



ВНЕШЭКОНОМБАНК

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ
«БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»

ПРЕСС-СЛУЖБА

ОБЗОР ПРЕССЫ

25 октября 2011 г.

МОСКВА-2011

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК.....	3
ВЭБ ДАСТ БАНКАМ ПЕНСИОННЫХ ДЕНЕГ	3
ВЭБ 27 ОКТЯБРЯ ПРОВЕДЕТ АУКЦИОН ПО РАЗМЕЩЕНИЮ НА ДЕПОЗИТЫ БАНКОВ 20 МЛРД РУБ. ПЕНСИОННЫХ СРЕДСТВ	4
ВЭБ НА АУКЦИОНЕ 27 ОКТЯБРЯ ПРЕДЛОЖИТ БАНКАМ НА ДЕПОЗИТЫ 20 МЛРД РУБ НА 152 ДНЯ.....	5
ВО ВТОРНИК, 25 ОКТЯБРЯ, ОЖИДАЮТСЯ ВЫПЛАТЫ КУПОННЫХ ДОХОДОВ ПО 18 ВЫПУСКАМ ОБЛИГАЦИЙ НА ОБЩУЮ СУММУ 2909,11 МЛН РУБ.	6
МЕДИАРЕЙТИНГ РОССИЙСКИХ БАНКОВ: СЕНТЯБРЬ-2011	7
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ.....	12
КАПКАНЫ НА ИНВЕТОРА.....	12
ЗАНИМАТЕЛЬНАЯ ПОРА	14
СЕКРЕТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ БАНКА РОССИИ	16
ИЛЬЯ ГУБИН: НАШЕ СОТРУДНИЧЕСТВО С ОПК - РАБОТА НА ДОЛГОСРОЧНУЮ ПЕРСПЕКТИВУ	17
КУДА ДЕВАЛИСЬ ДЕНЬГИ? ОТВЕЧАЕТ ПЕТР АВЕН	20
УТРАТА СТАБИЛЬНОСТИ.....	21
БИЗНЕС	23
БЕЗ ВЭБА НИКУДА	23
ВЛАСТИ ДО КОНЦА ГОДА ОПРЕДЕЛЯТ СХЕМУ РЕОРГАНИЗАЦИИ СВЯЗЬИНВЕСТА	24
ВТБ КОЛХОЗ	25
СХЕМА РЕОРГАНИЗАЦИИ СВЯЗЬИНВЕСТА МОЖЕТ ОПРЕДЕЛИТЬСЯ ДО КОНЦА ГОДА - ЩЕГОЛЕВ.....	27
ИНТЕРВЬЮ-УСТЬ-ЛУГА ЖДЕТ РОСТА ЭКСПОРТА Н/ПРОДУКТОВ И УГЛЯ В 11-12 ГГ	28
В КАБАРДИНО-БАЛКАРИИ ИНВЕТОРЫ ПЛАНИРУЮТ НАЛАДИТЬ СОВРЕМЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО ВОЛЬФРАМА И МОЛИБДЕНА.	30
ХАКРЕСВОДОКАНАЛ ЗАРУЧИЛСЯ ПОДДЕРЖКОЙ ВНЕШЭКОНОМБАНКА	32
В ПЕСТОВО ЗАБУКСОВАЛ МНОГОМИЛЛИАРДНЫЙ ПРОЕКТ СТРОИТЕЛЬСТВА ЦЕЛЛЮЛОЗНО-БУМАЖНОГО КОМБИНАТА	33
СОГЛАШЕНИЕ ПО ПРОЕКТУ СКОРОСТНОГО ТРАМВАЯ В ТОМСКЕ ПОДПИШУТ В НОЯБРЕ	34
ОЛИМПИАДА НА 30 ЛЕТ	35
ОНЛАЙН-КОНФЕРЕНЦИЯ ФАКТОРИНГ ДЛЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА. ФЕДЕРАЛЬНАЯ ПРОГРАММА ПО ПОДДЕРЖКЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА ЧЕРЕЗ ФАКТОРИНГ	37
КОМПАНИИ, ПОДКОНТРОЛЬНЫЕ СЕМЬЕ СЕРГЕЯ ПУГАЧЕВА, СИЛЬНО СОПРОТИВЛЯЛИСЬ	39
ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА	43
НПФ ПОПАЛИ В ЗОНУ ТУРБУЛЕНТНОСТИ	43
ПЕРСОНАЛИИ	45
ЛУЧШИЕ ЛОББИСТЫ РОССИИ - СЕНТЯБРЬ 2011 ГОДА	45
РАЗНОЕ	48
ПРИГЛАШАЕМ ВАС НА КОНФЕРЕНЦИЮ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ ЦЕНТР: НА ПУТИ К УЛУЧШЕНИЮ ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА В РОССИИ	48
ИНОПРЕССА.....	49
Россия и ЕС договорились о вступлении в ВТО	49
Россия не готова восполнить недостаток экспорта редкоземельных металлов Китая.....	51

ВНЕШЭКОНОМБАНК



Ведомости, Москва, 25.10.2011

ВЭБ ДАСТ БАНКАМ ПЕНСИОННЫХ ДЕНЕГ

ВЭБ 27 октября проведет аукцион по размещению 20 млрд руб. пенсионных накоплений на депозиты в банках до 27 марта 2012 г. Минимальная ставка аукциона - 7,7% годовых. ВЭБ 13 октября разместил 10 млрд руб. пенсионных средств по средневзвешенной ставке 8,57% годовых. Интерфакс

РОССИЯ-ВЭБ-БАНКИ-ПЕНСИИ-ДЕПОЗИТЫ

24.10.2011 17:09:14 MSK

ВЭБ 27 ОКТЯБРЯ ПРОВЕДЕТ АУКЦИОН ПО РАЗМЕЩЕНИЮ НА ДЕПОЗИТЫ БАНКОВ 20 МЛРД РУБ. ПЕНСИОННЫХ СРЕДСТВ

Москва. 24 октября. ИНТЕРФАКС-АФИ - Внешэкономбанк (ВЭБ) 27 октября 2011 года проведет аукцион по размещению 20 млрд рублей пенсионных накоплений на депозиты в кредитных организациях, говорится в сообщении ВЭБа.

Средства размещаются сроком на 152 дня - до 27 марта 2012 года. Минимальная процентная ставка аукциона составит 7,7% годовых. Минимальный объем одной заявки - 100 млн рублей. ВЭБ 13 октября разместил 10 млрд рублей средств пенсионных накоплений на банковские депозиты до 7 марта 2012 года. Средневзвешенная ставка составила 8,57%.

Объем поступивших заявок (50,2 млрд рублей) в 5 раз превысил объем размещавшихся средств. Минимальная процентная ставка аукциона была установлена на уровне 7,2% годовых.

ВЭБ с 1 ноября 2009 года получил право инвестировать средства пенсионных накоплений в более широкий набор инструментов и начал формировать два инвестиционных портфеля с разной степенью риска: расширенный (менее консервативный) и портфель государственных ценных бумаг (более консервативный).

Первый аукцион по размещению пенсионных средств на депозитах банков ВЭБ провел 29 декабря 2009 года.

24/10/2011 16:56:00

ВЭБ НА АУКЦИОНЕ 27 ОКТЯБРЯ ПРЕДЛОЖИТ БАНКАМ НА ДЕПОЗИТЫ 20 МЛРД РУБ НА 152 ДНЯ

МОСКВА, 24 окт - РИА Новости. Госкорпорация "Внешэкономбанк" проведет в четверг, 27 октября, аукцион по размещению средств пенсионных накоплений в депозиты в кредитных организациях, лимит аукциона - 20 миллиардов рублей, говорится в материалах ВЭБа. Средства будут размещаться на 152 дня, дата размещения - 27 октября, дата возврата - 27 марта 2012 года.

Минимальная процентная ставка - 7,7% годовых. Минимальной объем одной заявки - 100 миллионов рублей.

Внешэкономбанк впервые провел депозитный аукцион по размещению свободных средств пенсионных накоплений 29 декабря 2009 года после расширения своей инвестдекларации.

ВЭБ по умолчанию управляет пенсионными накоплениями тех граждан, которые не выбрали частную управляющую компанию или негосударственный пенсионный фонд.

ИА Финмаркет (finmarket.ru), Москва, 24.10.2011 15:30:00

ВО ВТОРНИК, 25 ОКТЯБРЯ, ОЖИДАЮТСЯ ВЫПЛАТЫ КУПОННЫХ ДОХОДОВ ПО 18 ВЫПУСКАМ ОБЛИГАЦИЙ НА ОБЩУЮ СУММУ 2909,11 МЛН РУБ.

24 октября. FINMARKET.RU - Во вторник, 25 октября, ожидаются выплаты купонных доходов по 18 выпускам облигаций на общую сумму 2909,11 млн руб.

Государственная корпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)"	4-06-00004-T	393,90 млн RUB	39,39 RUB
"Газпром газэнергосеть", ОАО	4-02-04979-A	89,76 млн RUB	59,84 RUB
Акционерный коммерческий банк "Ак Барс", ОАО	40302590B	118,17 млн RUB	39,39 RUB
"Мобильные ТелеСистемы", ОАО	4-02-04715-A	386,40 млн RUB	38,64 RUB
АКБ "Московский банк реконструкции и развития", ОАО	40302268B	54,24 млн RUB	18,08 RUB
"Челябинский трубопрокатный завод", ОАО	4-03-00182-A	319,12 млн RUB	39,89 RUB
"Каспийская Энергия Финанс", ООО	4-01-36357-R	62,33 млн RUB	62,33 RUB
"Трубная металлургическая компания", ОАО	4B02-01-29031-H	220,65 млн RUB	44,13 RUB
"Торговый дом "Копейка", ОАО	4B02-01-55165-E	71,04 млн RUB	23,68 RUB
"ТрансФин-М", ООО	4B02-02-36182-R	49,86 млн RUB	39,89 RUB
Государственная корпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)"	4-08-00004-T	516,15 млн RUB	34,41 RUB
"Ипотечная специализированная организация ГПБ-Ипотека Два", ОАО	4-01-13401-A	27,48 млн RUB	4,99 RUB
"Ипотечная специализированная организация ГПБ-Ипотека Два", ОАО	4-02-13401-A	38,69 млн RUB	24,91 RUB
"Хоум Кредит энд Финанс Банк", ООО	4B020100316B	53,70 млн RUB	17,90 RUB
"Хоум Кредит энд Финанс Банк", ООО	4B020300316B	78,80 млн RUB	19,70 RUB
"Гражданские самолеты Сухого", ЗАО	4B02-02-21927-H	112,20 млн RUB	37,40 RUB
"Гражданские самолеты Сухого", ЗАО	4B02-03-21927-H	123,42 млн RUB	41,14 RUB
"Магнит", ОАО	4B02-06-60525-P	193,20 млн RUB	38,64 RUB

<http://finmarket.ru/z/Nws/stnwsinf.asp?id=2496362>

Медиалогия, 24.10.2011

МЕДИАРЕЙТИНГ РОССИЙСКИХ БАНКОВ: СЕНТЯБРЬ-2011

Компания «Медиалогия» специально для Banki.ru составила медиарейтинг российских банков за сентябрь 2011 года. Основой для построения рейтинга стал Индекс Информационного Благоприятствования (ИИБ)*. Лидерами рейтинга по качественному показателю ИИБ в сентябре 2011 года стали Сбербанк, ВТБ и Внешэкономбанк.

Главные события, повлиявшие на медиарепутацию Сбербанка:

— Компания «Сбербанк инвестиции» и совладелец Бинбанка Михаил Шишханов заявили о приобретении девелоперского бизнеса Елены Батуриной. Соглашение о покупке 100% акций ЗАО «Интеко», ЗАО «Патриот» и всех принадлежащих им производственных и проектных структур было подписано 2 сентября;

— Сбербанк объявил о заключении соглашения о приобретении 100% акций Volksbank International (Австрия);

— первый зампред ЦБ РФ Алексей Улюкаев на Международном инвестиционном форуме «Сочи-2011» не исключил появления возможности для приватизации Сбербанка до конца 2011 года.

ВТБ занял вторую позицию благодаря следующим сообщениям СМИ:

— ВТБ увеличил свою долю в Банке Москвы с 46,48 до 80,57% акций;

— группа ВТБ по итогам первого полугодия увеличила чистую прибыль более чем вдвое, до 53,6 млрд. руб.;

— глава ВТБ Андрей Костин встретился с президентом РФ Дмитрием Медведевым, который своим указом наградил г-на Костина орденом «За заслуги перед Отечеством 3-й степени». Так отмечен вклад Костина в развитие российской банковской системы.

Третье место у ВЭБа, СМИ сообщали о следующих событиях с участием банка:

— Наблюдательный совет ВЭБа утвердил стратегию развития до 2015 года — планируется почти утроить кредитный портфель до 850 млрд. руб.;

— председатель ВЭБ Владимир Дмитриев предоставил интервью изданию «Ведомости», посвященное новой стратегии банка на ближайшие 4 года.;

— ВЭБ получил от Газпромбанка предложение конвертировать 90 млрд. руб. субординированного кредита в акции.

Самые заметные перемещения в рейтинге продемонстрировали:

Бинбанк (+16)

— Компания «Сбербанк инвестиции» и совладелец Бинбанка Михаил Шишханов заявили о приобретении девелоперского бизнеса Елены Батуриной — компании «Интеко».

«Санкт-Петербург» (+31)

— Как сообщали СМИ, потенциальным покупателем банка «Санкт-Петербург» может стать подконтрольный предпринимателю Юрию Ковальчуку банк «Россия».

Транскредитбанк (+9)

— Ведущие федеральные СМИ отметили очередной вклад дочернего банка группы ВТБ — Транскредитбанка в получение рекордной прибыли группы за второй квартал текущего года. По данным «Коммерсанта», без учета его результатов рост кредитования у группы ВТБ был бы менее заметным — на 6,2% против 7,4% с учетом Транскредитбанка.

«ДельтаКредит» (+21)

— Страховая компания ВСК и банк «Дельтакредит» начали совместный проект по ипотечному кредитованию. По сообщениям СМИ, страховщик, благодаря своей сети из 850 точек продаж намерен через год выдавать объемы на уровне крупных ипотечных игроков. Выкупать эти займы будет банк «Дельтакредит» — так он рассчитывает нарастить портфель на четверть.

РГС Банк (+18)

— Русь-Банк объявил об официальном переименовании в Росгосстрах Банк.

ОТП Банк (+9)

— Газета «Ведомости» сообщила о том, что до 30 декабря в ОТП Банке принимаются рубли во вклад «Время идет — ставка растёт» сроком на 546 дней, ставка которого увеличивается через каждые 91 день на 1 процентный пункт — с 6 до 11% годовых. Итоговая доходность вложений, по данным издания, составит 8,5% годовых.

Банки, которые сумели войти в топ-50 медиарейтинга в сентябре 2011 года, но не попали в августовский топ (с указанием заметных событий, которые освещали СМИ):

Банк Москвы (4 место)

— По сообщениям СМИ, АСВ перечислило Банку Москвы 294,8 млрд. руб., необходимые для его санации — на эти деньги будут приобретены облигации федерального займа, а будущая прибыль — занесена в актив.

Росбанк (22 место)

— Согласно результатам мониторинга ЦБ максимальных ставок по вкладам крупнейших банков по объёму средств населения за первую декаду сентября, средняя максимальная ставка топ-10 банков, среди которых и Росбанк, впервые с апреля текущего года ощутимо выросла и составила 0,17 п. п. до 8,05%.

«Международный Финансовый Клуб» (25 место)

— Банк МФК разработал стратегию развития до 2015 г., в которую заложено увеличение кредитного портфеля на 50%.

«Тинькофф Кредитные Системы» (31 место)

— Как отметила газета «Ведомости», ссылаясь на отчетность ТКС-банка по международным стандартам, банк увеличил портфель в полтора раза, к концу первого полугодия он составил 16,7 млрд. руб. При этом прибыль выросла в 4,5 раза до 568,8 млн. руб., в то время как банк увеличил отчисления в резервы по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 9,5% до 482 млн. руб.

Всероссийский Банк Развития Регионов (33 место)

— СМИ сообщали о планах дочернего банка компании «Роснефть» стать единым расчетным центром российской энергетики. В настоящее время речь идет в первую очередь о платежах на оптовом рынке электроэнергии с годовым оборотом около 1 трлн. руб., до сих пор эти деньги проходили через Альфа-банк.

«Ак Барс» (40 место)

— По сообщению пресс-службы банка «Ак Барс», банк закрыл дебютную для России сделку по привлечению финансирования с соблюдением требований шариата. Синдицированный кредит на \$60 млн. предоставлен на год и будет погашаться единой суммой.

Московский Банк Реконструкции и Развития (43 место)

— По сообщениям СМИ, Московский Банк Реконструкции и Развития намерен сменить стратегию. Из кэптивного банка АФК «Система» МБРР превратится в розничного игрока, переименовавшись в МТС-банк.

Юниаструм Банк (44 место)

— Юниаструм Банк принял решение сопроводить стратегию отхода от розничной бизнес-модели и развития кредитования малого и среднего бизнеса сменой ряда команд сотрудников среднего и младшего звена.

Кредит Европа Банк (45 место)

— Кредит Европа Банк совместно с благотворительным фондом помощи инвалидам «Независимость» стали организаторами московского благотворительного марафона «Спорт неограниченных возможностей», собравшего более 4 миллионов рублей.

СКБ-Банк (46 место)

— По сообщениям СМИ, СКБ-Банк открыл очередной универсальный офис в Екатеринбурге. Новое подразделение расположилось на улице Карла Либкнехта в доме, построенном более 100 лет назад и являющемся объектом культурного наследия.

Транскапиталбанк (50 место)

— Транскапиталбанк увеличил уставный капитал в рамках доэмиссии почти на 15%,
Международная финансовая корпорация (IFC, входит в группу Всемирного банка)
приобрела 7,7% акций банка.

Топ-50 банков:

Место в рейтинге	Перемещение в рейтинге по сравнению с августом	Банк	ИИБ
1	0	Сбербанк	28 041.99
2	0	ВТБ	13 737.57
3	+1	ВЭБ	7 311.50
4	new	Банк Москвы	5 885.26
5	0	Альфа-Банк	4 357.75
6	−3	Газпромбанк	4 066.39
7	+16	Бинбанк	2 721.19
8	−2	Промсвязьбанк	2 520.12
9	−2	ВТБ 24	2 486.96
10	0	НОМОС-Банк	2 374.01
11	−3	Райффайзенбанк	2 142.96
12	+31	Санкт-Петербург	1 798.50
13	+2	ЮниКредит Банк	1 363.25
14	−1	Уралсиб	1 257.24
15	+2	Траст	1 226.26
16	+3	Россельхозбанк	1 197.26
17	+4	МДМ-Банк	1 176.76
18	+9	ТрансКредитБанк	1 166.32

19	–3	Русский Стандарт	962.64
20	–11	Возрождение	909.65
21	–9	Абсолют Банк	890.69
22	new	Росбанк	866.16
23	+3	Россия	853.55
24	–10	Открытие	843.56
25	new	Международный финансовый клуб	797.41
26	–15	Ситибанк	703.79
27	+3	Связь-Банк	666.46
28	+21	DeltaCredit	647.15
29	+8	Глобэкс	583.92
30	+18	РГС Банк	559.61
31	new	Тинькофф Кредитные системы	499.73
32	+9	ОТП банк	489.38
33	new	Всероссийский банк развития регионов	464.60
34	–14	ХКФ Банк	448.88
35	–11	Ханты-Мансийский банк	429.20
36	+3	Ренессанс Капитал	423.86
37	–12	КИТ Финанс	386.68
38	+8	Уральский банк реконструкции и развития	378.87
39	–17	Нордеа Банк	377.72
40	new	Ак Барс	368.77
41	–3	Московский кредитный банк	348.82

42	–10	Пробизнесбанк	344.32
43	new	Московский Банк Реконструкции и Развития	327.72
44	new	Юниаструм Банк	321.90
45	new	Кредит Европа Банк	303.21
46	new	СКБ-банк	297.22
47	–18	Зенит	286.91
48	–17	Петрокоммерц	280.33
49	–31	Дойче Банк	272.14
50	new	Транскапиталбанк	257.02

* Индекс информационного благоприятствования (ИИБ) отражает не только количественное, но и качественное присутствие компании в информационном поле. ИИБ зависит от влиятельности СМИ, заметности сообщения, яркости упоминания объекта, цитирования, конфликтности, характера упоминания в СМИ и других параметров.

Методика:

1. В рейтинге участвовали банки, работающие на территории РФ.
2. Рейтинги построены на основе базы СМИ системы «Медиалогия», которая включает на данный момент более 6 900 наиболее влиятельных российских и зарубежных источников: ТВ, радио, газеты, журналы, информационные агентства, интернет-СМИ и блоги.
3. Всего проанализировано 55 535 сообщений.
4. Данные для рейтинга рассчитаны 20.10.11.

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ



Российская бизнес газета, Москва, 25.10.2011

КАПКАНЫ НА ИНВЕСТОРА

Автор: Галина ИЗОТОВА, первый заместитель председателя Комитета Государственной думы по делам Федерации и региональной политике

Один из главных вопросов, возникающих при обсуждении "Стратегии-2020", - как решить задачи модернизации России. Полагаю, что для этого в первую очередь необходимо, чтобы уровень инвестиций в экономику составлял не менее 30 - 40% ВВП.

Что предлагается сделать для улучшения инвестиционного климата?

Во-первых, чтобы были сохранены позиции регионов-"лидеров" (Тюменская область, Краснодарский край, Ханты-Мансийский автономный округ и др.). И постепенно в структуре инвестиций стала увеличиваться доля и других регионов. Причем стоит делать ставку, во-первых, на те субъекты, которые обладают новым типом ресурсов: высококвалифицированными кадрами и научным потенциалом. Затем на территории, обладающие уникальным геоэкономическим положением. И, в-третьих, осуществляющих новые проекты индустриализации как в сфере промышленности, так и в сфере сельского хозяйства.

Следующим шагом должно стать сокращение разрыва между регионами по показателю привлеченных инвестиций в основной капитал, который до сих пор остается крайне высоким.

Несмотря на то что постепенно происходит диверсификация территориальной структуры инвестиций и доля 13 регионов, привлекающих наибольшее количество инвестиций в основной капитал, снизилась в прошлом году до 53%.

Сейчас в российских регионах наблюдается довольно существенная концентрация инвестиций в основной капитал. Так, на 10 субъектов РФ приходится 43% всех вложений.

Пока, по данным минрегиона, 60 регионов входят в группу с инвестиционной активностью ниже среднероссийского. В нее, как ни странно, вошли субъекты РФ, имеющие высокий человеческий и производственный потенциал. То есть регионы, которые по определению должны быть центром притяжения инвестиций. А на деле демонстрируют результат ниже среднего.

В чем причина сложившейся ситуации?

Полагаю, что основная проблема - в отсутствии координации между федеральными органами исполнительной власти, органами власти субъектов РФ и частными компаниями при подготовке долгосрочных планов социально-экономического развития регионов, а также при их реализации.

Традиционным тормозом являются административные барьеры: продолжительные сроки выбора и оформления земельного участка для реализации проекта инвестором, получения документации для строительства и т.д.

Также вызывает нарекания слабая маркетинговая политика. Общая проблема российских регионов - отсутствие ярко выраженных имиджевых преимуществ и слабая степень известности региона среди групп, оказывающих влияние на формирование инвестиционного имиджа.

Какие направления деятельности федеральных органов исполнительной власти в сфере повышения инвестиционной привлекательности субъектов Российской Федерации мы считаем приоритетными?

В самих регионах наиболее востребованной стала деятельность институтов развития федерального уровня, таких как Инвестиционный фонд РФ, Внешэкономбанк, Фонд содействия реформированию ЖКХ, Экспертный совет Минрегиона России.

Перспективными инструментами улучшения инвестиционного климата являются также Институт инвестиционного уполномоченного в федеральных округах, фонд прямых инвестиций для привлечения зарубежных инвестиций в российскую экономику и Агентство стратегических инициатив по продвижению новых проектов.

Кроме того, планируется ввести новые механизмы финансовой поддержки региональных инициатив. Ими должны стать региональные инвестиционные фонды с участием средств федерального бюджета. Такой инструмент разработан минрегионом для расширения использования механизмов государственно-частного партнерства на региональном уровне.

Следует активизировать деятельность особых экономических зон всех типов, на которых действует особый режим предпринимательской деятельности, заключающийся в создании налоговых, таможенных и административных преференций, а также инженерной, транспортной, социальной, инновационной и иных инфраструктур.

Также большие надежды возлагаем на кредитно-инвестиционную деятельность

Внешэкономбанка. Как вам известно, ВЭБ ведет активную работу, направленную на создание условий для развития регионов. И это уже напрямую касается Дальнего Востока, где участие именно ВЭБа, как наиболее авторитетного и профессионального финансового инструмента в деятельности специального фонда, позволит привлечь к сотрудничеству региональные органы власти, крупные финансовые институты, фонды и инвестиционные компании.

Считаю, что решающим фактором повышения инвестиционной привлекательности субъекта РФ является принятие региональными органами власти долгосрочных планов развития, которые являются для инвесторов ориентиром в отношении развития различных отраслей, сфер деятельности и инфраструктуры на территории.

Из финансовых механизмов повышения инвестиционной привлекательности доказали свою работоспособность следующие инструменты: предоставление налоговых льгот и преференций инвесторам; субсидирование части процентной ставки по кредитам; предоставление государственных гарантий; создание гарантийных фондов (как правило, для малого бизнеса). Опыт нашей работы, за редким исключением, продемонстрировал отсутствие качественных инвестиционных проектов, предлагаемых на рассмотрение со стороны региональных органов власти. В качестве объяснения сложившейся ситуации можно предположить наличие двух причин.

Первая - нежелание региональных органов власти или инвесторов проектов демонстрировать свои проекты на федеральном уровне. Вторая - отсутствие проработанных и структурированных инвестиционных проектов. В любом случае обе причины выступают существенным препятствием для эффективного поиска инвестиций, а значит, в целом снижают шансы и понижают инвестиционный потенциал субъектов РФ.

СЛЕДУЮЩИМ ШАГОМ ДОЛЖНО СТАТЬ СОКРАЩЕНИЕ РАЗРЫВА МЕЖДУ РЕГИОНАМИ ПО ПОКАЗАТЕЛЮ ПРИВЛЕЧЕННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ, КОТОРЫЙ ДО СИХ ПОР ОСТАЕТСЯ КРАЙНЕ ВЫСОКИМ

ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ МИНРЕГИОНА. ИНФОГРАФИКА "РГ" / СТАНИСЛАВ КУЦ / ОЛЬГА БУХАРОВА



Ведомости, Москва, 25.10.2011 6:00:00

ЗАНИМАТЕЛЬНАЯ ПОРА

Автор: Маргарита Папченкова, Ведомости

На рынке плохо: премию предлагают даже государственные заемщики

Российские компании вспомнили про выпуск облигаций

После затишья, вызванного нестабильностью на рынке, российские компании вновь начали выпускать облигации.

Многие из них предпочитают доплатить кредиторам, но успеть привлечь ресурсы до очередного обострения ситуации

В сентябре российские компании практически не размещали облигаций. Исключение составили только банк "Восточный", а также "ВТБ 24" и "Юникредит банк" (последние два - ипотечные облигации), свидетельствуют данные Sbonds. Пока рыночных инвесторов большинство этих бумаг не нашло, они на балансе банка для управления ликвидностью, признал менеджер одного из них.

В октябре полку заемщиков значительно прибыло. К банкам (ВЭБу, "Русскому стандарту", Номос-банку, ВТБ) добавились и компании. Пожалуй, только размещенные в пятницу еврооблигации ВТБ на 225 млн швейцарских франков под 5% были без премии к рынку, говорит аналитик Райффайзенбанка Денис Порывай: "Что странно в текущих условиях". В самом ВТБ успешное размещение объясняют не только качеством эмитента, но и "общим улучшением рыночных условий после затяжного негатива в сентябре 2011 г.". Эксперты Райффайзенбанка допускают, что "это свидетельствует скорее не об оживлении рынка, а о том, что в швейцарских франках существует спрос на очень качественных российских эмитентов в ограниченном объеме".

Рыночная конъюнктура по-прежнему плохая, в том числе и для ВТБ, согласен Порывай: "Выпуск долларовых евробондов банка, размещенный в феврале с доходностью 6,3%, торгуется сейчас на уровне 6,7-7%". Впрочем, ВТБ стал не единственным эмитентом еврооблигаций.

"Газпром" разместил европейские коммерческие бумаги (ЕСР) в объеме \$200 млн на полгода под 3,5% годовых. Хотя рассчитывал на большее по срокам заимствования.

Номос-банк поступил следующим образом. Заняв через биржевые облигации 5 млрд руб. (ставка первого купона - 8% годовых), он разместил ресурсы через валютный своп. В результате банк привлек на 1,5 года доллары по исторически минимальной ставке, радуется Роман Пивков, старший вице-президент банка:

"Если рыночная конъюнктура ухудшится, привлечь рубли будет сложнее даже по высокой ставке; если же она улучшится, стоимость свопов будет не такой высокой и операция со свопом будет не так выгодна". Заемщики с рейтингом на уровне суверенного спешат занять и предлагают премию, рассказывает стратег банка "Открытие" Евгений Воробьев и приводит в пример запланированное на четверг размещение ФСК. По предварительным данным, доходность купона ФСК составила 8,75%, т. е. купон по нижней границе доходности, книга полностью закрыта - результаты можно считать хорошими, рассказывает Воробьев. Но премию в 0,10-0,15% годовых компания дала, что значительно для такого эмитента, говорит Воробьев. На результаты этого выпуска будет смотреть "Газпром нефть", которая уже объявила о размещении облигаций на 60 млрд руб.

Госгарантии не избавляют от премии, уточняет Порывай: "Пример - размещение СЗКК с доходностью первого купона выше 11% - доходность определялась как индекс потребительских цен и премия в 3%, обычно при наличии госгарантии компания может разместиться на уровне потребительской корзины".

"У инвесторов сейчас сложился набор жестких требований к эмитенту: короткая дюрация, премия к рынку и кредитное качество не ниже В+. Если какое-то из этих условий не выполнено и бумаги удалось разместить, значит, размещение носило технический характер", - рассказывает Порывай.-

Вслед за миром

На европейских рынках также начинается оживление, говорят местные инвестбанкиры. "То, что мы видим в последние несколько дней, внушает оптимизм, - говорит начальник отдела международных рынков капитала и синдикаций Bank of America Merrill Lynch Пол Ричардс, - книги заявок были большими и диверсифицированными, что свидетельствует о наличии спроса". Взоры компаний возвращаются к долговому рынку



РБК daily, Москва, 25.10.2011

СЕКРЕТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ БАНКА РОССИИ

Автор: НАТАЛЬЯ СТАРОСТИНА

ЦБ опубликовал инсайдерский перечень

Вчера Банк России опубликовал проект указания о том, какие банки могут считаться инсайдерами, а также перечень сведений, которые будут относиться к инсайдерским. Аналитики надеются, что, сформировав такой список, Банк России не оставит участников рынка совсем без информации.

По мнению ЦБ, инсайдерами могут быть все банки, ценные бумаги которых допущены к торгам, а также банки, работающие на бирже, торгующие ценными бумагами и валютой в интересах клиентов. К инсайдерской информации будет относиться вся информация о выпуске ценных бумаг - его регистрации или аннулировании, а также сведения о приостановлении или возобновлении эмиссии бумаг, регистрации или отказе в регистрации отчета об итогах выпуска. Информация о том, кому Банк России может выдать или у кого отозвать лицензию, кому запретить привлекать вклады, также будет считаться инсайдерской, как и информация о привлечении банка или его руководителя к административной ответственности. Нарушителями закона об инсайте станут и те, кто будет распространять информацию о результатах банковских проверок, проводимых ЦБ. Секретной информацией будет считаться название банка, место проведения проверки ЦБ, вид проверки и сроки ее завершения. В числе прочих к инсайдерской информации Банк России будет относить сведения по управлению своими активами в иностранных валютах и драгметаллах.

Главный экономист Альфабанка Наталия Орлова полагает, что ЦБ формирует такой список, чтобы повысить прозрачность банковской системы. "Публикуя такой список инсайдерской информации, важно, чтобы ЦБ сам не оставлял рынок без информации. По логике он должен более оперативно выдавать официальную информацию о тех или иных событиях", - отмечает г-жа Орлова. Аналитик ИФК "Метрополь" Марк Рубинштейн считает, что перечень инсайдерской информации, разработанный ЦБ, достаточно всеобъемлющ. "Другое дело, что закон будет достаточно трудно применить, поскольку сложно будет доказать состав преступления. Но сам факт появления закона заставит людей вести себя более ответственно", - говорит г-н Рубинштейн.



Независимая газета, Москва, 25.10.2011

ИЛЬЯ ГУБИН: НАШЕ СОТРУДНИЧЕСТВО С ОПК - РАБОТА НА ДОЛГОСРОЧНУЮ ПЕРСПЕКТИВУ

Автор: Петр Мордасов

Президент Новикомбанка рассказал "НГ" о сотрудничестве финансовых институтов с оборонно-промышленным комплексом

Стратегические и текущие задачи по модернизации и инновационному развитию российской промышленности сегодня невозможно решить без доступа предприятий к банковскому финансированию. Эта проблема весьма актуальна и для структур оборонно-промышленного комплекса (ОПК). О том, как направить имеющиеся в распоряжении финансовых институтов средства на нужды обороны, о проблемах и возможностях расширения работы банков с реальным сектором промышленности корреспонденту "НГ" Петру МОРДАСОВУ рассказал президент Новикомбанка, заместитель председателя Союза машиностроителей России Илья ГУБИН.

- Илья Николаевич, Новикомбанк активно работает с российской обороной. Можно ли сказать, что это - специализация банка?

- Однозначно утверждать это было бы не совсем верно. В нашем понимании Новикомбанк - специализированный финансовый институт для всего реального сектора. Наш бизнес довольно диверсифицированный, и это, я считаю, правильно.

Ресурсная база Новикомбанка формируется за счет наших партнеров в самых разных секторах. Помимо ОПК и машиностроения это, например, нефтяная промышленность и электроэнергетика - "Транснефть", "Итера", "РусГидро" и другие.

А вот основным направлением кредитной работы на сегодняшний день действительно является финансирование ОПК и машиностроения. В общей сложности не менее 60% кредитов Новикомбанка приходится именно на эти отрасли. Это в десятки раз превышает долю подобных вложений в других российских финансовых институтах.

- Действительно, порой в банках исходят из того, что, дескать, работать с предприятиями обороны и машиностроения себе дороже - трудно и невыгодно...

- Определенные сложности, точнее специфика, конечно, есть. Но это вопрос опыта и квалификации финансового учреждения. Мы работаем в данном сегменте с момента создания банка и обладаем, пожалуй, уникальными компетенциями в этом отношении.

Немаловажно и то, что мы верим в перспективы отечественного ОПК и машиностроения. От этих отраслей зависит будущее всей страны. И не только с точки зрения поддержания обороноспособности России. Самое главное - то, что эти отрасли должны дать толчок к развитию всей экономики, стать локомотивом новой, модернизированной промышленности России.

- Такая специализация оправдана с точки зрения финансовых результатов работы Новикомбанка?

- Судите сами - с начала 2010 года активы банка выросли более чем вдвое - с 38 до 80 миллиардов рублей, а в рейтинге крупнейших российских банков мы поднялись на 24 позиции и сегодня занимаем 56-е место согласно рэнкингу Интерфакса. Темпы роста активов превышают показатели банковской системы практически в пять раз. При этом кредитование ОПК и машиностроения растет опережающими темпами - примерно в три раза в годовом исчислении.

- Сегодня к развитию перечисленных вами отраслей - особое государственное внимание.

Это помогает в бизнесе Новикомбанка?

- Безусловно, но отнюдь не потому, что предприятия этих секторов купаются в государственных деньгах. Напротив, ресурсов у них в большинстве случаев крайне недостаточно. Но сегодня государством четко определены приоритеты развития, обозначены конкретные проекты. Этому способствует принятая государственная программа вооружения до 2020 года. Таким образом,

клиенты могут оценить, на что и в каком объеме им нужны средства. Мы, со своей стороны, должны предложить им решения по финансированию. И с этой задачей мы справляемся. Каждый проект мы рассматриваем через призму нашего опыта, четко понимая потребности клиентов. Кроме того, плотное взаимодействие с "Ростехнологиями", "Рособронэкспортом", "Оборонпромом", Федеральной службой по военно-техническому сотрудничеству и другими структурами дает возможность участвовать в сложных межгосударственных сделках, долгосрочных проектах в области технического перевооружения отечественных предприятий. Все это помогает правильно оценить риски - не только рыночные, но и технические, политические и другие.

- В этом году Новикомбанк принял участие в авиасалоне МАКС-2011 и выставке вооружения в Нижнем Тагиле. Что это дает с точки зрения развития бизнеса?

- Участие в данных выставках дает нам ощутимые результаты. В Жуковском и Нижнем Тагиле мы подписали более десятка соглашений с лидерами российской промышленности. Среди них - Объединенная авиастроительная корпорация, ОАК-Транспортные самолеты, "Ильюшин Финанс", холдинг "Базальт" и многие другие. И развитие нашего сотрудничества станет толчком для увеличения бизнеса, обеспечит нас работой на годы вперед, а предприятия - финансовыми возможностями для развития.

Это - хороший пример того, как при помощи банковского финансирования можно решать большие государственные задачи, выпускать современную и конкурентоспособную продукцию. В частности, сегодня мы уже начали финансирование инновационного проекта производства авиатренажеров. Эти тренажеры будут использоваться в России и поставляться на экспорт, так как не имеют аналогов в мире. Стоимость этого проекта, реализуемого центром научно-технических услуг "Динамика", составит 200 миллионов рублей. Финансовая поддержка российских банков позволила компании впервые перейти от единичных разработок к серийному производству.

- Название "Новикомбанк" часто звучит среди победителей банковских конкурсов - для вас это важный показатель работы?

- Безусловно, это важный объективный показатель. Динамика банка высоко оценена экспертами. В 2010 году мы стали победителями международного конкурса, получили престижные премии АРБ и "Финансовый олимп". Показательны и номинации - "Наиболее динамично развивающийся банк России", "Лидер в области кредитования реального сектора экономики", "Лучший корпоративный банк". Но наиболее объективную оценку дает рынок, и наши результаты работы являются ярким свидетельством того, что мнение экспертов об успехах банка вполне заслуженно.

- Какие показатели деятельности банка вы бы отметили в связи с этим?

- Это в первую очередь рост числа клиентов. На обслуживании в Новикомбанке свыше 200 предприятий ОПК и машиностроения. Это в том числе более 130 предприятий "Ростехнологий", две трети предприятий, входящих в ОАК, компании и головные холдинги, такие как концерн ПВО "Алмаз-Антей", корпорация "Тактическое ракетное вооружение", Объединенная судостроительная корпорация, предприятия Министерства обороны Российской Федерации. Еще одно доказательство высокого доверия к банку - успешное размещение нашего облигационного займа в 2010 году. Спрос на облигации Новикомбанка в три раза превысил объем предложения. Процентная ставка по ходу размещения была снижена почти на 1% - до 9%. Это значит, что инвесторы в нас верят и высоко оценивают нашу бизнес-модель. - Собираетесь ли вы продолжать заимствования на рынках капитала - внешнем и внутреннем?

- Да, мы планируем развивать программу заимствований. В июне мы зарегистрировали выпуск биржевых облигаций на 10 миллиардов рублей на ММВБ - летом успешно завершилось размещение первого займа на 3 миллиарда рублей.

- Эти ресурсы - источник расширения кредитования реального сектора?

- Потребности наших клиентов очень велики. Именно поэтому мы работаем по всем направлениям привлечения ресурсов. Стратегия ставит в этом отношении очень большие задачи. Мы работаем как над тем, чтобы нарастить привлечение срочных ресурсов от корпоративных клиентов и частных лиц, так и над развитием программ, позволяющих увеличить долю расчетов, проводимых клиентами с помощью банка казначейским обслуживанием, зарплатными проектами и т.п.

- Вы упомянули о партнерстве с "Ростехнологиями". По каким направлениям Новикомбанк работает с этой госкомпанией? Каковы объемы сотрудничества в стоимостном выражении?

- В банке обслуживается почти треть всех предприятий корпорации, включая и головную организацию. Кредиты по всем предприятиям корпорации на 1 октября 2011 года составляют около 13,6 миллиарда рублей, выданные гарантии - еще примерно 7,7 миллиарда рублей. Радует то, что наше сотрудничество носит долгосрочный и комплексный характер. Мы работаем не только по финансированию предприятий, но и реализуем зарплатный проект для "Ростехнологий", активно обслуживаем и кредитруем сотрудников корпорации.

Недавно мы завершили внедрение уникального комплекса услуг по казначейскому обслуживанию в одном из холдингов "Ростехнологий" - концерне "Радиоэлектронные технологии". Это более 40 предприятий, которые мы интегрировали в единую систему управления ликвидностью, денежными потоками, контроля целевого расходования денежных средств. Данная услуга уже доказала свою эффективность, обеспечив концерну экономию в сотни миллионов рублей на достаточно коротком временном промежутке с июля 2011 года.

- Илья Николаевич, Новикомбанк активно работает практически со всеми лидерами российского машиностроения. Кроме того, вы, как заместитель председателя Союза машиностроителей России, знаете ситуацию в отрасли, что называется, изнутри. Как вы оцениваете перспективы российского машиностроения на международном рынке?

- Машиностроение - очень неоднородная, диверсифицированная отрасль. По некоторым направлениям, например в производстве вооружений, наша продукция не хуже, а порой и лучше зарубежных аналогов. По ряду отраслей, например в станкостроении или энергетическом машиностроении, наши компании пока не могут конкурировать с лидерами рынка - американской General Electric, французской компанией Alstom и немецкой Siemens.

В целом, на мой взгляд, ситуацию в отечественном машиностроении нельзя охарактеризовать как безоблачную. Поэтому там, где мы конкурентоспособны, важно развивать систему сбыта и обслуживания. Такую систему необходимо выстраивать на государственном уровне. Это должны быть долгосрочные контракты, застрахованные со стороны государственных институтов развития и включающие сервис оборудования российскими поставщиками. И, безусловно, надо финансово укреплять предприятия, с тем чтобы они могли обеспечить исполнение своих контрактов в срок и на должном уровне.

В других областях необходимо создать преференции для отечественных производителей. Так, нужды российской нефтяной промышленности и электроэнергетики оцениваются в триллионы рублей. И, конечно, по возможности эти заказы на поставку оборудования должны выполняться внутри страны.

- Почему отечественные банки не всегда в состоянии обеспечить финансирование отрасли?

- Для этого необходимы долгосрочные ресурсы, которых российским банкам не хватает.

Производственный цикл в машиностроении в принципе достаточно длительный. А в случае модернизации производства окупаемость оказывается слишком большой для традиционного банковского кредитования. Таким образом, на первый план выходят вопросы рисков и необходимости соблюдения нормативов. И в связи с этим остро встает вопрос о привлечении дополнительного капитала в финансовую систему. Думается, что в том числе и при участии Внешэкономбанка, "Ростехнологий" и других государственных институтов можно было бы подумать над программой капитализации российских банков, активно работающих с отечественным машиностроением.

Илья Губин: "Каждый проект рассматриваем через призму нашего опыта"



Slon.ru, Москва, 24.10.2011 13:36:00

КУДА ДЕВАЛИСЬ ДЕНЬГИ? ОТВЕЧАЕТ ПЕТР АВЕН

Автор: ЕЛЕНА ЗУБОВА

Председатель совета директоров "Альфа-Банка" Петр Авен предупредил, что "рынки капитала для России закрываются и в экономике возникают первые звонки по ликвидности". Куда же исчезли деньги, которых, казалось, еще вчера было в избытке? Об этом говорится в презентации, представленной на конференции "Альфа-Банка" ("Российский банковский сектор: возможности и угрозы в новой реальности"). На графике ниже видно, что рост корпоративных кредитов был почти полностью профинансирован за счет средств банков на счетах в ЦБ и краткосрочных средств Минфина. Осенью к этим средствам добавились еще и средства, привлеченные по операциям прямого репо с ЦБ.

Кризис ликвидности начинает приобретать черты системного. Председатель ЦБ Сергей Игнатьев говорил, что не исключает дефицита ликвидности по причине продажи банкам валюты, и подтвердил готовность предоставить дополнительную ликвидность в 1 трлн руб. Авен настаивает на том, что чистая валютная позиция банков сегодня невелика - \$25 млрд - и это не такой фундаментальный разрыв, как в 2008 году. Главная же опасность, по его словам, заключается в нехватке ликвидности в экономике в целом.

"Сегодняшний кризис в мире - это кризис политический, а не экономический, - пояснил Авен. - Если бы Европа была единым фискальным целым, то проблем бы не было. Но мы вступаем в достаточно долгий период стагнации, и следствие для России достаточно очевидное. Мы будем сталкиваться с дальнейшим оттоком капитала, можно ожидать падения цен на энергоносители. Но главное, безусловно, в том, что рынки капитала будут для нас если не закрыты совсем, то слегка приоткрыты. Они для нас закрываются последние 3-4 месяца: начался постепенный рост ставок межбанка. Исключительные объемы операций прямого репо с ЦБ показывают, что в экономике возникают первые звоночки по ликвидности".

К чему могут привести такие "звонки" в экономике? Компании пойдут за деньгами уже не в банки, а в правительство и ВЭБ, как это было в 2008 году. Однако глава "Альфа-Банка" считает, что в "ближайшие три месяца алармистская ситуация не возникнет". Вот прогноз Авена из-за напряженной ситуации с ликвидностью:

"Звонки по ликвидности" будут возникать и дальше ;

Есть надежда, что ЦБ удастся поддержать банки ликвидностью в достаточном объеме, - за счет расширения ломбардного списка, а также изменения требований по резервам;

До беззалоговых аукционов с ЦБ не дойдет, во всяком случае - в ближайшие три месяца;

Давление на рубль скорее всего усилится, так как у рынка есть ощущение, что цены на нефть будут снижаться;

Отток капитала продолжится, по итогам 2011 года - составит \$60 млрд;

Индекс "Альфа-Банка", отражающий доверие к рынку, ранее коррелировал с индексом РТС, но сейчас он находится ниже индекса. Следовательно, потенциальные проблемы с ликвидностью еще могут оказать влияние на рынок акций.

Московские новости, Москва, 25.10.2011

УТРАТА СТАБИЛЬНОСТИ

Автор: Ольга Шамина, o.shamina@mn.ru, Елена Хуторных, e.khutornykh@mn.ru

Негатив от Moody's

Агентство предвидит проблемы в российской банковской системе

Аналитики Moody's ухудшили прогноз развития российских банков

Агентство Moody's в понедельник снизило прогноз по российскому банковскому сектору со стабильного на негативный.

Главной причиной стала предкризисная ситуация в Европе - она грозит обернуться снижением качества активов, замедлением кредитования и недостатком ликвидности. Банкам остается рассчитывать лишь на помощь государства.

В начале октября аналитики Moody's провели оценку рейтинга 111 российских кредитных организаций, или 80% активов российского банковского сектора. Для большей части из них (91%) индивидуальный прогноз по рейтингам стабильный. Но отрасль в целом в ближайшие год-полтора ждет изменение "фундаментальных кредитных условий" к худшему.

"Нестабильность на мировых финансовых рынках, ограниченный доступ к оптовому финансированию, продолжающийся отток капитала и понижающее давление на рубль уже стали причиной дефицита ликвидности в банковской сфере", - пишут аналитики Moody's Ярослав Совгира и Евгений Тарзиманов.

По мере увеличения негативных тенденций банки будут наращивать резервы. К концу 2012 года объем средств, зарезервированных на случай потерь, вырастет до 12% от суммы займов. В середине 2011 года было зарезервировано 9,6%. Переоценка стоимости акций снизит нормативы достаточности капитала с максимальных 16,7% в середине этого года до 14% к концу следующего. Если же кризис в Европе будет развиваться и дальше, то этот показатель для российских банков упадет ниже 10%. Тем не менее в целом банковский сектор останется прибыльным.

Проблемы банков неизбежно приведут и к снижению кредитования, а это замедлит темпы роста экономики. В следующем году ВВП, по оценке Moody's, вырастет на 2,8%, а в этом году - на 3,8%. Это ниже оценки Минэкономразвития: в этом году - 4,1%, а в 2012 году - 3,7%. Низкие темпы роста, в свою очередь, негативно отразятся на банковском секторе - качественных заемщиков станет меньше.

В середине 2011 года на пять крупнейших государственных банков приходилось 56% всех активов в банковской сфере. На Сбербанк - 25,7% рынка, также в эту пятерку вошли ВТБ, Газпромбанк, Россельхозбанк и Внешэкономбанк. Из частных банков наибольшая доля на рынке у Альфа-банка - 2,6%. Небольшие частные банки будут объединяться, чтобы соответствовать новым требованиям по достаточности капитала, ожидают в Moody's.

Агентство прогнозирует, что рост кредитования замедлится до 5-10%, хотя сами банки планируют наращивать его на 15-20% в год. Зато замедление позитивно скажется на доле плохих кредитов: в середине 2011 года она составляла 18%, к концу года ожидается 16%, а к уже к концу 2012 года снизится до 14%.

В 2010 году население в среднем сберегало 14% своего располагаемого дохода (это самый высокий уровень с момента распада СССР), а объем депозитов за последний год увеличился на 30%. Но в 2011 году уже заметно замедление их роста, которое продолжится и в 2012 году. Кроме того, население не доверяет коммерческим банкам, что также подрывает перспективы российской банковской системы.

Эксперты по-разному оценивают решение Moody's. В целом этот прогноз - отражение состояния мировых рынков, участники которых находятся в состоянии недоверия, полагает Мария Кальварская, начальник аналитического отдела "ТКБ Капитал". Все зависит от развития ситуации в Европе: если кризис будет разрешен и доверие инвесторов восстановится, то серьезной угрозы банковской системе не будет. Если же европейцы не найдут решения, то вследствие глобального недоверия может развиваться дефицит ликвидности в российском банковском секторе, а за ним сокращение кредитования и, как следствие, сокращение прибылей от банковской деятельности. И замедление темпов роста, и возможные проблемы рубля - это новости не сегодняшнего дня, поясняет Наталия Орлова, главный экономист Альфа-банка. "Непонятно, почему снижать

уверенность в российской банковской системе нужно именно сейчас, - удивляется эксперт. - Пересмотр прогноза во многом следствие истории с Банком Москвы и подобными ему".

У Moody's негативный прогноз и по Банку Москвы, и по рейтингу купившего его ВТБ. По мнению Орловой, международное сообщество сомневается в том, что российская "надзорная система может эффективно работать на выявление и предупреждение рисков в отдельных банках в обычной, некризисной ситуации". Центробанк при этом готов спасать российские банки, не сомневается эксперт.

Генеральный директор "ВТБ Регистратор" Константин Петров также уверен, что большинство крупнейших банков сможет рассчитывать на господдержку. Учитывая масштаб их бизнеса и текущие размеры золотовалютных резервов Центробанка (более \$500 млрд), ЦБ будет в состоянии помочь этим игрокам. Ну а бизнес региональных банков в большинстве своем имеет нишевый характер, поэтому для них риск, обозначенный Moody's, минимален.

В ближайшем будущем нас ожидает сокращение объемов свободной денежной ликвидности, к чему банки уже начали готовиться, прогнозирует Петров. Прежде всего это выражается в росте ставок по кредитам и депозитам. Постепенно банки станут более консервативны и в вопросах потребкредитования, а более мелкие игроки могут отказаться от ипотеки. На фоне мировых финансовых проблем рост российской банковской системы также притормозится.

"Все зависит от развития ситуации в Европе: если кризис будет разрешен и доверие инвесторов восстановится, то серьезной угрозы банковской системе не будет"

Мария Кальварская, "ТКБ Капитал"

Российскому ЦБ предлагают готовиться к снижению устойчивости банковской системы. ФОТО: АЛЕКСАНДР МИРИДОНОВ

БИЗНЕС



Ведомости, Москва, 25.10.2011

БЕЗ ВЭБА НИКУДА

Сроки реформы госхолдинга "Связьинвест", оказывается, зависят вовсе не от правительства, а от Внешэкономбанка (ВЭБ) - это следует из слов министра связи Игоря Щеголева. Весной 2011 г. завершился первый этап реорганизации - семь межрегиональных компаний "Связьинвеста" присоединились к "Ростелекому", в котором госхолдинг получил 43,4%. Следующий этап - объединение "Ростелекома" и "Связьинвеста", но схема еще не выбрана. Щеголев сказал вчера, что сперва нужно понять, выкупает ли ВЭБ у "Ростелекома" 25% плюс 1 акция "Связьинвеста", как было решено первоначально. Если да - ситуация упрощается: "Связьинвест" становится на 100% государственным (его 75% минус 1 акция уже у Росимущества), и доля государства в будущей объединенной компании, ныне составляющая 53,2%, возрастает вне зависимости от схемы объединения. Если же ВЭБ не идет на сделку, то "Связьинвесту" придется брать кредит и самому выкупать у "Ростелекома" свои 25% плюс 1 акция - это отсрочит объединение и потребует от "Ростелекома" повышенных дивидендных выплат (чтобы "Связьинвесту" было чем гасить кредит). ВЭБ покупать долю в "Связьинвесте" явно не хочет - и это понятно: зачем ему такая инвестиция? Но без него обойтись трудно: государство непременно желает сохранить контроль в объединенном "Ростелекоме", а если объединять компании как есть, контроль может быть утрачен. С точки зрения реформы это риск: экономическая ситуация нестабильна, и у ВЭБа могут появиться дополнительные задачи помимо финансирования реформы "Связьинвеста".



РИА Новости (ria.ru), Москва, 24.10.2011 18:49:00

ВЛАСТИ ДО КОНЦА ГОДА ОПРЕДЕЛЯТ СХЕМУ РЕОРГАНИЗАЦИИ СВЯЗЬИНВЕСТА

ЖЕНЕВА, 24 окт - РИА Новости. Схема второго этапа реорганизации контролируемого государством холдинга "Связьинвест" определится до конца года, заявил журналистам глава Минкомсвязи Игорь Щеголев в кулуарах ITU Telecom World 2011.

В ходе первого этапа реорганизации холдинга семь его межрегиональных компаний и "Дагсвязьинформ" были объединены на базе "Ростелекома". В настоящее время рассматриваются несколько вариантов дальнейшей судьбы самого холдинга.

По словам министра, в настоящее время основная проблема заключается в том, что будет с пакетом акций "Связьинвеста", принадлежащим "Ростелекому" (25% плюс одна акция). Изначально предполагалось, что этот пакет выкупит Внешэкономбанк (ВЭБ), но сейчас также рассматривается вариант, при котором эти акции выкупит сам "Связьинвест".

"Сейчас все упирается в вопрос о судьбе блокпакета акций "Связьинвеста". Сначала надо поставить точку в вопросе, будет ли ВЭБ приобретать эти акции, когда они скажут: либо покупают, либо нет. Мы ждем их ответа", - сказал министр.

Как ранее сообщали СМИ, один из вариантов реорганизации холдинга предполагает, что "Связьинвест" передаст "Ростелекому" свои активы ("Скайлинк", акции "Центрального телеграфа" и другие) в обмен на 8,4% собственных акций. Оставшиеся 16,6% акций холдинга у "Ростелекома" может выкупить или ВЭБ, или сам "Связьинвест" за счет привлечения банковского финансирования. После этого головная компания холдинга может быть затем присоединена к "Ростелекому".

Второй вариант сохраняет перекрестное владение акциями между "Связьинвестом" и "Ростелекомом". "Связьинвест" для обеспечения возможности обслуживания долга, привлеченного для покупки 16,6% своих акций и исполнения действующего опциона на выкуп у ВЭБа 2,4% акций "Ростелекома", должен получать от "Ростелекома" ежегодно по 50 миллиардов рублей дивидендов, говорил ранее глава "Связьинвеста" Вадим Семенов газете "Ведомости". ОАО Связьинвест. Архив



Ведомости, Москва, 25.10.2011

ВТБ КОЛХОЗ

Автор: Мария Дранишникова, Татьяна Романова, Александра Крекнина, Анфиса Воронина, Сельский миллиард

"ВТБ капитал" формирует фонд для крупных инвестиций в некрупные агропромышленные предприятия

"ВТБ капитал" создает фонд на \$1 млрд для вложений в агробизнес

Фонд под управлением "ВТБ капитала" может стать крупнейшим инвестором в российское сельское хозяйство: инвестбанк создает VTB Capital Agri Fund объемом до \$1 млрд. Со следующего года он начнет скупать сельхозактивы - от земли до перерабатывающих предприятий в России и Казахстане

ВТБ капитал" в начале 2012 г. завершит первый этап формирования инвестфонда VTB Capital Agri Fund для вложений в агроактивы. "Первоначальный объем фонда в \$250 млн предполагается аккумулировать в I квартале 2012 г. Параллельно с формированием фонда мы будем проводить сделки в отрасли", - сказал "Ведомостям" руководитель управления прямых инвестиций и специальных проектов "ВТБ капитала" Тим Демченко. Предполагается, что объем фонда составит \$650 млн с возможностью увеличения до \$1 млрд. Фонд, по словам Демченко, будет приобретать активы, обеспечивающие полный цикл производства - от растениеводства до хранения, логистики и частичной переработки.

Покупать фонд планирует некрупные проекты - которые возможно выкупить полностью или получить в них контроль (покупка миноритарных долей фонду неинтересна), рассказал Демченко "Ведомостям". В частности, по словам инвестбанкира, "ВТБ капитал" рассматривает приобретение земельных активов площадью 9000-15 000 га, отдельных элеваторов, точечные проекты в отрасли животноводства. Сейчас "ВТБ капитал" рассматривает ряд проектов в России и Казахстане, сказал Демченко, отказавшись раскрыть детали. О первых результатах, по его словам, "ВТБ капитал" планирует объявить в первой половине 2012 г.

Фонд на \$1 млрд будет одним из крупнейших мировых фондов, инвестирующих в сельское хозяйство, говорит директор Российского фонда прямых инвестиций Кирилл Дмитриев. По его словам, сейчас вложения в сельское хозяйство оправданы: сектор недоинвестирован, а вложения позволяют повысить эффективность хозяйств. "Сектор сельского хозяйства выбран абсолютно правильно - он недоинвестирован и может принести реальную отдачу", - соглашается топ-менеджер одного из крупнейших российских агрохолдингов, попросивший об анонимности. "В этом сегменте успешных менеджеров крайне мало, а успешных компаний - единицы", - предупреждает Алексей Кривошапко, директор Prosperity Capital Management. У инициативы есть шанс, если удастся решить вопрос управления: соблюсти баланс между централизацией и автономностью работы хозяйств, которые предстоит купить, считает гендиректор Института конъюнктуры аграрного рынка Дмитрий Рылько.

Но выбранная стратегия - покупка некрупных хозяйств - смущает опрошенных "Ведомостями" экспертов. Если фонд рассчитывает на приобретение distressed-активов, то конкурировать с уже работающими крупнейшими игроками, у которых есть знание рынка и деньги, будет сложно, предупреждает топ-менеджер агрохолдинга: "У нас есть экспертиза, мы уже представлены непосредственно на местах, и у нас уже выстроены отношения с губернаторами". "Инвестиции в землю под производство зерновых, особенно без сахарной свеклы, на наш взгляд, в России не могут быть достаточно эффективными. Стоимость и производственные затраты для пшеницы и ячменя таковы, что рентабельность производства очень низкая. И если сельхозбизнес не интегрирован с протеиновым производством (птице или свиноводством, производством молока), то возврат инвестиций может исчисляться десятками лет", - считает аналитик "Ренессанс капитала" Наталья Загвоздина. А инвестиции в покупку сельхозземель с прицелом на дальнейшую продажу по более высокой цене, по ее мнению, еще более рискованны:

"Переоценки вверх в том масштабе, на который рассчитывают организаторы фонда, может не произойти, что мы уже видели в 2005- 2009 гг."

Альтернатива

"Гораздо эффективнее с точки зрения отдачи был бы фонд, инвестирующий в акции публичных агрокомпаний, которые сейчас стоят очень дешево, - считает топ-менеджер агрохолдинга. - А \$1 млрд - это компания масштаба "Русагро" и "Черкизово". Капитализация "Русагро" на Лондонской фондовой бирже вчера составила \$972 млн, "Черкизово" - \$788 млн.

РОССИЯ-РОСТЕЛЕКОМ-РЕОРГАНИЗАЦИЯ-СХЕМА

24.10.2011 18:18:19 MSK

СХЕМА РЕОРГАНИЗАЦИИ СВЯЗЬИНВЕСТА МОЖЕТ ОПРЕДЕЛИТЬСЯ ДО КОНЦА ГОДА - ЩЕГОЛЕВ

Женева. 24 октября. ИНТЕРФАКС-ТЕЛЕКОМ - Схема присоединения "Связьинвеста" к "Ростелекому" (РТС: RTKM) может определиться до конца 2011 года, заявил журналистам глава Минкомсвязи Игорь Щеголев в кулуарах выставки ITU Telecom World.

По его словам, сейчас "все упирается" в вопрос о судьбе 25% плюс 1 акция "Связьинвеста", принадлежащих "Ростелекому".

Изначально предполагалось, что этот пакет будет выкуплен Внешэкономбанком (ВЭБ), но сейчас рассматривается также сценарий приобретения его самим "Связьинвестом".

По словам И.Щеголева, Минкомсвязи ожидает решения ВЭБа - будет ли он приобретать блокпакет госхолдинга. "Сначала надо поставить точку в вопросе по этому пакету. Когда они (ВЭБ - ИФ) окончательно скажут, либо покупают, либо нет", - сказал он.

Как сообщалось ранее, рассматривается вариант, по которому "Связьинвест" отдаст "Ростелекому" свои активы (в том числе "Скай Линк", 51% "Центрального телеграфа" (РТС: CNTL), "Гипросвязь" и т.д.) в обмен на 8,4% собственных акций. Оставшиеся 16,6% акций госхолдинга у "Ростелекома" может выкупить либо ВЭБ, либо, по второму варианту, "Связьинвест", за счет привлечения банковского финансирования. В дальнейшем головная компания - ОАО "Связьинвест" - может быть присоединена к "Ростелекому".

Второй вариант сохраняет перекрестное владение, говорил газете "Ведомости" гендиректор "Связьинвеста" Вадим Семенов. Кроме того, чтобы "Связьинвест" смог обслуживать долг (привлеченный для покупки 16,6% своих акций) и исполнить действующий опцион на выкуп у ВЭБа 2,4% акций "Ростелекома", "Ростелеком", по предварительным расчетам "Связьинвеста", должен ежегодно выплачивать около 50 млрд рублей дивидендов, отмечал В.Семенов.

**ИНТЕРВЬЮ-УСТЬ-ЛУГА ЖДЕТ РОСТА ЭКСПОРТА Н/ПРОДУКТОВ И УГЛЯ В 11-12 ГГ**

24 October 2011

15:11

Рейтер - Новости на Русском Языке

Денис Пинчук

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ, 24 окт (Рейтер) - Порт Усть-Луга на российском побережье Балтики ждет существенного роста экспортных отгрузок нефтепродуктов и угля в 2011 и 2012 году, сообщил в интервью Рейтер глава Компании Усть-Луга Максим Широков.

"Согласно плану, в 2012 году терминал нефтепродуктов перевалит порядка 15-17 миллионов тонн, в 2013 году - около 20 миллионов тонн", - сказал он.

Терминал принадлежит нефтетрейдеру Gunvor, который в феврале- сентябре экспортировал 4,083 миллиона тонн мазута через Усть-Лугу. По итогам года отгрузки могут составить до 7 миллионов тонн.

Gunvor, чей совладелец Геннадий Тимченко активно расширяет присутствие в российских нефтегазовых активах [ID:nKA1142721], может сделать терминал в Усть-Луге крупнейшим нефтепродуктовым российским портом на Балтике. Трейдер ранее оценивал мощность терминала в 30 миллионов тонн, что составляет примерно пятую часть экспорта всех нефтепродуктов из РФ.

Информация о порте Усть-Луга доступна по коду [ID:PIN349768].

ДАВАТЬ СТРАНАМ УГЛЯ

Широков видит перспективы роста экспорта угля из порта в связи с возможным расширением перевалочного комплекса компании Кузбассразрезуголь и предполагаемым строительством второго угольного терминала.

"У Кузбассразрезугля есть планы по увеличению терминала, они их прорабатывают. За девять месяцев отгрузили более 8 миллионов тонн, в 2011 году они, скорее всего, сделают 11 миллионов тонн".

Широков полагает, что в 2012 году перевалка угля может составить 13-14 миллионов тонн.

В сентябре 2011 года угольный терминал Усть- Луги перевалил порядка 930.000. тонн, универсальный перегрузочный комплекс - еще порядка 110.000 тонн. Всего за 9 месяцев в порту Усть-Луга было перевалено чуть более 9 миллионов тонн угля.

Мощность второго терминала, который находится на стадии предпроектных проработок, может составить до 10 миллионов тонн, возможностью его строительства активно интересуется СУЭК [ID:nRXE72E1BY].

"Я не буду скрывать, что ведется предпроектная проработка по потенциальному размещению терминала по перевалке угля до 10 миллионов тонн (в год). Кто будет инвестором - мне трудно сказать. Существует целый пул инвесторов", - сказал Широков.

В 2010 году Кузбассразрезуголь экспортировал из Усть-Луги 7,5 миллиона тонн угля, еще 1,5 миллиона тонн топлива в том же году прошло через универсальный перегрузочный комплекс [ID:nERS451388].

РЖД ОБЕЩАЕТ ПРОЕЗД

Транспортные подходы к новому балтийскому порту затруднены из-за неразвитости и перегруженности транспортной инфраструктуры на Северо- Западе, что тормозит рост Усть-Луги. Однако в порту говорят, что проблемы с железной дорогой - коридором поставки нефтепродуктов - уже решены, осталось построить автодороги для контейнеровозов.

Широков сказал, что суммарные инвестиции во все объекты порта в 2011 году могут достичь 59,7 миллиарда рублей (48,2 миллиарда - частные инвестиции, остальное - государство).

Крупным инвестором является ОАО РЖД, которое на сегодняшний день построило железнодорожные подходы к порту, позволяющие перевозить 30 миллионов тонн в год. К 2014 году РЖД обещает увеличить этот показатель более чем вдвое - до свыше 70 миллионов тонн, что максимально приблизит объемы к плановым показателям.

"РЖД готова с лихвой перекрыть потребности порта. Резерв по железной дороге есть. По автомобильным дорогам - сложнее, потому что очень сложно происходит розыгрыш тендеров на строительство развязок. Это нас беспокоит, потому что уже в 2012 году начинается активная деятельность контейнерного терминала (контейнеры вывозятся автотранспортом)".

При этом суммарный грузооборот в 2012 году, по предварительным оценкам, может достичь примерно 40 миллионов тонн - после 20 миллионов тонн в 2011 году.

ИНТЕРЕСУЕТСЯ ВЭБ

Акционеры Усть-Луги решили выделить из состава ОАО отдельную компанию - Транспортно-логистический комплекс (ТЛК) с "зеркальной" структурой акционеров. Сама Компания Усть-Луга продолжит заниматься девелоперской деятельностью - развивать территорию порта и привлекать инвесторов для строительства терминалов.

ТЛК будет заниматься развитием многопрофильного перегрузочного комплекса ЮГ-2 и логистического центра, сказал Широков:

"В 2011 году ЮГ-2 покажет существенный рост, перегрузка автомобилей вырастет с 65.500 и будет больше 100.000 штук. В следующем году на терминале могут появиться и контейнеры".

Широков сказал, что состав акционеров ТЛК будет меняться: в 2012 году 25 процентов плюс одна акция стивидора приобретет партнер Усть-Луги - GulfTainer Global Logistics Limited

(международный оператор транспортно-логистических терминалов).

"Мы начинаем привлечение второго стратегического партнера, скорее всего, это будет какой-то системообразующий банк, уровня ВЭБ или ВТБ. ВЭБ, например, предварительно выразил заинтересованность в наших проектах", - сказал Широков.

Advis.ru, Санкт-Петербург, 24.10.2011 14:35:00

В КАБАРДИНО-БАЛКАРИИ ИНВЕСТОРЫ ПЛАНИРУЮТ НАЛАДИТЬ СОВРЕМЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО ВОЛЬФРАМА И МОЛИБДЕНА.

В Кабардино-Балкарии потенциальные инвесторы по восстановлению Тырнаузского горно-обогатительного комбината - ЗАО "Компания "Вольфрам", Всероссийский банк развития регионов и департамент природных ресурсов Внешэкономбанка в пятницу, 21 октября встречались с руководством Кабардино-Балкарии. ЗАО "Вольфрам" предложил свою программу по восстановлению ТВММ и созданию на его базе современного горно-металлургического комплекса. Согласно программе, горно-металлургический комплекс целесообразно создать на базе действующих активов, а в дальнейшем, помимо производства вольфрама, наладить производство по переработке второго компонента - молибдена. Как сообщила пресс-служба главы республики, перед встречей инвесторов ознакомили с двумя вариантами концепции восстановления комбината, одобренными двумя днями ранее на заседании рабочей группы по восстановлению комбината. Первый проект предполагает использование конвейерной линии для транспортировки руды. Один из вариантов, подготовленный бывшим руководителем предприятия Борисом Блаевым, предусматривает новое вскрытие старого рудника со стороны урочища Мукулан, это сократит расстояние до залежей руды более чем на две трети, что, по мнению автора проекта, позволит добиться минимальной стоимости добычи руды. Представляя свой проект, Борис Блаев сообщил, что запасы тырнаузского месторождения составляют 360 млн. тонн руды - 528,8 тыс. тонн вольфрама и 145,9 тыс. тонн молибдена. "Все подобные запасы в стране, вместе взятые, меньше, чем наше месторождение. Такого месторождения в мире нет", - отметил Блаев. Борис Блаев сообщил, что согласно его проекту, на новом руднике не будет электровозной откатки, то есть руда будет вывозиться не электровозами, а с помощью конвейера. Для этого под землей будут установлены дробилки. Докладчик рассказал, что такая же технология применяется на американском руднике "Клаймерс". Для снижения себестоимости вольфрама автор проекта предложил использовать взрывчатку австралийского производства, которая значительно дешевле, чем существующие взрывчатые вещества, и, кроме того, более безопасна. "Для нашего региона - самое то, что надо, потому, что смесь становится взрывчаткой только в скважине или в шурфе: три компонента соединяются - и через 15 минут взрывчатка готова, а неиспользованная через сутки деактивируется", - рассказал докладчик, отметив, что для реализации проекта требуется 2, 5 млрд. рублей. Годовая производительность предприятия берется из расчета два млн. тонн руды. Срок функционирования месторождения 150 лет. Проект предусматривает создание 250 рабочих мест. Согласно второму проекту, планируется восстановить старые подъездные пути и штольни. Согласно второму проекту, подготовленному Курманом Отаровым, также ранее возглавлявшим предприятие, необходимо использовать старые штольни, где затраты на ремонтно-восстановительные работы будут небольшими. Для доставки людей и руды он предлагает использовать электровозы и другую самоходную технику, но при этом расстояние, которое необходимо преодолеть до рудника, увеличиться до трех км, при этом необходимо восстановить подъездные пути. Работы по вскрытию у Отарова минимизированы, так как он предлагает использовать старые проходки. Предположительная производительность производства в этом случае - один млн. тонн в год, реализация проекта обойдется в 3 1 млрд. рублей, срок функционирования рудника 20-25 лет. Число создаваемых рабочих мест - 420. По итогам обсуждения было принято решение о разработке единой концепции с учетом обоих представленных вариантов. Члены рабочей группы сошлись во мнении, что подобное представление вопроса будет наиболее благоприятным для привлечения инвесторов. Справка: Тырнаузский горно-обогатительный комбинат (ТГОК) был открыт 1 сентября 1940 года. В течении более чем десяти лет на комбинате работали заключенные. Во время наступления немцев на Кавказ в 1942 году комбинат был уничтожен серией взрывов. После освобождения Кабардино-Балкарии от гитлеровцев комбинат за короткое время был восстановлен. В 90-х годах деятельность предприятия была прекращена. Тысячи рабочих и горняков остались без дела, что повлекло отток населения из города Тырнауза. Кроме того оборудование комбината было разграблено и отправлено на металлолом. Все эти годы руководством республики предпринимались попытки привлечь инвесторов на комбинат, однако длительное время этого сделать не удавалось. Причиной этого специалисты считают снижение

мировых цен на вольфрам и молибден, а также нестабильная ситуация в республике. Развал Тырнаузского комбината, повлекший за собой рост безработицы среди молодежи, стал одной из причин активизации вооруженного подполья в этом районе. В октябре 2010 года в одной из заброшенных шахт ТГОК спецназом ФСБ и МВД России проводилась масштабная спецоперация по ликвидации засевших там боевиков.

http://www.advis.ru/php/view_news.php?id=7A4D3396-238E-324E-8CF9-02EE5AA353B6

ИА Хакасия (19rus.info), Абакан, 24.10.2011 10:38:00

ХАКРЕСВОДОКАНАЛ ЗАРУЧИЛСЯ ПОДДЕРЖКОЙ ВНЕШЭКОНОМБАНКА

- Программа ГУП РХ "Хакресводоканал", как перспективный инвестиционный проект региона, рассмотрена на практическом семинаре, который проходил на минувшей неделе в Красноярске. Тема семинара "Внешэкономбанк: проекты развития Сибирского федерального округа". В ходе работы "круглого стола" прошла презентация успешно реализованных и планируемых к реализации проектов. В их число вошла программа Хакресводоканала "Модернизация систем теплоснабжения, водоснабжения, водоотведения и очистки сточных вод на 2011-2015 годы и на срок до 2020 года".

Мероприятие прошло в рамках образовательного проекта "Подготовка специалистов - участников инвестиционных проектов, реализуемых при поддержке институтов развития".

В семинаре приняли участие представители более 40 крупнейших предприятий Сибирского федерального округа и органов власти. ГУП РХ "Хакресводоканал" представляли директор Олег Базиев и его заместитель по развитию Дмитрий Мамонтов.

Вынесенные на обсуждение вопросы касались социально-экономического развития регионов СФО и перспективных инвестиционных проектов, которые имеют высокую значимость для регионов и могут быть профинансированы Внешэкономбанком. Участники обсудили критерии и процедуры отбора проектов, механизмы взаимодействия бизнеса, власти и банка в сфере государственно-частного партнерства.

Как рассказали корреспонденту ИА "Хакасия" в пресс-службе предприятия, условия кредитования Внешэкономбанка представляют интерес: инвестиции на серьезные проекты под низкий процент. В свою очередь представители банка еще в августе нынешнего года в Абакане познакомились с проектом модернизации Хакресводоканала.

По итогам семинара была достигнута договоренность об активном взаимодействии Хакресводоканала и Внешэкономбанка.***

<http://www.19rus.info/news/69633.html#comctrl>

ИА Великий Новгород.ру (velikiynovgorod.ru), Великий Новгород, 24.10.2011 16:57:00

В ПЕСТОВО ЗАБУКСОВАЛ МНОГОМИЛЛИАРДНЫЙ ПРОЕКТ СТРОИТЕЛЬСТВА ЦЕЛЛЮЛОЗНО-БУМАЖНОГО КОМБИНАТА

Администрация Новгородской области рассчитывает за счет строительства в городе Пестово нового ЦБК стоимостью более 30 млрд. рублей решить проблему моногорода, создав предприятие на 800 рабочих мест. Об этом писал ранее в своем блоге губернатор Сергей Митин. Между тем, как стало известно газете "Коммерсантъ", проекту может потребоваться новый соинвестор. Как сообщил "Ъ" неназванный источник в областной администрации, изначально инвестором проекта выступила компания "Континентальинвест", принадлежащая бывшему партнеру Олега Дерипаски Николаю Макарову. Однако компания не смогла инвестировать требуемый 1 млрд. рублей в подготовительные работы, поэтому сейчас ведутся переговоры с дополнительными или новыми инвесторами. По словам источника, проектом заинтересовался Внешэкономбанк (ВЭБ).

Площадка в Пестово под ЦБК находится в лесной зоне на границе с Тверской областью. По словам главы экономического комитета области Александра Ваниева, на которые ссылается "Ъ", это позволит обеспечить ЦБК не только сырьем, но и трудовыми ресурсами, в том числе - из соседних регионов. Для начала планируется производство целлюлозы на экспорт, а затем будет пущена линия изготовления офисной бумаги для внутреннего потребления страны.

<http://velikiynovgorod.ru/news/24-10-2011.htm?29879>

РИА Новости (ria.ru), Москва, 24.10.2011 10:33:00

СОГЛАШЕНИЕ ПО ПРОЕКТУ СКОРОСТНОГО ТРАМВАЯ В ТОМСКЕ ПОДПИШУТ В НОЯБРЕ

ТОМСК, 24 окт - РИА Новости, Сергей Леваненков. Мэрия Томска в конце ноября 2011 года планирует подписать соглашение с группой компаний (ГК) "Розл" по реализации проекта строительства линий для современных трамваев, в том числе скоростных, сообщил журналистам в понедельник заммэра по инвестициям Денис Молотков.

Ранее сообщалось, что администрация Томска и группа компаний "Розл" планируют подписать партнерское соглашение о реализации проекта по развитию городского рельсового транспорта, который предусматривает беспальное крепление рельс и запуск современных, в том числе скоростных, трамваев. Сообщалось, что финансовыми партнерами могут стать Центр государственно-частного партнерства "Внешэкономбанка", УК "Лидер" (Москва), Евразийский банк развития.

На начальном этапе этот проект оценивается в 5 миллиардов рублей.

"Думаю, что мы все сделаем, чтобы 22 ноября было подписано соглашение по скоростному трамваю. Этот проект является архиважным - по сути, это новый транспортный каркас, о котором говорили. Документ будет предполагать не просто намерения - это будет юридически обязывающий документ с датами, с конкретными цифрами", - сказал Молотков.

В сентябре начальник городского департамента капстроительства Алексей Сафронов сообщал журналистам, что до 1 октября мэрия Томска рассчитывала октябрь определиться с транспортными коридорами для трамваев. Предполагается, что один коридор соединит Томск и его город-спутник Северск, второй - два спальных района на севере Томска - улицу Большую Подгорную и район Областной клинической больницы. После этого власти планировали перейти к обоснованию инвестиций, а затем приступить к проектированию магистралей. Он отмечал, что ГК "Розл", возможно, будет одним из потенциальных разработчиков обоснования инвестиций в проект.

В понедельник Сафронов пояснил РИА Новости, что точные коридоры пока не определены.

"По каждому коридору мы разрабатывали три варианта. Мы отдаем их на экономическое обоснование - какой из вариантов останется", - отметил Сафронов.

Ранее власти Томска планировали запустить к 2015 году скоростной трамвай между областным центром и закрытым городом-спутником Северск. Согласно проекту, ежегодный пассажиропоток скоростного трамвая - 12,66 миллиона человек, валовая выручка от продажи билетов составит 250 миллионов рублей в год, прибыль потенциального инвестора - до 100 миллионов в год.

В настоящий момент в Томске действуют четыре трамвайных маршрута и семь троллейбусных маршрутов. Скоростной трамвай



Ведомости, Москва, 25.10.2011

ОЛИМПИАДА НА 30 ЛЕТ

Автор: Максим Товкайло, Александра Терентьева, Ведомости

Три рубля "Газпрома"

Минэкономразвития предлагает продлить олимпийские арендные льготы до 2040 г.

Чиновники хотят продлить льготы для инвесторов до 2040 г.

Минэкономразвития предлагает сохранить для инвесторов, строящих в Сочи олимпийские объекты, льготные ставки на аренду земли до 2040 г. "Газпром" и независимые эксперты предлагаемые ставки льготными не считают

Проект приказа, продлевающего до 2040 г. льготные ставки на аренду федеральной земли в Сочи для олимпийских строителей, опубликован на сайте Минэкономразвития. Ведомство собирается сдавать участки по 17 руб. 22 коп. за 1 кв. м в год, на особо охраняемых территориях - за 3 руб. 4 коп., иные - за 7 руб. 15 коп. По таким ставкам земля сдается и сейчас, с 2015 г. они должны были стать рыночными, но в августе президент Дмитрий Медведев сказал, что льготы нужно продлить.

Программа подготовки Сочи к Олимпиаде предусматривает строительство свыше 250 объектов. Более половины строятся на федеральной земле, отмечает директор департамента Минэкономразвития Андрей Ивакин. Это все олимпийские объекты в Красной Поляне, некоторые в Имеретинской низменности, а также большая часть инфраструктурных, объясняет чиновник Минрегиона, сейчас у инвесторов долгосрочные договоры, но с условием, что ставка за аренду после 2015 г. будет определена позднее.

Подконтрольная "Интерросу" "Роза Хутор" строит в Красной Поляне горнолыжный комплекс, сноуборд и фристайл-центр, "Газпром" - совмещенный лыжный и биатлонный комплекс, олимпийскую деревню, "Красная Поляна" Ахмеда Билалова - горнолыжный комплекс.

Крупнейший инфраструктурный проект - строительство РЖД совмещенной (автомобильной и железнодорожной) дороги из Адлера до Красной Поляны, несколько энергетических объектов строит ФСК. Все они получают льготы, подтверждает чиновник Минрегиона, РЖД, строящая в Сочи совмещенную дорогу, уже получила льготы по аренде земли, которые полагаются железнодорожному объекту.

Установление четкой платы позволит инвесторам просчитать экономику проектов, объясняет Ивакин: "Период окупаемости многих проектов - 40-50 лет, поэтому и нужны долгосрочные льготы". Без льгот они практически не окупаемые, признает чиновник Минрегиона: "Например, если строишь горнолыжный курорт, то вынужден платить за аренду всей земли, а строить только на незначительной части". Выпадающие доходы невелики, но точно оценить сложно, говорит Ивакин: "Рыночная плата за аренду федеральной земли - это 1,5% от кадастровой стоимости, которая может меняться".

Изначально ставка для инвесторов, работающих в Сочи, составляла 0,1% от кадастровой стоимости земли, рассказывает источник в "Газпроме": "Мы, например, платили 3 коп. с 1 кв. м в год". В апреле вместо процентов Минэкономразвития прописала в приказе абсолютные цифры и ставка для монополии увеличилась до 3 руб., т. е. в 100 раз, продолжает собеседник "Ведомостей": "И сейчас подобные "льготы" нам хотят оставить до 2040 г.". Монополия начинала проекты в Сочи исходя из ставки в 0,1% кадастровой стоимости. "Поручения президента откровенно саботируются", - восклицает он (официальный представитель "Газпрома" от комментариев отказался). А вот гендиректор "Розы Хутор" Сергей Бачин льготами доволен: "Это общемировая практика, когда для горнолыжных курортов земля дешевле, чем, например, для гостиниц или магазинов".

Ставки скорее не льготные, а рыночные, отмечает гендиректор агентства "Винсент недвижимость" Эдуард Филиппов: "17 000 руб. за сотку - нормальная цена для многих районов Сочи, а для некоторых даже дорого". А вот ставка для земли в охраняемых зонах занижена, добавляет он.

Игры на триллион

Общие затраты на подготовку Сочи к Олимпиаде превышают 1 трлн руб., из которых более половины - средства федерального бюджета. При этом Сочинская олимпиада уже стала самой успешной по маркетинговым доходам - свыше \$1,2 млрд.



BFM.ru, Москва, 24.10.2011 17:47:00

ОНЛАЙН-КОНФЕРЕНЦИЯ ФАКТОРИНГ ДЛЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА. ФЕДЕРАЛЬНАЯ ПРОГРАММА ПО ПОДДЕРЖКЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА ЧЕРЕЗ ФАКТОРИНГ

BFM.ru проводит онлайн-конференцию с генеральным директором факторинговой компании "Лайф" Александром Карелиным

Немногие предприниматели знают, что с декабря 2009 года в России реализуется Федеральная программа по поддержке малого и среднего бизнеса через факторинг, хотя при использовании этого инструмента компания может обеспечить свой рост и существенное расширение бизнеса. Факторинговая компания "Лайф" является лидером в реализации этой программы для финансирования предприятий.

На вопросы читателей BFM.ru в рамках онлайн-конференции отвечает Александр Карелин, генеральный директор факторинговой компании "Лайф".

Вы пишете, что являетесь лидером в реализации программы по поддержке МСБ через факторинг. Не могли бы вы привести какие-то иллюстрирующие данное обстоятельство цифры, награды и т.п.

Сами понимаете, факторинговых компаний много и каждая о себе пишет, что они лидеры...

Спасибо.

Семен.

- Благодарю вас за вопрос! На сегодняшний день ФК "Лайф" действительно является признанным лидером факторинговой индустрии РФ в своем сегменте - малом и среднем бизнесе. Факторинговая компания "Лайф" - первая и единственная факторинговая компания России, специализирующаяся на экспресс-факторинге для компаний МСБ. На сегодняшний день мы удерживаем лидирующую позицию в России по темпам роста клиентской базы и абсолютному приросту числа клиентов ежегодно. За 9 месяцев 2011 г. количество клиентов ФК "Лайф" увеличилось в два раза по сравнению с аналогичным периодом 2010 г. С начала 2011 года нашей компанией было заключено более 600 договоров на факторинговое обслуживание, в том числе финансирование получили более 350 новых клиентов - это лучшие показатели по отрасли. В 2010 году ФК "Лайф" была признана РосБР "Факторинговой компанией года" за наибольшую активность в поддержке МСБ - на сегодняшний день объем господдержки ФК "Лайф" в рамках федеральной программы "Факторинг-Компания" при поддержке госкорпорации Внешэкономбанк достиг 2 млрд. рублей. В июне 2011г. компания была признана лучшей по качеству обслуживания клиентов - ФК "Лайф" получила престижную премию "Финансовая Элита России" в номинации "Клиентский сервис". Кроме того, ФК "Лайф" стала лауреатом Международного экономического проекта в номинации "Лидер Модернизации-2011" за качественное продвижение факторинговых услуг, способствующих развитию экономики России в сегменте малого предпринимательства.

Насколько я знаю, вы проводите госфинансирование в рамках программы по поддержке предпринимательства через факторинг, пожалуйста, расскажите об этом подробнее - чем это выгодно? как попасть в данную программу?

сп.

- Совершенно верно, в декабре 2009 года ФК "Лайф" стала первой факторинговой компанией в России, которая получила господдержку в рамках федеральной программы ВЭБ-РосБР (ОАО "МСП-Банк") по поддержке малого и среднего предпринимательства. Это было весьма значимое событие не только для нас, но и для всей факторинговой индустрии. На сегодняшний день уже более 500 компаний малого бизнеса и частных предпринимателей получили целевое факторинговое финансирование ФК "Лайф" по федеральной программе поддержки малого и среднего предпринимательства "Факторинг-Компания". Общий объем выданного финансирования в рамках федеральной программы на сегодня составляет 2 млрд. рублей. Согласно условиям соглашения между ФК "Лайф" и ОАО "МСП-Банк" (РосБР, Госкорпорация Внешэкономбанк), средства направляются на финансирование субъектов малого и среднего

предпринимательства России в соответствии с критериями, определенными Федеральным законом "№" 209-ФЗ. Если ваше предприятие отвечает требованиям данного закона по численности персонала и объемам годовой выручки субъекта МСП, вы вполне можете рассчитывать на участие в программе госфинансирования через ФК "Лайф" с льготными ставками факторингового финансирования.

КОМПАНИИ, ПОДКОНТРОЛЬНЫЕ СЕМЬЕ СЕРГЕЯ ПУГАЧЕВА, СИЛЬНО СОПРОТИВЛЯЛИСЬ

Президент ОСК Роман Троценко о ситуации на "Северной верфи" и Балтийском заводе

Банку России и ОСК после года борьбы за судостроительные активы бывшего сенатора Сергея Пугачева удалось получить контроль над "Северной верфью" и Балтийским заводом. К решению этой проблемы подключались вице-премьеры Игорь Сечин, Алексей Кудрин, Дмитрий Козак. Было даже получено согласие президента страны на передачу предприятий в управление ОСК, но сопротивление акционеров верфей удалось сломить только в конце сентября. О финансовой модели Сергея Пугачева и планах спасения Балтзавода и "Северной верфи" президент ОСК РОМАН ТРОЦЕНКО рассказал в интервью специальному корреспонденту РБК daily ИГОРЮ ПЫЛАЕВУ.

- В январе 2011 года президент Дмитрий Медведев дал согласие на передачу Балтийского завода и "Северной верфи" в управление Объединенной судостроительной корпорации (ОСК). Почему, на ваш взгляд, понадобилось десять месяцев, чтобы реализовать эту схему? - Мы к этой ситуации, как известно, не имели прямого отношения. Основные события разворачивались в суде, где Банк России пытался обратиться с иском к акциям "Северной верфи" и Балтийского завода, которые находились в залоге по кредиту Международного промышленного банка. Изначально кредит был беззалоговым: по сути, это была финансовая поддержка банка в ходе глобального финансового кризиса. В дальнейшем ЦБ трансформировал кредит в разряд обеспеченных. Хотя, с нашей точки зрения, Центробанк не должен был давать разрешение на вторичный залог акций этих верфей.

В итоге в договоре залога были прописаны нормы, позволяющие залогодателю затягивать процесс передачи акций кредитором. К примеру, выбор оценщика обязательно нужно было с ним согласовывать. И этой нормой группа акционеров верфей активно пользовалась: в течение всего года суд так и не приступил к рассмотрению дела по существу, потому что каждый раз со стороны ответчиков поступали ходатайства об отложении дела, о переносе его в другую инстанцию... Компании, подконтрольные семье Сергея Пугачева, сильно сопротивлялись. Находили все имеющиеся юридические возможности для злоупотребления законодательством, затягивания судебного процесса, создавали проблемы ЦБ по вступлению в права собственности. Зачем они это делали? Можно только догадываться. По всей видимости, они решали задачу выведения максимального количества ценностей с заложенных предприятий.

- Почему в итоге был выбран вариант с передачей акций верфей в доверительное управление Банку России с последующей передачей предприятий в оперативное управление ОСК?

Сперва ведь обсуждался вариант выкупа акций за счет средств федерального бюджета.

- Можно очень долго обсуждать различные варианты в Минфине... Но как только начались проблемы с выплатой зарплаты рабочим Балтзавода, действовать пришлось очень быстро. Трудовой коллектив завода остался без зарплаты, поскольку 1,5 млрд руб., выплаченные "Росэнергоатомом" по договору строительства плавучей атомной теплоэнергостанции, были выведены, а фактически украдены через Межпромбанк. Рабочим все равно, какие варианты выкупа верфей обсуждаются в Минфине. Фактически завод оказался в предбанкротном состоянии. Суд учел эти обстоятельства, вынося решение об обеспечительной мере в виде передачи акций завода ЦБ. Мы же понимаем, чем это могло кончиться, когда полтора года завод был бесхозным и с него выводились все денежные средства.

Будущее Балтзавода

- Какие заказы получит Балтзавод с приходом ОСК?

- Сегодня Балтзавод - это 20 тыс. т металлоконструкций в год и около 30 тыс. человеко-часов в месяц. Этим измеряются мощности предприятия. Завод располагает одним из самых современных корпуснообработывающих производств (было реконструировано в середине 90-х годов прошлого века). Завод обладает хорошей компетенцией в машиностроении и литейном производстве. В частности, мы уже начали переводить на Балтзавод заказы с другого нашего предприятия - "Звездочки".

В то же время если мы говорим о гражданских заказах, то нужно четко понимать: Балтзавод для этих целей практически непригоден. Заниматься в этом направлении модернизацией завода невозможно, потому что всегда будем сталкиваться с проблемой "бутылочного горлышка".

Скажем, вам нужно поставить тяжелый кран. А чтобы поставить тяжелый кран, у вас должна быть

серьезная несущая способность стапеля. Там стапель на дубовых сваях. Вы снимаете стапель и начинаете класть новый - у вас возникает проблема с фарватером Невы и передающим устройством, с помощью которого вы будете сбрасывать корпус.

Вы решаете эту проблему, появляется другая - проблема проездных путей по заводу. Вы должны сделать их с возможностью перевозить блоки по 2000 т, но у вас не хватает габаритов, потому что цеха старые. Вы начинаете сносить цеха и решать эту проблему, тогда следующая проблема - в энергетике, потому что не хватает энергетики.

Современная гражданская верфь - это 200 га ровной территории, обеспеченной энергетикой с выходом на приличный фарватер. Балтзавод объективно не может быть трансформирован в крупногабаритное гражданское судостроение.

- Тогда какое будущее у завода при его огромной территории?

- Балтзавод может строить фрегаты, корветы, ледоколы, суда обеспечения, плавучие блоки атомных электростанций, добычные суда, плавающие буровые суда, трубоукладчики, буксиры. Это огромный пласт среднетоннажного судостроения науки технологически емкого. Заниматься загрузкой завода танкерами нет никакого смысла - это дешевый тоннаж. Заниматься строительством газозавозов нет смысла, потому что для этого нужно снести завод и построить заново.

В связи с чем мы решили перевести на завод часть заказов на строительство корветов с нашего "Янтаря", а в дальнейшем и с "Северной верфи". Нужно просто выровнять загрузку между "Северной верфью" и Балтийским заводом. Что, по сути, было сделано Объединенной промышленной корпорацией (ОПК), подконтрольной семье Сергея Пугачева. "Северную верфь" она сделала центром прибыли, а Балтзавод - центром убытков. В итоге команда Пугачева одно предприятие накачивала заказами, а второе вело, по сути, к банкротству. - И когда, по вашим данным, было принято такое решение? Незадолго до банкротства Межпромбанка?

- Я думаю, что это было сделано очень давно. Мы видим, что контракт с "Росэнергоатомом" заключался без детального просчета цены и формировался как убыточный. То есть уже тогда проглядывался элемент финансовой пирамиды: задача была в получении от "Росэнергоатома" предоплаты и выведении ее через Межпромбанк. Уже тогда, на наш взгляд, было ясно, что Балтзаводу уготована участь банкрота. - Балтзавод пытался отбить у ОСК заказ на строительство дизельного ледокола и через суд добился права участвовать в тендере на размещение этого заказа. Чем сейчас закончится эта история?

Получит ли ОСК этот заказ без тендера?

- На сегодняшний день Балтзавод взяться за выполнение строительства ледокола не может - нет команды специалистов. Но он может взять на себя работы по производству корпусных конструкций, литья и машиностроения. В проведении тендера не было смысла ни в течение года, ни сейчас. Отдать ему контракт означает просто его провалить. Судьба заказа могла оказаться такой же, как и ПАТЭС. На днях мы обсуждали с "Росатомом", сколько еще потребуется средств, чтобы достроить ПАТЭС. В 1,5 млрд руб. они явно не уложатся... В случае с ледоколом государство попало бы в финансовую пирамиду: заплатили бы деньги, которые тотчас были бы выведены. В итоге Минтранс остался бы с банковской гарантией ВТБ, но без денег.

- Будет ли ОСК менять руководство "Северной верфи"?

- Мы не планируем менять гендиректора верфи. Андрей Борисович Фомичев - профессиональный судостроитель, и он может организовать процесс производства. В то же время мы полностью заменим финансово-юридический блок "Северной верфи", который фактически работал в интересах команды Пугачева.

Мы считаем, что "Северную верфь" нужно модернизировать.

Предприятие должно стать флагманом надводного кораблестроения. Но в верфь последние десять лет ничего не вкладывалось, простого ведра с краской не купили. Была политика вытаскивания всех денег с предприятия. "Северная верфь" располагает избыточными заказами по судокорпусному производству. У нас нет задачи оголять предприятие. Мы собираемся так распределить управление себестоимостью продукции, чтобы получать наилучший результат.

Правила оборонзаказа

- Ужесточится ли в связи с этим ценовая политика по отношению к контрагентам верфей в рамках выполнения гособоронзаказов?

- До недавнего времени здесь действовали следующие правила. Была некая ориентировочная цена, которая формировалась из нормативной рентабельности верфи и стоимости контрагентских работ. Цены на контрагентские работы не были зафиксированы, поэтому они росли. Верфь считала такое положение дел нормальным, поскольку ее нормативная рентабельность начислялась с учетом стоимости работ контрагентов. Чем дороже стоимость

контрагентских работ, тем выше прибыль верфи. Внакладе остается только заказчик, то есть Минобороны.

В последнее время происходит перевод всех контрагентов на твердые цены. На практике до момента контрактования мы заставляем субподрядчиков подписать безотзывную оферту по цене. Чтобы в течение 9 - 12 месяцев с момента выдачи оферты они не имели права изменять цену, которая появится в договоре.

Более того, мы пытаемся развивать конкуренцию между контрагентами. Даже среди производителей вооружения. К примеру, мы столкнулись с существенной проблемой с выполнением обязательств заводом "Арсенал". Завод постоянно завышал стоимость производства пушки АК 190 для кораблей 1-го и 2-го ранга. Мы скрипели зубами, соглашались, потому что другого производителя не было. Но когда они, даже завысив цены в два раза, стали срывать сроки поставки, наше терпение лопнуло. Совместно с Минпромторгом мы начали решать вопрос налаживания конкуренции. В результате выпуск пушки освоил Мотовилихинский завод, сделал ее быстро, качественно и дешевле на 30%.

- Тендер по строительству вертолетоносцев типа "Мистраль" выиграла ОСК.

Но на него претендовал и Балтзавод. Будете ли вы размещать часть этого заказа на верфи Балтзавода?

- По таким заказам ОСК, как правило, проводит внутренний тендер среди своих предприятий. Работа уходит тому, кто строит дешевле. Поэтому сейчас сложно сказать, получит ли Балтзавод часть заказа по вертолетоносцу. Тендер будет проводиться в январе. Пока в петербургском регионе самые хорошие цены по корпусным конструкциям давал Выборгский завод, на втором месте - "Адмиралтейские верфи", а Балтзавод - лишь на третьем. Но самые высокие расценки были у "Северной верфи". - Федеральный бюджет на перевооружение закладывает немыслимую сумму - 20 трлн руб. Сколько из этих денег может прийти на ОСК?

- Мы знаем, что на заказы для Военно-морского флота всегда приходилось около 30% средств, выделяемых бюджетом в рамках гособоронзаказа. ОСК занимает около 60% рынка строительства военных судов. Вот и считайте, на какой объем средств мы можем рассчитывать.

- Около 4 трлн руб.?

- Наверное, мы можем рассчитывать на 15 - 17% от 20 млрд руб. Но они неравномерно распределены по годам. В любом случае это огромное достижение, которое позволит сформировать новый облик Военно-морского флота на десятилетия вперед. Сейчас ситуация здесь просто удручающая. Почти все корабли не выполнили регламентных ремонтов. Такая ситуация и по подводному, и по надводному флотам. И это очень плохо.

- Министерство обороны не раз критиковало генеральных подрядчиков за срывы сроков поставки вооружения, в том числе корветов. Что вы намерены делать для сокращения задержек по сдаче объектов?

- У нас на этот год стоит несколько крупных сдач. В первую очередь это три новые атомные подводные лодки (сейчас они находятся в море на испытаниях). В последний раз такое было лет двадцать назад. То есть такого объема производства, который мы сейчас имеем в судостроении, не было 22 года. Это приводит к массе сложностей. Некоторые вещи нужно заново учить делать. Часть оборудования состарилась и амортизирована, и приходится покупать его заново. Это сложнейшая работа, но мы стараемся.

МСФО и приватизация

- Изменились ли сроки частичной приватизации ОСК?

- Нет. Продажа блокпакета компании состоится не ранее 2013 года. С нашей точки зрения, это разумный подход. К слову, 2011 год будет первым годом аудированной отчетности по МСФО. Соответственно, для IPO такая отчетность нужна как минимум за три года...

- Какие планы у компании на следующий год?

- Запуск новой верфи на Дальнем Востоке в городе Большой Камень. Это самая крупная индустриальная верфь Приморья. В этой части наш основной конкурент - Китай. Китайцы вышли на первое место по объему судостроения и объему заказов. Наша задача - не отдать российский рынок китайским производителям. Это первое.

Второе: мы планируем приступить к строительству верфи в Котлине на территории Кронштадта. Это будет самая большая верфь крупногабаритного гражданского судостроения.

В-третьих, предстоящая сдача крейсера "Адмирал Горшков". Для нас это чрезвычайно важное событие. Кстати, напомним, что по уходящему году у нас ключевое событие - сдача стратегических атомных подводных лодок четвертого поколения "Юрий Долгорукий" и "Александр Невский". - Планируете ли вы в 2012 году увеличивать свою долю в капитале других российских судостроительных предприятий, а также приобретать иностранные верфи и заводы?

- У нас нет задачи консолидировать отрасль на 100%. Наши конкуренты находятся не в России. По военному кораблестроению мы конкурируем с Европой, а по гражданскому судостроению - с Китаем. Поэтому каждый раз, принимая решение о консолидации, мы исходим из того, как это влияет на нашу себестоимость, какой продукт это нам даст, какую компетенцию мы получим? Все, что мы хотели приобрести более-менее ценного в России и вокруг нее, мы приобрели. Мы хотели получить площадку на Каспии - приобрели группу "Каспийская энергия". У нас был интерес иметь сборочную площадку для технологически сложных проектов - мы приобрели Хельсинкскую судоверфь (в формате СП с компанией STX). В кризис нам удалось собрать в ОСК целый ряд предприятий без существенных затрат со стороны государства. Каких-то дополнительных планов приобретений у нас нет. Теперь все, что нам будет нужно, придется строить с нуля.

- Как вы оцениваете законопроект "О мерах по поддержке российского судостроения", который на днях был принят Госдумой в третьем чтении?

- Этот закон позволяет улучшить себестоимость для судоходных компаний по новому флоту примерно на 20%. В результате судовладельцы смогут существенно пересмотреть бизнес-планы окупаемости судов. Сейчас закладывается 25-летний срок окупаемости судна. Новый закон позволит судам окупаться за семь-восемь лет, что предполагает и более сжатые сроки обновления флотов. На вопрос, сколько стоит этот закон, отвечу: благодаря ему в стране будет построена тысяча судов. Сейчас средняя стоимость коммерческого судна (в России это в основном малый и среднетоннажный флот) составляет 15 млн долл. Итого за восемь-девять лет получаем 15 млрд долл. Сложно найти закон, который может дать такое количество работы, создать столько рабочих мест и, по сути, вытащить отрасль. Это огромные деньги и хороший шанс для модернизации нашего судостроения.

В случае с ледоколом государство попало бы в финансовую пирамиду: заплатили бы деньги, которые тотчас были бы выведены. В итоге Минтранс остался бы с банковской гарантией ВТБ, но без денег

Трудовой коллектив завода остался без зарплаты, поскольку 1,5 млрд руб., выплаченные "Росэнергоатомом" по договору строительства плавучей атомной тепловыделительной станции, были выведены, а фактически украдены через Межпромбанк+ Банк России и судостроение

ЦБ был вынужден взять крупные пакеты акций "Северной верфи" и Балтийского завода в залог после того, как Международный промышленный банк (также подконтрольный г-ну Пугачеву) не смог погасить беззалоговый кредит в размере 32 млрд руб. После отзыва лицензии у Межпромбанка Банк России пытался взыскать акции этих предприятий во внесудебном порядке, но акционеры верфей не захотели добровольно расстаться с этими ценными бумагами. Спор возник из-за разногласий в оценке активов: ЦБ оценил их в 32 млрд руб., а акционеры - в 101,4 млрд руб. В октябре 2010 года Центробанк обратился в Арбитражный суд Москвы: судебная тяжба продолжается до сих пор. Сейчас по решению суда акции верфей переданы в доверительное управление ЦБ, а тот в свою очередь передал верфи в оперативное управление ОСК.

ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА



Московский комсомолец, Москва, 25.10.2011

НПФ ПОПАЛИ В ЗОНУ ТУРБУЛЕНТНОСТИ

Автор: ПАВЕЛ ЧУВИЛЯЕВ

Падение бирж не пощадило отчислений на старость

Волатильность на фондовом рынке в третьем квартале не пошла на пользу негосударственным пенсионным фондам (НПФ). Лишь немногие управляющие смогли принести реальные доходы вкладчикам.

В третьем квартале на мировом и российском фондовых рынках господствовала волатильность. Немудрено: снижение инвестрейтингов ведущих экономик мира, включая США и Италию, все-таки бывает нечасто. В результате бумаги, в том числе "голубые фишки" и даже золото, весь квартал "швыряло" туда-сюда. Казалось бы, простор для консервативных НПФ, поскольку скачки дают возможность заработать. Но известно, что при волатильности бал правит спекулянт, а не инвестор. Можно сказать, что НПФ в третьем квартале сдержали удар, но не более того.

Например, доходы от инвестирования средств, которыми управляет ВЭБ (а это, напомним, деньги "молчунов", то есть неопределившихся вкладчиков), по итогам 3-го квартала снизились более чем на 20%, составив 11,2 млрд. руб. Доходность портфеля ВЭБа с трудом вышла в положительную зону. В целом объем портфеля ВЭБа увеличился на 136 млрд. руб. и достиг по стоимости чистых активов (СЧА) 1,2 трлн. руб. Но прирост активов обеспечивают не финансовые вложения, а новые поступления накоплений из Пенсионного фонда (ПФР).

В ВЭБе снижение доходов объясняют негативной ситуацией на фондовых рынках, сложившейся в третьем квартале. Руководитель департамента доверительного управления ВЭБа Александр Попов отметил, что результаты могли оказаться еще хуже, если бы портфель "молчунов" не был диверсифицирован.

Действительно, ВЭБ, как и другие пенсионные фонды, уже два года имеет право включать в портфель не только госбумаги, но и корпоративные облигации. Сейчас они занимают 10% портфеля, еще год назад их вес составлял 6,7%. "Падение цен на корпоративные бумаги, находящиеся в нашем портфеле, было не таким сильным, как по ряду выпусков ОФЗ. Спред между некоторыми бумагами и выпусками ОФЗ сократился практически до нуля", - подчеркнул Попов. Минимизировать падение доходов помогли государственные сберегательные облигации (ГСО), по которым не производится переоценка. Эти бумаги в портфеле "молчунов" занимают 36 - 37%, то есть порядка 429 млрд. руб.

У других НПФ радости тоже немного. За три месяца индекс ММВБ снизился на 30%, в октябре еще на 8%. Диверсификация тоже не очень-то помогала, поскольку снижение рубля в 3-м квартале серьезно ударило по рублевым облигациям, цены снизились на 4 - 5%. В результате если в 1-м квартале 80% НПФ были в зеленой зоне, а лидеры смогли вдвое превысить инфляцию (доходности в 16% годовых были нередки), то по итогам 3-го квартала в положительной области находится лишь 10% НПФ. А доходность в 3 - 4% годовых по итогам квартала считается очень хорошей, у большинства НПФ она ниже.

Как сообщила Светлана Касина, исполнительный директор "Национального негосударственного пенсионного фонда": "В начале года акции и облигации в нашем портфеле были в пропорции 20/80. Но уже в 1-м квартале мы стали убирать акции. К концу 1-го полугодия их практически не осталось. Это позволило "устоять" и по 3-му кварталу показать доходность около 2% годовых. Сейчас снова начинаем набирать акции и надеемся по итогам года превзойти инфляцию".

"По итогам года мы не будем в убытках, - сообщила исполнительный директор НПФ

"Промагрофонд" Ольга Буланцева. - Но дело не в этом: надо смотреть без жесткой привязки к

результатам года. Пенсионные накопления - это "длинные" деньги, и если человеку 40 лет до пенсии, то нынешний кризис не играет никакой роли. Мы надеемся на долгосрочные проекты. В частности, инфраструктурные облигации должны попадать в портфели НПФ. Также есть ряд интересных проектов в области государственно частного партнерства".

Перспективы года НПФ видят в том, чтобы набирать в портфели акции. Если в 1-м и 2-м кварталах российский фондовый рынок в целом падал, то сейчас он колеблется. Образовались достаточно устойчивые коридоры, которые позволяют НПФ использовать стратегию активного трейдинга, работая с волатильностью. И при этом не выходя за рамки ограничений по риску.

Правда, роль спекулянтов для НПФ достаточно непривычна. Неизвестно, смогут ли УК НПФ с этим справиться. Но даже если так, для того, чтобы доходность пенсионных накоплений стала выше инфляции по итогам года, необходимо, чтобы индекс ММВБ держался выше отметки 1500 пунктов. Никто не даст гарантии, что это осуществится, тем более что сегодня он 1463 пункта.

Тем не менее ситуация 2008 года, когда УК судились с НПФ, поскольку не смогли сохранить средства, видимо, не повторится. УК по итогам кризиса научились работать более активно, нынешние убытки - не их вина. Судиться бесполезно, нужно ждать восстановления рынка.

Или позволить УК НПФ фиксировать убытки, как это предложила вчера Национальная лига управляющих (НЛУ). Есть и более радикальное, политическое предложение от Общероссийского народного фронта: разрешить гражданам самим определять возраст выхода на пенсию. Я бы пошел прямо сейчас.

ПЕРСОНАЛИИ

НЕЗАВИСИМАЯ

Независимая газета, Москва, 25.10.2011

ЛУЧШИЕ ЛОББИСТЫ РОССИИ - СЕНТЯБРЬ 2011 ГОДА

Автор: СЕРГЕЙ ТУРАНОВ

Владислав Сурков укрепляет лидерство

Агентство экономических новостей по заказу "Независимой газеты" продолжает регулярное исследование - насколько эффективна работа представителей коммерческих и государственных структур, депутатов, направленная на лоббирование проектов, которые отражают интересы определенных структур, отраслей, регионов или слоев общества. В российской научной литературе существует несколько подходов к толкованию термина "лоббизм", и мы используем его самую широкую трактовку - деятельность по отстаиванию своих активных интересов. Тем более что именно это понятие лоббизма укоренилось в русском языке и постоянно используется в СМИ. Речь идет о так называемом цивилизованном лоббировании, не подразумевающим подкуп чиновников или депутатов.

Настоящее исследование проводилось по итогам сентября текущего года. В группу экспертов входят Сергей Марков (Институт политических исследований), Андрей Нечаев (Российская финансовая корпорация), Вячеслав Никонов (фонд "Политика", фонд "Русский мир"), Виктор Ермаков (Российское агентство поддержки малого и среднего бизнеса), Николай Вардуль ("Финансовая газета", "Новая газета"); Валерий Хомяков (Совет по национальной стратегии), Игорь Харичев (Центр прикладных избирательных технологий), Михаил Сергеев ("Независимая газета"), Алексей Зудин (Центр политической конъюнктуры России), Марк Урнов (Фонд аналитических программ "Экспертиза"), Юрий Бондаренко (фонд "Возвращение"), Александр Тутушкин (аналитик), Сергей Туранов (Агентство экономических новостей), Шод Муладжанов ("Московская правда"), Юрий Якутин ("Экономика и жизнь") и другие.

Лидерство в номинации "Профессионалы" укрепил первый заместитель главы администрации президента Владислав Сурков. В актив основного кремлевского лоббиста можно отнести то, что в результате недавних кадровых перемен в администрации он сохранил, а может быть, даже упрочил свой контроль над управлением внутренней политикой - пост руководителя последнего в сентябре занял Константин Костин, считающийся протеже Суркова.

Увеличение рейтинга главы Федеральной антимонопольной службы Игоря Артемьева могло стать следствием принятия Госдумой в первом чтении так называемого третьего антимонопольного пакета, лоббируемого ФАС. Он расширяет полномочия службы, например, в разработке критериев конкурентных биржевых торгов и контроле на оптовом рынке электроэнергии. Служба также получит право требовать от компаний, нарушающих законодательство о защите конкуренции, согласовывать с ФАС свою торговую политику.

Председатель "Деловой России" Борис Титов заработал лоббистские баллы за счет успешной презентации премьеру Владимиру Путину программы создания кластеров, то есть территориально-производственных комплексов. По мнению Титова 10-15 проектов, отобранных в качестве пилотных на первом этапе, приведут к созданию до миллиона новых высокопроизводительных рабочих мест.

Улучшение позиций губернатора Хабаровского края Вячеслава Шпорта связано с тем, что ему удалось договориться с главой "Газпрома" Алексеем Миллером о заметных инвестициях компании в проект газификации региона. Объем инвестиций в этом году составит 1 млрд. руб. Глава Краснодарского края Александр Ткачев набрал очки в результате успешного проведения Международного форума "Сочи-2011". На форуме были заключены соглашения, по которым

объем инвестиций в развитие Краснодарского края составит примерно 400 млрд. руб., что более чем в четыре раза превышает прошлогодние показатели форума.

Заявление нового полпреда президента в Северо-Западном федеральном округе Николая Винниченко о том, что власти могут рассмотреть в 2012 году вопрос о слиянии Санкт-Петербурга и Ленинградской области, негативно повлияло на рейтинг губернатора последней Валерия Сердюкова. Он выступает против слияния, и многие аналитики считают, что это снижает шансы Сердюкова на продление своих губернаторских полномочий, истекающих в следующем году. Снижение рейтинга главы "Российских железных дорог" Владимира Якунина можно связать с тем, что против лоббируемых им предложений, касающихся тарифов РЖД и частных операторов вагонов на грузовые перевозки, выступил министр транспорта Игорь Левитин.

Лоббисты - "первые лица"

"№" ФИО В сентябре В августе

2011 года

Очень сильная эффективность

1 Шувалов И.И. (федеральное правительство) 4,57 4,60

2 Нарышкин С.Е. (администрация президента) 4,45 4,41

3 Володин В.В. (аппарат правительства) 4,39 4,34

4 Зубков В.А. (федеральное правительство) 4,33 4,30

5 Миллер А.Б. ("Газпром") 4,21 4,23

6 Дерипаска О.В. ("Базовый элемент", "ОК РУСАЛ") 4,12 4,09

7-8 Якунин В.И. ("Российские железные дороги") 4,04 4,11

7-8 Тимченко Г.Н. (компания Gunvor,

портфельный инвестор) 4,04 4,07

9 Усманов А.Б. ("Газпроминвестхолдинг",

"Металлоинвест") 4,03 4,09

10-11 Фридман М.М. (холдинг "Альфа групп") 4,00 4,03

10-11 Ковальчук Ю.В. (банк "Россия") 4,00 4,00

Сильная эффективность

12 Чemezov С.В. ("Ростехнологии",

Союз машиностроителей) 3,95 3,89

13 Алекперов В.Ю. ("ЛУКОЙЛ") 3,93 3,98

14 Дмитриев В.А. (Внешэкономбанк) 3,73 3,71

15-16 Токарев Н.П. ("Транснефть") 3,61 3,54

15-16 Костин А.Л. (ВТБ) 3,61 3,68

17 Худайнатов Э.Ю. ("Роснефть") 3,55 3,53

18 Греф Г.О. (Сбербанк РФ) 3,51 3,50

19 Рашников В.Ф. (Магнитогорский

металлургический комбинат) 3,50 3,48

20 Потанин В.О. ("Интеррос") 3,48 3,43

21 Евтушенков В.П. (АФК "Система") 3,46 3,43

22 Савельев В.Г. ("Аэрофлот - Российские авиалинии") 3,44 3,42

23 Чубайс А.Б. (РОСНАНО) 3,39 3,36

24 Мордашов А.А. ("Северсталь") 3,31 3,29

25 Прохоров М.Д. (портфельный инвестор) 3,28 3,38

Средний рейтинг 3,84 3,83

Лоббисты - региональные лидеры

"№" ФИО В сентябре В августе

2011 года 2011 года

Очень сильная эффективность

1 Собянин С.С. (Москва) 4,62 4,64

2 Полтавченко Г.С. (Санкт-Петербург) 4,38 4,33

3 Ткачев А.Н. (Краснодарский край) 4,33 4,26

4 Якушев В.В. (Тюменская область) 4,23 4,18

5-6 Абрамович Р.А. (Чукотский АО,

портфельный инвестор) 4,18 4,21

5-6 Кадыров Р.А. (Чеченская Республика) 4,18 4,18

7 Хамитов Р.З.

(Республика Башкортостан) 4,09 4,11

Сильная эффективность

- 8 Тулеев А.М. (Кемеровская область) 3,98 4,02
 9 Минниханов Р.Н. (Республика Татарстан) 3,80 3,73
 10 Евкуров Ю.Б. (Республика Ингушетия) 3,77 3,73
 11 Шанцев В.П. (Нижегородская область) 3,61 3,58
 12 Дарькин С.М. (Приморский край) 3,45 3,49
 13 Позгалев В.Е. (Вологодская область) 3,32 3,26
 14 Мишарин А.С. (Свердловская область) 3,29 3,33
 15 Сердюков В.П.
 (Ленинградская область) 3,23 3,33
 16-18 Борисов Е.А. (Республика Саха (Якутия) 3,15 3,11
 16-18 Кресс В.М. (Томская область) 3,15 3,17
 16-18 Шпорт В.И. (Хабаровский край) 3,15 3,08
 19 Громов Б.В. (Московская область) 3,10 3,08
 20 Гордеев А.В. (Воронежская область) 3,01 2,92

Средняя эффективность

- 21 Юревич М.В. (Челябинская область) 2,87 2,81
 22 Артяков В.В. (Самарская область) 2,75 2,73
 23 Мезенцев Д.Ф. (Иркутская область) 2,59 2,54
 24-25 Дудов Н.Н. (Магаданская область) 2,56 2,54
 24-25 Кузнецов Л.В. (Красноярский край) 2,56 2,51

Средний рейтинг 3,49 3,48

Лоббисты - "профессионалы"

"№" ФИО В сентябре В августе

2011 года 2011 года

Очень сильная эффективность

- 1 Сурков В.Ю. (администрация президента) 4,68 4,61
 2 Сечин И.И. (федеральное правительство) 4,58 4,56
 3-4 Козак Д.Н. (федеральное правительство) 4,28 4,21
 3-4 Иванов С.Б. (федеральное правительство) 4,28 4,33
 5 Шохин А.Н. (Российский союз промышленников
 и предпринимателей) 4,09 4,04
 6 Тосунян Г.А. (Ассоциация российских банков) 4,06 4,08
 7 Набиуллина Э.С. (Министерство экономического развития) 4,04 4,06
 8 Голикова Т.А. (Министерство здравоохранения
 и социального развития) 4,02 4,04

Сильная эффективность

- 9 Христенко В.Б. (Министерство промышленности и торговли) 3,98 4,02
 10 Ресин В.И. (правительство Москвы) 3,97 3,97
 11 Артемьев И.Ю. (Федеральная антимонопольная служба) 3,94 3,87
 12 Резник В.М. (депутат Госдумы) 3,67 3,64
 13 Шмаков М.В. (Федерация независимых профсоюзов России) 3,73 3,78
 14 Титов Б.Ю. ("Деловая Россия") 3,53 3,45
 15-16 Трутнев Ю.П. (Министерство природных
 ресурсов и экологии) 3,51 3,54
 15-16 Левитин И.Е. (Министерство транспорта) 3,51 3,45
 17 Скрынник Е.Б. (Министерство сельского хозяйства) 3,39 3,36
 18 Язев В.А. (депутат Госдумы, Российское
 газовое общество) 3,32 3,37
 19-20 Авен П.О. (Альфа-банк) 3,30 3,37
 19-20 Шматко С.И. (Министерство энергетики) 3,30 3,31
 21 Борисов С.Р. ("ОПОРА России") 3,25 3,28
 22-23 Торшин А.П. (Совет Федерации) 3,23 3,20
 22-23 Кигим А.С. (Всероссийский союз страховщиков) 3,23 3,23
 24 Федун Л.А. ("ЛУКОЙЛ") 3,21 3,17
 25 Хан Г.Б. (ТНК-ВР) 3,18 3,20
 Средний рейтинг 3,73 3,78

© Агентство экономических новостей, 2011

РАЗНОЕ

Пресс-Релизы ПРАЙМ, Москва, 24.10.2011 13:11:00

ПРИГЛАШАЕМ ВАС НА КОНФЕРЕНЦИЮ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ ЦЕНТР: НА ПУТИ К УЛУЧШЕНИЮ ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА В РОССИИ

12 декабря 2011 г., отель The Ritz-Carlton Moscow

Международный организационный комитет G-20Y Summit проводит мероприятия, направленные на улучшение инвестиционного климата и создание возможностей для эффективного продвижения наиболее важных проектов в странах G-20. Конференция "Международный финансовый центр" призвано стать знаковой площадкой для обсуждения наиболее актуальных вопросов касательно развития российской экономики.

G-20Y Summit проходит при официальной поддержке Международного Валютного Фонда, Всемирного Банка и Европейского Банка Реконструкции и Развития.

К участию в работе Конференции приглашены руководители высшего звена, директора и совладельцы крупнейших транснациональных корпораций.

Участие в мероприятии уже подтвердили представители следующих корпораций: Всемирный Банк, ЕБРР, Fitch Ratings, Morgan Stanley, PriceWaterhouseCoopers, HSBC, JP Morgan Chase, ICBC, BNP Paribas, Deutsche Bank, Barclays, Bank of America, Сбербанк России, ММВБ, ВТБ Капитал, Ренессанс Капитал, Тройка Диалог, Внешэкономбанк, UniCredit Securities, Сити банк, РайффайзенБанк, ВТБ 24, МДМ Банк, Уралсиб, Альфа-Банк, Русский Стандарт, Газпромбанк, Промсвязьбанк и другие.

Спикеры конференции:

Александр Волошин - руководитель рабочей группы по созданию МФЦ в России

Андрей Никитин - генеральный директор Агентства стратегических инициатив

Рубен Аганбегян - президент ММВБ

Людвиг Соболевски - президент Варшавской фондовой биржи

Майкл Бзар - Лорд-мэр Лондона

Стивен Дженнингс - председатель правления Renaissance Capital

Оскар Ониена - президент Нигерийской фондовой биржи

Кристоф Шарлье - заместитель Генерального директора Группы Онэксим

Марко Павончелли - Генеральный директор Credit Suisse

Олег Железко - генеральный директор Da Vinci Capital Management

Вячеслав Пивоваров - управляющий партнер Altera Capital

Модераторы конференции:

Валерий Есауленко - генеральный директор Консалтинговой группы "НЭО Центр"

Грегори Уайт - Шеф российского бюро Wall Street Journal Dow Jones News Newswires

Visar Sala - Partner, Bain&Company

ИНОПРЕССА

РОССИЯ И ЕС ДОГОВОРИЛИСЬ О ВСТУПЛЕНИИ В ВТО

("The Wall Street Journal", США)

Опубликовано: 22.10.2011

Россия и Европейский Союз заявили в пятницу, что сняли все двусторонние преграды, мешавшие вступлению Москвы во Всемирную торговую организацию.

Достижение договоренностей делает членство крупнейшей экономики мира за рамками ВТО наиболее вероятным за все 17 лет переговоров о вступлении.

Последним препятствием является позиция Грузии, давнего врага России. Тбилиси является членом базирующейся в Женеве организации, членство в которой требует получения единогласного согласия ото всех стран-членов, и грозит наложить вето на вступление Москвы.

Путь России в ВТО можно назвать черепашьям. Но объявленное в пятницу соглашение помогает преодолеть многие препятствия, что впервые делает более вероятным членство в организации, а не наоборот, говорят чиновники ВТО и аналитики.

«Лишь теперь все выглядит так, что страна вступит в организацию в 2012 году», - считает Николай Мизулин, торговый юрист в чикагском бюро Mayer Brown LLP.

Россия является третьим по объему торговым партнером ЕС, достигнув товарооборота в 306,2 миллиарда долларов в прошлом году. Объявленное соглашение отменяет некоторые важные ограничения, что увеличит товарооборот.

Россия облагает автомобильных производителей, включая западные компании General Motors и Volkswagen, не покупающих комплектующие у местных производителей, налогом. Как компромисс, российское правительство согласилось предоставить ЕС дополнительные налоговые льготы на импорт комплектующих в случае, если импорт комплектующих из ЕС уменьшится.

Россия пообещала снять налогообложение с европейских самолетов, пролетающих Сибирь, «в ближайшие несколько недель», данное соглашение позволит сэкономить европейским авиакомпаниям сотни миллионов евро в год. ЕС также сообщило о достижении хороших результатов в вопросах создания «более прозрачных и ясных правил по экспорту сельскохозяйственной продукции и продуктов питания из России, и в вопросе согласования допустимого режима квот на экспорт леса».

«Мы достигли соглашения по последним оставшимся двусторонним вопросам, открыв путь для вступления России в ВТО до конца этого года», - заявил Карел де Гюхт, еврокомиссар по торговле. Представители ВТО заявили, что завершение процесса может занять дольше ожидаемого, но де Гюхт имеет все основания для оптимизма.

Торговые представители встретятся в штаб-квартире организации в Женеве на следующей неделе для того, чтобы провести обзор 700-страничного отчета, свидетельствующего о российских достижениях в вопросе изменений Таможенного кодекса. Прогресс «существенный» и вселяет оптимизм, заявили представители.

Встречи будут проходить на регулярной основе в ноябре в преддверии крупного саммита министров торговли, который пройдет 15 декабря. Если за вступление России проголосуют, то у

страны будет полгода, чтобы ратифицировать решение, после чего будет месяц подготовки перед формальным вступлением.

«Техническая работа произведена на высоте. Теперь дело за Грузией», - заявил представитель ВТО.

Грузия, нежелающая отдавать территории, требует, чтобы Россия снизила контроль над торговлей и границами в Южной Осетии и Абхазии, находящиеся под российским контролем анклавов в Грузии, из-за которых страны вступили в краткосрочную войну в 2008 году. Швейцария выступала посредником с тем, чтобы достичь компромисса в Женеве, предложив постоянных независимых наблюдателей, но разногласия и напряжения между сторонами остаются. Переговоры вновь прекратились в четверг.

Москве необходимо решить вопросы с Грузией до саммита ВТО в декабре, первого с 2009 года. У России есть возможность запросить большинство голосов в ВТО, но представители США и ЕС заявили, что будут голосовать против этого. Представители США заявили, что поддерживают членство России, несмотря на то, что это повлечет за собой постоянное исключение России из поправки Джексона-Вэника, закон 1974 года, ограничивающий торговлю со странами, препятствующими эмиграции своих граждан. Белый дом пообещал надавить на Конгресс с тем, чтобы поправка была отменена, но этого пока не произошло.

У России прохладное отношение к собственному вступлению. Россия может больше потерять, чем приобрести, в связи с тем, что главные российские статьи экспорта, нефть и газ, не облагаются тарифами или не подходят под правила ВТО. Вступление в ВТО откроет двери массовому импорту, что не обязательно ведет к компенсации новым экспортом, потенциально ухудшая торговый дефицит.

Официальные российские представители заявили, что искренне хотят вступить в организацию, но руководство страны придерживается переговорной тактики, согласно которой говорят, что они не до конца уверены.

Если Россия не получит членство, «мы это переживем», заявил президент Дмитрий Медведев в среду в телевизионном интервью.

РОССИЯ НЕ ГОТОВА ВОСПОЛНИТЬ НЕДОСТАТОК ЭКСПОРТА РЕДКОЗЕМЕЛЬНЫХ МЕТАЛЛОВ КИТАЯ

("Reuters", Великобритания)

Опубликовано: 21.10.2011

России, обладающей одной третью мирового запаса редкоземельных металлов, потребуется по меньшей мере десять лет, чтобы начать добычу и восполнить нехватку, которая образовалась после того, как Китай сократил поставку этих элементов для всего мира.

Китай, контролирующий около 95% рынка 17 элементов, которые требуются производителям для всего, начиная от гибридных автомобилей и заканчивая ветряными электростанциями, сократил экспортную квоту на 40% за последние два года, что привело к сильному скачку цен.

Австралийские и американские компании быстро отреагировали, начав разработку на новых месторождениях и вернув к жизни остановленные проекты, и предполагается, что работа начнется уже в конце этого года.

Добыча российских запасов, являющихся третьими в мире по объему, по большей части неразвита. Ограниченная добыча ведется на одной шахте в Мурманской области, открытой еще в советские времена.

«Думаю, что если они начнут сейчас, то к концу этого десятилетия они уже смогут производить», - считает Джек Лифтон (Jack Lifton), основатель консультационной фирмы Technology Metals Research.

«Мы не ожидаем начала производства в скором времени».

Оценки российских запасов сильно варьируются: российские геологи оценивают запасы примерно в 30% от мировых, в то время как Геологический комитет США сообщает о том, что Россия и бывшие республики Советского Союза вместе обладают запасами в 19 миллионов тонн, что составляет примерно 14% от мировых запасов.

«Думаю, Россия обладает потенциалом. Страна обладает определенным количеством залежей. Однако они не были переделаны в запасы», - говорит профессор экономики минерального сырья Колорадской горной школы Род Эггерт (Rod Eggert), добавив, что уже известно, что существование залежей оценено с высокой точностью, и что их добыча коммерчески возможна.

Немецкая промышленность желает пробраться к российским ресурсам. Во время июльского визита в Ганновер президент Дмитрий Медведев заявил, что его страна может стать ключевым поставщиком Германии, самой крупной экономики Европы.

Александр Рар (Alexander Rahr) из немецкого Совета по международным отношениям заявил, что Федерация немецкой промышленности основала исследовательский центр, посвященный данному вопросу, хотя никаких соглашений еще не подписано.

SARECO, казахское совместное предприятие японского торгового дома Sumitomo Corp, также рассматривает возможность участия в проектах в Якутии, отдаленной автономной республике на российском Дальнем Востоке.

Никаких деталей от Sumitomo о возможных временных рамках осуществления проектов в России получить не удалось, так как компания еще не подписала соглашения о конкретных месторождениях.

Российские запасы

Исключая незначительные объемы редкоземельных металлов, добываемых на крупных месторождениях как побочные продукты такими компаниями, как, например, «Норильский никель», единственной работающей шахтой в России является Ловозерский ГОК. Лопаритовый концентрат на шахте содержит легкие редкоземельные металлы, например, лантан и церий.

Согласно данным, опубликованным на официальном сайте компании, компания собирается добыть 12 тысяч тонн концентрата в этом году, что на тысячу тонн больше, чем в прошлом году.

Ловозерский ГОК транспортирует концентрат на Соликамский магниевый завод на Урале, который поставил на экспорт 1466 тонн оксидов американской компании Molycorp на эстонском заводе Силмет, а также на Ульбинский металлургический завод в Казахстане для переработки.

Месторождение в Томторе в Якутии является важнейшим из российских неразрабатываемых месторождений.

«Это огромное, расположенное на территории России месторождение», - заявил Александр Самонов из Российского института рудных месторождений, петрографии, минералогии и геохимии.

По его словам, залежи обладают запасами объемом 150 миллионов тонн руды с концентрацией редкоземельных металлов в 12% и большим количеством легких редкоземельных металлов, церия и самария.

В недавнем отчете аналитики Ernst & Young заявили, что эксперты считают концентрацию, превышающую 10%, очень хорошей.

К сожалению, критический спрос сейчас - на некоторые тяжелые редкоземельные металлы, которые используются в секторе возобновляемых источников энергии для магнитов, заявил Майкл Нестур (Michael Nestour), директор департамента по металлам и добыче компании Ernst & Young.

«Если вы посмотрите на легкие редкоземельные металлы, то к 2013 году не будет ощущаться недостатка предложения в данном секторе рынка, если считать, что на всех месторождениях добыча начнется в ожидаемый срок. А к 2016-2017 году закончится нехватка на рынке тяжелых редкоземельных металлов», - считает он.

В недавнем интервью Reuters генеральный директор Silmet Дэвид О'Брок (David O'Brock) заявил, что спотовые цены на лантан составляют 130-140 долларов за килограмм, тогда как в 2010 году цена составляла 35 долларов, а в 1999 году – 85 центов.

Инвестиционный проект

Россия - одна из многих стран, которые остались в стороне от этого рынка, так как до недавнего времени цены были крайне низкими, а спрос от производителей смартфонов и ветряных электростанций еще не вырос, сказал Нестур из Ernst & Young.

«Спрос был с напором, а предложение с ведром», - добавил он.

Обозреватели считают, что для увеличения экспорта редкоземельных металлов из России, местным компаниям придется вступить в партнерство с конечными пользователями для того, чтобы обеспечить инвестиции и спрос.

«Им необходимо связаться с компаниями, производящими постоянные магниты, ветряные фермы, а также с автомобильным сектором», - говорит Нестур.

По его словам, хотя никаких детальных оценок стоимости проекта в Томторе не было, один лишь завод по переработке может обойтись в 100-300 миллионов долларов.

Лифтон добавил, что стоимость строительства инфраструктуры будет внушительной. «Я слышал хорошие вещи о Томторе, но проблема в том, что там доходит до минус 50 зимой».

«Многие месторождения в Канаде доходят до подобных температур, но они гораздо ближе к железной дороге и маршрутам перевозки».