%, при этом ввод нового жилья в эксплуатацию почти в два раза меньше нормы.

- В Шимске проживают 11 тысяч 700 человек. В прошлом году в эксплуатацию ввели 2 тысячи 800 квадратных метров жилья, а должны были 4 тысячи 400. Так как водозабор и канализация используются под завязку, необходимо строить новые, а средств на это нет. По предварительным данным проект по модернизации ЖКХ в нашем районе будет стоить около 1 млрд 600 тысяч рублей, - сказал Михаил Некипелов.

На прошлой неделе в областной администрации состоялся семинар по организации и развитию государственно-частного партнерства в регионах РФ с участием заместителя директора центра государственно-частного партнерства Внешэкономбанка Валерия Латыпова.

- Внешэкономбанк предлагает проект по государственно-частному партнерству и выделяет 50% средств, остальные средства - за счет инвестора. В ближайшем будущем будет проведен конкурс, в соответствии с которым будет утвержден инвестор, - сказал Михаил Некипелов.

Как сообщает глава района, на текущей стадии переговоров с Внешэкономбанком необходима помощь областной администрации.

- Необходимо на областном уровне разработать порядок проведения закона о государственно-частном партнерстве или дать банку гарантии оплаты разработки этого порядка, - сказал Михаил Некипелов.

По словам главы, подобные проекты уже реализованы в Ростове, Саратове и Санкт-Петербурге.

- Интересно, что это проекты дальней окупаемости. Государством запланировано 10 млрд рублей на их осуществление, - сказал Михаил Некипелов.

Коммерсант.ru Новости Online, Москва, 27 декабря 2011

«СВЯЗЬИНВЕСТ» НЕ ЛИКВИДИРУЕТСЯ

Автор: Владислав Новый

Реорганизация госхолдинга выбилась из графика

После бурного 2010 года реорганизация «Связьинвеста», казалось, перешла в мирное русло. Но спокойствие оказалось видимым. Выяснилось, что самую масштабную в истории России реформу государственной связи по-разному представляют себе ее главные действующие лица: профильные министерства и квазигосударственные корпорации. У «Ростелекома», на базе которого были объединены активы «Связьинвеста», появился влиятельный миноритарий — Сулейман Керимов.

1 апреля завершился первый этап реорганизации «Связьинвеста», когда семь межрегиональных компаний связи (МРК) и «Дагсвязьинформ» объединились на базе «Ростелекома». Казалось, самое сложное позади, а прошлогодние потрясения — такие как скандальная отставка гендиректора «Связьинвеста» Евгения Юрченко и его взаимные обвинения с миноритарием «Ростелекома» Константином Малофеевым, остались в прошлом.

Но на втором этапе реформы, когда «Связьинвест» должен был присоединиться к «Ростелекому», выяснилось, что во взглядах самих компаний и их государственных акционеров далеко нет единства. Во-первых, от идеи «раствориться» в «Ростелекоме» оказался не в восторге сам «Связьинвест», предложивший сразу несколько альтернативных сценариев реформы, которые позволили бы при определенных вариантах просуществовать госхолдингу вплоть до 2017 года. Однако правительственная комиссия по транспорту и связи предпочла не отклоняться от первоначального плана: уже в следующем году «Связьинвест» должен быть присоединен к «Ростелекому».

Во-вторых, свои интересы обнаружили у ВЭБа и Агентства по страхованию вкладов (АСВ), госкорпораций, на двоих владеющих 9,8% «Ростелекома». АСВ все-таки настояло на том, чтобы его избавили от 7,4% акций оператора: они будут возвращены государству в качестве уменьшения имущественного взноса 50,278 млрд руб., которые корпорация потратила на выкуп акций «Ростелекома» у банка «КИТ Финанс» в 2009 году.

В свою очередь, ВЭБ категорически отказался выкупать у «Ростелекома» блокпакет «Связьинвеста», как предлагал менеджмент «Ростелекома». В результате правительственная комиссия по транспорту и связи признала в ноябре, что ведомства и госкорпорации не только выбились из графика второго этапа реорганизации, но и сорвали исполнение двух указов президента Дмитрия Медведева, поручившего внести дополнительные госактивы в «Связьинвест», как раз для того, чтобы ускорить его реорганизацию. Окончательную схему второго этапа реформы заинтересованные участники должны представить до 1 февраля 2012 года.

Не обошлось без акционерных перестановок и среди миноритариев «Ростелекома». Осенью у компании появился новый совладелец — «Нафта Москва» Сулеймана Керимова, купившая у Евгения Юрченко 5,8% «Ростелекома». Второй крупный акционер «Ростелекома», Константин Малофеев, чей фонд Marshall Capital Partners владеет 10,5% оператора, провел год в судебных баталиях, в том числе с давним партнером Сулеймана Керимова — банком ВТБ. Спор господина Малофеева против ВТБ на \$230 млн привел к тому, что Высокий суд Лондона заморозил активы бизнесмена, в том числе часть пакета «Ростелекома». Пока эти акции остаются без движения, но арест может быть снят уже в начале 2012 года.

Владислав Новый

Российская бизнес газета, Москва, 27 декабря 2011

СУДОСТРОЕНИЕ И СУДОХОДСТВО СКОРО ОКАЖУТСЯ НА ПЛАВУ

Автор: ЕВГЕНИЙ ТИХОНОВ

Россия намерена вернуть себе былые позиции в судостроении и судоходстве. С 1 января 2012 года окончательно вступает в действие Федеральный закон "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с реализацией мер государственной поддержки судостроения и судоходства". В последнее время обе эти отрасли переживали тяжелый кризис. С 2001 по 2010 год для российских компаний было построено 151 морское судно, но лишь 19 из них - на отечественных верфях. При этом 95% российского новостроя, спущенного за это время на воду, бороздят Мировой океан под иностранным флагом.

Закон, призванный поднять конкурентоспособность наших корабелов, уже нарекли революционным. Суммарно такого объема льгот и преференций, похоже, не получала ни одна отрасль. Документ, в частности, освобождает суда, включенные в Российский международный реестр, от уплаты налога на прибыль, полученную от эксплуатации или продажи плавсредств, построенных в России. До 2027 года судоходные компании не будут перечислять ни копейки во внебюджетные фонды. Кроме того, отменяется налогообложение услуг по классификации и освидетельствованию морских судов. Рыбаки и моряки, плавающие под флагом России, будут платить налог на доходы физических лиц по ставке в 13%.

- Уже одно это, по мнению экспертов, должно резко увеличить приток заказов на российские судостроительные предприятия, а гарантировать их исполнение на конкурентоспособном уровне - новые возможности корабелов в виде участия в промышленно-производственных особых экономических зонах, - объясняет первый зампред Комитета Совета Федерации по экономической политике Валентин Завадников. - Резиденты таких ОЭЗ освобождаются от уплаты налога на землю и налога на имущество на 10 лет. Им не надо платить таможенные пошлины и налоги при ввозе комплектующих и техники. Судостроители смогут одновременно, с одной стороны, более активно модернизировать свою производственную и ремонтную базу, а с другой - строить современные суда (доля импортных комплектующих ныне достигает на российских судостроительных предприятиях 85 - 100%).

Кроме того, предусмотрено дополнение в Федеральный закон "О банке развития", согласно которому Внешэкономбанк обеспечит государственную гарантийную поддержку судостроителям - резидентам ОЭЗ. А это путь к более доступному кредиту, к заказам именно на российских предприятиях и, естественно, российскому флагу. Ведь предоставляя более дешевые займы, западные банки, как правило, ставят условие: западным должен быть и производитель, и флаг - во всяком случае до тех пор, пока проценты по кредиту не будут полностью погашены. Все, что прописано в законе, снизит срок окупаемости нового судна в среднем с нынешних 20 до 12 лет.

- Для морских судов это не так уж мало, - считает вице-президент по морскому дивизиону Транспортной группы Fesco Владимир Корчанов. - Среднемировая норма окупаемости - от 8 лет до 12. Быстро окупаются очень сложные суда, которые создаются под конкретные проекты. Есть и большие сроки - для судов, которые строят не судовладельческие, а, допустим, добывающие компании для своих сервисных нужд. Поэтому заявленное снижение с 20 до 12 лет выглядит не самым привлекательным... Будем ли мы строить суда на российских верфях? Безусловно. Но только в том случае, если это будет иметь экономический смысл.

Новый закон безусловно полезен, он сглаживает экономическое неравенство между отечественными и зарубежными предприятиями (российское судно из-за непомерной налоговой нагрузки сегодня обходится на 15 - 20% дороже своего иностранного аналога), но не устраняет его полностью, считает директор ЦНИИ им. Крылова академик Валентин Пашин:

- Кредитные ресурсы в России остаются более дорогими и краткосрочными. Вдобавок ко всему некоторые типы судов, например крупнотоннажную морскую технику, нам просто негде делать. Строить ее на конкурентоспособном уровне на заводах военного кораблестроения

невозможно в принципе: другое оснащение, другая экономика, другой менеджмент. Кроме того, при смешанном производстве неизбежно происходит не всегда обоснованное дотирование гражданской продукции и социальных проектов за счет военного кораблестроения. Для работы в конкурентной среде нужны чисто гражданские верфи.

Но структурные проблемы в законе не затрагиваются, речь идет исключительно о наборе льгот. Корабелов, однако, больше тревожит не это. Получается так, что все судостроительные льготы по закону получают резиденты ОЭЗ, а нерезиденты - ничего.

- Пока непонятно, что это будут за ОЭЗ, - размышляет директор Благовещенского судостроительного завода Вячеслав Попов. - Специально созданные или уже имеющиеся? Кто и как будет отбирать туда резидентов? Когда они появятся? Пока все это не прояснится, аплодировать законодателям преждевременно.

Не смогли добавить к этому ничего внятного и в Объединенной судостроительной корпорации - главном лоббисте документа.

- Этого закона слишком долго ждали, - резюмирует Пашин. - 15 лет назад, когда мы разрабатывали его первый вариант, льготы предусматривались всей отрасли. Возможно ли это сейчас? Не знаю. Насколько мне известно, резиденты ОЭЗ будут отбираться на конкурсе, положение о котором предварительно утвердит правительство. Важно, чтобы в их число попали не только финишные предприятия, но и оказывающие влияние на конкурентоспособность и в немалой степени определяющие ее уровень КБ и НИИ.



РИА Новости (ria.ru), Москва, 26 декабря 2011

ЮРИЙ ОСИНЦЕВ: КРИЗИС В МОНОГОРОДАХ ПРОШЕЛ, НО СЛАБЫЕ МЕСТА ОСТАЛИСЬ

Успеют ли российские моногорода покончить с чрезмерной зависимостью от градообразующих предприятий до того, как случится очередной кризис? Почему труднее всего помогать "автографам"? Об этом, а также о неожиданных преимуществах туристических и сельскохозяйственных проектов по сравнению с более технологичными рассказал корреспонденту РИА Новости Руслану Салахбекову заместитель министра регионального развития России Юрий Осинцев.

ПУСТЬ КРИЗИС БУДЕТ МЯГЧЕ

- Можно ли сейчас, в конце 2011 года, наконец, сказать, что моногорода вышли из кризиса? Получили ли люди работу, вернулись ли к прежним доходам? И удастся ли увести такие города от монопрофильности, чтобы избежать проблем в будущем?

- В моногородах главная проблема - диверсификация экономики. В Тольятти, где более половины людей на "АвтоВАЗе" были высвобождены или работали по графику, сегодня, по сути, кризис миновал: программа по утилизации автомобилей дала системный толчок, совместные проекты с "Рено" - это все вывело предприятие на обеспечение занятости. Плюс досрочно ушли на пенсию люди предпенсионного возраста - сокращена численность практически на 30 тысяч человек. Все эти меры сказались, и вроде бы ситуация стабилизировалась. Но от этого диверсификации экономики города де-факто не произошло.

Задача в том, чтобы в кризис город более мягко проходил все кризисные явления, чтобы в городе было не одно отраслевое предприятие, а хотя бы два, а лучше - больше. А также малый и средний бизнес, который эффективнее проходит кризис - но он у нас в России сегодня развит в разы меньше, чем в развитых странах.

Правительство в кризис поддержало 35 городов - это те проекты, которые не связаны с базовой отраслью города. Индустриальные парки, сельскохозяйственные проекты. Если брать в пример Сатку в Челябинской области - то это туристический проект, который создает рабочие места. Туристический проект и в Байкальске - в зоне Байкала невозможно разместить никакое новое производство из-за экологических требований.

- Пытаетесь "уравновесить" туризмом Байкальский ЦБК?

- Вообще туризм, как и сельское хозяйство, дает больше всего рабочих мест. В промышленности - в основном 100-300 человек на предприятии. Ну, тысяча - это уже очень большой проект. В сельхозпроектах, как правило, под тысячу рабочих мест, в туризме - от 5 тысяч и выше. В туристических кластерах очень широкая гамма возможностей по сопровождению объектов - гостиницы, малый бизнес, различные сервисы.

Еще мы с Минтрансом смотрели, как ускорить движение из Байкальска до Иркутска как центра авиасообщения - пока там на автомобиле четыре часа, по железной дороге три с половиной. Нам вообще в стране как воздух необходимо скоростное сообщение.

Мы сегодня только нарабатываем опыт, как государство может стимулировать развитие другой отрасли в городе. И самое главное, что мы сделали методику составления комплексных инвестиционных планов (КИПов) развития городов, и сегодня не только моногорода, а все остальные города получили инструмент, чтобы увидеть свое развитие в долгосрочной перспективе.

Методика работы с моногородами уже позволяет субъектам федерации - а именно субъекты отвечают за программы в моногородах - шагнуть дальше. В Нижегородской области уже сделали комплексные инвестиционные планы для всех городов.

НЕУТЕШИТЕЛЬНЫЙ ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

- На примере зарубежных стран можно сказать, что решение задач, связанных с диверсификацией экономики в моногородах, занимает в среднем 7-12 лет. И за год, за два такие вопросы не решаются.

Сегодня мы нарабатываем меры, критерии, в декабре мы введем автоматизированную систему ежеквартального мониторинга моногородов Российской Федерации, и это будет

серьезный инструмент, позволяющий нам вместе с субъектами смотреть, как происходят те или иные изменения, как работают, или не работают комплексные планы.

Государство поддерживает федеральными деньгами, как правило, один-два проекта, причем не проект, а инженерную инфраструктуру для его реализации. И на эту инфраструктуру деньги получили в основном в ноябре-декабре прошлого года. Практически во всех 35 городах она завершена.

У нас только два города, которые этого не сделали, потому что не было критериев отбора земельного участка. В Пикалево дважды менялась площадка размещения новых объектов, и они приступили к инженерной инфраструктуре только в конце этого года. То же самое - Ревда Мурманской области. Остальные практически все завершили, а два города завершат буквально на этой неделе подготовку инженерной инфраструктуры и уже начнут реализацию проекта.

В комплексных планах 35 городов предусмотрено, что новые производства начнут работать, как правило, в середине 2012-го - 2013-м годах. Уже начата реализация проектов только буквально в трех-четырех городах. В Соколе (Вологодская область), они уже в индустриальном парке один завод запустили. В Татарстане Камских Полянах. То есть там, где уже что-то было субъектами частично глубоко проработано.

Есть субъекты-лидеры, которые умеют привлекать инвесторов, содействовать развитию. Татарстан, Вологодская область, Калуга, Свердловская область, Кемеровская область. Это те передовики, которые, не дожидаясь мер государственной поддержки, начали создавать условия для диверсификации экономики, и мы просто ускорили реализацию их планов своей государственной поддержкой.

- Вы говорите, что новые производства откроются в 2012-2013-м годах, то есть как будто уже через год-два. С другой стороны, вы ссылаетесь на мировой опыт, согласно которому на диверсификацию нужно 7-12 лет - получается, нам все-таки нужно ждать столько лет и надеяться, что не ударит новый кризис?

- Нет, почему. Комплексные инвестиционные планы - их 335 - все в этом году закончили и сдали. И независимо от государственной поддержки субъект вместе с муниципалитетом и инвесторами уже начали реализацию тех или иных мероприятий, позволяющих диверсифицировать экономику. То есть дожидаться не будем.

Другое дело, что мы просили, чтобы в планах до 2020 года доля монопредприятия в экономике города была менее 50%. Вот на эти цифры без господдержки они выйдут не к 2015-2020 году, а еще позже. Вот в этом плане им нужна государственная поддержка. А ряд субъектов - такие, как Сокол Вологодской области - уже первое производство запустили.

- Доля менее 50%, о которой вы говорите, это же и есть защита от возможного будущего кризиса. То есть более или менее спокойно вздохнуть можно будет как раз году к 2020-му - когда, например, уже не весь Тольятти будет работать на "АвтоВАЗе".

- Ну, и сейчас не весь работает - сейчас завод, вы знаете, поднялся, и объемы неплохие. Но тем не менее проблематика монозависимости в Тольятти осталась. Так же как она осталась в Набережных Челнах.

КАК ПОМОЧЬ ТАК, ЧТОБЫ ПОМОГЛО

- Какие города тяжелее всего вытащить из монозависимости?

- Конечно, у нас самые тяжелые шахтерские города - это в основном в Кемеровской области, в Ростовской, и автомобилестроительные - это Тольятти, Набережные Челны. Мировой опыт показывает, что автомобильные города - одни из сложнейших. Во-первых, они по численности всегда больше. Даже если мы в Тольятти создадим, допустим, как в Соколе, порядка 400 рабочих мест, то это, сами понимаете, ничего не решит.

- Ну да, в Тольятти более 700 тысяч населения...

- В Соколе, кстати, только на первом этапе создали 400, там будет создано больше, потому что у нас план по первым городам - до 2015 года создать более 200 тысяч рабочих мест.

А в Тольятти было принято правительственное решение о создании особой экономической зоны, чтобы там можно было создавать тысячи рабочих мест на новых предприятиях. По графику они начали строить инженерную инфраструктуру в особой зоне Тольятти в этом году.

- К этим городам, автомобильным и шахтерским, особый подход?

- Он особый, потому что они крупные. У нас крупных городов всего пять, и среди них Челны и Тольятти. Шахтерские поменьше, но, тем не менее, Прокопьевск - 200 тысяч населения, и он реально сложный.

- Как ситуация по безработице и доходам в моногородах выглядит в цифрах?

- Например, Гаврилов-Ям, Ярославская область: безработица на начало 2010 года была 9%, сегодня, на конец 2011-го - 4%. Пикалево: безработица была 5,4%, сейчас - 1,1%. Сатка, в

которой мы делаем туристический кластер: было 6%, сейчас 3%. Камские Поляны - это, вы знаете, атомная станция, которая не была построена в Татарстане, то есть там в принципе нет производства. Там мы вместе с субъектом индустриальный парк создали, и безработица была 18,5%, сейчас 7%.

То есть уже, по сути, половина мер в той или иной степени реализована. И это касается не только занятости, но и заработной платы. Если зарплата, например, в Соколе Вологодской области, где создается индустриальный парк, до кризиса была 12 тысяч 035 рублей, то сегодня, на 1 декабря, - 14 тысяч 800, это средняя по городу. По безработице они вышли на докризисный уровень, и по уровню зарплаты уже хорошо движутся.

Намного эффективнее строительство не одного предприятия, а подготовка площадки для индустриального парка, вместе с господдержкой, инженерной инфраструктурой. Когда имеется "якорное" предприятие, под которое мы заводим инженерную инфраструктуру, заложив больше мощности по инженерке, можно дополнительно создать еще ряд предприятий. И вот в Соколе уже в 2012 году еще два предприятия откроют на этой территории.

Сегодня новые производства по численности в десятки раз меньше, чем какое-либо действующее в этом секторе предприятие. Сегодня предприятия средней крупности - это от ста до пятисот, в лучшем случае тысяча человек.

- С одной стороны, повышается производительность труда, с другой - это не решает проблему безработицы.

- Да. Поэтому когда в индустриальный парк уже пришел "якорь", то там уже создана инфраструктура, есть уже наработки, пройдены все процедуры. Самые долгие процедуры - это оформление земли и согласование всех подключений. И вот индустриальный парк позволяет всю эту административную шелуху снять, и следующий, кто приходит, получает все в разы быстрее.

Вот буквально в сентябре или октябре в Чистополе (Татарстан) мы провели совещание на площадке индустриального парка - у них было пять "якорных" инвесторов, но на совещание приехали люди, послушали, и после этого у них стало 12 инвесторов. То есть им рассказали о принципах оформления земли, о принципах присоединения, о льготах - о тех вещах, которые приняты на уровне субъекта для поддержки в этой промышленной зоне.

С точки зрения государственной поддержки правильнее помогать так, чем одному точечному проекту, который создаст пусть даже 500 рабочих мест. Здесь мы создаем сразу уже тысячи рабочих мест, потому что и в последующие годы приходят производства, это уже синергетический эффект получается.

ОТВЕЧАТЬ ДОЛЖЕН ГУБЕРНАТОР

- Мы в своих методических материалах рекомендуем создавать так называемые региональные корпорации развития. Они есть в Калуге, в Татарстане. У кого-то это агентством названо - можно называть как угодно, но, по сути, это тот институт, который, во-первых, рассматривает все проекты, которые хотят реализовать в том или ином месте, а во-вторых, упрощает процедуру согласования. То есть на своей площадке со всеми - с водоканалом, электросетями, газосетями, дорожниками, железной дорогой - он согласовывает вопросы в десятки раз быстрее. И, как правило, этот институт подчинен напрямую губернатору.

Мы всем показываем на примере Калужской области - у них месяц прохождение всех согласительных документов.

- Включая выделение земли?

- Все вместе. Если есть схема территориального планирования субъекта, и они определили, что и в каком городе они развивают - а в Калуге они это уже сделали - то земля уже вся зарезервирована.

Мы вместе с Внешэкономбанком летом этого года провели совещание корпораций развития - потому что чуть меньше 20 субъектов создали такие корпорации, но работают только несколько. Это Татарстан, Калужская, Кемеровская, Вологодская, Свердловская области. Остальные созданы и числятся - вот, мол, мы их создали.

Очень многое зависит от субъекта. Почему за составление плана комплексного развития моногородов отвечает не мэр, а замгубернатора? По сути, ответственный получается губернатор. Потому что очень важно, чтобы субъект помогал, потому что есть полномочия по согласованию муниципальные, а есть субъектовые.

На примере Свердловской области: у них три города попали впервые 35 - и в каждом городе была рабочая группа с участием этого зама. И те вопросы, которые касались субъекта, решались автоматически через этого ответственного человека.

- Каково соотношение федерального финансирования и регионального?

- Мы уменьшаем долю федерального софинансирования и увеличиваем долю

регионального. В 2010 году у нас 90% вкладывало государство, 10% - субъекты. В этом году мы предлагали пятьдесят на пятьдесят. Потому что у субъекта тоже много различных программ, и мы настраиваем субъект на то, чтобы все его возможности - и административные, и остальные - были включены.

В этом году у нас получилось немножко больше - 35% вкладывало государство, 65% - субъект. Тем не менее, мы считаем, что в этом году у субъектов ситуация по исполнению в разы лучше, чем в прошлом году. Если в прошлом году практически все секвестировали свои бюджеты, то в этом году у большинства профицит.

А вообще мы субъектам говорим: вы сами управляйте развитием своих городов. Потому что иногда, может быть, лучше помочь городу, который рядом с моногородом, и решение транспортных проблем снимает там проблему занятости. Если туда, допустим, 10 или даже 30 минут езды на общественном транспорте.

Мы в этом году закончили все восемь стратегий федеральных округов. И, конечно, те проекты, которые там одобрены, являются локомотивами регионального развития.

На примере ряда проектов мы видим дефицит рабочей силы в тех территориях, где эти проекты будут реализованы, и здесь у нас выходит на первый план мобильность трудовых ресурсов - мы начали говорить об аренде жилья. Пока у нас как такового рынка дешевого жилья нет.

Стратегии федеральных округов позволяют субъектам видеть точки государственного интереса в тех или иных проектах, которые будут поддержаны. Мы сегодня говорим, что субъекты - те, кто уже сдали свои региональные стратегии, а половина уже сдала - должны их пересмотреть в рамках стратегий федеральных округов. Заместитель министра регионального развития России Юрий Осинцев

26/12/2011 19:15:00

"РОСТЕЛЕКОМ" УВЕЛИЧИЛ ДИВИДЕНДЫ ПО ОБЫКНОВЕННЫМ АКЦИЯМ ДО 20% ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ [Версия 1]

Добавлены подробности дивидендной политики и бэкграунд (после третьго абзаца).

МОСКВА, 26 дек - РИА Новости. Совет директоров компании ОАО "Ростелеком" <RTKM> принял решение увеличить уровень дивидендов по обыкновенным акциям до 20% от чистой прибыли по МСФО, говорится в сообщении компании.

В отношении дивидендов по привилегированным акциям сохранен прежний порядок расчета, согласно которому дивиденд на одну привилегированную акцию устанавливается в размере 10% процентов чистой прибыли по РСБУ, разделенной на число акций, которые составляют 25% процентов уставного капитала компании.

Ранее дивидендная политика "Ростелекома" предусматривала, что на выплаты по "префам" должно направляться не менее 10% прибыли, по обыкновенным акциям - не менее 5%. В последние годы "Ростелеком" выплачивал по обыкновенным акциям порядка 20%.

Ранее дивидендная политика определяла минимальный уровень дивидендов, исходя из чистой прибыли по РСБУ. Порядок расчета выплат по "префам" сохранится, пока не будет принято решение перейти на расчет исходя из чистой прибыли по МСФО, отмечается в сообщении.

"Мы определили рекомендованную нижнюю границу потенциальных дивидендных выплат, - сказал председатель совета директоров "Ростелекома" Иван Родионов, слова которого приводятся в сообщении. - Фактический размер дивидендов в течение ближайших лет будет определяться с учетом реализации наших инвестиционных планов по развитию сетевой инфраструктуры, в частности, строительству мобильных сетей 3G/4G в рамках принятой ранее стратегии".

В мае президент "Ростелекома" Александр Провоторов говорил о том, что менеджмент компании считает наиболее оптимальным направлять на дивиденды до 40% чистой прибыли (до 10% по привилегированным акциям, до 30% - по обыкновенным).

По его словам, это комфортный предел, который позволит "Ростелекому" осуществить масштабные инвестиции. До 2015 года на капзатраты планируется направлять в среднем 20% от выручки ежегодно.

ОАО "Ростелеком" - национальная телекоммуникационная компания России - является крупнейшей российской компанией отрасли. В своем нынешнем виде компания существует с апреля 2011 года, когда к национальному оператору дальней связи ОАО "Ростелеком" присоединились межрегиональные компании связи ОАО "ЦентрТелеком", ОАО "Северо-Западный Телеком", ОАО "Южная телекоммуникационная компания", ОАО "Волгателеком", ОАО "Уралсвязьинформ", ОАО "Сибирьтелеком", ОАО "Дальсвязь" и ОАО "Дагсвязьинформ".

Совокупная доля государства в объединенном "Ростелекоме" составляет 53,23% обыкновенных акций ("Связьинвест" - 43,37%, ВЭБ - 2,43%, АСВ - 7,43%). Доля обыкновенных акций в свободном обращении - 44,1%, "префов" - 71,2%. Еще 2,69% обыкновенных и 28,8% привилегированных акций, которые были выкуплены у несогласных с реорганизацией акционеров, переданы в ООО "Мобител". Часть пакета "Мобитела" (16,3% "префов", 1,2% уставного капитала) задействована в расширенной опционной программе "Ростелекома".

РОССИЯ-ВНУКОВО-МИНФИН

26.12.2011 13:13:21 MSK

ПУТИН РАСПОРЯДИЛСЯ ПЕРЕДАТЬ МОСКВЕ ЕВРОБОНДЫ НА 30 МЛРД РУБЛЕЙ ЗА АЭРОПОРТ "ВНУКОВО"

Москва. 26 декабря. ИНТЕРФАКС-АФИ - Глава правительства РФ Владимир Путин подписал распоряжение, в соответствии с которым Минфин передаст в собственность Москвы облигации внешних займов РФ общей рыночной стоимостью 30 млрд рублей с погашением в 2030 году.

Ранее замминистра финансов Сергей Сторчак сообщал журналистам, что столица получит облигации в рамках передачи в федеральную собственность аэропорта "Внуково" при взаимном обмене активами.

С.Сторчак пояснил, что эти облигации были переданы Минфину в рамках урегулирования в 1998 году задолженности ряда предприятий перед федеральным бюджетом. "Они заплатили нам этими облигациями, много лет эти облигации находились в нашей собственности, теперь мы их решили таким образом использовать", - отметил он.

Постановлением правительства РФ от 27 июля 1998 года устанавливалась возможность погашения задолженности предприятий и организаций перед бюджетом РФ по кредитам в иностранных валютах, предоставленным Внешэкономбанком СССР и иностранными кредиторами под гарантии правительства бывшего СССР до 1 января 1992 года, ценными бумагами, эмитированными Минфином РФ.

Известия # Москва, Москва, 27 декабря 2011

АЭРОПОРТ ТОЛМАЧЕВО МОЖЕТ ОСТАТЬСЯ БЕЗ РОМАНА ТРОЦЕНКО

Автор: Евгений Девятьяров

Бизнесмен и президент государственной Объединенной судостроительной корпорации (ОСК) Роман Троценко не входит в число конечных бенефициаров кипрской компании T.S. Trans Siberia Co Ltd. Это противоречит сложившемуся у участников рынка представлению о структуре конечных собственников новосибирского аэропорта Толмачево. Офшор сейчас занимается консолидацией некоторых аэропортовых активов, входящих в холдинг Троценко "Новаяпорт".

Настоящим крупнейшим бенефициаром кипрского офшора выступает физлицо - некто Матвеевко. Этому физлицу в T.S. Trans Siberia Co Ltd. принадлежит 50%, рассказал "Известиям" осведомленный источник на авиарынке. Больше о Матвеевко ничего не известно.

Правда, не исключено, что этот человек может оказаться доверенным лицом самого Троценко, возможно, его родственником.

В базе данных "СПАРК-Интерфакс" фигурирует некто Анатолий Матвеевко, владелец ООО "Новые бизнестехнологии". Эта фирма ранее принадлежала Софье Троценко, супруге Романа Троценко. Кроме того, этот же Анатолий Матвеевко является ликвидатором транспортно-промышленной группы "Московское речное пароходство", президентом которой был Роман Троценко. Однако источник утверждает, что это не тот Матвеевко.

Остальные 50% T.S. Trans Siberia Co Ltd. принадлежат четверым бывшим топ-менеджерам Казкоммерцбанка, одной из крупнейших в Казахстане кредитных организаций, - министру нефти и газа Казахстана Сауату Мынбаеву, предпринимателям Евгению Фельду и Аскару Алшинбаеву, а также гражданину Великобритании Яну Коннору. В настоящее время они вместе являются собственниками 100% инвестиционной компании Meridian Capital Ltd., говорится в документах на сайте Банка России.

Meridian Capital Ltd. принадлежит ряд российских активов, в том числе 50% долей в ООО "Новаяпорт". Другие 50% "Новаяпорта" подконтрольны Роману Троценко, утверждает другой источник, близкий к российскому холдингу.

T.S. Trans Siberia Co Ltd., согласно официальной отчетности, владеет 37,29% уставного капитала ОАО "Аэропорт Толмачево" (31,67% обыкновенных и 54,14% привилегированных акций).

Но летом эта кипрская компания обратилась в правительственную комиссию по контролю за иностранными инвестициями за разрешением на покупку еще 68% обыкновенных акций аэропорта (51% уставного капитала). Речь идет о приобретении пакета, который в марте по итогам аукциона приобрело у государства за 2,8 млрд рублей московское ООО "Комплекс АэроСервис", аффилированное с "Новаяпортом".

Таким образом, в случае одобрения сделки T.S. Trans Siberia Co Ltd. может стать прямым владельцем уже 88% новосибирского аэропорта, где доли непосредственно Романа Троценко не будет.

Кроме того, в ноябре Федеральная антимонопольная служба одобрила ходатайство этого кипрского офшора об увеличении до 88,64% обыкновенных акций доли в ОАО "Челябинское авиапредприятие", управляющей компании местного аэропорта Баландино.

Холдинговая компания "Новаяпорт" помимо Толмачево и Баландино управляет также аэропортами Барнаула, Томска, Читы, Астрахани и Волгограда, имея в них разные доли.

Роман Троценко не стал отвечать на вопросы "Известий", порекомендовав их задать руководству "Новаяпорта", которое и занимается инвестициями в аэропорты. Генеральный директор этого холдинга Михаил Смирнов отказался общаться с "Известиями" на тему конечных бенефициаров Толмачево, сообщив через помощника: "Вся информация есть у регистратора, "Новая порт" не уполномочен об этом говорить". Заместитель генерального директора по стратегическому развитию "Новаяпорта" Дмитрий Рыжов также отказался обсуждать с "Известиями" схемы владения новосибирским аэропортом.

Генеральный директор ОАО "Аэропорт Толмачево" Александр Бородин уточнил через пресс-службу, что у аэропорта больше 1 тыс. акционеров и все сведения о них можно почерпнуть в открытых источниках.

Опрошенные "Известиями" эксперты затруднились как-либо прокомментировать структуру конечных собственников аэропорта Толмачево, которая всегда была достаточно закрытой. Впрочем, они не думают, что Роман Троценко выходит из аэропортового бизнеса. Так,

генеральный директор "Аэропорт Инвестментс" Сергей Детенышев считает, что сейчас существуют избыточные риски, связанные с законом о транспортной безопасности, которые заставляют собственников искать укрытия в офшорах и иногда использовать подставных лиц.

Высокопоставленный представитель российского аэропортового бизнеса уверенно называет Романа Троценко настоящим владельцем новосибирского аэропорта. Он уверен, что даже если формально его вдруг действительно нет в списке бенефициаров, то это просто означает, что он владеет аэропортом через других лиц.

Схема распределения доходов от работы аэропорта не менее сложна, чем схема управления воздушным пространством.

РАЗНОЕ



Ведомости, Москва, 27 декабря 2011

БЕСПЛАТНЫЙ ГАРВАРД

Автор: Максим Товкайло, ВЕДОМОСТИ

Путинское Агентство стратегических инициатив (АСИ) предлагает создать госфонд, который будет оплачивать обучение граждан в мировых университетах. Основное условие - потом нужно будет от трех до пяти лет проработать в госсекторе

В распоряжении "Ведомостей" оказалась подготовленная АСИ концепция программы привлечения в Россию специалистов, получивших образование в международных вузах. Сейчас программа согласовывается с Минэкономразвития и Минобрнауки, после этого ее должен будет одобрить наблюдательный совет агентства, который возглавляет премьер Владимир Путин, рассказывает директор АСИ по направлению "Молодые профессионалы" Дмитрий Песков.

Агентство предлагает правительству учредить фонд, который бы выдавал беспроцентные займы на обучение по магистерским (включая MBA и MPA) и аспирантским программам за рубежом. У заемщика должно быть базовое высшее образование (бакалавриат), полученное в России, поступить в иностранный вуз он должен сам. Заем возвращать не надо, если выпускник согласится после обучения вернуться в Россию и поработать три-пять лет на госслужбе, в российском вузе или госкомпании. Если выпускник откажется возвращаться в Россию, ему придется вернуть кредит с процентами.

Планируется, что ежегодно фонд будет выдавать 2000 займов, затраты на одного студента оцениваются в \$30 000- 50 000 ежегодно.

"Между ведомствами и вузами скорее всего будет объявлен конкурс на возможность получить подобных специалистов, а для госкомпаний обязательным условием станет софинансирование фонда", - объясняет Песков. Но основные расходы, по-видимому, должны лечь на федеральный бюджет, признает он.

Минэкономразвития поддерживает идею АСИ, но механизм и схемы финансирования требуют обсуждения, говорит высокопоставленный чиновник ведомства. В Минфин пока не поступало предложений о финансировании фонда, отмечает сотрудник ведомства: "Нужно смотреть, как такая схема соответствует закону об образовании". Пока рано говорить о том, согласится ли правительство реализовать инициативу АСИ, лаконичен пресс-секретарь премьера Дмитрий Песков.

Планируется, что фонд будет оплачивать обучение только по специальностям, "соответствующим приоритетным направлениям развития российской экономики", сказано в презентации. Их список будет большим, обещает Песков из АСИ: "Будет перечень даже не специальностей, а компетенций, связанных с управлением, моделированием, знанием иностранного языка. Например, специалисты с IT-компетенцией, которые востребованы в разных отраслях, или компетенция в работе с новыми материалами". Закрытым, но также большим будет перечень вузов, обучение в которых может быть оплачено, продолжает Песков: "Их будет около 200, в том числе Гарвард и Оксфорд".

Фонд должен заработать уже с 2012 г. - планируется привлечь не менее 50 специалистов, пока самостоятельно проходящих обучение, сказано в презентации. Многие из них уже взяли кредиты для обучения, фонд же их по сути перекредитует на льготных условиях, объясняет Песков.

Идея правильная, но всего лишь идея - ни внятных очертаний, ни экономических расчетов пока нет, говорит сотрудник госбанка, знакомый с проектом АСИ; возможны, по его словам, сочетания и с грантовой схемой, и с образовательными кредитами. Какие специалисты и на каких условиях могут потребоваться самому банку, пока не оценивалось.

РЖД знакома с этой инициативой и поддержит ее, если платить за обучение менеджеров будет государство, объясняет представитель компании. Но компания и сама уже несколько лет финансирует подготовку своих сотрудников на различных MBA-программах, за это время обучение прошли около 400 человек. Представитель "Газпрома" инициативу с созданием фонда не комментирует; концерну, по его словам, нужны в первую очередь технические специалисты, например проектировщики, строители и специалисты по эксплуатации газонефтепроводов и газонефтехранилищ, инженеры контрольно-измерительных приборов и автоматики. У "Роснефти" в дефиците инженеры, бурильщики, геологи и специалисты по инновационному развитию, говорит представитель компании; с "Роснефтью" участие в фонде пока не обсуждалось. Представители Сбербанка и ВТБ инициативу не комментируют.

Еще в 90-е гг. студенты, самостоятельно поступившие в зарубежный вуз, могли получить стипендию президента, вспоминает президент группы HeadHunter Юрий Вировец: компенсировались затраты на обучение и проживание на период учебы без обязательств перед государством. Но информацию о такой возможности не афишировали, и воспользоваться ею смогли единицы.

"Главная проблема таких программ - высокий процент невозвращенцев", - отмечает Вировец, а для востребованного специалиста с хорошим западным образованием не составит труда найти деньги на возврат займа. Даже если человек выйдет на работу, при действующем трудовом законодательстве его невозможно обязать отработать три или пять лет, напоминает Вировец.-

Не берут

В России действует госпрограмма субсидирования ставки по образовательному кредиту - 3/4 ставки рефинансирования ЦБ платит государство. В Сбербанке для заемщика максимальная ставка по таким кредитам - 1/4 ставки рефинансирования плюс 3 п. п., говорит Наталья Карасева из Сбербанка. Сейчас ставка рефинансирования - 8%, т. е. заемщику такой кредит обходится в 5%. Кредиты выдаются на обучение в 112 российских вузах без поручительства и залога. Но программа не пользуется спросом: Сбербанк в 2010 г. выдал 264 кредита на 28,8 млн руб., за 10 месяцев 2011 г. - 226 на 72 млн, указывает Карасева.

КЭФ-2012

27 December 2011
Красноярская газета

Ключевыми темами IX «Красноярского экономического форума, который пройдёт 16–18 февраля 2012 г., станут стратегические инициативы, необходимые сегодня стране, а также перспективные проекты направления развития России и её регионов. Темы будут объединены одной общей линией форума «ВРЕМЯ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ИНИЦИАТИВ».

По информации оргкомитета форума, в настоящее время активно проходят региональные и федеральная пригласительные компании на КЭФ-2012. Более тысячи потенциальных участников уже получили приглашения от губернатора края, руководителей оргкомитета форума. Письма отправлены руководителям российских регионов, представителям федеральных органов власти и органам власти субъектов Российской Федерации, в аппарат Полномочного представителя Президента РФ в СФО. Ещё около 500 приглашений будут отправлены в ближайшее время.

В форуме традиционно будут участвовать представители крупнейших российских бизнес-структур, государственных корпораций, общественных организаций, научных и образовательных учреждений страны. О своём желании приехать в Красноярск заявили первые лица и представители БАЗЭЛ, СУЭК, РОСНАНО, «Норильского никеля», «Внешэкономбанка», «Русгидро», ФСК ЕЭС. Подтвердили участие в форуме эксперты от Сбербанка, фонда «Сколково», «RU-COM», компаний «Полюс Золото», «ТрансМашХолдинг».

Приглашения принять участие в IX Красноярском экономическом форуме отправлены иностранным делегатам. Напомним, площадка VIII Красноярского экономического форума собрала более 1600 участников, представителей 44 регионов России и 18 стран. (www.krasnoforum.ru).