



ВНЕШЭКОНОМБАНК

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ
«БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»

ПРЕСС-СЛУЖБА

ОБЗОР ПРЕССЫ

26 декабря 2011 г.

МОСКВА-2011

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
Телеканал "Россия 24", МНЕНИЕ, 23.12.2011, 19:23	3
Кредитный портфель ВЭБа как Банка развития с начала года вырос на 40%, почти до 500 млрд рублей	7
Телеканал "Россия 24", ЭКОНОМИКА, 23.12.2011, 14:20	8
ВЭБ в феврале 2012г вернется к вопросу выхода на зарубежный рынок заимствований	9
ВЭБ, ВТБ и Газпромбанк подписали меморандум о кредитовании строительства Западного скоростного диаметра	10
Власти Петербурга и МСС подписали соглашение о строительстве центрального участка ЗСД [Версия 1]	11
Консорциум банков согласовал принципы финансирования строительства Западного скоростного диаметра в Санкт-Петербурге	12
Подписан меморандум о кредитовании строительства Западного скоростного диаметра в Петербурге	13
ВЭБ выплатил 159,4 млн долларов по евробондам РФ	14
ВЭБ выплатил \$159,4 млн по 30-летним облигациям РФ	15
ВЭБ привлек \$38,25 млн от JVIC на финансирование производства шпона в Хабаровском крае	16
Внешэкономбанк и Japan Bank for International Cooperation подписали кредитное соглашение о предоставлении ВЭБу кредита на сумму \$38,25 млн	17
Внешэкономбанк привлек \$38,25 млн. от японского банка на производство шпона в Амурске	18
Внешэкономбанк присоединился к глобальному договору ООН	19
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	20
Связь-банк выделил ОАО Курскрегионэнерго 200 млн рублей	20
Связь-банк завершил размещение облигационного займа серии 03	21
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	22
Сбербанк заправился в Альпах у Лукойла	22
Сбербанк расширяется в Европе	23
Россия спасает офшорный рай на Кипре	25
Олимпийский пример для Дальнего Востока	27
ВТБ себя не стоит. Впервые после биржевого обвала 2008-2009 гг. капитализация ВТБ на закрытие торгов была меньше размера его собственных средств. Реальные достижения банка не учитываются в цене акций, уверяет представитель ВТБ.	28
БИЗНЕС	29
Начальник дирекции железнодорожных вокзалов Сергей Абрамов: в 2012 году объем инвестиций в реконструкцию и модернизацию вокзалов ДЖВ возрастет до 8,1 млрд рублей	32
Интер РАО занимает	33
ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА	34
ПФР и НПФ не смогут в этом году обеспечить гражданам доходы выше инфляции - эксперт	34
Пенсии растут триллионами	35
ПЕРСОНАЛИИ	36
Опередить запросы общества	36
Бить по рукам	41
РАЗНОЕ	42
С выступающим новым годом	42
Калужская индустриальная аномалия	43
Ростов на доверии	47
Юнити: работодатели выразили готовность участвовать в образовании будущих сотрудников	51

ВНЕШЭКОНОМБАНК

ТЕЛЕКАНАЛ "РОССИЯ 24", МНЕНИЕ, 23.12.2011, 19:23

Ведущая Эвелина Закамская

ВЕДУЩИЙ: Здравствуйте, Владимир Александрович.

Владимир ДМИТРИЕВ, председатель госкорпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)": Добрый день.

ВЕДУЩИЙ: Как и в каком объеме "Внешэкономбанк" в уходящем году участвовал в развитии реального сектора экономики России?

Владимир ДМИТРИЕВ: Для нас уходящий год стал годом очередного продвижения услуг "Внешэкономбанка". И прежде всего - участие в инвестиционных проектах, реализуемых российскими компаниями в реальном секторе экономики. Мы динамично наращивали свой кредитный портфель, он вырос на сорок процентов. И, собственно, кредитный портфель "Внешэкономбанка", как банка развития, приблизился к 500 миллиардам рублей. Мы, как и прежде, приоритетное значение уделяли ключевым отраслям экономики. Особенно тем отраслям, которые соответствуют пяти основным направлениям модернизации. Это энергоэффективность, это космос, это суперкомпьютеры, это здравоохранение. Ну, наряду с этим, естественно, мы участвовали и в кредитовании проектов, которые реализуются в базовых отраслях экономики. Это самолетостроение, автомобилестроение, нефтехимия и целый ряд других отраслей, сельское хозяйство также не уходило из поля нашего внимания.

ВЕДУЩИЙ: Эти отрасли стратегически важны для развития страны, но были ли они экономически интересны?

Владимир ДМИТРИЕВ: Вы хороший вопрос задали, на самом деле, относительно того, были ли они интересны для банка. Конечно, мы руководствуемся, прежде всего, в своей деятельности законом о Банке развития, где говорится о том, что все проекты Банка развития должны быть безубыточны. Но одновременно основной целью нашей деятельности не должно быть извлечение прибыли. Поэтому мы вот балансируем между этими основными показателями или критериями нашей деятельности.

И в этом смысле, наверное, олимпийские проекты наглядное тому свидетельство. С одной стороны, они важны, конечно же, для реализации этого амбициозного проекта, создания необходимых условий для проведения и комфортного проживания участников и зрителей Олимпийских игр 2014 года. С другой стороны, все эти проекты находятся на грани рентабельности. И мы, к сожалению, констатируем, что некоторые из них находятся в поле расчетно-убыточных проектов, где, конечно же, и государство, и "Внешэкономбанк" берут на себя серьезную часть ответственности за дальнейшую судьбу проектов. Потому что мы должны смотреть на эти проекты не только с точки зрения проведения Олимпиады, но и с точки зрения того, какой жизнью они будут жить после Олимпиады. Соответственно, сроки окупаемости выходят за пределы 2014 года. Вот в этом смысле, отвечая на ваш вопрос, это как раз то самое, что, в общем-то, с одной стороны, интересно как социально-политический и проект международного имиджа России, с другой стороны, с точки зрения нормальной банковской логики он, конечно же, не является привлекательным. Отсюда и участие "Внешэкономбанка", а не коммерческих банков в такого рода проектах.

С другой стороны, есть проекты, которые и по доходности вполне приемлемы, хотя находятся с точки зрения ставок на уровне заметно ниже рыночных. Но с точки зрения реального вклада в отдельные отрасли экономики эти проекты весьма и весьма важны. И среди них я хотел бы выделить такие проекты, как Ford-Sollers, где создается совместное предприятие Sollers с Ford. Создается мощная база для развития российской автомобильной промышленности, легковых автомобилей, коммерческих автомобилей. Создание мощного центра по производству двигателей для российского автопрома. Это проект "Тобольский полимер", который находится уже в завершающей стадии своей инвестиционной фазы. В Тобольске создается крупное, если не сказать крупнейшее в России и на постсоветском пространстве производство полипропилена

на базе утилизации попутного нефтяного газа. Это, конечно же, продолжение нашего проекта в Калуге. Мы создали "Корпорацию развития Калужской области". Создали вместе с местным правительством, местными властями мощную инфраструктуру, на базе которой развивается серьезный автомобильный кластер. Это целый ряд других проектов в ключевых отраслях российской экономики.

ВЕДУЩИЙ: Мне интересно, на каких условиях сегодня выдаются кредиты и как дифференцируются эти услуги по отраслям? Где-то можно дать под меньший процент на более долгий срок, где-то, наверное, деньги требуют более быстрого возврата, и более рискованно.

Владимир ДМИТРИЕВ: Конечно же, мы смотрим и следим за тем, чтобы кредиты, предоставляемые "Внешэкономбанком" на подобного рода проекты, были подъемными для инициаторов, для инвесторов. Ставки у нас либо рыночные, либо ниже рыночных. Но наиболее ощутимая разница ощущается или видна при кредитовании малого и среднего предпринимательства. Вот здесь ставки, предлагаемые "Внешэкономбанком", прежде всего в отраслях, связанных с инновационными технологиями, существенно ниже стандартных рыночных подходов.

ВЕДУЩИЙ: Какие?

Владимир ДМИТРИЕВ: Если мы говорим об инновациях и модернизациях - это в районе десяти процентов. При том, что не надо забывать, до сих пор малый и средний бизнес, кредитующаясь на рыночных условиях, берет кредиты по ставкам в районе пятнадцати, а то и двадцати процентов. Поэтому серьезная льгота предоставляется инновационным отраслям, инновационным субъектам малого и среднего предпринимательства.

ВЕДУЩИЙ: Десять процентов на какой срок?

Владимир ДМИТРИЕВ: Большая часть кредитов, которые, вы знаете, что мы программу реализуем через МСП банк, большая часть кредитов предоставляется на срок свыше трех лет. Поэтому и здесь наши услуги существенным образом отличаются от среднерыночных, потому что большая часть кредитов все-таки направляется в те сегменты малого и среднего бизнеса, которые дают быстро отдачу, это торговля, прежде всего.

ВЕДУЩИЙ: А если мы говорим об инновационных отраслях? Там ведь, как правило, требуются длинные кредиты. Какая верхняя планка?

Владимир ДМИТРИЕВ: У нас сейчас максимальный срок предоставления кредита составляет пятнадцать лет. И, в общем-то, если говорить о самом "Внешэкономбанке", Банке развития внешнеэкономической деятельности, то восемьдесят процентов нашего кредитного портфеля - это ресурсы, предоставляемые на срок свыше пяти лет.

ВЕДУЩИЙ: Будете ли вы менять ставку в сторону повышения в условиях внешней экономической конъюнктуры?

Владимир ДМИТРИЕВ: Разумеется, мы реагируем на общую ситуацию на рынке, на стоимость заимствований. В отличие от коммерческих банков для нас источник фондирования наших операций... источники фондирования наших операций ограничены. Это, прежде всего, взносы в наш капитал и рынок. В отличие от коммерческих банков, которые кредитуют, используя большие объемы депозитов и физических, и юридических лиц, находящихся на их счетах, мы законом ограничены в привлечении таких депозитов. Мы вообще не имеем права брать депозиты у частных лиц. Отсюда и маржа, которую извлекает "Внешэкономбанк", существенным образом отличается от маржи обычных коммерческих банков. То есть разница между ставками привлечения и ставками кредитования, у нас она в среднем составляет чуть более двух процентов. В то время как у крупных коммерческих банков с государственным участием эта ставка, эта маржа составляет от пяти до семи с лишним процентов. Отсюда и возможность формирования нашей прибыли тоже ограничена.

ВЕДУЩИЙ: А процентная ставка по кредитам все-таки будет повышаться для бизнеса в следующем году?

Владимир ДМИТРИЕВ: Она, безусловно, будет повышаться с учетом того, что, еще раз хочу подчеркнуть, мы фондируемся за счет рынка. Поэтому если рынок будет реагировать в следующем году негативно на риск "Внешэкономбанка", собственно как и на риск других финансовых институтов, соответственно ставки привлечения будут повышаться, мы не можем на это не отреагировать, не повышая ставки.

ВЕДУЩИЙ: С другой стороны, у "Внешэкономбанка" есть международный авторитет и репутация. Облегчает ли это вам поиск средств за рубежом на внешних рынках? Для коммерческих банков сейчас рынок иностранного капитала полностью закрыт.

Владимир ДМИТРИЕВ: К сожалению, это общеизвестный факт, мы находимся в том же самом состоянии и положении. Ничего сверхъестественного относительно подходов иностранных инвесторов, кредиторов к "Внешэкономбанку" в отличие от других российских банков не наблюдается. Хотя не без удовлетворения могу сказать, что все-таки авторитет "Внешэкономбанка", риски "Внешэкономбанка" оцениваются вполне адекватно. Мы имеем

рейтинги на уровне суверенных рейтингов. И, по крайней мере, операции и на рынке межбанковского кредитования, и на рынках капиталов в этом году демонстрировали минимальную процентную ставку, по которой "Внешэкономбанк" привлекал по сравнению с остальными российскими банками. Я имею в виду и наш дебютный займ в начале этого года швейцарских франков более чем на пятьсот миллионов франков, где ставка была минимальная по сравнению с другими российскими заемщиками, прибежавшими к заимствованию в этой валюте. Мы привлекли крупный синдицированный займ в этом году, на сумму почти два с половиной миллиарда долларов, также по ставке, которая была минимальной среди российских заемщиков аналогичного уровня.

Мы на самом деле не злоупотребляем только внешними заимствованиями, поскольку кредитруем российские предприятия и в рублях, и уходим от валютных рисков, привлекаясь и на российском рынке. В этом году мы разместили два займа общим размером порядка тридцати миллиардов рублей, десятилетние займы по ставкам 7,95 и 8,15, по-моему. Что тоже является для российского рынка вполне, даже не вполне, а очень хорошим показателем.

Конец этого года характеризуется серьезной волатильностью, неустойчивой ситуацией и на рынках капиталов, и на рынках межбанковского кредитования. Поэтому не секрет, мы воздержались от размещения облигационного займа по этой причине. Но, тем не менее, мы не оставляем планов выхода на рынки в следующем году. Я не вижу оснований списывать со счетов возможность привлечения. Понятно, рынки должны успокоиться, ситуация стабилизироваться, много зависит, конечно, от политических решений в еврозоне. Хотя оптимизма, честно признаться, не так много. Но посмотрим. По крайней мере, мы себя чувствуем комфортно. Будем ждать до февраля. Не думаю, что в январе что-то катастрофическое изменится. А в феврале снова эту тему включим в повестку дня.

ВЕДУЩИЙ: В зоне повышенного внимания "Внешэкономбанка", как вы уже упомянули, всегда оставался малый и средний бизнес. Я, когда общаюсь с предпринимателями этого уровня, всегда слышу от них, что очень трудно разобраться во всем богатстве, разнообразии выбора программ поддержки. Куда обращаться предпринимателю? То ли в компанию РОСНАНО, есть Российская венчурная компания, есть "Внешэкономбанк".

Владимир ДМИТРИЕВ: Мы год назад договорились с ключевыми институтами развития, которые поддерживают в том числе, а может, прежде всего инновационную составляющую в деятельности малого и среднего бизнеса, мы договорились о тесной координации. Было подписано соответствующее соглашение, участниками которого являемся мы, РОСНАНО, Российская венчурная компания, Фонд поддержки малого предпринимательства в инновационной сфере.

ВЕДУЩИЙ: То есть все институты развития.

Владимир ДМИТРИЕВ: По сути, все институты развития. Недавно к этой программе, к этому механизму координации подключился фонд "Сколково". То есть, по сути дела, все мало-мальски значимые институты развития, поддерживающие малый и средний бизнес и ориентированные на содействие инновационному развитию и модернизации, объединены этим соглашением. И вот прошло чуть больше года, когда мы реально приступили к нашей работе, к работе по координации, у нас уже есть более сотни проектов, которые иначе бы просто не состоялись. И не состоялись именно по той причине, о которой вы говорите. Люди просто даже не знали, к кому обратиться за деньгами.

ВЕДУЩИЙ: Вот я придумала бизнес, то ли нано, то ли не нано - куда его нести?

Владимир ДМИТРИЕВ: Вот сейчас, к счастью, они знают, куда нести.

ВЕДУЩИЙ: Это принцип единого окна?

Владимир ДМИТРИЕВ: Абсолютно правильно. По крайней мере, обращаясь в Российскую венчурную компанию, либо в Фонд Бортника, либо в РОСНАНО, они получают ответ. То есть окон много, но в конечном итоге все это канализируется через один механизм. То есть, придя к нам с просьбой о возможности кредитования в той или иной сфере, они сразу получают ответ: ребят, давайте, мы готовы вас обеспечить деньгами, но вы шагайте к Чубайсу либо в Российскую венчурную компанию. Поскольку мы уже знаем, имея вот такую тесную координацию, где быстро, качественно и с минимальными административными издержками и временем тот или иной клиент может получить соответствующую поддержку.

ВЕДУЩИЙ: Нужно подчеркнуть еще раз, что это касается продукции инновационной.

Владимир ДМИТРИЕВ: Безусловно, безусловно. Ну, странно было бы, если бы, скажем, продавец цветов обратился в РОСНАНО за подобного рода поддержкой либо к нам. Мы, конечно же, исключительно работаем с теми субъектами малого и среднего предпринимательства, которые задействованы в этом инновационном...

ВЕДУЩИЙ: Что в этом году показало управление пенсионными средствами россиян?

Владимир ДМИТРИЕВ: На мой взгляд, мы выступили неплохо. Уж точно неплохо по сравнению с частными управляющими негосударственными компаниями. Есть, конечно, как

говорится, резервы для роста, безусловно. Объем, который сейчас находится в управлении у государственной управляющей компании накопительной части пенсионных средств, составляет порядка чуть меньше полутора триллионов рублей. Колоссальные средства, которые (и мы этого долго добивались) необходимо использовать в реальном секторе экономики. К счастью, на этом направлении мы многого добились. Но, опять-таки говорю, что резервы существенные есть. Вы знаете, что расширена наша инвестиционная декларация. Мы можем вкладывать теперь наши бумаги в облигации надежных заемщиков, в облигации, обеспеченные государственной гарантией, в ипотечные облигации. Кстати, требование о госгарантиях снято. Мы можем вкладывать в долговые инструменты международных финансовых организаций. Но, к сожалению, несовершенна сама система выпуска подобного рода инструментов, с одной стороны. С другой стороны, у нас сформировался большой пакет государственных облигаций, из которого мы выйти не можем по причине волатильности рынков, не относя на баланс убытков. Но, тем не менее, цифры, которые мы за этот год продемонстрировали, по крайней мере за первые три квартала, это цифры порядка 5,7-5,8 (в зависимости от портфеля) процентов, они лучше в среднем, чем показатели негосударственных управляющих компаний. Они, конечно, недотягивают до инфляции, но, тем не менее, мы считаем, что в нынешней ситуации мы сработали вполне неплохо.

ВЕДУЩИЙ: В ожидании второй волны кризиса, - по мнению некоторых экспертов, эта волна на самом деле уже началась, - все больше говорят о новой партии, новой дозе государственной помощи разным отраслям экономики, в частности банковскому сектору. Готов ли "Внешэкономбанк" подставить плечо, как это было в 2008 году, российским банкам? Может ли это потребоваться?

Владимир ДМИТРИЕВ: Мы готовы. Мы имеем хороший опыт. Вы помните, что в 2008-2009 годах семнадцать банков получили в общей сложности более четырехсот миллиардов из "Внешэкономбанка", из Фонда национального благосостояния.

ВЕДУЩИЙ: Они уже рассчитались по этим кредитам?

Владимир ДМИТРИЕВ: Нет, эти кредиты остаются по-прежнему в виде субординированного долга на балансе коммерческих банков. Сейчас рассматривается возможность, это тоже публичная информация, о том, чтобы для некоторых банков субординированный долг перевести на капитал первого уровня. Но я не усматриваю в этом форму поддержки в кризисной ситуации, а лишь оцениваю это как необходимость увеличения капитала, в первую очередь для расширения масштабов кредитования российской экономики. Поэтому, упрощая как бы ответ на ваш вопрос: да, мы готовы. В случае, если государство сочтет необходимым такую помощь оказывать и банкам, и корпорациям. Но, на мой взгляд, те механизмы, которые сейчас задействованы, это и аукционы Минфина, это и депозиты, которые возможно привлечь у Центрального банка, это взаимные поручительства банков, которые можно также использовать как инструмент обеспечения при получении кредитов у Центрального банка, они в полной мере достаточны для того, чтобы поддерживать ликвидность банковской системы. Конечно, проблема остается, и связана она не только с нынешней ситуацией волатильности и неопределенности. Главная проблема - это длинные деньги. Эта тема весьма злободневна. И, конечно, решать эту проблему нужно и банкам, но вместе, исключительно вместе и с монетарными, и с финансовыми властями. Стране нужны длинные деньги. Точнее - экономике нужны длинные деньги. Но они есть. И это пенсионные средства. Это, конечно, средства страховых компаний. И, слава богу, появились первые инфраструктурные проекты, где эти средства задействованы. Это проекты, реализуемые на принципах государственно-частного партнерства: Москва-Санкт-Петербург, обход Одинцово. В общем, все это первые ласточки, но которые серьезно встали на крыло.

РОССИЯ-ВЭБ-КРЕДИТОВАНИЕ

23.12.2011 19:55:38 MSK

**КРЕДИТНЫЙ ПОРТФЕЛЬ ВЭБА КАК БАНКА РАЗВИТИЯ С НАЧАЛА ГОДА ВЫРОС НА 40%,
ПОЧТИ ДО 500 МЛРД РУБЛЕЙ**

Москва. 23 декабря. ИНТЕРФАКС-АФИ - Кредитный портфель Внешэкономбанка (ВЭБа) как Банка развития с начала 2011 года увеличился на 40% и составил порядка 500 млрд рублей, сообщил глава ВЭБа в интервью телеканалу "Россия 24".

"Мы динамично наращивали свой кредитный портфель. Он вырос на 40%, и, собственно, кредитный портфель Внешэкономбанка как Банка развития приблизился к 500 млрд рублей", - сказал он.

Кредитный портфель ВЭБа как Банка развития к 2015 году, согласно утвержденной в конце сентября наблюдательным советом стратегии, превысит 850 млрд рублей, сообщил 18 октября заместитель председателя ВЭБа Сергей Васильев.

По его словам, на тот момент кредитный портфель ВЭБа как Банка развития составлял 340 млрд рублей.

Кредитный портфель банка на начало 2011 года равнялся 541 млрд рублей, собственно Банка развития - 349 млрд рублей.

ТЕЛЕКАНАЛ "РОССИЯ 24", ЭКОНОМИКА, 23.12.2011, 14:20

Ведущий не назван

ВЕДУЩИЙ: "Внешэкономбанк" в начале декабря планировал разместить еврооблигации, номинированные в долларах, но пока госкорпорация отложила это размещение. Тем не менее, от подобных планов ВЭБ не отказывается. Об этом в интервью нашему каналу рассказал глава компании Владимир Дмитриев.

Владимир ДМИТРИЕВ, председатель ГК "Внешэкономбанк": Конец этого года характеризуется серьезной волатильностью, неустойчивой ситуацией и на рынках капиталов, и на рынках межбанковского капитала. Поэтому, не секрет, мы воздержались от размещения облигационного займа по этой причине. Но, тем не менее, не оставляем, естественно, планов выхода на рынки в следующем году.

РОССИЯ-ВЭБ-ЗАИМСТВОВАНИЯ

23.12.2011 20:19:11 MSK

ВЭБ В ФЕВРАЛЕ 2012Г ВЕРНЕТСЯ К ВОПРОСУ ВЫХОДА НА ЗАРУБЕЖНЫЙ РЫНОК ЗАИМСТВОВАНИЙ

Москва. 23 декабря. ИНТЕРФАКС-АФИ - Внешэкономбанк (ВЭБ) в феврале 2012 года вернется к вопросу выхода на зарубежный рынок заимствований, сообщил глава банка Владимир Дмитриев в интервью телеканалу "Россия 24".

"Будем ждать до февраля, не думаю, что в январе что-то катастрофически изменится. В феврале снова эту тему включим в повестку дня", - сказал он.

По словам главы ВЭБа, в конце текущего года наблюдается не совсем стабильная ситуация на рынках. "Конец этого года характеризуется серьезной волатильностью, неустойчивой ситуацией и на рынках капитала, и на рынках межбанковского кредитования. Мы воздержались от размещения облигационного займа по этой причине", - продолжил В.Дмитриев.

Тем не менее ВЭБ не оставляет планов выхода на рынки в следующем году. "Я не вижу оснований вообще списывать со счетов возможность привлечения. Понятно, рынки должны успокоиться, ситуация стабилизироваться, многое зависит, конечно, от политических решений в еврозоне, хотя оптимизма, честно признаться, не так много, но посмотрим. По крайней мере, мы себя чувствуем комфортно", - добавил он.

РОССИЯ-БАНКИ-ДОРОГА-ФИНАНСИРОВАНИЕ

23.12.2011 20:08:46 MSK

**ВЭБ, ВТБ И ГАЗПРОМБАНК ПОДПИСАЛИ МЕМОРАНДУМ О КРЕДИТОВАНИИ
СТРОИТЕЛЬСТВА ЗАПАДНОГО СКОРОСТНОГО ДИАМЕТРА**

Санкт-Петербург. 23 декабря. ИНТЕРФАКС - Внешэкономбанк, ВТБ (РТС: VTBR) и Газпромбанк подписали меморандум об основных принципах и условиях кредитования проекта создания автомобильной дороги "Западный скоростной диаметр".

Свои подписи под документом в присутствии премьер-министра РФ Владимира Путина поставили глава ВЭБа Владимир Дмитриев, президент ВТБ Андрей Костин и председатель правления Газпромбанка Андрей Акимов, передал корреспондент "Интерфакса" с церемонии подписания.

Общая стоимость проекта - 115 млрд рублей. 50 млрд рублей будет выделено из Инвестиционного фонда РФ, около 60 млрд рублей - кредит, который предоставит консорциум из пяти банков. ВТБ и Газпромбанк предоставят 24 млрд рублей, ВЭБ - 25 млрд рублей, ЕБРР - 8 млрд рублей, Евразийский банк развития - 3 млрд рублей.

Также А.Костин, А.Акимов и губернатор Санкт-Петербурга Георгий Полтавченко подписали соглашение между правительством города, ОАО "Западный скоростной диаметр" и ООО "Магистраль северной столицы" о создании и эксплуатации на основе государственно-частного партнерства автомобильной дороги "Западный скоростной диаметр".

23/12/2011 20:09:00

ВЛАСТИ ПЕТЕРБУРГА И МСС ПОДПИСАЛИ СОГЛАШЕНИЕ О СТРОИТЕЛЬСТВЕ ЦЕНТРАЛЬНОГО УЧАСТКА ЗСД [ВЕРСИЯ 1]

Добавлены подробности (второй-четвертый абзацы).

С.-ПЕТЕРБУРГ, 23 дек - РИА Новости. Консорциум ООО "Магистраль северной столицы" (МСС) подписал с администрацией Санкт-Петербурга соглашение о строительстве на основе государственно-частного партнерства центрального участка первой в Петербурге платной автомобильной магистрали "Западный скоростной диаметр" (ЗСД), сообщает корреспондент "Прайма" с церемонии подписания.

Подписи под документом поставили губернатор Санкт-Петербурга Георгий Полтавченко, глава банка ВТБ Андрей Костин, а также председатель правления Газпромбанка Андрей Акимов.

Кроме того, на церемонии в Санкт-Петербурге также был подписан меморандум об основных принципах и условиях кредитования проекта создания ЗСД. Меморандум заключили Внешэкономбанк, "ВТБ Капитал", Газпромбанк, ЕБРР, а также Евразийский банк развития и ООО "Магистраль северной столицы". Подписи под меморандумом поставили Костин, глава ВЭБа Владимир Дмитриев, и Акимов.

Дмитриев сообщил журналистам, что для реализации проекта ВЭБ планирует предоставить кредит на сумму 25 миллиардов рублей сроком на 12 лет с возможностью продления до 20 лет. По его словам, доля в проекте кредитных средств ЕБРР составляет до 8 миллиардов рублей, Евразийского банка развития - до 3 миллиардов рублей.

Конкурс на право заключения соглашения о создании и эксплуатации последнего - третьего - участка ЗСД власти Петербурга объявили в начале 2011 года. Победитель конкурса - консорциум "Магистраль северной столицы" - был объявлен летом. В состав консорциума входят "ВТБ Капитал", "Газпромбанк" <gzpr>, а также строительные компании Astaldi (Италия) и Ictas Insaat (Турция). Инвестиции в проект МСС оценивает примерно в 120 миллиардов рублей.

Победитель конкурса, соглашение с которым будет заключено на 30 лет, должен построить центральный участок ЗСД длиной 11,7 километра в период с 2011 по 2014 годы. Он также получит право заниматься платной эксплуатацией магистрали. Центральный участок ЗСД является наиболее технически сложным и включает в себя три моста (в том числе два вантовых) и тоннель.

Западный скоростной диаметр - платная скоростная автомагистраль, которая обеспечит транспортные связи Большого морского порта Санкт-Петербурга через кольцевую автодорогу с федеральными выходами на Москву, регионы России, страны Прибалтики и Скандинавии, а также снизит транспортную нагрузку на исторический центр города.

Общая протяженность ЗСД - 46,6 километра, стоимость строительства дороги ранее оценивалась в 212,7 миллиарда рублей. Дорога состоит из 14 транспортных развязок, пропускная способность магистрали - до 128 тысяч автомобилей в сутки.

Строительство ЗСД началось осенью 2005 года. Работы на первых двух участках - южном и северном - финансировались из бюджетов Санкт-Петербурга и РФ, а также за счет облигационных займов ОАО "ЗСД", 100% которого принадлежит городу.

В октябре 2008 года открылось движение по участку первой очереди дороги. В 2010 году состоялось открытие движения на участке до Благодатной улицы, а в этом году проезд по этому участку стал платным.

ИТАР-ТАСС # Санкт-Петербург (itartass.spb.ru), Санкт-Петербург, 23 декабря 2011

КОНСОРЦИУМ БАНКОВ СОГЛАСОВАЛ ПРИНЦИПЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ СТРОИТЕЛЬСТВА ЗАПАДНОГО СКОРОСТНОГО ДИАМЕТРА В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ

Автор: СПБ-ТАСС

ВЭБ, ВТБ, "Газпромбанк", ЕБРР и Евразийский банк развития подписали меморандум о принципах и условиях кредитования проекта создания автомобильной дороги "Западный скоростной диаметр" в Санкт-Петербурге.

Общая стоимость проекта составляет 120 млрд рублей, из которых 50 млрд будет профинансировано из средств Инвестфонда. Как рассказал журналистам глава Внешэкономбанка Владимир Дмитриев, "20 млрд рублей в виде кредита вложит ВЭБ". "Это кредит на 12 лет с возможностью продления до 20 лет", - уточнил он.

Планируется, что Европейский банк реконструкции развития предоставит кредит в объеме до 8 млрд рублей, а Евразийский банк развития - до 3 млрд рублей, еще на 24 млрд рублей проект будет докредитован банком ВТБ и "Газпромбанком".

"Западный скоростной диаметр" - частично построенная внутригородская платная автомагистраль в Санкт-Петербурге. Ее строительство началось в конце 2005 года, а первый участок был открыт в октябре 2008-го. Проект предусматривает строительство автодороги протяженностью 48,9 км, из которых более половины составят эстакадные участки. Средняя ширина автомагистрали - 6 - 8 полос. Трасса пройдет вдоль выходящей на Финский залив западной части Санкт-Петербурга и свяжет Большой морской порт и основные транспортные комплексы города с обходной дорогой и выходами в страны Балтии, Скандинавии и регионы России.

http://itartass.spb.ru/?url=newsread&news_id=100059933

1tv.ru, Москва, 23 декабря 2011

**ПОДПИСАН МЕМОРАНДУМ О КРЕДИТОВАНИИ СТРОИТЕЛЬСТВА ЗАПАДНОГО
СКОРОСТНОГО ДИАМЕТРА В ПЕТЕРБУРГЕ**

Сегодня же в присутствии Владимира Путина был заключен меморандум о кредитовании строительства "Западного скоростного диаметра" в Петербурге. Свои подписи под соглашением поставили руководители Внешэкономбанка, ВТБ и Газпромбанка. Общая стоимость проекта, в котором принимают участие российские и европейские кредитные организации, - 120 миллиардов рублей.

Трасса свяжет Большой морской порт и основные транспортные комплексы города с обходной дорогой и выходами в другие регионы России, а также страны Балтии и Скандинавии. Подписан меморандум о кредитовании строительства Западного скоростного диаметра в Петербурге
<http://www.1tv.ru/news/economic/194818>



РИА Новости (ria.ru), Москва, 23 декабря 2011

ВЭБ ВЫПЛАТИЛ 159,4 МЛН ДОЛЛАРОВ ПО ЕВРОБОНДАМ РФ

МОСКВА, 23 дек - РИА Новости. Внешэкономбанк произвел платеж на общую сумму 159,365 миллиона долларов в счет выплаты процентов по еврооблигациям РФ сроком обращения до 2028 года, говорится в сообщении ВЭБа.

Объем выпущенного в 1998 году облигационного займа сроком размещения 30 лет - 2,5 миллиарда долларов.

Средства переведены в лондонский офис Citibank N.A. ВЭБ выплатил 159,4 млн долларов по евробондам РФ

<http://ria.ru/economy/20111223/524065978.html>

ИА Финмаркет (finmarket.ru), Москва, 23 декабря 2011

ВЭБ ВЫПЛАТИЛ \$159,4 МЛН ПО 30-ЛЕТНИМ ОБЛИГАЦИЯМ РФ

23 декабря. FINMARKET.RU - Внешэкономбанк (ВЭБ) по поручению Минфина РФ произвел платеж на сумму \$159,365 млн по еврооблигациям РФ, говорится в сообщении банка.

Средства перечислены в счет оплаты купонов по 30-летним облигациям, выпущенным на сумму \$2,5 млрд в 1998 году.

Платеж осуществлен в одной валюте.

<http://finmarket.ru/z/nws/news.asp?id=2647220>

23/12/2011 14:40:00

ВЭБ ПРИВЛЕК \$38,25 МЛН ОТ JBIC НА ФИНАНСИРОВАНИЕ ПРОИЗВОДСТВА ШПОНА В ХАБАРОВСКОМ КРАЕ

МОСКВА, 23 дек - РИА Новости. Внешэкономбанк подписал соглашение с японским Japan Bank for International Cooperation (JBIC) о привлечении кредитных средств на 38,25 миллиона долларов сроком на 10 лет для финансирования производства лущеного шпона в Амурске (Хабаровский край), сообщила пресс-служба госкорпорации.

"Долгосрочные средства послужат источником для финансирования Внешэкономбанком части проекта по организации производства лущеного шпона с объемом 300 тысяч кубометров в год в городе Амурске Хабаровского края, реализуемого компанией ОАО "Дальлеспром". Ранее в рамках проекта был заключен внешнеторговый контракт на поставку оборудования и осуществление работ с японской компанией Hashimoto Denki Co. Ltd", - говорится в сообщении.

В пресс-службе ВЭБа пояснили, что 60% объема кредита являются собственными средствами JBIC, а остальные средства были привлечены от японского The Bank of Tokyo-Mitsubishi UFJ, Ltd. под покрытие экспортного страхового агентства Nippon Export and Investment Insurance (NEXI, Япония).

Строительство производства лущеного шпона в Амурске является первым этапом проекта создания Дальневосточного центра глубокой переработки древесины в Хабаровском крае общей стоимостью 150,2 миллиона долларов, который предполагает строительство комплекса взаимодополняющих деревообрабатывающих производств, обеспечивающих безотходное использование заготавливаемой "Дальлеспромом" древесины.

В октябре ВЭБ сообщал о привлечении на этот проект 10-летнего кредита от британской "дочки" Bank of Tokyo-Mitsubishi (BTMU) под покрытие экспортных страховых агентств

Cbonds.info, Санкт-Петербург, 23 декабря 2011

ВНЕШЭКОНОМБАНК И JAPAN BANK FOR INTERNATIONAL COOPERATION ПОДПИСАЛИ КРЕДИТНОЕ СОГЛАШЕНИЕ О ПРЕДОСТАВЛЕНИИ ВЭБУ КРЕДИТА НА СУММУ \$38,25 МЛН

Автор: CBONDS

Государственная корпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)" и Japan Bank for International Cooperation (JBIC), Япония подписали кредитное соглашение о предоставлении Внешэкономбанку кредитных средств на сумму 38,25 млн. долларов США сроком на 10 лет.

Условия кредитного соглашения предусматривают предоставление Внешэкономбанку финансирования от JBIC и The Bank of Tokyo-Mitsubishi UFJ, Ltd., Япония, под покрытие экспортного страхового агентства Nippon Export and Investment Insurance (NEXI), Япония.

Предоставленные иностранными финансовыми институтами долгосрочные средства послужат источником для финансирования Внешэкономбанком части проекта по организации производства лущеного шпона с объемом - 300 тыс. м³/год в г. Амурске Хабаровского края, реализуемого компанией ОАО "Дальлеспром". Ранее в рамках проекта был заключен внешнеторговый контракт на поставку оборудования и осуществление работ с японской компанией Hashimoto Denki Co. Ltd.

Заключенное кредитное соглашение с JBIC свидетельствует об укреплении деловых связей между финансовыми институтами России и Японии, наличии высокого уровня доверия к Внешэкономбанку и заинтересованности иностранных компаний в работе на российском рынке.

Строительство производства лущеного шпона с годовой мощностью 300 тыс. куб. м в г. Амурске (Хабаровский край) является первым этапом проекта создания Дальневосточного Центра глубокой переработки древесины.

Концепция создания Дальневосточного Центра глубокой переработки древесины в Хабаровском крае, общей стоимостью 150,2 млн. долларов США, предполагает строительство комплекса взаимодополняющих деревообрабатывающих производств, обеспечивающих безотходное использование заготавливаемой ОАО "Дальлеспром" древесины.

<http://www.cbonds.info/ru/rus/news/index.phtml/params/id/540697>

АмурПресс (amurpress.ru), Хабаровск, 24 декабря 2011

ВНЕШЭКОНОМБАНК ПРИВЛЕК \$38,25 МЛН. ОТ ЯПОНСКОГО БАНКА НА ПРОИЗВОДСТВО ШПОНА В АМУРСКЕ

Внешэкономбанк и японский Japan Bank for International Cooperation (JBIC) подписали соглашение о привлечении кредита на 38,25 миллиона долларов сроком на 10 лет для производства лущеного шпона в Амурске, сообщает пресс-служба российского банка.

"Долгосрочные средства послужат источником для финансирования Внешэкономбанком части проекта по организации производства лущеного шпона с объемом 300 тысяч кубометров в год в городе Амурске Хабаровского края, реализуемого компанией ОАО "Дальлеспром". Ранее в рамках проекта был заключен внешнеторговый контракт на поставку оборудования и осуществление работ с японской компанией Hashimoto Denki Co. Ltd", - говорится в сообщении.

Как сообщает РИА Новости, строительство производства лущеного шпона в Амурске является первым этапом проекта создания Дальневосточного центра глубокой переработки древесины в Хабаровском крае общей стоимостью 150,2 миллиона долларов.

http://amurpress.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=4330:--3825-----&catid=1:latest-news&Itemid=69

Bankir.ru, Москва, 23 декабря 2011

ВНЕШЭКОНОМБАНК ПРИСОЕДИНИЛСЯ К ГЛОБАЛЬНОМУ ДОГОВОРУ ООН

Автор: ВНЕШЭКОНОМБАНК

Государственная корпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)" присоединилась к Глобальному договору ООН, подтвердив свои намерения способствовать более устойчивой и открытой глобальной экономике и устойчивому развитию. Соответствующее решение было принято Правлением Внешэкономбанка.

Деятельность Глобального договора ООН направлена на распространение в международном деловом сообществе десяти принципов в области прав человека, трудовых отношений, охраны окружающей среды и противодействия коррупции. Принципы Глобального договора основаны на Всеобщей декларации прав человека, декларациях Международной организации труда, Рио-де-Жанейрской декларации по окружающей среде и развитию, Конвенции ООН против коррупции.

Глобальный договор ООН является платформой для совместных действий компаний - мировых лидеров корпоративной социальной ответственности в целях решения острых социальных и экологических проблем. Участие в Глобальном договоре ООН предоставит Внешэкономбанку уникальную стратегическую возможность для продвижения принципов корпоративной социальной ответственности в российском деловом сообществе, позволит и далее совершенствовать практику устойчивого развития.

Также Внешэкономбанк принял на себя обязательство ежегодно отчитываться о достигнутом прогрессе в реализации принципов Глобального договора ООН в своей деятельности.

<http://bankir.ru/novosti/s/vneshekonombank-prisoedinilsya-k-globalnomu-dogovoru-oon-10013244/>

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

Banki.ru, Москва, 23 декабря 2011

СВЯЗЬ-БАНК ВЫДЕЛИЛ ОАО КУРСКРЕГИОНЭНЕРГОСБЫТ 200 МЛН РУБЛЕЙ

Автор: Banki.ru

Курский филиал Связь-Банка открыл невозобновляемую кредитную линию ОАО "Курскрегионэнергосбыт" в объеме 200 млн рублей. Как рассказали в бакновской пресс-службе, средства предоставлены на один год для пополнения оборотных средств.

ОАО "Курскрегионэнергосбыт" - основной поставщик электрической энергии в Курской области. Услугами компании пользуется около 340 тыс. физических лиц и более 8 тыс. организаций.

ОАО "АКБ "Связь-Банк" - крупный столичный финансовый институт, образованный в 1991 году. В настоящее время его основным акционером выступает госкорпорация Внешэкономбанк, которой принадлежит 99,47% акций. Связь-Банк активно наращивает кредитный портфель и нацелен на усиление розничного направления. В планах Связь-Банка существенно увеличить свою довольно широкую сеть подразделений в рамках создания совместно с "Почтой России" почтового банка.

По данным Banki.ru, на 1 декабря 2011 года нетто-активы банка - 210,29 млрд рублей (26-е место в России), капитал (рассчитанный в соответствии с требованиями ЦБ РФ) - 39,06 млрд, кредитный портфель - 114,05 млрд, обязательства перед населением - 14,21 млрд.

<http://www.banki.ru/news/lenta/?id=3488847&r1=rss&r2=common&r3=news>

Пресс-Релизы ПРАЙМ, Москва, 23 декабря 2011

СВЯЗЬ-БАНК ЗАВЕРШИЛ РАЗМЕЩЕНИЕ ОБЛИГАЦИОННОГО ЗАЙМА СЕРИИ 03

22 декабря 2011 года Связь-Банк разместил в полном объеме облигационный заем серии 03 на сумму 5 млрд рублей со сроком обращения 10 лет. Организатором и агентом по размещению выступил Связь-Банк.

Книга заявок была закрыта в 16.00 мск 20 декабря текущего года.

Размещение облигаций состоялось на ФБ ММВБ по открытой подписке. Количество размещенных ценных бумаг составляет 5 млн штук номинальной стоимостью 1 000 рублей каждая. Облигации имеют 20 купонных периодов длительностью по 182 дня каждый. Ставка первого купона равна 8,5%, что соответствует доходности к годовой оферте на уровне 8,68%.

Облигациям Связь-Банка серии 03 рейтинговым агентством Fitch Ratings присвоены долгосрочный рейтинг в национальной валюте - BB, долгосрочный рейтинг по национальной шкале - AA.

ОАО АКБ "Связь-Банк" основано в 1991 году. Генеральная лицензия Банка России "№" 1470. Банк располагает сетью из 51 филиала в регионах РФ. Участник системы обязательного страхования вкладов.

Главным акционером Связь-Банка является Государственная корпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)".

Рейтинговое агентство Fitch Ratings присвоило Связь-Банку долгосрочный рейтинг дефолта эмитента в иностранной и национальной валюте на уровне "BB", национальный долгосрочный рейтинг на уровне "AA-(rus)". Перспективы для рейтингов стабильные.

Служба кредитных рейтингов Standard & Poor's присвоила Связь-Банку долгосрочный кредитный рейтинг контрагента "BB" и рейтинг по национальной шкале "ruAA". Прогноз изменения рейтингов - "Стабильный",

По данным Центрального Банка Российской Федерации Связь-Банк входит в список 30-ти крупнейших банков России.

<http://www.1prime.ru/news/pressreleases/-106/{AC7478C4-7F21-4A64-A6C8-AAB146031534}.uif?d1=24.10.2011&d2=23.12.2011>

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ

ВЕДОМОСТИ

THE WALL STREET JOURNAL & FINANCIAL TIMES

Ведомости, Москва, 26 декабря 2011

СБЕРБАНК ЗАПРАВИЛСЯ В АЛЬПАХ У ЛУКОЙЛА

Автор: Татьяна Воронова,
Сбербанк поможет своим клиентам из Швейцарии
Форпост в Швейцарии

Сбербанк завершил сделку по покупке 99,15% акций SLB Commercial Bank AG у структур компании "Лукойл". За этот актив он заплатил 75,3 млн швейцарских франков - это практически соответствует капиталу покупаемого банка. Впрочем, Сбербанк предусмотрел возможность корректировки суммы по итогам отчетности на дату завершения сделки (т. е. 22 декабря), следует из сообщения российского банка.

"Мы видим банк в Швейцарии как форпост нашей деятельности в Западной Европе, который помимо новых бизнес-возможностей привнесет в систему опыт независимого управления и регулирования со стороны местных надзорных органов", - приводит пресс-служба слова зампреда правления Сбербанка Андрея Донских. Форпост для деятельности в Восточной Европе Сбербанк уже выбрал - он договорился о покупке Volksbank Int, это событие, по версии президента Сбербанка Германа Грефа, вошло в топ-15 событий этого года для крупнейшего банка страны.

Сделка с SLB никак не повлияет на планы, связанные с Volksbank, уверяет источник, близкий к руководству госбанка.

Оставшаяся миноритарная доля SLB - 0,85% - принадлежит Внешэкономбанку, следует из отчетности швейцарского банка. Планы госкорпорации ее представитель комментировать не стал. SLB будет переименован в Sberbank (Switzerland) и займется синдицированным кредитованием и торговым финансированием, говорится в релизе госбанка, за счет этого приобретения он намерен работать с зарубежными "дочками" крупных компаний в Европе. Почти такая же стратегия у Gazprombank (Switzerland), который был ранее приобретен Газпромбанком у ВТБ.-

SLB COMMERCIAL BANK AG
ШВЕЙЦАРСКИЙ БАНК

- ВЛАДЕЛЬЦЫ - Сбербанк (99,15%), Внешэкономбанк (0,85%).
- ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ (за 2010 г.):
- АКТИВЫ - 192,4 млн франков,
- КАПИТАЛ - 78,8 млн франков,
- УБЫТОК - 5,9 млн франков.

Московские новости, Москва, 26 декабря 2011

СБЕРБАНК РАСШИРЯЕТСЯ В ЕВРОПЕ

Автор: МАРИНА КАДЫКОВА

Сбербанк завершил сделку по приобретению 99,1% акций швейцарского SLB Commercial Bank (SLB) у структур "Лукойла", говорится в сообщении российского банка. Стоимость покупки - 75,35 млн швейцарских франков, сообщает Интерфакс. Разрешение на сделку от швейцарского банковского регулятора пришлось ждать год. На базе SLB, который в дальнейшем будет переименован в Sberbank (Switzerland) AG, Сбербанк намерен развивать в Европе бизнес синдицированного кредитования и торгового финансирования, а также другие продукты для крупных корпоративных клиентов. Предполагается, что швейцарский банк будет в первую очередь работать с зарубежными "дочками" крупнейших российских клиентов Сбербанка, принимать участие в финансировании международных холдингов российских компаний. Оставшимся миноритарным пакетом владеет Внешэкономбанк. В 2010 году активы SLB составляли 192,4 млн швейцарских франков, собственный капитал - 78,8 млн. Прошлый год был завершён с чистым убытком в 5,9 млн франков (\$6,3 млн). Напомним, что в сентябре Сбербанк подписал юридически обязывающее соглашение о покупке 100% Volksbank International (VBI), международного подразделения австрийской группы Oesterreichische Volksbanken.

Финам # Новости M&A, Москва, 23 декабря 2011

БАНК РОССИИ, ВЭБ, СБЕРБАНК И ВТБ СОКРАТИЛИ СВОИ ДОЛИ В КАПИТАЛЕ ММВБ-РТС

Доля Банка России в капитале объединенной биржи ММВБ-РТС в результате допэмиссии обыкновенных акций сократилась с 28,6% до 21,6%.

Кроме того, как отмечается в материалах биржи, сократились доли "ЮниКредит Банка" (до 8,75%), "Внешэкономбанка" (до 7,9%), "Сбербанка" (до 5,7%), ВТБ (до 5,35%), "Газпромбанка" (до 4,8%). При этом НРД и ДКК увеличили свои доли в капитале биржи до 16,05% и 10,9% соответственно.

<http://www.finam.ru/investments/newsitem624F1/default.asp>

РОССИЯ СПАСАЕТ ОФШОРНЫЙ РАЙ НА КИПРЕ

Анастасия Башкатова
26 December 2011
Независимая Газета

Ситуация с кипрским кредитом напоминает историю государственного кредита Исландии

Все материалы по теме "Мировой финансовый кризис"

Россия намерена выделить Кипру щедрый кредит на щадящих условиях. Речь идет о 2,5 млрд. евро на срок до пяти лет под 4,5% годовых с возможностью досрочного погашения без дополнительных санкций. Об этом стало известно в конце прошлой недели. Похоже, что финансовая стабильность Кипра гораздо сильнее волнует российских олигархов и бюрократию, нежели европейских чиновников. Выдача кипрского кредита почти повторяет недавнюю историю с государственным кредитом Исландии, который должен был спасти застрявшие в исландских банках деньги авторитетных российских предпринимателей.

Россия решила выделить Кипру кредит на 2,5 млрд. евро. Об этом стало известно в пятницу. Министр финансов Кипра Кикис Казамиас и замминистра финансов РФ Сергей Сторчак подписали соглашение о займе.

Первый транш кредита, объем которого составит примерно 590 млн. евро, будет перечислен до 31 декабря 2011 года.

Сумма в 2,5 млрд. евро превышает 10% ВВП Кипра. Республика запланировала взять кредит на срок до пяти лет под 4,5% годовых с возможностью досрочного погашения без каких-либо дополнительных санкций. Экономика Кипра находится в крайне затруднительном положении. Власти страны уже давно начали обсуждать необходимость финансовой помощи извне.

Как замечают наблюдатели, на фоне еврокризиса шатким становится положение даже не столько всей кипрской экономики, сколько находящихся на Кипре холдинговых структур российских компаний. Примерно 15% ВВП Кипра генерируются финансовыми операциями иностранных - прежде всего российских - компаний. Кипр является для них своеобразным казначейским островом - не хранилищем денег, а расчетным центром. Именно поэтому Кипр и запросил кредит у РФ.

Ситуация с кипрским кредитом напоминает историю государственного кредита Исландии, которая запросила помощи во время кризиса-2008. Россия, несмотря на собственные проблемы, вызвалась помочь своему особому партнеру объемным кредитом в 4 млрд. долл. Экс-министр финансов Алексей Кудрин тогда позитивно отнесся к заявке Исландии на кредит. Однако спустя девять месяцев обсуждаемая сумма займа сократилась до 500 млн. долл. Как уточняли в Минфине РФ, одна из причин такого сокращения - членство Исландии в НАТО. Масштабный кредит от Москвы члену НАТО был бы скандалом. Более того, Исландия к тому времени уже получила 2,5 млрд. долл. от скандинавских стран и 2 млрд. долл. от Международного валютного фонда. Осенью 2009 года стало понятно, что министры финансов РФ и Исландии не могут договориться о кредите. Российский Минфин вспомнил, что ему нужно сдерживать рост госрасходов.

Столь странную историю с благотворительностью во время кризиса и с переменчивым настроением российских властей наблюдатели тогда объясняли наличием у бюрократии тайных мотивов. Не столько спасение исландских банков волновало Москву, сколько благополучие частных российских капиталов, которые там размещались. Российские и датские журналисты проводили расследования и публиковали целые серии заметок о том, в каких связях находились российские государственные корпорации, компании крупного бизнеса, а также самые первые лица страны с исландскими банками, финансистами и предпринимателями. В исландском налоговом раю оказались, по версии журналистов, многие фигуранты российского списка Forbes. В 2008 году из-за проблем с исландскими банками российские олигархи, по предположению наблюдателей, могли потерять около 20 млрд. долл.

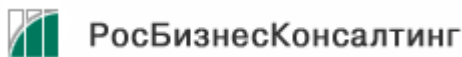
Теперь, по мнению экспертов "НГ", то же самое происходит с кипрским кредитом. "Кипр занимает лидирующее место среди стран, которые инвестируют в экономику РФ. Мы прекрасно понимаем, что это наши люди инвестируют деньги в нашу же экономику. Поэтому, выделяя кредит Кипру, Россия создает условия, которые гарантируют спокойствие для укрытых на острове капиталов", - объясняет директор департамента стратегического анализа компании ФБК Игорь Николаев.

Кипр - проблемная экономика, которая тесно связана с еще более проблемной экономикой Греции. По данным ЦРУ, бюджетный дефицит Кипра составил в 2010 году 5,3% ВВП и продолжает нарастать. Приемлемым для европейских экономик считается бюджетный дефицит на уровне не более 3% ВВП. Уровень госдолга тоже растет, в 2010 году он достиг почти 61% ВВП. Пока что на фоне других стран это не самый плохой показатель. Однако, согласно Маастрихтскому соглашению, суверенный госдолг не должен превышать 60% ВВП. Нестабильность в еврозоне и нарастающие риски могут вынудить кипрское правительство пойти на ужесточение налоговой политики и отмену офшорных льгот для иностранного бизнеса. Российская сторона хочет этого меньше всего.

Хотя Кипр и входит в еврозону (за исключением Турецкой Республики Северного Кипра), он не имеет практически никакого значения для европейской экономики, продолжает директор Института проблем глобализации Михаил Делягин. Но Кипр исключительно важен для экономики РФ. "Значительная часть крупного российского бизнеса управляется именно через кипрские офшоры, - описывает схему Делягин. - Допустим, у вас есть офшорная фирма в Гибралтаре. Счет этой фирмы находится в кипрском банке. И если кипрские банки рухнут, то вы останетесь без денег. Поэтому, спасая свои офшорные активы, владельцы России выделяют смешные по их меркам деньги на поддержку кипрской экономики. Хотя для поддержания самой российской экономики они не готовы выделять даже куда меньшие суммы".

Кипр является комфортной территорией с точки зрения законодательства. Местные власти находятся в партнерских отношениях с российской бюрократией. Например, Кипр практически беспрепятственно - за редкими исключениями - выдает российской юстиции тех, против кого российская бюрократия имеет хоть сколько-нибудь правдоподобные обвинения.

В случае серьезных потрясений еврозоны Россия вряд ли вернет назад свои средства. "Если в еврозоне случится череда дефолтов, весьма вероятно, что вернуть выданный Россией кредит будет невозможно. Вероятность невозврата можно оценить в 20-30%", - считает Николаев. "Если в еврозоне произойдут серьезные потрясения, России придется



В фокусе

ОЛИМПИЙСКИЙ ПРИМЕР ДЛЯ ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА

Анна Резникова
26 December 2011
РБК Дейли

Недовольная развитием Дальнего Востока и Сибири, Счетная палата предлагает Минрегиону брать пример с госкорпорации «Олимпстрой», сосредоточив управление в одном месте. Однако в Минрегионе идею считают спорной: ее реализация потребует слишком много денег.

Стратегии развития Дальнего Востока и Сибири разобщены, а в регионе до сих пор не создана единая система планирования, пишут аудиторы в отчете о проверке сбалансированности стратегий социально-экономического развития в регионе. Единых требований к подобным документам нет, поэтому все разработанные стратегии имеют разную терминологию, горизонты планирования и целевые показатели и все вместе отличаются от «Стратегии-2020» (ее новый вариант сейчас дорабатывают правительственные эксперты).

«В настоящее время Минрегионом России в силу возложенных на него полномочий не осуществляется контроль за реализацией положений стратегий федерального и регионального уровней», — сетуют аудиторы. Чтобы устранить этот недостаток, государству предлагают создать специальный орган, который должен заниматься реализацией стратегий развития Сибири и Дальнего Востока. Примером должна стать госкорпорация «Олимпстрой», созданная в 2007 году для подготовки Сочи к Олимпиаде.

Выводы аудиторов о недоурегулированности политики на Дальнем Востоке будут учтены в подготовке госпрограммы развития региона до 2025 года, говорит замглавы Минрегиона Роман Панов. В министерстве планируют провести встречу с аудиторами и показать им первые наработки по госпрограмме. Но предложение создать единый орган, который регулировал бы выполнение программ в регионе, чиновник считает спорным, поскольку «Олимпстрой» занимается реализацией локального проекта, в то время как в гос-программе речь идет о большем масштабе. «Мы не видим в этом особого положительного момента, это дополнительные расходы для бюджета», — говорит г-н Панов.

Единый центр развития на Дальнем Востоке необходим, считает гендиректор «МЭФ-Аудит» Ян Гританс. «Кто-то должен отвечать за развитие региона. У федеральных властей возможности для этого нет», — отмечает он.

Во всем мире для выстраивания вертикальных систем стратегического планирования создаются специальные госструктуры или компании, говорит исполнительный директор Центра развития ГЧП Николай Студеникин. В России такого института не хватает, но создавать госкорпорации для каждого федерального округа не стоит. «Скорее необходимо разработать и инициировать ряд комплексных инфраструктурных проектов в Сибирском и Дальневосточном округах с привлечением внебюджетного финансирования на основе ГЧП, для подготовки и управления которыми и нужен федеральный «проектный офис» в форме агентства», — уверен г-н Студеникин.

ВЕДОМОСТИ

THE WALL STREET JOURNAL & FINANCIAL TIMES

Первая полоса

ВТБ СЕБЯ НЕ СТОИТ. ВПЕРВЫЕ ПОСЛЕ БИРЖЕВОГО ОБВАЛА 2008-2009 ГГ. КАПИТАЛИЗАЦИЯ ВТБ НА ЗАКРЫТИЕ ТОРГОВ БЫЛА МЕНЬШЕ РАЗМЕРА ЕГО СОБСТВЕННЫХ СРЕДСТВ. РЕАЛЬНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ БАНКА НЕ УЧИТЫВАЮТСЯ В ЦЕНЕ АКЦИЙ, УВЕРЯЕТ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ВТБ.

Антон Трифонов
26 December 2011
Ведомости

В пятницу на ММВБ-РТС цена акции ВТБ при закрытии составила 5,9 коп. Капитализация банка составила 617 млрд руб., что меньше его капитала - 625,1 млрд (МСФО за девять месяцев). Иными словами, рынок ценит то, что достанется акционерам банка в случае его расплаты по всем обязательствам, дешевле, чем обещает отчетность ВТБ. После 2009 г. случалось, что во время торгов капитализация банка падала ниже его капитала, но при закрытии такое впервые.

Капитализация ВТБ на Лондонской фондовой бирже в пятницу составляла \$12,95 млрд фунтов стерлингов, или 639 млрд руб. Однако еще в четверг капитализация ВТБ и в Лондоне была меньше его капитала.

В связи с высокой волатильностью рынков зачастую капитализация компаний не отражает реальных финансовых результатов, за III квартал банк показал рекордную прибыль (более 72 млрд руб.) и рентабельность капитала выше 16%, настаивает представитель ВТБ: «За 2011 г. мы также ожидаем рекордных финансовых показателей и надеемся, что с нормализацией обстановки на рынке он учтет в своей оценке акций ВТБ реальные наши успехи».

ВТБ пополнил компанию российских публичных банков, стоящих меньше своего капитала. Банк «Санкт-Петербург» стоит 27 млрд при капитале в 36,1 млрд, «Возрождение» - 17,9 млрд и 13,5 млрд, Номос-банк - 70 млрд и 54,7 млрд (Лондонская биржа, пересчитано по курсу ЦБ) соответственно. Только у Сбербанка капитализация значительно выше капитала - 1,78 трлн против 1,1 трлн руб.

Акции других российских банков нельзя назвать ликвидными - обращается слишком незначительная доля капитала, говорит Павел Дородников из Rye, Man & Gor Securities.

Президент ВТБ Андрей Костин рассказывал, что банк изучал возможность выкупить акции у населения для компенсации потерь из-за снижения котировок, но не нашел юридически корректного механизма. По стратегии ВТБ к 2013 г. его акция будет стоить 15 коп. В 2007 г. при народном размещении акции продавались по 13,6 коп.

Крупнейшие банки мира давно котируются ниже собственного капитала. По данным Bloomberg, отношение капитализации к капиталу у HSBC - 0,87, у Societe Generale - 0,73, у JPMorgan - 0,66, у Deutsche Bank - 0,45, у Citigroup - 0,42, у Unicredit - 0,3, у Bank of America - 0,29.

Рубеж не взят

«Думаю, в 2011 г. мы превысим 11 коп. [за акцию] и достаточно уверенно будем двигаться вперед после этого рубежа», - заверял председателя правительства Владимира Путина первый зампред ВТБ Юрий Соловьев 28 декабря 2010 г. при посещении тем офиса ВТБ.

БИЗНЕС

Fishery (fishery.ru), Владивосток, 24 декабря 2011

САХАЛИНСКИЕ СТЕРКОДЕРЫ В ОЖИДАНИИ НОВЫХ СОГЛАШЕНИЙ

Осенью этого года в непростой судьбе 15 судов, построенных в 90-е годы под гарантии Правительства РФ, произошел новый поворот. 20 сентября Первый заместитель председателя Правительства РФ Виктор Зубков провел совещание по вопросу увеличения сроков реструктуризации задолженности за сахалинские стеркодеры. В соответствии с поручениями этого совещания Внешэкономбанк совместно с Росрыболовством и правительством Сахалинской области с привлечением независимой экспертной организации провели экспертизу бизнес-планов, подготовленных для обоснования увеличения периода рассрочки. В итоге случилось то, чего так долго ждали рыбаки: стороны достигли компромисса о продлении срока выплат до 15 лет. О том, можно ли уже говорить об успешном завершении непростой истории, РИА Fishnews.ru рассказал председатель правления ассоциации "Союз рыболовецких колхозов и предприятий Сахалинской области" Сергей Сенько.

- Изначально фрахтователи стеркодеров рассчитывали на продление периода рассрочки до 20 лет, однако в итоге сроки выплат были увеличены до 15 лет. Насколько такое решение приемлемо для предприятий?

- Действительно, на первой встрече с участием губернатора Сахалинской области Александра Хорошавина, председателя Внешэкономбанка Владимира Дмитриева и руководителей рыбодобывающих компаний-фрахтователей стеркодеров речь шла о рассрочке в 20 лет, и все согласилось с такой постановкой вопроса. Однако затем случилось что-то непонятное, т. к. вышедший закон, предусматривавший поправки в бюджет РФ, определил только пятилетний срок реструктуризации задолженности.

Четыре предприятия: "Производственное объединение Сахалинрыбаксоюз", "Водолей", "Поронай" и "Фирма "Посейдон", - решившие во что бы то ни стало вернуть простаивающие суда на промысел, вынуждены были подписать соответствующие Соглашения о реструктуризации задолженности сроком на 5 лет. В результате таких действий шесть траулеров вернулись под российский флаг и смогли выйти на промысел уже в минтаевую путину 2011 года. Пятая компания - ЗАО "Сахалин Лизинг Флот", на долю которой приходится девять стеркодеров, - на такие условия согласиться просто не могла и продолжила настаивать на увеличении срока реструктуризации, оговоренного на совместном совещании во Внешэкономбанке. Могу с уверенностью сказать, что если бы все пять предприятий подписали настоящие Соглашения, предусматривающие пятилетнюю рассрочку, ни о каком продлении срока выплат не могло бы быть и речи.

Почему в конце концов был принят 15-летний срок реструктуризации - можно только предполагать. Думаю, что всеми правдами и неправдами Внешэкономбанк и Минфин старались уменьшить срок реструктуризации. Судите сами: в ходе так называемого "анализа" бизнес-планов, подготовленных фрахтователями для обоснования продления периода рассрочки, высказывались замечания, демонстрирующие фактически полное незнание специфики работы промыслового флота, того, как складываются затраты на промысле того или иного объекта. Здесь необходимо отметить тот факт, что принципиальную позицию по увеличению срока реструктуризации заняли правительство Сахалинской области и Росрыболовство, за что им особая благодарность.

Ну а учитывая, что пятнадцать лет - не пять, и видя бесперспективность дальнейшего разговора, компании согласились на такой срок выплат. При пятилетней рассрочке предприятию нужно выплачивать в год одну пятую от общего долга, при пятнадцатилетней - одну пятнадцатую, что существенно проще. При этом не исключена и возможность досрочного погашения

задолженности, хотя если такая рассрочка предусмотрена, она, видимо, и будет использована до конца.

- То есть, возможно и такое, что предприятия выплатят долг досрочно, главное - что теперь у них есть резерв в 15 лет?

- Думаю, что это маловероятно. Многое, если не все, будет зависеть от ресурсного обеспечения компаний. Хотя даже имея достаточное количество квот, рассчитывать на досрочное погашение задолженности очень и очень непросто. А те предприятия, которым квот хватает только на то, чтобы работать с минимальной рентабельностью, о выплате долга раньше срока вообще не могут вести речь. Поэтому 15-летняя рассрочка будет использована предприятиями в полной мере.

- В этой связи весьма важно то, что была ликвидирована солидарная ответственность, которая не давала возможность каждой компании выкупать свои суда.

- Безусловно. Это были основные требования фрахтователей - снятие солидарной ответственности и увеличение срока реструктуризации задолженности по кредитам. Подписанные Соглашения с ВЭБом - это и есть своего рода персонификация ответственности каждого из фрахтователей. Каждый отвечает только за свои суда и не может и не должен отвечать за неплатежи других предприятий.

- Первый вице-премьер Виктор Зубков заявил о готовности оказывать в дальнейшем предприятиям-фрахтователям стеркодеров всестороннюю поддержку. В чем, на ваш взгляд, она могла бы заключаться?

- Поддержка - это всегда хорошо. Однако уже сегодня имеется совершенно определенная нестыковка. О чем речь: мы говорим о 15-летней рассрочке как о свершившемся факте, но на самом деле оказалось, что выплаты по новому графику (на 15 лет) начнут осуществляться только с 2012 года, а за текущий 2011 год предприятиям придется заплатить одну пятую долга. Когда решался этот вопрос на "самом высшем уровне", предполагалось, во всяком случае, со стороны фрахтователей, что текущий, 2011 год будет включен в новый график платежей, то есть необходимо будет заплатить одну пятнадцатую долга. Но так не получилось, и сегодня никто не может взять на себя ответственность за "правильное" решение вопроса.

- То есть то, что вопросы по рассрочке не были сразу отрегулированы в приемлемом для рыбаков варианте, выливается для них в серьезные финансовые потери?

- Ну, это нельзя назвать потерями, это расходы предприятий, которые все равно должны быть выплачены, но выплачены с учетом распределения на более длительный период. Просто все надеялись на то, что в действующих Соглашениях будут изменены сроки и размеры платежей, а получается, что ничего не меняется и в этом году необходимо будет заплатить одну пятую часть долга. Новый отсчет начнется уже с 2012 года.

На сегодняшний день ни у Внешэкономбанка, ни, видимо, у Минфина нет официальных документов о продлении срока реструктуризации, а если и есть, то все изменения будут производиться в 2012 году. И они фактически отказываются предпринимать какие-либо действия для того, чтобы это изменить в 2011 году. Ответ такой: "Наступит 2012 год - тогда и приходите". Вот тогда, я думаю, нам и понадобится поддержка и помощь первого заместителя председателя Правительства РФ.

Ранее уже говорилось о том, что Соглашения, подписанные фрахтователями, не предусматривают каких-либо форс-мажорных обстоятельств в их пользу. Рыбаки в данном случае ничем не защищены. Внешэкономбанк очень жестко выступает в этих договорах в плане малейшей задержки с оплатой. Поэтому здесь, наверное, также понадобится определенная поддержка Виктора Алексеевича, понимание того, что на работу флота могут повлиять как субъективные, так и объективные причины, а "рыбалка" такое дело, что возможно все - просто не подошла рыба, случился какой-то природный катаклизм, в конце концов, самое банальное - неисправность судна, и прочее. Поэтому защита со стороны Правительства будет необходима.

- То есть желательно все-таки в следующих соглашениях оговорить форс-мажор в пользу рыбодобывающих предприятий?

- Не думаю, что это будет возможно, так как позиция ВЭБа очень жесткая и однозначная: никому никаких уступок. Уверен, что содержание Соглашений, за исключением срока выплат, останется прежним.

Полагаю, что определенные трудности возникнут при заключении Соглашения с компанией - ЗАО "Сахалин Лизинг Флот". Хотелось бы также рассчитывать на реальную поддержку первого вице-преьера.

В остальном, думаю, нужно не столько помогать, сколько не мешать. Главное - у всех есть понимание того, что рыбаки готовы работать и у рыбаков есть желание рассчитаться по своим долгам.

- А где сейчас находятся девять судов, предоставленные в пользование ЗАО "Сахалин Лизинг Флот"?

- Девять траулеров так и остаются без российского флага, находятся в Китае, при этом предприятие приводит их в порядок, осуществляются необходимые ремонты и профилактика. Надеемся на то, что соглашение с Внешэкономбанком будет подписано на взаимоприемлемых условиях. А пока эти суда, что называется, "де-юре" продолжают оставаться собственностью кипрской компании и не имеют право вести промысел в российских водах.

Остальные суда работают, осваивают квоты своих и других предприятий. Владельцы стремятся максимальным образом загрузить каждый траулер. Все понимают, что пришло время платежей, поэтому нужно изыскивать средства, и стараются сработать по максимуму.

Приказ Росрыболовства о распределении квот добычи водных биоресурсов для осуществления промышленного рыболовства по пользователям в Дальневосточном бассейне на 2012 год уже вышел. Больших расхождений между квотами текущего и следующего года нет, можно сказать, что уровень обеспеченности ресурсами остался прежним. Впереди у траулеров - охотоморская минтаевая путина-2012. Будем надеяться, что она пройдет успешно.

<http://www.fishery.ru/news/?idnews=159644>

Российские железные дороги (rzd.ru), Москва, 23 декабря 2011

НАЧАЛЬНИК ДИРЕКЦИИ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫХ ВОКЗАЛОВ СЕРГЕЙ АБРАМОВ: В 2012 ГОДУ ОБЪЕМ ИНВЕСТИЦИЙ В РЕКОНСТРУКЦИЮ И МОДЕРНИЗАЦИЮ ВОКЗАЛОВ ДЖВ ВОЗРАСТЕТ ДО 8,1 МЛРД РУБЛЕЙ.

С целью привлечения инвестиций для реализации программы реконструкции и модернизации вокзальных комплексов, ДЖВ осуществляет взаимодействие с финансовыми институтами и органами власти субъектов Российской Федерации.

В 2011 году для привлечения средств региональных бюджетов в проекты по модернизации были подписаны соглашения с 9 субъектами и муниципальными образованиями (Ангарск, Удмуртия, Сочи, Йошкар-Ола, Глазов, Липецк, Москва, Костромская область, РСО-Алания). Всего работа ведется по 42 соглашениям, в соответствии с условиями которых правительства регионов и администрации городов обязуются осуществить софинансирование проектов по реконструкции вокзалов, а также оказывать административную поддержку.

В 2012 году в рамках подписанных соглашений будет привлечено 1,5 млрд рублей. Еще 6,6 млрд рублей будет привлечено от институтов развития субъектов и инвесторов.

Подписаны договоры и ведутся работы с Внешэкономбанком по проведению комплексной экспертизы проектов по реконструкции 5 вокзалов Сочинского узла, вокзалов Пермь-2, Орел, Мурманск и Екатеринбург.

"Целевой моделью современного вокзального комплекса является создание на его базе транспортно-пересадочного узла с развитой общественно-деловой функцией и обеспечение интермодального сообщения. В результате осуществления полномасштабной модернизации размер технологических площадей объектов дирекции будет увеличен на 40% (до 1,4 млн кв. м), а коммерческих площадей - на 240%", - отметил Сергей Абрамов, начальник Дирекции железнодорожных вокзалов - филиала ОАО "РЖД".

Тематика: Вокзалы

http://press.rzd.ru/isvp/public/press?STRUCTURE_ID=654&layer_id=4069&refererLayerId=3307&date_begin=&date_end=&id=78694



Ведомости.ru, Москва, 26 декабря 2011

ИНТЕР РАО ЗАНИМАЕТ

SPV-компания "Интер РАО" - голландская Inter RAO Credit B. V. привлекает у ВЭБа 2,2 млрд руб. и \$163 млн (с погашением в 2018 и 2015 гг. соответственно). Средства будут направлены на предоставление внутригрупповых займов, сообщает компания. Интерфакс

<http://www.vedomosti.ru/newspaper/article/2011/12/26/273520>

ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА

РОССИЯ-ПЕНСИИ-ДОХОДНОСТЬ-ЭКСПЕРТ

23.12.2011 18:55:17 MSK

ПФР И НПФ НЕ СМОГУТ В ЭТОМ ГОДУ ОБЕСПЕЧИТЬ ГРАЖДАНАМ ДОХОДЫ ВЫШЕ ИНФЛЯЦИИ - ЭКСПЕРТ

Москва. 23 декабря. ИНТЕРФАКС-АФИ - Пенсионный фонд России (ПФР) и негосударственные пенсионные фонды (НПФ) не смогут по итогам 2011 года получить доходы, превышающие размер инфляции, сообщил президент Национальной ассоциации негосударственных пенсионных фондов (НАПФ) Константин Угрюмов журналистам в пятницу.

"Однозначно не выйдем за уровень инфляции ни мы, ни ПФР, а возможно, будет даже и отрицательный результат", - заявил он.

По его оценке, государственная управляющая компания (Внешэкономбанк) сможет заработать ПФР порядка 4-5%. Ожидается, что инфляция по итогам 2011 года составит 6%.

Представители НПФ начали говорить о вероятности отрицательного результата инвестиций в этом году с конца лета. В связи с этим они просили Федеральную службу по финансовым рынкам (ФСФР) и Минфин разрешить разносить отрицательный результат инвестирования по счетам клиентам. ФСФР такой приказ разработала, он находится на регистрации в Минюсте. "Необходимо его зарегистрировать до 31 марта 2012 года, когда будет составляться отчет об итогах инвестирования", - говорит К.Угрюмов.

Необходимость обеспечения сохранности средств каждый год ограничивало возможности инвестирования фондов инструментами со сроком исполнения менее года, что, соответственно, снижает доходность инвестиций.



РБК daily, Москва, 26 декабря 2011

ПЕНСИИ РАСТУТ ТРИЛЛИОНАМИ

Автор: РБК daily

Объем пенсионного рынка в 2011 году может превысить 2,65 трлн руб. По прогнозу Национальной ассоциации негосударственных пенсионных фондов, годовой рост пенсионного рынка может составить свыше 600 млрд руб. Основная доля рынка сейчас приходится на пенсионные резервы (около 670 млрд руб.), которыми управляют НПФ, и накопления "молчунов", находящиеся в ВЭБе (около 1,2 трлн руб.). Тем не менее за три квартала 2011 года в НПФ и УК свои накопления перевели 3,4 млн человек, что почти вдвое больше, чем в 2010 г.

ПЕРСОНАЛИИ

Российская газета, Москва, 26 декабря 2011

ОПЕРЕДИТЬ ЗАПРОСЫ ОБЩЕСТВА

Автор: Тамара Шкель, Анна Закатнова

Сергей Нарышкин рассказал "РГ", что должна делать власть
НОВЫЙ ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ДУМЫ СЕРГЕЙ НАРЫШКИН ОТВЕТИЛ НА ВОПРОСЫ "РГ" О ТОМ, КАК МОЖЕТ ИЗМЕНИТЬСЯ РОССИЙСКИЙ ПАРЛАМЕНТ И ПОЛИТИЧЕСКАЯ ЖИЗНЬ СТРАНЫ В БЛИЖАЙШЕЕ ВРЕМЯ.

Российская газета | Сергей Евгеньевич, какие, на ваш взгляд, перемены должны произойти в Госдуме, чтобы она эффективно работала в том составе, который сформирован по итогам выборов? Сергей Нарышкин | Многие изменения в структуре Государственной Думы уже произошли. Но чтобы они обеспечили не только успешный межпартийный диалог, но и результативный законодательный процесс, Государственной Думе важно эффективно взаимодействовать с президентом, правительством, другими органами власти. Очень вероятно, что придется действовать так же оперативно, как в случае принятия антикризисных законов в прошлом созыве.

Это определенный вызов для всех нас. И для фракции парламентского большинства, и для других фракций. Три фракции в этом созыве увеличили свой состав, получили новые посты в руководстве комитетов и палаты. И для них повышение ответственности - понятие не только количественное, но и качественное. Это новый уровень ответственности. Надеюсь, что все фракции и депутаты проявят себя достойно.

РГ | Какие проекты законов вы поставили бы в думскую повестку в первую очередь? Буквально на следующий день после оглашения Послания Федеральному Собранию президент внес в Госдуму два законопроекта по модернизации политической системы в России. Как стало известно, на подходе и другие инициативы, заявленные в Послании. Какие попадут в думскую повестку в первую очередь?

Нарышкин | Прежде всего я хотел бы вот на что обратить ваше внимание: от Государственной Думы пятого созыва к нам перешел ряд законопроектов, работа над которыми уже началась, которые уже приняты или в первом, или во втором чтении. С них Государственная Дума шестого созыва и начнет работу. Я рад тому обстоятельству, что нам на первом же заседании палаты удалось сформировать комитеты, и комитеты уже с первого дня приступили к работе.

Конечно, самые актуальные сейчас законопроекты те, которые касаются развития и совершенствования политической системы. Это инициативы, озвученные Дмитрием Анатольевичем Медведевым в Послании Федеральному Собранию. Соответствующие профильные комитеты Государственной Думы начнут работать с этими документами, как только они в Думу поступят.

Нет необходимости перечислять эти инициативы. Хочу лишь добавить, что работа над ними шла уже в течение нескольких месяцев. Я знаю, что президент и председатель правительства обсуждали эти вопросы некоторое время назад. Дмитрий Анатольевич Медведев транслировал эти идеи в рабочую группу по подготовке проекта Послания, которую я как руководитель администрации президента и по традиции, и по обязанности возглавлял. А работу по подготовке проекта Послания этого года мы начали в конце июня. Документ сложный, концентрированный, поэтому для его подготовки требуется немало времени.

РГ | То есть нельзя говорить, что к этим инициативам подтолкнула "улица"?

Нарышкин | Впрямую нет, нельзя. Хотя, конечно, то, что вы назвали "улицей", это отражение общественных настроений или части общественных настроений, которые существуют. И власти очень полезно уловить эти настроения и адекватным образом на них отреагировать.

РГ | Вы не могли бы уточнить, раз вы видели законопроектные инициативы в администрации, есть ли в предложениях о прямом избрании губернаторов идея о сохранении "президентского фильтра"?

Нарышкин | Этот законопроект пока не внесен. К нам в Государственную Думу в пятницу направлены два законопроекта. Один из них предполагает существенное упрощение требований к созданию и деятельности политических партий. В другом законопроекте затрагиваются вопросы, связанные со сбором подписей избирателей на выборах соответствующего уровня. Здесь тоже предлагается либерализация. Так, политические партии совсем освобождаются от обязанности собирать подписи на любых выборах, включая выборы депутатов Государственной Думы. А в рамках кампании по выборам президента страны существенно сокращается число тех подписей, которые нужно собирать в поддержку кандидатов.

Что касается порядка избрания руководителей регионов, то я бы предпочел более подробно комментировать этот вопрос, когда соответствующий законопроект будет внесен в Государственную Думу и по нему начнется работа. Сейчас могу лишь сказать, что здесь возможны несколько вариантов, предполагающих участие в процедуре как политических партий, так и президента страны.

РГ | До сих пор думская оппозиция никак не могла договориться между собой, чтобы предпринять какие-то совместные действия или согласовать общую позицию. А при голосовании по кандидатурам председателя палаты она вдруг показала явно договорное единодушие. Чем оно вызвано?

Обидой, что фракции при распределении руководящих портфелей не получили того, чего хотели? Или тем, что они почувствовали свою силу?

Нарышкин | Вряд ли применительно к этому процессу стоит оперировать таким понятием, как обида. Это не политический термин. Тем более что и обижаться то не на что. На мой взгляд, произошло очень справедливое распределение обязанностей, полномочий между парламентскими фракциями. С точки зрения их участия и в руководстве Государственной Думы, и в управлении комитетами. Если оперировать цифрами, можно заметить, что соотношение депутатских мандатов в ГД в процентах - 53 на 47. То есть у "Единой России" 53 процента, а у трех оппозиционных парламентских партий - 47.

А соотношение так называемых руководящих постов 50,5 процента на 49,5 процента. Так что здесь некоторая уступка - и, я считаю, правильная уступка - сделана оппозиции. Еще раз скажу: не может быть здесь обиды, и распределение справедливое.

Ну а по поводу голосования по кандидатурам в спикеры... Вряд ли здесь стоило ожидать чего-то другого. Я лично другого и не предполагал. Я благодарен за поддержку моим коллегам по фракции "Единая Россия" и с уважением отношусь к позиции депутатов оппозиционных фракций. Наверное, они и должны были голосовать против кандидата от партии парламентского большинства. Это нормально, когда при голосовании по такому вопросу действует логика: раз оппозиция, значит, "против". Но я надеюсь, что в дальнейшем при обсуждении законопроектов оппозиционные партии не будут действовать по принципу: голосуем как угодно, только не так, как голосует фракция парламентского большинства. Я рассчитываю на содержательные дискуссии и конструктивный подход. Прежде всего потому, что в оппозиционных фракциях немало настоящих профессионалов, которые, конечно, смогут правильно оценить законопроекты и будут голосовать по существу предлагаемых норм.

РГ | Скажите, а почему Совет Федерации радикально сократил число своих комитетов, а Госдума убрала всего три?

Нарышкин | Оптимизация в структуре Совета Федерации - это, конечно, компетенция самого Совета Федерации. Что же касается Государственной Думы, то здесь, как вы знаете, идет основная работа над текстами будущих законов. Число комитетов в Государственной Думе обусловлено спецификой наших задач и нашими возможностями. Численность депутатского корпуса, а это 450 человек, профессионалов, дает возможность большей специализации, чем в Совете Федерации. Изменения в структуре комитетов Государственной Думы отражают практику работы над законопроектами, а их цель более эффективная организация работы.

Но структура Государственной Думы - это не что-то такое, раз и навсегда утвержденное. Если в процессе работы депутаты почувствуют, что целесообразно внести какие-то коррективы в структуру, то, конечно, мы это сделаем. Пока же мы считаем, что принятый вариант является оптимальным, за него проголосовала вся палата.

РГ | Вы услышали в выступлениях депутатов оппозиционных фракций на первом заседании палаты предложения, которые стоит не только взять на заметку, но и, возможно, реализовать? Жорес Алферов, например, призывал коллег, чтобы при голосовании они сами за себя нажимали кнопки, а не бегали по рядам. Вы тоже за это?

Нарышкин | Я за то, чтобы депутаты дисциплинированно и со знанием дела участвовали в обсуждении всех законопроектов. Что же касается прозвучавших предложений, я думаю, что депутаты и фракции сами оформят их, в том числе, возможно, и в виде законопроектов. А до этого комментировать их преждевременно. Тем более что и в ходе избирательной кампании, и на первом заседании Государственной Думы мои коллеги - депутаты КПРФ, "Справедливой России", ЛДПР - выступали в основном с политическими заявлениями. Многие пункты этих заявлений нуждаются в конкретизации. Тогда и можно будет их оценить.

Я вижу хороший признак в том, что при всем различии мнений в позициях всех фракций не так мало общего. Есть общее понимание ряда задач, которые стоят перед страной. Есть общее понимание вызовов для безопасности страны, угроз, связанных с мировым экономическим кризисом.

Фракции предлагают разные подходы к решению этих проблем, но мы будем работать в режиме постоянного диалога и сможем прийти к общим решениям.

РГ | А некоторые журналисты уже написали, что в борьбе за думскую дисциплину ожидаются послабления...

Нарышкин | Воля журналистов писать все, что угодно. Моя позиция ровно противоположная. Думаю над цивилизованными способами усиления думской дисциплины и жду соответствующих предложений от коллег.

РГ | Вас не беспокоит, что в Думу пришло много новичков в законотворческой работе, которые не понимают думскую работу?

Нарышкин | В каком-то смысле я и сам новичок. Но даже если бы я таковым не был, я бы все равно сказал: не беспокоит. Мне кажется, что для любого управленческого коллектива полезно присутствие и опытных работников, и молодых, пришедших с большим желанием добиться результата в общей работе. А что касается "новичков", как вы их назвали, то среди них наверняка и есть только такие, нацеленные на результат. Иначе они не были бы избраны депутатами.

РГ | После выборов сразу заговорили, что в Думе будут создаваться какие-то коалиции. Нужны ли эти коалиции, на каких условиях и для чего они могут создаваться?

Нарышкин | Если коалиция потребуется для согласованного голосования по законопроектам, которые относятся к конституционным, то да, коалиция возможна. Фракция "Единая Россия" должна будет и станет искать партнеров для принятия таких решений. В иных ситуациях необходимости в этом просто нет. Да и, признаться, предложений со стороны других фракций в адрес "Единой России" по созданию, например, устойчивой коалиции, когда оформляется коалиционное соглашение, не поступало.

РГ | Следующие два месяца прямо в Думе будет идти президентская кампания (а Зюганов и Жириновский обязательно воспользуются думской трибуной), и вряд ли оппозиция будет соблюдать политкорректность, а вы ведь с тех пор, как переехали в Москву, занимали высокие, но не публичные посты, как вы собираетесь с ними справляться?

Нарышкин | С последней частью вашего вопроса не соглашусь.

Должности министра в правительстве России, вице-преьера, руководителя администрации президента - это должности, конечно, публичные. Только при работе и в правительстве, и в администрации публичность не самоцель. Но если политик планирует в дальнейшем участвовать в новых избирательных кампаниях, то публичность, узнаваемость для такого политика - это просто необходимый инструмент, чтобы добиться результата и быть избранным.

При этом я считаю, что избирателю важно не только узнавать политика в лицо, но и больше знать о его реальной деятельности. С этой точки зрения Государственная Дума предоставляет такую возможность для каждого депутата. И я надеюсь, что депутаты шестого созыва воспользуются этой возможностью в полной мере.

РГ | Уже третью неделю каждые выходные в столице, да и в крупных областных центрах проходят массовые акции. Одни поддерживают результаты выборов, другие их опровергают, но получается, что люди выходят на улицу, вместо того чтобы обратиться к своему депутату. Что может здесь предпринять новая Госдума? Нарышкин | Не надо рассматривать цивилизованные митинги как что-то страшное. Это часть нормального демократического процесса. Такие акции свидетельствуют о росте самосознания населения, о демократизации общества. Нельзя не признать, что на протяжении последних трех с половиной лет и президент, внося законодательные инициативы, и Государственная Дума, рассматривавшая и принимавшая их,

постоянно работали над изменением политической системы. В этом легко убедиться, просто почитав все предыдущие Послания президента. И в минувший четверг Дмитрий Анатольевич сделал анализ выполненного, в том числе и в сфере модернизации политической системы.

Другое дело, что, может быть, темпы перемен в общественном сознании и настроениях людей бывают несколько выше, чем скорость тех изменений, которые власть вносит в политическую систему. Митинги как раз говорят об этом. Значит, власть должна соответствующим образом реагировать. И скорость разработки предложений, касающихся совершенствования политической системы, должна быть выше.

РГ | То есть идти не за митингом, а впереди?

Нарышкин | Или впереди, или рядом.

РГ | Согласны ли вы с предложением лидера "Справедливой России" Сергея Миронова пересмотреть итоги прошедших выборов?

Нарышкин | Категорически не согласен. Мы, депутаты Государственной Думы, избраны подавляющим большинством граждан Российской Федерации, участвовавших в голосовании. Подавляющим большинством - это подчеркивает, что состав парламента легитимен.

РГ | А "подавляющее" здесь удачное слово?

Нарышкин | Да. Потому что за партии, депутаты которых работают в Государственной Думе шестого созыва, проголосовали в общей сложности более чем 93 процента граждан России из принявших участие в голосовании. То есть подавляющее большинство.

РГ | Еще одним сигналом для общества могло бы стать появление новых лиц. Руководство Федерального Собрания обновилось, будет новый президент. А насколько сильно должен обновиться новый кабинет министров весной, чтобы россияне воспринимали его появление с надеждой? Или просто кремлевские чиновники переедут в Белый дом, а те в Кремль, и таким образом поменяются местами?

Нарышкин | На мой взгляд, то, откуда именно приходит тот или иной руководитель на новую работу, не является ключевым обстоятельством. Всегда, в том числе при формировании правительства, самыми важными критериями были и будут профессионализм, очень глубокие знания в той отрасли, сфере или направлении, которые будет поручено курировать. Для сегодняшнего дня, для нашего динамичного времени новаторство, желание увидеть новое и воплотить это в жизнь - это тоже очень важное качество. А обновление правительства обязательно будет.

РГ | А в "Единой России"? Ведь ее оппоненты уверены, что ей уже не вернуться к позиции партии конституционного большинства.

Нарышкин | Партия всегда борется за свой политический вес, за укрепление своего авторитета и популярности. Это естественно. Если партия об этом не думает, она обречена на сдачу позиций. Нужно ли именно конституционное большинство? На мой взгляд, нынешнее соотношение фракций в Государственной Думе вполне сбалансировано. Есть условия для роста политической конкуренции, а я сторонник любой конкуренции - и в спорте, и в экономике, и в политике. Потому что только конкуренция позволяет быть всегда в хорошем тоне.

РГ | Если вы решите все же официально вступить в "Единую Россию", не осложнит ли это ваши отношения с оппозицией, ведь кому бы ни принадлежали ваши личные симпатии, от одного из руководителей Федерального Собрания прежде всего ждут объективности?

Нарышкин | Партийная принадлежность не должна мешать объективности. Ведь в конечном счете у каждого гражданина есть свои политические симпатии: каждый голосует на выборах только за одну партию, но это не значит, что каждый гражданин необъективен.

РГ | Некоторые политики с демократического фланга, не попавшие в Думу, уже назвали ее "левой" и враждебной по отношению к Западу. Как в такой палате должен вести себя спикер?

Нарышкин | Да, политический ландшафт изменился, но "правое" крыло оказалось опять не представлено в Государственной Думе. Конечно, если бы барьер преодолела еще одна партия, то, наверное, это бы в большей степени отражало расклад политических симпатий в обществе. Пока этого, к сожалению, не произошло. А вот говорить о том, что наши депутаты враждебно настроены по отношению к кому-либо за рубежом, это некорректно. Уверен, что реакция власти, и в том числе парламентариев, будет адекватной тем действиям или заявлениям в отношении России, которые предпринимаются ее зарубежными партнерами.

РГ | Экс-спикер Геннадий Селезнев занимался конным спортом, и депутаты за ним тянулись. Борис Грызлов был многолетним капитаном футбольной команды. А теперь нам надо ждать в Думе команду по плаванию?

Нарышкин | Я об этом не думал, это не первоочередная задача для меня как для депутата Государственной Думы. Хотя я продолжаю в определенном смысле опекать российское

плавание: являюсь председателем наблюдательного совета Федерации плавания. И я бы хотел продолжить этим заниматься. Нельзя бросать проекты на полпути.

РГ | Скажите, пожалуйста, как ваша семья отреагировала на новость о том, что вы снова меняете работу.

Нарышкин | У меня хорошая семья. Жена, дети с доверием относятся к тому, что я делаю и какую работу я выбираю. В этот раз реакция была спокойная. Если я такое решение для себя принял, семья считает, что это решение правильное. Но при этом я знаю, что в день голосования и супруга, и мои дети волновались и переживали за меня, и такая поддержка, конечно, очень важна. Я понимаю, что бы ни случилось, есть родные люди, есть семья, есть такой хороший тыл, где можно найти спокойствие, поддержку, улыбки, нежность.

РГ | Как будете отмечать Новый год?

Нарышкин | Новый год я буду встречать со своей семьей.

Не надо рассматривать цивилизованные митинги как что-то страшное. Это часть нормального демократического процесса

ВЕДОМОСТИ

THE WALL STREET JOURNAL FINANCIAL TIMES

Власть и деньги

БИТЬ ПО РУКАМ.

Алексей Никольский, Наталья Костенко, Дмитрий Казьмин
26 December 2011
Ведомости

Президент Дмитрий Медведев назначил полпреда России в НАТО Дмитрия Rogozina вице-премьером по вопросам оборонной промышленности. Объявляя в пятницу о назначении, Медведев отметил, что особое внимание тот должен уделять борьбе с коррупцией. «По рукам нужно бить, и соответствующие полномочия у вас будут», - заявил Медведев и получил в ответ обещание Rogozina, что «каждый рубль дойдет до адресата, до армии и флота». Rogozin сменил на посту куратора оборонки Сергея Иванова, ставшего шефом кремлевской администрации. Иванов был председателем двух комиссий правительства - военно-промышленной и по транспорту и связи. Станет ли Rogozin их председателем, пока ясности нет, решение будет принято в начале следующей недели, сообщил пресс-секретарь премьера Дмитрий Песков.

Возглавляемый Rogozinym Конгресс русских общин заключил перед выборами соглашение с «Единой Россией» и несколько его членов баллотировались от Общероссийского народного фронта по спискам партии, напоминает высокопоставленный единоросс. По его словам, назначение Rogozina можно понимать и как политическое, направленное на расширение электората Владимира Путина за счет национал-патриотов. Rogozin в Общественном комитете, создающем «расширенное правительство» для Медведева, занимался изучением состояния оборонной промышленности и выработкой рекомендаций для президента. Rogozin передал рекомендации в начале декабря - это меры поддержки профильного образования и науки и предложения по совершенствованию законодательной базы гособоронзаказа.

Rogozin благодаря своей дипломатической работе находится в курсе мировых тенденций в сфере оборонной промышленности, его работа в правительстве послужит интересам отрасли, говорит президент корпорации «Иркут» Алексей Федоров. По словам бывшего чиновника Минобороны, назначение публичного политика на должность куратора оборонной промышленности весьма необычно - от такого чиновника требуется в первую очередь усидчивость, что мало вяжется с образом Rogozina. По его словам, военно-промышленная комиссия при Иванове имела мало влияния на принимаемые Минобороны решения и карьера Rogozina будет прямо зависеть от того, как сложатся его отношения с министром обороны Анатолием Сердюковым, действия подчиненных которого в сфере гособоронзаказа вызывают все большее раздражение директоров предприятий. Если эти отношения не сложатся, а аппарат Rogozina не сможет влиять на решения, связанные с бюджетным финансированием, то его реальное влияние на процессы в отрасли будет минимальным, считает бывший чиновник.

РАЗНОЕ

Коммерсант®

Коммерсант, Москва, 26 декабря 2011

С ВЫСТУПАЮЩИМ НОВЫМ ГОДОМ

Автор: АНДРЕЙ КОЛЕСНИКОВ

На митинг в Москве пришло еще больше людей, чем 10 декабря

Участникам митинга пожелали всего хорошего в самом широком идейном диапазоне

В минувшую субботу на проспекте Академика Сахарова состоялся митинг "За честные выборы". Специальный корреспондент "Ъ" АНДРЕЙ КОЛЕСНИКОВ считает, что, хотя резолюция была примерно такой же, как на митинге 10 декабря, выступления ораторов оказались гораздо радикальнее, и связывает это прежде всего с тем, что 15 суток отсидел и вернулся к политической деятельности Алексей Навальный.

В субботу в два часа дня, когда на проспекте Сахарова начался митинг, солдатам внутренних войск, охранявшим покой этого митинга, был уже положен обед. А перед этим меркнули любые оппозиционные речи и опасность скорейшей "оранжевой революции".

Да и вообще, лозунгами, многократно воспроизведенными потом в интернете и по телевизору, был увешан весь проспект Сахарова. Но и на их фоне не терялся, а уверенно проглядывал "ВЭБ - банк развития!", соответствующий в целом требованиям текущего политического момента (если приглядеться, можно было потом, конечно, понять, что укреплен он не демонстрантами, а профессионалами наружной рекламы на бетонном постаменте и стоит здесь уже по крайней мере не одну неделю).

Коммерсант # Деньги, Москва, 28 ноября 2011

КАЛУЖСКАЯ ИНДУСТРИАЛЬНАЯ АНОМАЛИЯ

Автор: МАКСИМ КВАША

В КАЛУГУ ЗАЧАСТИЛИ ДЕЛЕГАЦИИ ИЗ ДРУГИХ РЕГИОНОВ СТРАНЫ: ВСЕМ ХОЧЕТСЯ ПОНЯТЬ, КАК БЕДНАЯ И В НЕДАВНЕМ ПРОШЛОМ ДЕПРЕССИВНАЯ ОБЛАСТЬ ВДРУГ ПРЕВРАТИЛАСЬ В ЛИДЕРА ПРОМЫШЛЕННОГО РОСТА. СПЕЦКОРРЕСПОНДЕНТ "ДЕНЕГ" МАКСИМ КВАША ПРОЖИЛ НЕСКОЛЬКО ДНЕЙ В ЭТОМ ГОРОДЕ, ПОЕЗДИЛ ПО ОБЛАСТИ И ПОНЯЛ: ЧУДА НЕТ, ЕСТЬ МНОГО РУТИННОЙ РАБОТЫ.

ДОРОГА В РАЙ

Два часа по относительно приличному Киевскому шоссе, чуть меньше двухсот километров - и я в другом мире. На то, чтобы выбраться из московских пробок, иной раз уходит больше времени. Для подавляющего большинства Калуга - колыбель космонавтики, родина Циолковского, провинциальный мещанский город, где просто нечего делать. Кто-то вспомнит Обнинск - родину "мирного атома", но вряд ли кто скажет, как сейчас живет знаменитый наукоград.

Напрасно. Калужская область - одно из самых интересных мест в России. Особенно для экономистов, а с недавних пор еще и для чиновников. Уже несколько лет при обсуждении делового климата и промышленной политики почти неизбежно всплывает осторожное: "Заметили? В Калуге-то вроде что-то получается". Под этим "что-то", впрочем, разные люди подразумевают разное.

Во-первых, страшно модное в недавнем прошлом в околоправительственных кругах слово "кластер", по-русски, видимо, "скопление". Никогда не обращали внимания на то, что барам и ресторанам свойственно куч коваться? Когда их много рядом, в них больше посетителей: им удобно приезжать в место, где больше выбор, значит, выше выручка, а заодно и несколько ниже издержки - нужно меньше рекламы, а логистика - оптом - обходится дешевле. Много лет назад этот эффект попытались приспособить для экономической политики, правительства разных стран стали стимулировать концентрацию похожих или связанных бизнесов в специальных зонах - индустриальных и технопарках. Где-то получалось - особенно знамениты примеры из Юго-Восточной Азии, где-то - не очень.

Во-вторых, усилия местных властей по улучшению делового климата. Получить необходимые разрешения на строительство, подключение к энергосетям, пройти многие другие бюрократические процедуры в этом регионе много легче, чем в большинстве других субъектов федерации.

В-третьих, активная промышленная политика. Область на свои деньги готовит площадки для строительства заводов. Инвестору не надо заниматься инфраструктурой - берешь площадку в одном из индустриальных парков, а то и арендуешь заранее построенный цех - и вперед, к победе капиталистического труда. А там, где нужны бумажки, формальности, разрешения и согласования, поможет специализированное госучреждение - областное Агентство развития.

В-четвертых, честность.

"Вроде бы уровень коррупции в Калуге по российским меркам аномально низок" - нечто подобное за последние годы приходилось слышать неоднократно. Говорят осторожно, но с явной надеждой: неужели такое возможно в России? Иногда, правда, оговариваются: полезных ископаемых там толком нет, а значит, и украсть нечего.

В-пятых, якорный инвестор. Губернатору маленькой Калужской области Анатолию Артамонову удалось заманить к себе мирового промышленного гиганта - концерн Volkswagen. За ним - якобы неизбежно - подтянулись остальные...

КОГДА РЕАЛЬНОСТЬ КРУЧЕ МИФОВ

Въезжаю в город. Сквозь сумеречную хмарь взгляд выхватывает стоящую на другом берегу водохранилища ракету "Восток" - на такой летал Гагарин. Местное радио крутит какой-то адский шансон, а в голове крутится статистика: темпы роста промпроизводства в области - совершенно фантастические для России 30% в год.

Так было не всегда. И роста не было, и ракета лежала. Калужане ерничают: пока с экономикой было все плохо, ракету приводили в вертикальное положение лишь по большим праздникам. Теперь не опускают...

Гостиница "Приокская", самый центр города. Ничего особенного, позднесоветский вариант, но тепло, чисто, все есть. Кроме мест, хорошо, что забронировал заранее. Обратная сторона инвестиционного бума - много приезжих.

Ресторан Black Bull - надо же где-то ужинать. Сюрприз - почти шок - здесь умеют обращаться с говядиной. Сказать, что это редкость, - не сказать ничего. Кроме дураков и дорог в России есть третья беда - пережаренное мясо. В Калуге (и это подтвердилось по крайней мере еще в двух заведениях - "Крыльях" и Pub 102) есть места, где можно получить нормальный стейк medium rare. Цены в них, впрочем, ближе к московским.

Есть ли связь с промышленным бумом? Не удивлюсь, если есть. Простой вариант ответа - рынок: множество экспатов - по разным оценкам, на 300 тыс. жителей Калуги сейчас приходится от 3 тыс. до 8 тыс. иностранцев - предъявляют спрос на привычное качество услуг. С другой стороны, хорошо помню, как провалилась попытка получить нормальный стейк в Тайбее - у тамошних поваров получалось нечто восхитительное, но все же совершенно китайское. Так что, возможно, работает и некий культурный фактор - желание и способность учиться. А то и еще проще: скрупулезное соблюдение инструкции - с говядиной это именно так.

И сразу же еще один сюрприз. Компанию за ужином - по собственной инициативе - мне составляет гендиректор Агентства регионального развития Илья Веселов, молодой парень, совсем не вписывающийся в привычный образ чиновника. Открытый, образованный, трезво и критично оценивающий ситуацию.

В его изложении все еще интереснее, чем казалось из Москвы. Оказывается, что и кластеры, и административные льготы, и индустриальные парки, и низкая коррупция - скорее последствия, внешние проявления "калужского чуда".

В основе успеха региона, инвестиционного прорыва - то, что местная власть много лет назад взяла в качестве модели поведения бизнес-подход. Состоит он из вещей вроде бы простых и очевидных, но крайне непривычных, когда речь идет о российской власти. Если есть договоренность с инвесторами, надо ее выполнять, а не искать объяснения, почему не получается. Все работают единой командой, все несут ответственность за результат проекта. Задача всех игроков команды - обеспечить комфортные условия инвестору, полный пакет качественных услуг.

Потом я еще несколько раз слышал примерно то же самое не только от местных чиновников, но и от русских и иностранных менеджеров, работающих на суперсовременных заводах, которые растут как грибы на окраинах Калуги. Все подтверждают. И действительно, услуги местной администрации по преодолению бюрократических барьеров бесплатны. Это, между прочим, шокирует делегации из других регионов - не укладывается такое в чиновных головах.

А Виталий Широков, замдиректора завода Yarr (бензобаки), добавляет, что власти еще и не пристают с откровенным маразмом: "Не скажу в каком регионе, но от меня как-то местный военкомат сначала требовал сварить клетку для призывников, а когда отказался, - 25 рабочих на военные сборы".

А еще лучше - обратиться к статистике. Около 40% промышленного производства дают новые предприятия, построенные за последние несколько лет. Третий год подряд Калуга - лидер в России по темпам промышленного роста. В 2010 году область привлекла 8% всех иностранных инвестиций в России - и это притом, что ее население - лишь 0,75% российского.

ТРАНСФОРМЕРЫ И РИСКИ

"Кажется, я, наконец, понимаю, чем вдохновлялись создатели фильма "я, Трансформеры"", - глядя на промышленного говорю робота, собирающего бамперный блок для "Фольксвагена". Директор калужского завода Magna Дмитрий Попов смеется, похоже, ему это тоже приходило в голову. Фотографировать его, впрочем, не разрешают - то ли дело в корпоративной политике, то ли опасаются промышленного шпионажа. Завод, говорят, использует самые современные технологии и оборудование.

Достаточно сказать, что и Magna, и другие поставщики калужских автозаводов используют стандарт "Just in Sequence", детали поставляются не только непосредственно на конвейер, но еще и в необходимой последовательности.

То же самое я слышу еще на нескольких предприятиях - французских, финских, китайских, канадских: их автокомпоненты соответствуют самым строгим международным стандартам качества. А директор завода "ПежоСитроен-Мицубиси" Дидье Альтон (в середине 2012 года он перейдет от крупноблочной сборки к полноценному производству с локализацией на уровне около 50%) вздыхает: "Во всех развивающихся странах - от Китая до Бразилии - приходится слышать один и тот же вопрос: не хуже ли "настоящих" авто местной сборки?" Не хуже, стандарты едины по всему миру.

Это, впрочем, далеко не самое удивительное, хотя выбрать самое-самое не получается. Заводы строятся за несколько месяцев, а чуть ли не единственная проблема - подключение к

газовым сетям. Госрегулирования нет, а структуры "Газпрома", кажется, и сами не знают, есть ли у них какая-то процедура для таких случаев, грустит Широков.

Тот же Volkswagen собрал первый калужский автомобиль в ноябре 2007-го, а в октябре 2009-го уже запустил производство полного цикла мощностью 150 тыс. машин в год. Инвестиции концерна в Калуге, между прочим, составили €570 млн.

Или удивляться стремительной реиндустриализации? Тому, что чуть ли не каждую неделю в области открывается или закладывается новый завод? Например, на днях был заложен завод Lafarge - мирового лидера в производстве цемента. Он станет крупнейшим в ЦФО, а его продукция - хорошая, кстати, новость - в основном пойдет на реконструкцию трассы М3. Может стать, через несколько лет дороги на Брянск и Киев перестанут так быть национальным позором.

Или удивляться тому, что на этих заводах нашлось кому работать? Что белые воротнички (включая, говорят, самого губернатора 60 лет от роду) поголовно учат иностранные языки, а синие перестали круглосуточно закладывать за воротник? Впрочем, нет, это была бы окончательная фантастика. "Пьют, прогуливают, - говорит управляющая шиномонтажной фабрикой "ХТ&Л Фиттинг Рус" - почти обрусевшая полька Александра Томашевска. - Нам приходится держать штат почти в два раза больше, чем на аналогичном заводе в Польше".

Самое удивительное в том, как местные власти решились на риск, вкладывая заемные деньги в дорожное строительство, а потом - в подготовку инфраструктуры, в строительство промышленных парков.

Сейчас это выглядит последовательной и продуманной стратегией. В начале нулевых была построена объездная дорога вокруг Калуги (без нее не было бы никаких промышленных строек), тогда же удалось пролоббировать частичную реконструкцию федеральной трассы М3 - соединить область со столицей чем-то напоминающим приличную дорогу. Непосредственно перед кризисом закончить мост через Оку - без него город задыхался. Рассказывают, что закончен он был в рекордные сроки, строители работали в три смены, а деньги на завершение удалось буквально выпросить у Владимира Путина. Губернатор потом якобы радовался: дескать, хорошо, что до кризиса успели, в конце 2008-го уже не видать бы городу ни денег, ни моста.

Отчасти удивительным выглядит и то, что политика местной власти вызывает крайне мало критики. Из многочисленных калужских собеседников удалось выудить лишь два заслуживающих упоминания контраргумента. Первый - быстрый рост госдолга, область изрядно залезла в кредит - убедительно разбивается данными о росте налоговых поступлений, уверен первый вице-губернатор Максим Акимов. Второй - о том, что преференции новой промышленности де-факто оплачены постепенным умиранием традиционной, - тоже не выглядит слишком сильным. Во-первых, есть немало примеров адаптации, говорит известный калужский предприниматель Леонид Меерович, председатель правления группы "Эликор", контролирующей, в частности, около 20% российского рынка вытяжек. Во-вторых, рост зарплат, который, собственно, и душит старые заводы, все же важнее интересов лоббистов. А в-третьих, если за 20 лет эти заводы не сумели приспособиться к рынку, может, им и правда дорога на кладбище?

СЮРПРИЗ - ПОЧТИ ШОК - ЗДЕСЬ УМЕЮТ ОБРАЩАТЬСЯ С ГОВЯДИНОЙ. СКАЗАТЬ, ЧТО ЭТО РЕДКОСТЬ, - НЕ СКАЗАТЬ НИЧЕГО. КРОМЕ ДУРАКОВ И ДОРОГ В РОССИИ ЕСТЬ ТРЕТЬЯ БЕДА - ПЕРЕЖАРЕННОЕ МЯСО

ОФИЦИАЛЬНОЕ МНЕНИЕ

Максим Акимов: "Надо было создавать новую административную среду"

Первый вице-губернатор Калужской области рассказал спецкорреспонденту "Денег" Максиму Кваше о том, как депрессивному региону удалось стать примером для подражания.

О Калуге уже иногда говорят как о "русском экономическом чуде". Насколько это верно? - Мы не любим говорить о том, что удалось сделать, как о чуде. Не наша работа выносить оценки. Наша работа - как можно раньше и как можно четче отвечать на вызовы.

Несколько лет назад стало окончательно понятно, что ни социокультурная, ни технологическая база того, что области досталось в наследство от советского периода, никакое внятное будущее области обеспечить не смогут. Внутри этой экономики нет ничего такого, что могло бы стать драйвером роста. А с другой стороны, стало понятно, что на некоторых рынках, например автомобилей или фармацевтики, Россию ждет бум. Возникла идея: давайте поучаствуем в этой конкуренции?

Так просто? Что на самом деле происходило? - На самом деле наш путь был усеян ошибками, поиском - ну почти что вслепую - и очень тяжелой работой.

Во-первых, мы не могли предложить ничего внятного ни одному значимому инвестору - ни логистики, ни инженерной инфраструктуры. Следовательно, надо было тратить деньги на то, чтобы ее создать. Опережающим порядком.

Во-вторых, надо было создавать новую административную среду. Не считаясь ни с разграничением полномочий по уровням власти, ни со сложившейся деловой культурой, ни с традициями чиновничьего аппарата. В ней максимальная скорость ответа на запрос - это сутки, в ней люди перезванивают в течение получаса, в ней ключевые игроки говорят хотя бы на одном известном человечеству языке кроме русского, в ней присутствует понимание того, что такое проектный менеджмент, из чего состоит заводская стройка.

В-третьих, надо было, наплевав на все неолиберальные рецепты и причитания о том, что чем меньше государства, тем лучше, не только инвестировать в инфраструктуру, но и создавать с госучастием качественные институты развития. Избавиться от страха, что все украдут.

Мы их создали. Корпорация развития и индустриальные парки, которыми она управляет, - это упакованный, качественный, конечный продукт для стартов российских проектов крупных мультинациональных корпораций или российских инвесторов.

Некоторые результаты уже видны. Например, в том, что касается главных задач любого правительства - занятости и уровня зарплат. У нас за рабочего человека начали конкурировать: на одного безработного - три вакансии. У нас третья в ЦФО средняя заработная плата. Еще несколько лет назад это было девятое место.

Что дальше?

- Следующий шаг - распространить благоприятный деловой климат на малый и средний бизнес, на всех. Нам еще предстоит пройти огромный путь от точечной административной поддержки отдельных проектов до системной работы институтов. И хотя, конечно, очень многое зависит от регулирования на федеральном уровне, нам ничто не мешает использовать уже накопленный опыт для решения конкретных задач. Например, упростить и ускорить присоединение к технологическим сетям или облегчить доступ к производственным площадям для стартапов.

А еще дальше... есть понимание, что высокая локализация производства - не предел мечтаний. Скажем, нам нужен сильный региональный университет. Это единственный возобновляемый "источник энергии" для развития региона. Дальняя цель - сильные позиции на глобальном рынке высокотехнологической продукции. И здесь мы очень скоро рискуем упереться в потолок, диктуемый ограничениями на федеральном уровне.

Коммерсант # Деньги, Москва, 19 декабря 2011

РОСТОВ НА ДОВЕРИИ

Автор: НАДЕЖДА ПЕТРОВА

РОСТОВ-НА-ДОНУ ПРОИГРАЛ СОСЕДНЕМУ КРАСНОДАРСКОМУ КРАЮ БОРЬБУ ЗА ФЕДЕРАЛЬНЫЕ ДЕНЬГИ, И ГОРОДУ ОСТАЕТСЯ ДЕЛАТЬ СТАВКУ НА ЧАСТНЫЙ БИЗНЕС. НО ПОКА НОВЫЕ МЕХАНИЗМЫ РАБОТЫ С ИНВЕСТИТОРАМИ НЕ НАБЕРУТ СИЛУ, ПОКА НЕ ПОЯВИТСЯ ПОЛНОЕ ДОВЕРИЕ МЕЖДУ ВЛАСТЯМИ И БИЗНЕСОМ, В КОНКУРЕНЦИИ С ДРУГИМИ РЕГИОНАМИ ОБЛАСТИ ПРИДЕТСЯ НЕЛЕГКО, УБЕДИЛАСЬ КОРРЕСПОНДЕНТ "ДЕНЕГ" НАДЕЖДА ПЕТРОВА.

ГОРДИЕВ ТРАНСПОРТНЫЙ УЗЕЛ

В 1,2 тыс. км к югу от Москвы Ростов-на-Дону живет настоящей столичной жизнью: стоит в пробках.

Каким путем ни добираться, а пробок не миновать. Поток машин с трассы М4 врывается в город и не успевает расплыться по не слишком широким улицам. Те, кто выбрал поезд, немного удачливей: на примыкающей к вокзалу центральной улице движение личного транспорта в дневное время ограничено, и хотя водители и говорят, что этот запрет давно превратился в чисто символический, Большая Садовая сохраняет репутацию свободной дороги. Вечерами на эту репутацию лучше не полагаться - опоздания на встречи и без того стали довольно обыденным делом. Но если уж Садовая встала, значит, стоит весь центр. Крупнейший транспортный узел (через Ростов-на-Дону, как говорится на сайте областного Агентства инвестиционного развития, проходят шесть магистральных железнодорожных линий, семь автомобильных дорог и водный путь по реке Дон) завязывается все туже.

Метро в городе обещали построить еще в 1979 году, но, как рассказывают ростовчане, помешали сложные грунты и конкуренты в Днепропетровске: желающих получить метрополитен было много, а госбюджет и в советские времена был не резиновым. Позже возникла была надежда, что метро появится к чемпионату мира по футболу-2018. И тем сильнее было разочарование, когда этой осенью губернатор области Василий Голубев призвал искать "альтернативные решения". Сегодня задача постройки метро к 2018 году, как говорят в обл администрации, не ставится, и причина банальна: федеральный центр такие проекты сейчас не финансирует, а на свои деньги строительство не вытянуть. Так что хоть крест на планах метростроения и не поставлен окончательно (вдруг да наступит время, когда в российском бюджете найдутся деньги), но в ближайшие годы Ростов-на-Дону планирует обзавестись разве что северной объездной дорогой, чтобы увести транзитный транспорт с городских улиц, да еще одним мостом через Дон. Плюс реконструкция старого Ворошиловского моста - давно пора.

В то, что воплощение ростовской мечты о подземке снова откладывается в долгий ящик, до сих пор не все верят, а те, кто внимательно читает газеты, возмущаются: у новых властей в южной столице недостает столичных амбиций, Ростов-на-Дону превращается в провинцию, теряется на фоне соседнего Краснодарского края, сорвавшего олимпийский джекпот.

Сгоряча даже могут вспомнить добрым словом бывшего губернатора - год назад отправленного в отставку Владимира Чуба, который, дескать, был фигурой помасштабней, что-нибудь да придумал бы. Но на этом добрые слова обычно и заканчиваются: со всякого поста уходить надо вовремя, 18 с лишним лет - перебор. На вопрос, стало ли лучше с его уходом, мой случайный попутчик отвечает осторожным вопросом: "А как вы думаете, что происходит, когда исчезает монополия?"

АМБИЦИЙ НА МИЛЛИАРДЫ

Конгресс отель "Дон-Плаза" тут же, на Садовой, - одна из лучших гостиниц в городе. Цены, правда, столичные, зато сервис, что уже не редкость для российской провинции, даст фору иным европейским "четырем звездам". В общем, принимать здесь саммит Россия - ЕС было не стыдно.

Если бы гендиректор УК "Дон-Плаза" Андрей Демишин не рассказал, как оно тут было, трудно было бы даже заподозрить, что нынешний лоск возник на месте советского "Интуриста" с алюминиевыми вилками в столовой.

Но сейчас владельцы увлечены новой идеей - строительством по соседству Международного конгресс центра (МКЦ) под брендом Hyatt Regency. Первоначальный замысел был другим: офисный и торговый центр. Однако в кризис (когда каркас здания был уже частично возведен)

проект решили переориентировать: гостиничный рынок оказался куда более устойчивым к подобным бедствиям, а желающих строить офисы в городе и так многовато. Некоторые бизнес-центры еще с тех пор стоят недостроенными.

"Мы убеждены, что Ростову нужна международная "пятерка". По статусу города, статусу гостей, которые приезжают сюда, один такой отель городу нужен, - говорит Демишин. - Ростовский регион - это никакая не курортная зона. Это деловой центр юга России. Деловой. И когда у нас здесь, в "Дон-Плазе", в год проходит тысяча мероприятий, это тоже показатель - и количества коммуникаций, которые на нашей площадке осуществляются, и интереса".

Правда, судя по словам председателя совета директоров компании "Дон-Плаза" Игоря Горина, идея Ростова как делового центра в этих краях пока не сильно укоренилась: "Я помню, когда мы впервые из уст губернатора и вице-губернатора услышали "деловой туризм", подумали: "О, это наша маленькая победа". Раньше руководители не знали таких выражений". Сейчас МКЦ поддерживает совет по инвестициям - инструмент для снятия административных барьеров, созданный новым губернатором.

Еще один сравнительно новый для региона инструмент - принятый год назад закон о государственно-частном партнерстве, в рамках которого областные и муниципальные власти планируют вкладываться в обеспечение инвестиционных проектов инфраструктурой.

Александр Олейников, председатель совета директоров Азовской судовой верфи, верит, что сумеет им воспользоваться. Для его проекта новой верфи по строительству судов "река - море" (потенциально это 6,2 млрд руб. инвестиций и 1,5 тыс. рабочих мест, но переговоры о финансировании еще не закончены) поддержка была бы уместна. "Мы просим субсидирования процентной ставки по кредитам. Мы просим льготы по налогам.

И у нас есть сегодня правовое поле для участия областного бюджета в создании инфраструктуры. Это дороги, сети, объекты, необходимые для существования предприятия", - перечисляет Олейников.

В администрации ему сказали: "Если все серьезно будет, мы поддержим".

"У них нет старых представлений, оценок, которые не ими сформированы. Они технологичны, надо отдать должное. У них технологии управления более эффективные, современные", - отзывается Олейников о новой губернаторской команде. Объясняет: коммерческое судостроение практически целиком ушло за рубеж, "Корея и Китай перехватили самую вкусную часть пирога". Потребность России в судах "река - море" - 700 единиц, а строится в год 35, подсказывает гендиректор верфи Михаил Бартник.

НА РАЗВАЛИНАХ И В ЧИСТОМ ПОЛЕ

Старый мост разделяет левый берег на две части. Это зона отдыха, застроенная сейчас в основном ресторанчиками. В перспективе, как надеются власти, этот район превратится в "туристско-рекреационную зону" с ипподромом, стадионом на 40 тыс. мест (к ЧМ-2018), гостиничными и административными зданиями.

И промзона, где, в частности, несколько лет назад обосновался переехавший из центра "Донской табак". Но на правом берегу остался (и уж точно никуда не денется) один из символов Ростова - завод "Ростсельмаш".

В этом городе есть все: и развалюхи позапрошлого, наверное, века, и современные здания, поблескивающие стеклом. Всего несколько шагов в сторону отчистенькой Садовой с ее особнячками конца XIX века вперемежку с классическими образцами сталинской и невероятными образцами брежневской архитектуры (филармония в форме рояля еще не самый фантазийный вариант) - и вид может измениться радикально. А путь к заводу лежит через настоящий "Шанхай": в попытке объехать очередную пробку водитель решительно сворачивает куда-то в узкие переулки, где между одноэтажными деревянными домиками с трудом разминулись бы два автомобиля.

Представить себе, как бы выглядели дороги, если бы, как в советское время, на завод "Ростсельмаш" ездили на работу 64 тыс. человек, фантазии не хватает. Во всем промышленном объединении тогда работало 120 тыс. человек. Сейчас на всех заводах компании, включая "дочек" в других городах, порядка 12 тыс. рабочих. Спроса на 80-85 тыс. комбайнов в год нет - годовые поставки так называемой сложной техники лишь немногим больше 4,5 тыс. штук.

В проезде между цехами на обочине лежит снятое старое оборудование - его заменили на программируемые станки (на модернизацию предприятия владельцы тратят в среднем \$25 млн в год). Работает здесь в основном молодежь - для обращения со сложными станками нужно хорошее образование. Спрашиваю про зарплату.

"У меня сдельщина. - Рабочий пожимает плечами. - В среднем тысяч двадцать выходит". Для Ростова такой заработок считается нормальным, хоть и чуть ниже среднего по заводу (23 тыс. руб.). А для области это, пожалуй, даже много: согласно данным Росстата, зарплаты 5-7 тыс. руб. здесь не редкость, особенно в сельских районах.

Красносулинский район в сотне километров от областного центра не на самом плохом счету: здесь начала строительство стекольного завода американская компания Guardian. В самом Красном Сулине не все гладко: это моногород, а основное предприятие - металлургический завод - после кризиса 2008 года почти не подает признаков жизни. До кризиса, впрочем, ситуация тоже была не блестящей: о развитии предприятия тогдашние собственники особо не задумывались. Металлурги, кто не уехал с концами, работают вахтовым методом в других регионах страны: перевезти с собой семьи не хватает денег.

На Исаевском машиностроительном заводе (ИМЗ), созданном пять лет назад буквально на развалинах бывшего домостроительного комбината (на фотографиях 2006-го сквозь бетонные полы нынешних цехов пробиваются березки), надеются, что люди вернуться, была бы работа. Главный инженер Андрей Писаренко показывает проект будущего Красносулинского металлургического комбината, который планируется возвести неподалеку.

Сейчас ИМЗ, производящий трубы, закупает прокат у НЛМК, на Магнитке или на украинских предприятиях. Учитывая, какой объем лома уходит на экспорт по проходящей мимо трассе (150 тыс. тонн в месяц), велико искушение обзавестись собственным производством. Таких современных заводов, говорит Писаренко, всего два в мире - будет третий. На вопрос, как же с инфраструктурой, поясняет: трасса и железная дорога рядом, свободных мощностей у энергетиков после закрытия шахт и остановки старого завода достаточно, в областной администрации идею поддержали, а это зеленый свет в процессе всех согласований.

Без посторонней помощи договориться с энергетиками не так просто, убеждаюсь в разговоре с Вадимом Ваневым, чьи птицефабрики, мясокомбинат и заводы по производству кормов и металлоконструкций (для тех же птицефабрик) расположились в соседнем Октябрьском районе. В Октябрьской индустриальной зоне других предприятий, считай, и нет, разве что шахта им. М. Чиха - ее темный силуэт возвышается неподалеку от блестящих корпусов "Металл-Дона".

Основная компания - производящий индейку "Евро дон" - планирует расширяться (32 тыс. тонн в год уже мало), и Ванев сетует на МРСК: "Вопрос с газом решили, дороги нам обещают делать, а этим все приходится что-то доказывать". До сих пор электросети, дороги и газопроводы к цехам и птичникам строились только за счет компании, которой удалось получить финансовую поддержку ВЭБа. Сейчас областные власти готовы принять участие. "Газ нам обещали 50 на 50. Если честно, я на это рассчитываю", - замечает Ванев.

" НА ТВЕРДУЮ ТРОЕЧКУ "

Ивана Саввиди, хозяина группы "Агроком", куда входит знаменитый на всю страну "Донской табак", я застаю в офисе поздним вечером. Почти девять, но я, оказывается, еще рано приехала: у предпринимателя совещание. Жду, разглядываю интерьеры. Ничто в бывшем здании табачной фабрики (и уж тем более облупившийся паркет) не намекает на состояние владельца.

Саввиди слушает, как я делюсь своими впечатлениями и пересказываю чужие, довольно лестные, отзывы об областной власти. Наконец произносит: "Если кому-то удалось получить добро и что-то сделать, наверное, это хорошо. Но моя точка зрения совсем иная: не должен я заходить к губернатору, чтобы получить благословение. Самое главное - насколько среда подготовлена для серьезных инвестиций в регион".

С серьезными инвестициями, по его рассказам, в последнее время выходят не самые однозначные истории: "Я экономист и дружу с цифрами. Власть должна поддерживать обоснованные проекты, которые принесут пользу и региону, и стране в целом. Если проект строительства нового стадиона на 40 тыс. зрителей в Ростове накануне ЧМ-2018 ни к чему, потому что у нас не заполняется наполовину даже 15-тысячный стадион, я об этом открыто заявляю. Ведь можно модернизировать имеющийся стадион: и дешевле в разы, и на будущее задел. И почему это нужно строить за счет государственных средств, а частник не может построить стадион?" "То же и со строительством Южного хаба: какой смысл делать такой масштабный проект (стоимость 6,5 млрд руб.), для окупаемости которого необходим пассажиропоток не менее 8 млн человек в год, если действующий аэропорт не работает ночью, рейсы совмещаются из-за отсутствия спроса, а пассажиропоток всего около 1,5 млн в год? Но это почему-то у нас не обсуждается. Нас поставили перед фактом - строить будет "Ренова", и точка. Группа "Агроком", которую я возглавляю, имеет 51,9% акций аэропорта, но и на имеющийся аэропорт посягает "Ренова". И опять же никто с нами не разговаривает, мы узнаем о каких-то решениях по этим вопросам из СМИ", - говорит Саввиди.

"Я бы оценил инвестиционную привлекательность на твердую троечку, - выносит Саввиди свой вердикт. - Если бы область приняла решение: все, что называется инфраструктурой, - это наши вложения, приходите, стройте завод, а мы до забора доведем вам электроэнергию, воду, канализацию и так далее... На Калугу посмотрите: из ничего что-то сделали. Люди формируют серьезную законодательную базу, заботятся о перспективе".

Отношения с новой ростовской администрацией бизнесу выстраивать вроде бы стало проще, чем прежде. И та пытается использовать зарекомендовавшие себя методы - от совета по

инвестициям и расширения списка налоговых льгот для инвесторов до трат на инфраструктуру в пилотном режиме. Но все же в основном пока работает, хотя и неважно, принятая еще при прежнем губернаторе схема, когда инвесторов заманивают не столько готовыми площадками, как в Калуге, сколько идеями. Что-то вроде "вы приходите, а с инфраструктурой мы решим". Когда-то это действовало: один из пяти донских промышленных парков, Новоалександровский, где расположились, к примеру, Соса-Cola и "Даполе-Юнимилк", практически полностью сформирован. Но понятно, что не всякий предприниматель купится сегодня на такие обещания.

"Мы в целом проигрываем близлежащим регионам и видим, какие темпы там, какие условия создаются, как там привлекаются инвестиции и насколько понятны правила. Почему человек должен жить в Ростове? Почему он должен создавать бизнес в Ростове?" - Саввиди долго перечисляет вопросы, на которые нет ответа. Или есть: "Я слишком люблю этот город. Это мой город, я хочу здесь жить и хочу здесь умереть"

СПРАШИВАЮ ПРО ЗАРПЛАТУ. "У МЕНЯ СДЕЛЬЩИНА. - РАБОЧИЙ ПОЖИМАЕТ ПЛЕЧАМИ. - В СРЕДНЕМ ТЫСЯЧ ДВАДЦАТЬ ВЫХОДИТ". ДЛЯ РОСТОВА ТАКОЙ ЗАРАБОТОК СЧИТАЕТСЯ НОРМАЛЬНЫМ

Пресс-релизы Webshtab.ru, Москва, 25 декабря 2011

ЮНИТИ: РАБОТОДАТЕЛИ ВЫРАЗИЛИ ГОТОВНОСТЬ УЧАСТВОВАТЬ В ОБРАЗОВАНИИ БУДУЩИХ СОТРУДНИКОВ

Автор: МАРИНА ШИШКИНА

В декабре 2011 года кадровый центр "ЮНИТИ" опросил работодателей и представителей российских высших учебных заведений на тему вновь принятого изменения в законе "О высшем и послевузовском профессиональном образовании". Инициатива, поддержанная президентом Дмитрием Медведевым, предполагает с 1 января 2012 года в обязательном порядке создавать в вузах страны попечительские советы, состоящие из руководства учебного заведения, работодателей и студентов.

Как показало исследование, сегодня орган самоуправления имеют практически все крупные московские университеты (МГУ им. Ломоносова, МГИМО, Финансовый университет при Правительстве РФ и т.д.). От лица работодателей при этом выступают гиганты российского бизнеса (Внешэкономбанк, банк "Возрождение", "Ростехнологии", "СИБУР", "ИКЕА", "Роснефть" и т.д.). Компании, представители которых входят в уже действующие попечительские советы, оказывают серьезную финансовую поддержку учебным заведениям, в частности, оплачивают стажировки и гранты лучшим студентам. Ряд работодателей активно участвует в разработке исследовательских программ и чтении лекций.

"В нашем университете попечительский совет существует с 1992 г. Его членами в основном являются представители топ-менеджмента финансового и банковского секторов. Наряду с ними мы имеем список потенциальных работодателей, которые могут войти в наш попечительский совет в перспективе. Таким образом, состав попечительского совета будет регулярно пополняться, и прежде всего - первыми лицами компаний и нашей страны. Сегодня на базе Финансового университета существуют и активно развиваются базовые кафедры различных направлений: банковское дело, страхование, аудит, также есть кафедра Внешэкономбанка и Ассоциации банков России, на которых читают лекции члены попечительского совета: например, президент - председатель правления ВТБ А.Л. Костин", - прокомментировал ректор Финансового университета при Правительстве РФ Михаил Эскиндаров.

О положительных результатах сотрудничества системы высшего образования и бизнеса говорят все опрошенные эксперты.

По словам ведущего инженера управления информационной политики МГТУ им. Баумана Александра Кочанова: "В наш попечительский совет, который собирался пока одновременно в преддверии празднования 75-летия университета, в основном входили руководители, генеральные директора и менеджеры высшего уровня руководства. Конечно, нельзя не отметить степени важности и взаимной выгоды от такого рода сотрудничества. Для вуза - это, прежде всего, финансовая помощь и материальная поддержка на весь период деловых отношений, а для работодателя - возможность получить грамотного специалиста в своей области. Бауманский университет готовит высококвалифицированные кадры и пользуется большим доверием на рынке труда, таким образом, работодателю-члену попечительского совета гораздо удобнее принять или порекомендовать на работу студента нашего вуза, который, в свою очередь, имеет возможность пройти практику в этой компании".

Работодатели, которые готовы принять участие в образовании будущих сотрудников, хотели бы получить реальную возможность участия в совместной разработке программ обучения специалистов.

"Для работодателя крайне важно найти своего специалиста, заточенного под цели и требования конкретного рынка. Сегодня ситуация выглядит следующим образом: расхождения между тем, чему учат, и тем, что реально хочет получить компания от своего сотрудника, крайне велики. Хотелось бы верить, что создаваемая площадка для взаимодействия станет основой возрождения качественного российского образования и повысит степень квалификации внутри бизнес-структур", - отмечает Ольга Горюнова, руководитель департамента по работе с клиентами кадрового центра "ЮНИТИ".

Опрошенные руководители российских компаний проявили готовность в найме сотрудников, которые будут воспитаны при их непосредственном участии. По словам ряда респондентов, сегодня даже студентов старших курсов они не готовы брать на практику. Объясняется это отсутствием у последних минимального набора необходимых навыков.

"Если бы мне предложили вступить в попечительский совет вуза, я бы трижды подумал. На меня возлагаются серьезные обязательства, требующие как временных, так и финансовых

затрат. Мне придется руководить не только своим бизнесом, но и решать организационные и экономические вопросы учебного заведения. Но, с другой стороны, я смогу направлять процесс обучения в нужную сторону, зная "кухню" изнутри. Студентам, конечно, большая польза - они смогут проходить у нас практику, где специалисты компании постараются научить их максимуму. И мы сможем выбирать из них будущих сотрудников", - озвучил свое видение перспектив сотрудничества Денис Добролинский, генеральный директор тюменской сети центров техобслуживания "Жестянка".

Кадровый центр "ЮНИТИ"

Москва

Кадровый центр "ЮНИТИ" основан в 1999 году. В компании работают более 200 сотрудников. В непрерывно пополняемой базе данных агентства - более миллиона резюме специалистов. Ежемесячно в базу данных поступают примерно 15-20 тысяч резюме, выполняются более 170 заказов по подбору персонала. С 1 июня 2007 года открылся департамент по подбору специалистов финансовой, банковской, инвестиционной и страховой сферы "ЮНИТИ Финанс".

<http://webshtab.ru/?p=21718>

