

ВЭБ

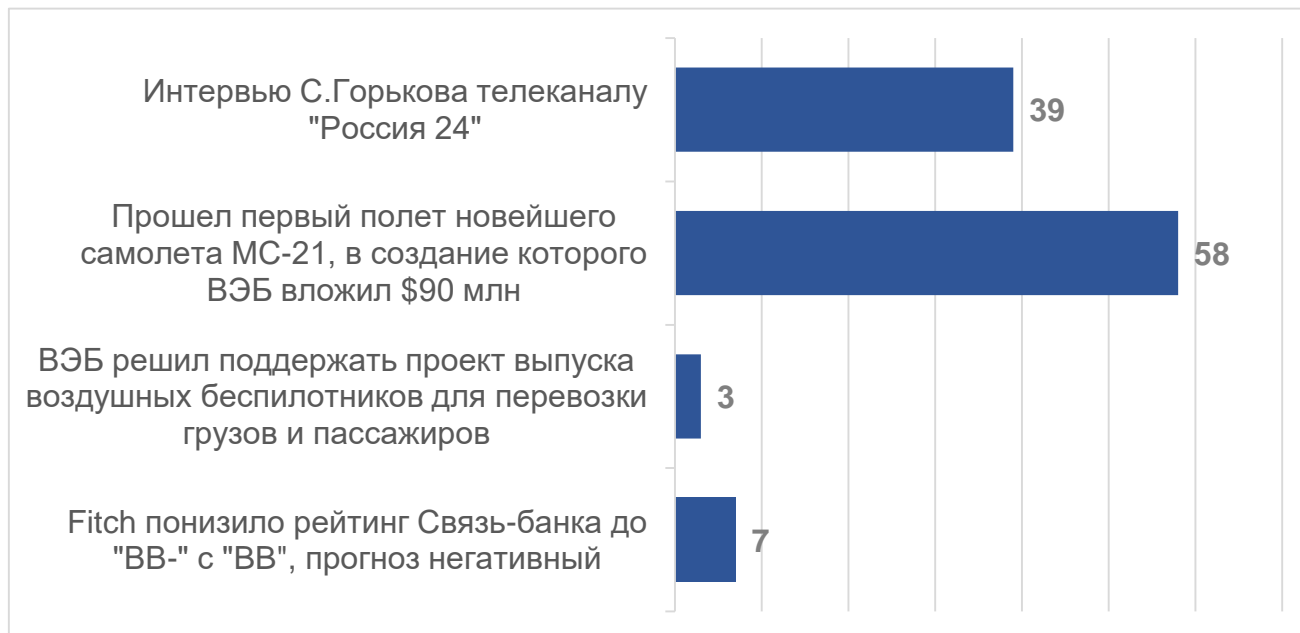
**ИНФОРМАЦИОННАЯ
КАРТИНА ДНЯ**

29 мая 2017 г.

Департамент по связям
с общественностью и СМИ

29 мая 2017 года

Основные события с участием Группы ВЭБ



-- Подробные тексты --

ПУБЛИКАЦИИ
О ГРУППЕ ВЭБ



ПУБЛИКАЦИИ О ВЭБ

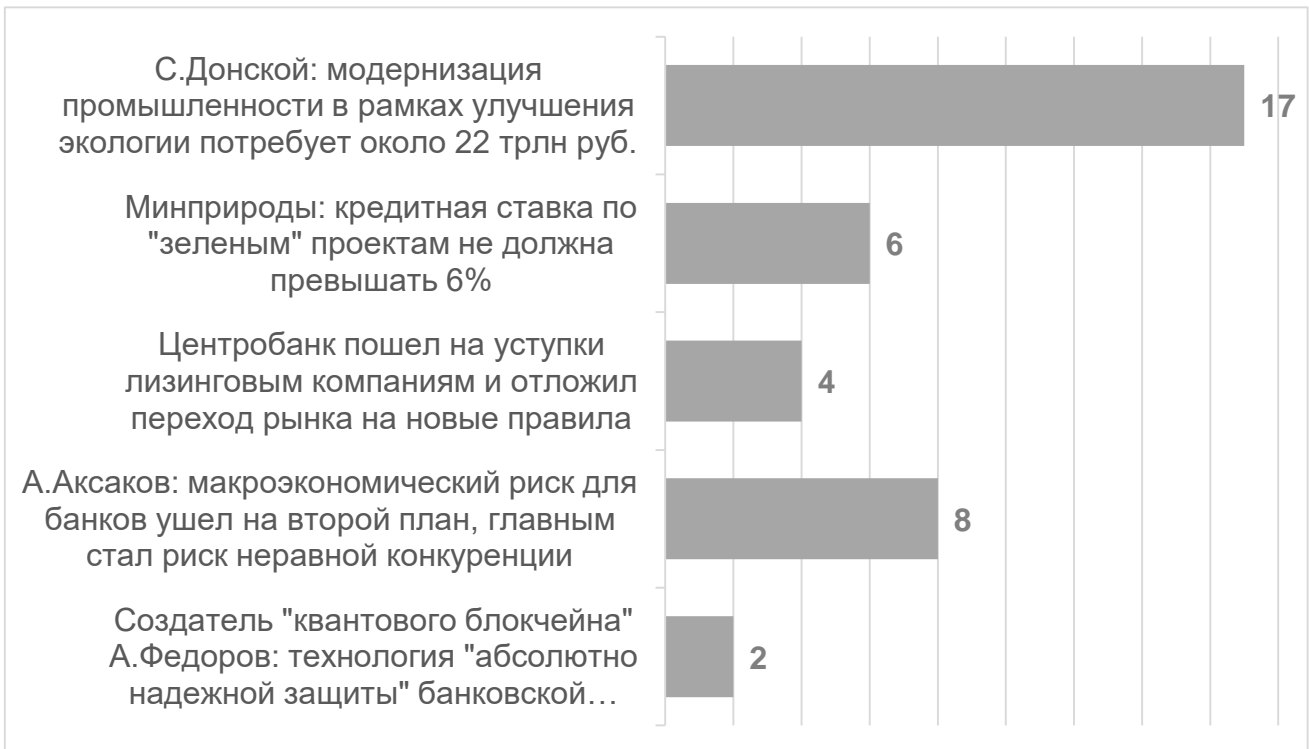


ИНТЕРВЬЮ С.ГОРЬКОВА ТЕЛЕКАНАЛУ "РОССИЯ 24"

Финансовое положение Внешэкономбанка сейчас стабильное - у банка развития нет нарушений по выплатам внешнего долга и сформирован запас ликвидности. «Сейчас можно с уверенностью сказать, что мы чувствуем себя нормально», - заявил глава ВЭБа Сергей Горьков.

// Россия 24

Банки, экономика



[-- Подробные тексты --](#)

МОДЕРНИЗАЦИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В РАМКАХ УЛУЧШЕНИЯ ЭКОЛОГИИ ПОТРЕБУЕТ ОКОЛО 22 ТРЛН РУБ. - ГЛАВА МИНПРИРОДЫ РФ

"Мы понимаем, что модернизация российской промышленности потребует значительных инвестиций. Поэтому наша задача - создать все условия для привлечения дополнительных инвестиций в данный сектор. По оценкам экспертов, на внедрение наилучших доступных технологий потребуется свыше 8 трлн рублей инвестиций, переоснащение наиболее изношенных фондов потребует почти 14 трлн рублей", - сказал С.Донской в рамках Невского экологического конгресса в Петербурге.

// Интерфакс

Дайджест

ПРАЙМ, 26 мая 2017

ГОРЬКОВ: ФИНАНСОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ ВЭБА СТАБИЛЬНОЕ, СФОРМИРОВАН ЗАПАС ЛИКВИДНОСТИ

Финансовое положение Внешэкономбанка сейчас стабильное - у банка развития нет нарушений по выплатам внешнего долга и сформирован запас ликвидности, заявил глава ВЭБа Сергей Горьков. «Сейчас можно с уверенностью сказать, что мы чувствуем себя нормально», - сказал Горьков в интервью телеканалу "Россия 24".

(Сообщений – 5)

Вести. Экономика, 28 мая 2017

ФАБРИКА ПРОЕКТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ ВСКОРЕ ЗАРАБОТАЕТ

Обсуждение "Фабрики проектного финансирования" завершается и в ближайшее время этот инструмент заработает, заявил председатель госкорпорации ВЭБ Сергей Горьков в эксклюзивном интервью в студии программы "Мнение"...

(Сообщений – 7)

Вести. Экономика, 28 мая 2017

ГОРЬКОВ: ВЭБ ВЫШЕЛ ИЗ КРИЗИСА И ПОВЫШАЕТ ИНВЕСТИЦИИ

За последний год Внешэкономбанк смог выйти из состояния дефолта, вернуться к нормальному графику выплаты долгов и даже начать экспансию на Ближний Восток. Об этом заявил председатель госкорпорации Сергей Горьков.

(Сообщений – 5)

ИА Rambler News Service, 26 мая 2017

ВЭБ ОЖИДАЕТ НЕГАТИВНЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ В 2017 ГОДУ ИЗ-ЗА ПРОДАЖИ БАНКОВ В РОССИИ И НА УКРАИНЕ

Продажа дочерних банков в России и на Украине принесет ВЭБу негативный результат, рассказал глава банка развития Сергей Горьков в интервью телеканалу "Россия 24". «Поэтому все-таки планомерно они должны нам принести негативный результат в этом году, но тем не менее первый квартал для нас оказался позитивным», - сказал Горьков.

(Сообщений – 6)

[ГРУППА ВЭБ](#)[БАНКИ, ЭКОНОМИКА](#)[ДАЙДЖЕСТ](#)[ПОЛНЫЕ ТЕКСТЫ](#)

ВЕСТИ

Экономика

Вести. Экономика, 26 мая 2017

ВЭБ 2:0. ИЗБЕЖАВ ДЕФОЛТА, ГОСКОРПОРАЦИЯ ГОТОВА К НОВОМУ ВЗЛЕТУ

36 и 6. Именно так охарактеризовал финансовое здоровье Внешэкономбанка его глава Сергей Горьков. В прошлом году банк был в шаге от дефолта. Но страшное уже позади. Госкорпорация встала на ноги и готова к реализации стратегии ВЭБ 2.0.

(Сообщений – 1)

Ведомости, 29 мая 2017

НОВЫЙ АЭРОПОРТ В САРАТОВЕ ПОСТРОЯТ БЕЗ ГОСДЕНЕГ

"Аэропорты регионов" больше не рассчитывают на государственное софинансирование стройки - ведут переговоры о кредите с ВЭБом

(Сообщений – 2)

Коммерсантъ, 29 мая 2017

EVRAZ СДАЕТ ПОЗИЦИИ НА УКРАИНЕ

Evraz Романа Абрамовича и партнеров договорилась о продаже железорудного ГОКа "Евраз Суха Балка" группе DCH Group Александра Ярославского, претендующего также на украинскую "дочку" ВЭБа Проминвестбанк.

Полные тексты



Россия 24, 26.05.2017

ИНТЕРВЬЮ С.ГОРЬКОВА ТЕЛЕКАНАЛУ "РОССИЯ 24"

Ведущая Эвелина Закамская

ВЕДУЩАЯ: Сергей Николаевич, здравствуйте.

Сергей ГОРЬКОВ: Добрый день.

ВЕДУЩАЯ: Спасибо за то, что пришли в нашу студию сегодня. Что можно сказать о положении ВЭБа в этот момент? Потому что по нему можно судить и о состоянии экономики, и о спросе на кредитование, и о готовности новых проектов. Итак, каково сегодня положение дел?

Сергей ГОРЬКОВ: Ну, давайте начнем с прошлого года немножко, потому что прошлый год был не такой простой для ВЭБа.

ВЕДУЩАЯ: По нему все цифры озвучены, но тем не менее, давайте, чтобы оттолкнуться.

Сергей ГОРЬКОВ: Теперь уже открыть определенную тайну, что, конечно, мы были близки к дефолту, и это был сложный год для нас, для команды. Могу сказать, что, наверное, если математически посмотреть на эту модель - наверное, решения не было. Но совместным трудом, и командой, и поддержкой со стороны правительства, со стороны руководства страны эту задачу удалось решить. И вот сейчас можно уже с уверенностью сказать, что мы чувствуем себя нормально. Что значит - нормально? Это означает, что мы не просто можем говорить о том, что у нас нет кризиса - мы можем уже инвестировать в экономику. Вот градусник, если мерить у больного, 36,6. Когда 36,6, наверное, человек уже может что-то делать физически. Наверное, уже нормально. Вот мы, у нас 36,6, точно. И в этом смысле мы уже в прошлом году начали инвестировать, но в этом году мы увеличиваем объемы инвестиций в экономику. И я считаю, для института развития это очень важно. А если говорить о результатах первого квартала, в принципе, мы, конечно, ожидаем, что этот год для нас будет еще убыточен. Следующий год мы планировали, по нашему бизнес-плану, позитивным. Ну вот так бывает, что, например, первый квартал у нас позитивен. У нас прибыль в первом квартале. Хороший для нас тоже сигнал. Хотя в целом мы еще раз смотрим на 2017 год как на год трансформации, и поэтому планируем убытки.

ВЕДУЩАЯ: Но если первый квартал стал таким примером неожиданного успеха, то, может быть, и год пройдет так же? Или вы ожидаете каких-то изменений?

Сергей ГОРЬКОВ: Дело в том, что 2017 год для нас год трансформации не только в части внутрикомандных процессов. Это в первую очередь трансформация активов и работы с активами. У нас есть несколько активов, которые в этом году нам нужно будет реализовать. Это наши банки коммерческие - как российские, так и украинские. Мы близки к этому решению. К сожалению, эти решения не простые как с точки зрения реализации, так и с точки зрения результатов. Поэтому все-таки планомерно они должны нам принести негативные результаты в этом году. Но вот тем не менее первый квартал для нас оказался позитивным.

ВЕДУЩАЯ: По этим активам, с которыми вы намерены распрощаться, - я так понимаю, речь идет об украинской "дочке" и речь идет о банках - "Глобэкс-Банк" и "Почта Банк"?

Сергей ГОРЬКОВ: "Связь".

ВЕДУЩАЯ: "Связь-Банк", да. "Связь-Банк". Есть уже понимание по инвесторам? Есть понимание по тем, кто проявляет интерес к этой покупке? И почему вы думаете, что это будет негатив? С одной стороны, вы же получаете и финансовую поддержку в результате этих сделок?

Сергей ГОРЬКОВ: Да, интерес есть. С точки зрения украинского банка процесс продолжается. Мы ожидаем решения Национального банка Украины. С точки зрения "Глобэкс" и "Связи" тоже есть интересные, но в целом эти сделки делались очень давно и по очень высокой цене. И за это время изменилась и экономическая ситуация, стоимость этого актива существенно изменилась. Поэтому все равно будет разница существенная между тем, что стоит по балансу и когда-то было приобретено, и тем, что сейчас мы можем продать. Потому что существенная разница с точки зрения цены рыночной, понимаете? Это не один-два раза, это достаточно большие изменения произошли с момента 2008-го, 2007 года, докризисного периода еще. Поэтому говорить о том, что продать эти банки можно с прибылью, к сожалению, нельзя.

ВЕДУЩАЯ: А по украинской "дочке" проявляли интерес два покупателя. Все-таки есть понимание сегодня, продаете кому-то одному или по долям?

Сергей ГОРЬКОВ: У нас на самом деле был достаточно сложный период. У нас появляются международные интересные, по сих пор, кстати, появляются.

ВЕДУЩАЯ: Венгерские, по-моему.

Сергей ГОРЬКОВ: К примеру. До сих пор, кстати, у нас появляются новые интересные на приобретение. И это, знаете, такой показатель, что все-таки украинский банк неплохо существует. Нельзя сказать, что он в полной мере стал таким хорошим банком, но тем не менее он нормализован. Работа его нормализована, он работает. С точки зрения покупателей, у нас сейчас два покупателя. И сейчас мы находимся в финальной стадии определения, в финальной стадии определения условий сделки. Поэтому мы надеемся, что в первом полугодии произойдет решение.

ВЕДУЩАЯ: До 1 июля получится, как вы предполагаете?

Сергей ГОРЬКОВ: Ну, мы будем надеяться. Мы предполагали, что до 1 июля. Мы надеемся, что это получится до 1 июля. Понятно, что не все зависит от нас. Но мы надеемся, что мы сможем до 1 июля принять решение.

ВЕДУЩАЯ: Что показывают остальные проекты, портфель ваших проектов? Потому что там есть проекты старые, есть проекты, что называется, серии "ВЭБ 2.0". И как, какие из них наиболее приоритетные, перспективные? И в чем изменилась бизнес-модель? Здесь мы говорим о проектах "ВЭБ 2.0".

Сергей ГОРЬКОВ: Знаете, мы разделили портфель на четыре, на три, скорее всего этапа. Или на три основные составляющие. Мы разделили, во-первых, стратегический портфель и не стратегический. С чем это связано? Если вы знаете, была принята стратегия, которая определила приоритетные направления ВЭБа. Исходя из этих двадцати шести приоритетных направлений, мы определили, что

этот портфель стратегический. И мы определили часть не стратегического портфеля, в котором мы работаем с другим типом, другим подходом.

ВЕДУЩАЯ: Стратегический - это самые длинные проекты?

Сергей ГОРЬКОВ: Нет. Стратегический - это те, которые соответствуют нашим стратегическим приоритетам. Они разные. Ну, к примеру, есть там микроэлектроника или есть вопросы, связанные с переделами: нефтехимия, глубокая химия. Это наши приоритеты. И это мы называем стратегическим портфелем.

ВЕДУЩАЯ: Производство продукции с высокой добавленной стоимостью.

Сергей ГОРЬКОВ: Да, правильно абсолютно. Это то, что мы называем "догоняющее развитие" - то, что нужно вкладывать, что нужно создавать в России для того, чтобы создавать добавленную стоимость. И для нас это стратегический портфель, и мы его так и определили. Второй этап - это не стратегический портфель, о котором мы говорим, что те проекты, которые у нас раньше были в портфеле, может быть даже и хорошие, - но это проекты, которые не являются нашим приоритетом. К примеру, ряд проектов АПК или деревообрабатывающего комплекса, который мы определили не стратегическим, мы занимаемся с ними по-другому. Но есть еще проекты "старого нового портфеля". Почему деление на четыре части? Потому что есть старый портфель, с которым мы продолжаем работать, могу сказать - достаточно успешно, и есть новый портфель. Вот всеми четырьмя этапами, четырьмя частями мы активно занимаемся. Мы не занимаемся одним, потому что невозможно. Мы занимаемся сразу четырьмя. И в этом, наверное, наша особенность, потому что если ты упускаешь одну часть, на самом деле будет влияние на все остальное. Если говорить про старый портфель - что вы спросили, про "плохой портфель", на самом деле...

ВЕДУЩАЯ: Старый весь плохой?

Сергей ГОРЬКОВ: Старый не весь плохой. Надо сказать, что у нас есть в портфеле много проектов, которые являются хорошими проектами и реализуются. Это "Мираторг", это "Аммоний". Вчера мы летали на "Аммоний", это крупное предприятие в Татарстане. И оно прекрасно работает, прекрасное предприятие, можно показывать как один из примеров строительства новых предприятий - в срок, дешевле, на полную мощность работает по выпуску продукции. Но есть портфель, который, конечно, завис.

ВЕДУЩАЯ: Проблемный.

Сергей ГОРЬКОВ: Да. И здесь мы подошли совершенно иным способом. Мы посчитали, что сначала важно эти проекты запустить: сделать так, чтобы они работали, а потом уже заниматься их реструктуризацией или продажей и так далее. И в этой части нам удалось тоже немало сделать. К примеру, деревообработка: у нас в портфеле было шесть проектов, из которых работал только один. Один проект только выпускал продукцию, остальные просто стояли, находились в простое. Сейчас я могу сказать, что мы их все запустили, все работают. Многие из них выйдут в этом году, большинство, на рентабельность, что очень важно. И конечно, совершенно другая история с точки зрения работы с ними в перспективе. Появились интересные на покупку. Потому что когда у вас предприятие стоит - интересных нет. Как только начинает работать - появляется интерес. Поэтому уже есть интерес. Мы даже придумали, что не надо идти просто по этапу продажи. Возможно, нужно создать новую стоимость. Вот наш новый проект, который мы представили в

Красноярске и будем представлять в Питере на форуме, это строительство ЦБК. Это двадцать лет в Советском Союзе и в России, 25-30 лет не строился ни один ЦБК.

ВЕДУЩАЯ: Целлюлозно-бумажный, да?

Сергей ГОРЬКОВ: Да. Мы занимаемся первым переделом, но не занимаемся вторым и третьим. И наш новый проект - строительство целлюлозно-бумажного комбината в Красноярском крае. Поэтому мы конвертируем проект, который стоял, не работал. Мы его сначала запустили, теперь мы сделали добавленную стоимость и теперь формируем совершенно новый проект.

ВЕДУЩАЯ: А запустили как? Это какие-то новые подходы - менеджерские, управленческие подходы? И есть ли планы по выходу из этих проектов? По возврату этих кредитов?

Сергей ГОРЬКОВ: Знаете, что-то новое, конечно, есть. Но в основном это такая работа именно новой команды менеджеров, которые просто, знаете, формируют, что называется, нормальную работу предприятия. Потому что когда оно у вас стоит пять, шесть, семь лет, запустить такое предприятие - это большой труд на самом деле. И мы формируем команды, профессиональные отраслевые команды, которые запускают это предприятие. И запускали мы в Красноярске завод, "Краслесинвест" и обнаружили, что линия была смонтирована в противоположную сторону, представьте. То есть в принципе нельзя было выпустить ничего, потому что она в противоположную сторону выпускала продукцию. Мы вынуждены были ее перемонтировать и запустили предприятие.

ВЕДУЩАЯ: На те проекты, которые удалось перезапустить, сколько дополнительных финансовых средств пришлось потратить?

Сергей ГОРЬКОВ: Вы знаете, как ни странно, не такие большие средства. "Краслесинвест", я вам могу сказать, что это крупное достаточно предприятие, мы потратили 300 миллионов рублей, для того чтобы его запустить. Хотя в плане было 3-4 миллиарда для запуска. И нам удалось запустить за два-три месяца, а плановые показатели запуска были девять-десять месяцев. Поэтому, в принципе, это вопрос творческий. Я считаю, что запуск не стоит очень дорого, потому что, как правило, и готовность высокая. Вопрос концентрации фокуса и профессионализма команды.

ВЕДУЩАЯ: А много проектов, где все это не помогло - и с ними придется попрощаться?

Сергей ГОРЬКОВ: Есть и такие. Ну, наверное, такой анализ говорит, что где-то десять проектов у нас сейчас в портфеле. Это уже не так много, как казалось раньше. Десять проектов, которые являются для нас достаточно сложными и требуют таких совершенно нестандартных решений. Понимаете, у нас нет простого решения продать или попрощаться. Как можно попрощаться? Затрачены деньги. Невозможно попрощаться просто так, нужно придумать какой-то exit.

ВЕДУЩАЯ: Ну, к сожалению, есть такие примеры, бывают. Встречаются.

Сергей ГОРЬКОВ: Бывают. Наша задача - придумать exit, который будет минимально убыточен для банка, минимальные нести затраты для банка и, самое главное, максимален для экономики страны. Поэтому мы ищем решения. Вот у нас сейчас есть десять проектов, которые для нас являются такими сложными. То есть у них нет простых решений.

ВЕДУЩАЯ: Но там будут какие-то нестандартные решения? Продажа, вы сказали, не лучший вариант, это последний вариант.

Сергей ГОРЬКОВ: Да.

ВЕДУЩАЯ: Перепрофилирование?

Сергей ГОРЬКОВ: Перепрофилирование. Мы называем это, знаете, turn around - такое английское слово, которое говорит "перезапуск". То есть мы смотрим на это другими совершенно глазами, привлекаем не как обычный классический банк. Мы смотрим на профессиональные команды. Иногда просто смотрим даже другие рынки, просто другие отрасли. И начинаем комбинировать и придумывать решения, может быть, не совсем очевидные с первого взгляда. С другой стороны, мы видим из этого выход. То есть мы не бросим эти активы. Мы придумаем какой-то вариант, который будет для нас минимально... Максимально эффективен для баланса или минимально ущербен для баланса, но при этом в экономику даст максимальный результат.

ВЕДУЩАЯ: Для реализации новых проектов - кстати, скажите, сколько их - вы предложили формат и называли его как-то... "фабрика проектного финансирования". Он подразумевает новые решения по финансированию, и он подразумевает дополнительное государственное участие в виде субсидирования части процентные ставки. Потому что вы исходили из своих, видимо, финансовых возможностей, чтобы предоставлять кредиты на более длительный срок под более низкий процент. Так сколько этих проектов и каково решение все-таки финансовых властей на ваши предложения?

Сергей ГОРЬКОВ: Этот проект обсуждается, поэтому решение будет принято, я надеюсь, в ближайшее время. Инструмент, который мы вместе с Минэком формируем, - это инструмент, позволяющий привлечь в экономику страны дополнительные деньги. В чем проблема? Проблема в том, что проектное финансирование - это финансирование, когда вы начинаете инвестировать с нуля. Собираетесь построить завод - фактически в чистом поле строится предприятие. И поэтому здесь, конечно, очень высокие риски. Как правило, банки коммерческие на эти риски не очень идут. Почему? Ну потому что он высок, риск проектов с высокой степенью... не так много. Поэтому в классическом коммерческом банке - среднем или крупном - проектов, связанных с проектным финансированием - всего 10-15 процентов. Для того чтобы строить новую экономику, строить новые предприятия, этого недостаточно. Нужно повышать количество именно таких проектов. Поэтому новая система, новый механизм предполагает именно полный фундаментальный механизм, каким образом привлечь деньги именно в эти проекты. И коммерческих банков и, конечно, роль ВЭБа в этом будет достаточно существенна, потому что ВЭБ будет на себя брать основную часть риска: именно первый этап риска, самый сложный этап риска. И мы считаем, что именно через этот механизм именно институт развития как ВЭБ сможет привлечь достаточно крупные деньги в российскую экономику. Мы считаем, что на один рубль ВЭБа, который мы вложим, можно привлечь от 2 до 4 рублей чисто коммерческих денег. Это новый механизм запуска, который позволит дать в экономику в будущем 500, может быть 600 миллиардов рублей ежегодно. Поэтому, мы считаем, это очень важный механизм. Он находится в финальной стадии проработки, и я думаю, что в ближайшее время он сможет быть принят и мы начнем реализацию.

ВЕДУЩАЯ: Через Думу надо что-то проводить, какие-то законодательные...

Сергей ГОРЬКОВ: Да. Требуются в законодательстве определенные решения, в первую очередь закон о синдикате. Потому что для того, чтобы привлечь именно деньги коммерческих организаций, коммерческих банков, пенсионных фондов,

других игроков рынка очень важно создать механизм. Называется он "синдицирование кредитования", когда четкие и понятные роли у всех участников синдиката - и все одинаково защищены или защищены по определенным понятным и прозрачным правилам. Вот задача этого закона эти правила определить. И мы надеемся, что в этом году этот закон можно будет принять, и тогда мы сможем в полной мере реализовать те задумки, которые у нас сегодня.

ВЕДУЩАЯ: А когда может заработать эта "фабрика" и такой формат финансирования?

Сергей ГОРЬКОВ: Я думаю, что в полной мере с 2018 года. Но мы бы хотели, конечно, в 2017 году первые пилотные сделки, мы могли бы это сделать уже осенью этого года.

ВЕДУЩАЯ: Если вы охарактеризовали положение ВЭБа как температуру 36,6, то поясните, какие сегодня возможности, насколько стабильно идет погашение внешних задолженностей ВЭБа и какие источники финансирования вы можете привлечь для улучшения капитализации ВЭБа через биржевые облигации в частности - этот механизм сейчас известен.

Сергей ГОРЬКОВ: Ну, мы совершенно в графике с точки зрения выплат внешнего долга. У нас нет никаких нарушений, я бы сказал, ни минуты. Мы обычно выплачиваем даже чуть заранее. С точки зрения ликвидности у нас тоже все в порядке. У нас больше 200 миллиардов рублей ликвидности, положительная. Поэтому мы с точки зрения ликвидности себя чувствуем тоже позитивно. Мы активно работаем на внутреннем и внешнем рынке заимствований. Про внешний рынок: мы много сделали в конце прошлого года и с китайцами, и с японцами, и с корейцами. В этом году мы движемся на Ближний Восток. Например, решение об открытии представительства нашего в Абу-Даби, в Эмиратах. Потому что понятно: когда закрыты европейские рынки, нужно двигаться на Восток.

ВЕДУЩАЯ: И там большой потенциал, больше трех миллиардов долларов.

Сергей ГОРЬКОВ: Да, там гигантский потенциал. Поэтому мы считаем, что если в Китае и Японии нам удалось сделать шаг в прошлом году, мы сконцентрировались в этом году и концентрируемся на Ближнем Востоке. И первые шаги мы уже там сделали. Я уверен, что это будет набирать обороты.

ВЕДУЩАЯ: Будете открывать представительство?

Сергей ГОРЬКОВ: Да, будем открывать представительство в Абу-Даби. Думаем, что это правильное место с точки зрения залива. У нас хорошие отношения с банками в Эмиратах, у нас хорошие отношения с регулятором. Поэтому я думаю, что нам удастся в этом году открыть представительство. И не только представительство: я думаю, что нам удастся в целом построить хорошие взаимоотношения.

ВЕДУЩАЯ: Сергей Николаевич, занимать на внешних рынках, выходить на внешние рынки - насколько сложно это в условиях продолжающегося давления на Россию и повышенного интереса со стороны, в частности, американской администрации к ВЭБу и всем встречам, всем контактам, которые происходят и происходили? Это давит, есть такое?

Сергей ГОРЬКОВ: Я не скажу, что это давит. Могу сказать, что это неприятно. Вот то, что это неприятно - это точно. С другой стороны, знаете, это давление, которое существует - оно, конечно, существует. С другой стороны, это дает определенный, знаете, позитив, что ли. Потому что когда ты достигаешь результата, это вдвойне

приятно. Поэтому для нас, конечно, очень важны стали взаимоотношения с китайскими банками в прошлом году. И мы уверены, что и в этом году продлятся наши отношения с китайскими банками. Мы ожидаем тоже привлечения определенного со стороны китайских банков. Но для нас сейчас важная задача, конечно, - Ближний Восток. Потому что Ближний Восток - это "вторая нога". Конечно, Юго-Восточная Азия - это крупный рынок, большой рынок. Но Ближний Восток - это всегда хорошие деньги, это большой объем денег. И здесь нам нужно иметь вторую ногу. Мы все-таки близки к Ближнему Востоку с точки зрения географии тоже. Россия не так далека. Кроме прочего, мы видим потенциал экспорта. Поэтому мы видим, что есть синергия - и страны Ближнего Востока, и Иран. Поэтому мы видим, что возможность построения такой, знаете, сингулярной задачи, когда можно будет решать не только задачи привлечения денег в экономику, но еще и поддержки экспорта.

ВЕДУЩАЯ: В 2014 году, когда перед ВЭБом закрывались двери всех западных банков и западных партнеров, настроения по вопросу разворота на Восток начинались с такого безудержного оптимизма - до растерянности. Потому что вдруг выяснилось, что на Востоке нас не ждут. Сегодня, спустя два, уже третий год, можно сказать, что эти двери удалось открыть все-таки? Это разворот удастся сделать?

Сергей ГОРЬКОВ: Вы знаете, я хочу сказать - да, удалось. Потому что я не ощущаю, что там были закрыты двери. Вопрос, мне кажется, - мы не знали, как дверь эту открыть или как туда стучаться. Потому что Восток, Ближний Восток и Дальний Восток имеют, конечно, свою специфику. Совершенно разную с точки зрения психологии, с точки зрения бизнеса, с точки зрения даже идеологии и философии совершенно разные части мира. И поэтому с каждым из них нужно уметь работать по-разному. Мы, когда говорим про Восток, мы все время говорим, что это что-то такое единое. Конечно, это не единое. Каждая страна имеет свою специфику. Вот мне кажется, очень важно найти ключ к каждой двери. И вот я как человек, который много лет посвятил арабскому Востоку и могу сказать, конечно, сильно отличается, к примеру, от Китая. Совершенно другие принципы работы. И мне кажется, здесь вопрос - как мы с этим работаем.

ВЕДУЩАЯ: Ваши новые партнеры приедут на Петербургский международный экономический форум?

Сергей ГОРЬКОВ: Да, приедут.

ВЕДУЩАЯ: И какую программу вы им предложите? Петербургский форум - это всегда показатель положения России и в мировой экономике, и на международной политической арене. Много гостей - мало гостей, число лидеров, число участников, качество участников - это важные индикаторы для нас.

Сергей ГОРЬКОВ: Абсолютно с вами согласен. Но в целом, я думаю, что это индикатор в целом и для экономики России, и индикатор для... Очень много сделок традиционно на питерском форуме подписывается. Вы знаете, мы в этом году на Питерском форуме решили сформировать иную совершенно повестку с точки зрения ВЭБа. Потому что в нашей стратегии определена поддержка инноваций как одно из наших важных направлений. И вот мы решили на питерском форуме сконцентрироваться именно на инновациях. Мы хотим показать те проекты инновационные, которые мы поддерживаем. И даже традиционный стенд мы решили сделать нетрадиционным: рассказать не о себе, а рассказать о тех проектах, которые мы поддерживаем. И мы хотим именно сконцентрироваться на инновациях

как подход, как экосистема - и рассказать и о проектах. Поэтому у нас такая, знаете, задачка достаточно, с одной стороны, узкая, может быть, но с другой стороны...

ВЕДУЩАЯ: Конкретная.

Сергей ГОРЬКОВ: Очень конкретная и важная в нашей стратегии.

ВЕДУЩАЯ: Какие главные проекты там будут представлены?

Сергей ГОРЬКОВ: Вы знаете, там будет проект, наверное, самый важный, о котором мы будем рассказывать, и сессия, которую мы организуем, - сессия про Blockchain. Мы пригласили мировых спикеров, мы хотим пообсуждать перспективы Blockchain, проблемы Blockchain. И очень представительная будет панель. И мы уверены, что это достаточно новое явление не только для России, это вообще новое явление для мира. Вы знаете, я Blockchain сравниваю, как интернет девяностых годов. Помните, когда у нас был интранет и интернет. И все делали... В чем была разница между интранетом и интернетом? Все немножко не доверяли интернету и делали свои локальные сети, помните? И вот сейчас этих фактически локальных сетей ни у кого нет, потому что пришло доверие и все стали работать в интернете, правильно? Вот Blockchain проходит тот же этап. И нужно время. Хотя я уверен, в этом большая перспектива. Какие другие проекты? Это проект, к примеру, MaximaTelecom, проект Wi-Fi бесплатного в Москве. Теперь MaximaTelecom идет в Питер, они открывают первую ветку Wi-Fi в питерском метро. Это один из наших партнёров, с которым мы активно работаем. Это проект, связанный с малыми спутниками "Даурия" - спутники, которые имеют очень маленький размер, но являются дистрапторами крупнейших в перспективе компаний именно космической отрасли. Поэтому мы идем в инновационные проекты и мы будем рады видеть гостей на нашем стенде.

ВЕДУЩАЯ: Банку развития исполняется десять лет в этом году. Десять лет назад был подписан закон о переименовании Внешэкономбанка в банк развития. Идея банка развития - она вами принимается?

Сергей ГОРЬКОВ: Абсолютно. Мы считаем, что институт развития, банк развития абсолютно важен для страны. И наша стратегия полностью этому соответствует. Она соответствует тому, что мы должны сконцентрироваться на том, чтобы строить экономику, новую экономику России. И в этом наша задача. С одной стороны, мы должны высокие переделы - это очень важно, и это наша ближайшая задача. С другой стороны - мы должны инвестировать в так называемые Jump-технологии, то есть технологии, которые могут Россию двигать вперед, которые могут вывести ее технологически на уровень ведущих стран. И вот наша задача - почему мы про инновации хотим больше сказать на форуме в Питере, потому что задача - двигаться туда тоже.

ВЕДУЩАЯ: Я желаю вам успехов. Большое спасибо.

Сергей ГОРЬКОВ: Спасибо большое.

ВЕДУЩАЯ: До встречи в Петербурге. Сергей Горьков был гостем программы "Мнение". Спасибо за внимание и до свидания.



ПРАЙМ, 26 мая 2017

ГОРЬКОВ: ФИНАНСОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ ВЭБА СТАБИЛЬНОЕ, СФОРМИРОВАН ЗАПАС ЛИКВИДНОСТИ

Финансовое положение Внешэкономбанка (ВЭБа) сейчас стабильное - у банка развития нет нарушений по выплатам внешнего долга и сформирован запас ликвидности, заявил глава ВЭБа Сергей Горьков.

"Прошлый год был не такой простой для ВЭБа, мы были близки к дефолту. Это был сложный год для нас, для команды. Но совместным трудом, и командой, и поддержкой со стороны правительства, и со стороны руководства страны эту задачу удалось решить. Сейчас можно с уверенностью сказать, что мы чувствуем себя нормально", - сказал Горьков в интервью телеканалу "Россия 24".

"Мы совершенно в графике с точки зрения выплат внешнего долга, у нас нет никаких нарушений - я бы сказал, ни минуты. Мы обычно выплачиваем даже чуть заранее. С точки зрения ликвидности у нас тоже все в порядке, у нас больше 200 миллиардов рублей ликвидности положительной, поэтому с точки зрения ликвидности мы тоже чувствуем себя позитивно", - добавил он.

<http://1prime.ru/finance/20170526/827495753.html>

Сообщения по событию:

- [РИА Новости # Все новости \(Закрытая лента\), Москва, 26 мая 2017](#)
- [ПРАЙМ # Бизнес-лента \(Закрытая лента\), Москва, 26 мая 2017](#)
- [BankoDrom.ru, Москва, 26 мая 2017](#)
- [Finwiz.ru, Москва, 26 мая 2017](#)

[К дайджесту событий](#)

ВЕСТИ

Экономика

Вести. Экономика, 28 мая 2017

ФАБРИКА ПРОЕКТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ ВСКОРЕ ЗАРАБОТАЕТ

Обсуждение "Фабрики проектного финансирования" завершается и в ближайшее время этот инструмент заработает, заявил председатель госкорпорации "ВЭБ" Сергей Горьков в эксклюзивном интервью в студии программы "Мнение".

За последний год Внешэкономбанк смог выйти из состояния дефолта, вернуться к нормальному графику выплаты долгов и даже начать экспансию на Ближний Восток. Об этом заявил председатель госкорпорации Сергей Горьков.

"Этот проект обсуждается и я надеюсь, что решение будет принято в ближайшее время", - отметил глава ВЭБ.

"Инструмент, который мы с Минэком формируем, позволяет привлечь в экономику страны дополнительные деньги. Проектное финансирование - это финансирование

когда вы начинаете финансировать проект с нуля. Например, вы строите завод в чистом поле. Это высокие риски и банки на эти риски не идут", - пояснил он, подчеркнув, что в этом проблема.

Фабрика проектного финансирования позволяет привлечь в такие проекты деньги коммерческих банков. В настоящий момент банковский сектор отказывается от проектного финансирования (в большинстве случаев его доля составляет 10-15% портфеля) и фокусируется на инвестиционном кредитовании действующего бизнеса.

"Нам важно привлечь инвесторов на стадии вхождения в капитал. Синдикация позволит участникам рынка получить достаточный объем средств в проектное финансирование. Важен также механизм субсидирования ставки, качественный отбор проектов на самом входе и квалифицированная отраслевая экспертиза", - отметил Горьков.

Фабрика проектного финансирования проектов предусматривает синдикацию 80/20, где 20% - акционерный капитал, 80% - заемные средства, синдицированные через транши для снижения рисков участников проекта.

Схема работы фабрики проектного финансирования предполагает несколько этапов: центр компетенции проводит маркетинговый анализ и помогает в создании бизнес-модели, центр структурирования формирует оптимальную структуру сделки и механизм синдикации, центр мониторинга следит за исполнением кредитного соглашения и ситуацией на рынке, помогает в актуализации финансовой модели и бизнес-плана.

<http://www.vestifinance.ru/articles/85964>

Сообщения по событию:

- [Finwiz.ru, Москва, 28 мая 2017](#)
- [Новости России и мира \(z1v.ru\), Москва, 28 мая 2017](#)
- [Investfuture.ru, Москва, 28 мая 2017](#)
- [1nnc.net, Москва, 28 мая 2017](#)
- [Новости@Rambler.ru, Москва, 28 мая 2017](#)

[К дайджесту событий](#)

ВЕСТИ

Экономика

Вести. Экономика, 28 мая 2017

ГОРЬКОВ: ВЭБ ВЫШЕЛ ИЗ КРИЗИСА И ПОВЫШАЕТ ИНВЕСТИЦИИ

Финансовое положение Внешэкономбанка (ВЭБа) сейчас стабильное: у банка развития нет нарушений по выплатам внешнего долга и сформирован запас ликвидности, хотя в прошлом году ВЭБ был близок к дефолту, заявил глава ВЭБа Сергей Горьков в интервью программе "Мнение".

За последний год Внешэкономбанк смог выйти из состояния дефолта, вернуться к нормальному графику выплаты долгов и даже начать экспансию на Ближний Восток. Об этом заявил председатель госкорпорации Сергей Горьков.

"Прошлый год был не такой простой для ВЭБа, мы были близки к дефолту. Это был сложный год для нас, для команды. Но совместным трудом, и командой, и поддержкой со стороны правительства, и со стороны руководства страны эту задачу удалось решить. Сейчас можно с уверенностью сказать, что мы чувствуем себя нормально", - отметил Горьков.

"Мы чувствуем себя нормально. Это значит, что мы не только можем говорить о прохождении кризиса, но и можем инвестировать в экономику. Мы в прошлом году начали инвестировать и в этом году увеличиваем инвестиции, - подчеркнул глава ВЭБа. - Если говорить об итогах первого квартала, то мы ожидаем, что этот год будет убыточным. Следующий год по нашему бизнес-плану, следующий год будет позитивным. Хотя мы и получили прибыль в первом квартале. Но на 2017 г. смотрим как на год трансформации, поэтому в плане убытки".

"Мы совершенно в графике с точки зрения выплат внешнего долга, у нас нет никаких нарушений и я бы сказал, ни минуты. Мы обычно выплачиваем даже чуть заранее. С точки зрения ликвидности у нас тоже все в порядке, у нас больше 200 млрд руб. ликвидности положительной, поэтому с точки зрения ликвидности мы тоже чувствуем себя позитивно", - заявил глава ВЭБа.

<http://www.vestifinance.ru/articles/85963>

Сообщения по событию:

- Investfuture.ru, Москва, 28 мая 2017
- 1nnc.net, Москва, 28 мая 2017
- [Новости России и мира \(z1v.ru\)](http://Новости России и мира (z1v.ru)), Москва, 28 мая 2017
- Новости@Rambler.ru, Москва, 28 мая 2017

[К дайджесту событий](#)



ИА Rambler News Service, 26 мая 2017

ВЭБ ОЖИДАЕТ НЕГАТИВНЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ В 2017 ГОДУ ИЗ-ЗА ПРОДАЖИ БАНКОВ В РОССИИ И НА УКРАИНЕ

Продажа дочерних банков в России и на Украине принесет ВЭБу негативный результат, рассказал глава банка развития Сергей Горьков в интервью телеканалу "Россия 24".

"Это наши банки коммерческие, как российские, так и украинский. Мы близки к этому решению (о продаже. - RNS). К сожалению, эти решения непростые, как с точки зрения реализации, так и с точки зрения результата. Поэтому все-таки планомерно они должны нам принести негативный результат в этом году, но тем не менее первый квартал для нас оказался позитивным", - сказал Горьков.

ВЭБ планирует продать два своих дочерних банка в России - Связь-банк и банк "Глобэкс". Также ВЭБ планирует продать свой дочерний банк на Украине - Проминвестбанк. Национальный банк Украины получил на рассмотрение заявки на покупку Проминвестбанка от двух физических лиц, чьи имена регулятор официально не раскрывает. Оба они являются гражданами Украины. Также о намерении приобрести Проминвестбанк сообщила украинская группа DCH.

<https://rns.online/finance/VEB-ozhidaet-negativnih-rezultatov-v-2017-godu-iz-za-prodazhi-bankov-v-Rossii-i-na-Ukraine-2017-05-26/>

Сообщения по событию:

- [Bankogolik.com, Москва, 26 мая 2017](#)
- [BankoDrom.ru, Москва, 26 мая 2017](#)
- [Banki.ru, Москва, 26 мая 2017](#)
- [Katashi.ru, Москва, 26 мая 2017](#)
- [Rosinvest.com, Москва, 26 мая 2017](#)

[К дайджесту событий](#)

ВЕСТИ

Экономика

Вести. Экономика, 26 мая 2017

ВЭБ 2:0. ИЗБЕЖАВ ДЕФОЛТА, ГОСКОРПОРАЦИЯ ГОТОВА К НОВОМУ ВЗЛЕТУ

36 и 6. Именно так охарактеризовал финансовое здоровье Внешэкономбанка его глава Сергей Горьков. В прошлом году банк был в шаге от дефолта. Но страшное уже позади. Госкорпорация встала на ноги и готова к реализации стратегии ВЭБ 2.0.

<http://www.vestifinance.ru/videos/34080>

[К дайджесту событий](#)



Интерфакс, 26.05.2017

НОВЫЙ РОССИЙСКИЙ ПАССАЖИРСКИЙ САМОЛЕТ МС-21 СОВЕРШИЛ ПЕРВЫЙ ПОЛЕТ

Первый полет нового пассажирского лайнера МС-21-300, состоявшийся в воскресенье, прошел штатно, все системы машины отработали без сбоев, сообщила корпорация "Иркут" (МОЕХ: IRKT) (входит в "Объединенную авиастроительную корпорацию", ОАК).

"В соответствии с программой, в ходе полета выполнена имитация захода на посадку с последующим проходом над полосой, набором высоты и разворотом. Данная методика является типовой для первого полета новых типов самолетов", - говорится в сообщении пресс-службы корпорации.

Продолжительность полета составила 30 минут, он проходил на высоте 1 тыс. метров при скорости 300 км/час. План полёта включал проверку самолета на устойчивость и управляемость, а также на управляемость двигателей, информирует корпорация.

По словам президента ПАО "Корпорация "Иркут" Олега Демченко, в МС-21 вложены "самые передовые технические решения, которые обеспечат повышенный комфорт пассажирам и привлекательные экономические характеристики авиакомпаниям".

Президент ПАО "Объединенная авиастроительная корпорация" (МОЕХ: UNAC) Юрий Слюсарь подчеркнул, что "МС-21 создан в широкой кооперации, где наряду с "Иркутом" активно участвуют и другие предприятия ОАК: "АэроКомпозит", Ульяновский и Воронежский авиазаводы, "ОАК-Центр комплексирования". "Это - важный этап формирования новой индустриальной модели ОАК. По нашим оценкам, в ближайшие 20 лет в сегменте МС-21 мировой спрос составит около 15 тыс. новых лайнеров. Уверен, авиакомпании высоко оценят наш новый самолет", - цитирует Ю.Слюсаря пресс-служба.

"Выполнение заявленных технико-экономических характеристик, создание эффективной современной системы интегрированной логистической поддержки и послепродажного обслуживания, а также формирование выгодных финансовых моделей продаж позволит выйти на совокупный объем поставок МС-21 более 1 тыс. самолетов в период до 2037 года", - заявил глава Минпромторга Денис Мантуров, процитированный в сообщении ведомства.

Глава Внешэкономбанка Сергей Горьков в свою очередь сообщил, что группа ВЭБа вложила \$90 млн в создание МС-21, часть этих средств - в качестве предоплаты за будущие самолеты.

"Наша дочерняя компания - "ВЭБ Лизинг" - сделала заказ на 30 машин. Для группы ВЭБа участие в проекте МС-21 означает не только финансирование создания нового воздушного судна, но и содействие в формировании комплексной инфраструктуры, производственных мощностей, системы продаж и послепродажного обслуживания", - сказал С.Горьков.

Семейство пассажирских ближне-среднемагистральных лайнеров МС-21 ("Магистральный самолет XXI века") - гражданский проект корпорации "Иркут" (входит в "Объединенную авиастроительную корпорацию"). Летные испытания самолета ранее планировалось начать в апреле 2017 г., но вице-премьер Дмитрий Рогозин сообщил о переносе срока на конец мая - "с учетом результатов испытаний по статике и иных испытаний".

Базовой версией самолета является МС-21-300 вместимостью 180-200 мест, кроме того, предполагается запуск производства МС-21-200 вместимостью 150 мест, а также МС-21-400, вмещающего более 200 пассажиров. С 2020 г. "Иркут" планирует ежегодно производить по 20 МС-21, с 2023 г. - нарастить темп до 70 машин в год, заявляли ранее в корпорации.



ТАСС, 28 мая 2017

КОРПОРАЦИЯ "ИРКУТ": ПЕРВЫЙ ПОЛЕТ МС-21 ПРОШЕЛ В ШТАТНОМ РЕЖИМЕ

Новый российский пассажирский ближне-среднемагистральный узкофюзеляжный самолет МС-21 ("Магистральный самолет XXI века") совершил первый полет. Он состоялся на аэродроме Иркутского авиационного завода, сообщил производитель самолета корпорация "Иркут". Продолжительность полета составила полчаса, высота - тысяча метров, скорость лайнера - 300 км/час.

Самолет был проверен на устойчивость и управляемость двигателей. Была выполнена имитация захода на посадку с последующим разворотом над полосой, набором высоты и разворотом.

Лайнер пилотировали летчик-испытатель, Герой России Олег Кононенко и летчик-испытатель, Герой России Роман Таскаев. По словам Кононенко, полет прошел в штатном режиме. Подтверждены характеристики и режимы работы двигателей, все бортовые системы работали без сбоев, сообщил Таскаев.

Вице-премьер Дмитрий Рогозин проинформировал президента Владимира Путина о премьерном полете нового российского самолета. Глава государства поздравил коллектив предприятия-производителя, а также всех работников отрасли с этим событием, сообщил пресс-секретарь президента Дмитрий Песков.

Первым, кто официально подтвердил успешный полет МС-21 стал вице-премьер РФ Дмитрий Рогозин.

"Летаем", - написал он, сопроводив высказывание фотографиями, на которых запечатлен полет самолета и радостная встреча экипажа на земле после успешного испытания.

Характеристики самолета

В новой истории России с нуля произвели пока только один гражданский самолет - региональный Sukhoi Super Jet-100 (первый полет осуществлен в 2008 году, эксплуатируется с 2011 года). МС-21 от него отличается увеличенной дальностью полета (максимально 4578 км против 6400 км) и большим количеством посадочных мест (в SSJ-100 максимально может поместиться 108 пассажирских кресел, в МС-21 - до 211 кресел).

Разработка МС-21 ведется "Иркутом" и "ОКБ им. А. С. Яковлева" на базе несостоявшегося в 1990-х годах проекта Як-242. В 2003 году прошел тендер Росавиакосмоса (ведомство сейчас упразднено) на разработку ближне-среднемагистрального самолета, который и выиграл проект МС-14. Изначально планировалось, что лайнер МС-21 назовут Як-242, но впоследствии от этого названия решили отказаться прежде всего из-за идеи продвижения самолета на мировом рынке. Создатели заявляют, что МС-21 призван заменить устаревшие Ту-154, также ожидается, что МС-21 составит полноценную конкуренцию продукции Boeing и Airbus (Boeing 737MAX и Airbus A320 neo).

Планируется производить две версии самолета - МС-21-200 и МС-21-300. 28 мая в воздух поднялся МС-21-300, версии машин отличаются только вместимостью: МС-21-300 вмещает от 163 до 211 пассажиров, а МС-21-200 сможет взять на борт от 132 до 165 пассажиров.

Создание МС-21

Самолет построен в широкой кооперации с зарубежными компаниями. Доля российских поставщиков комплектующих - 60%, что гораздо больше, чем у SSJ-100 (около 30%).

Пока что на лайнер устанавливаются двигатели PW 1400G (производство американской Pratt & Whitney), но с 2018 года планируется, что самолет будет оснащаться российскими двигателями ПД-14 (производитель - "Объединенная двигателестроительная корпорация"). Сейчас идут испытания и подготовка к сертификации двигателя. Комплексная система управления создана "Авиаприбор-

Холдингом" совместно с французской Goodrich AS и американской Rockwell Collins. Последняя вместе с концерном "Авионика" также разработали авионику самолета.

Поставщиком титана для производства самолета стала российская корпорация ВСМПО-АВИСМА. Как отмечается в материалах "Ростеха", ВСМПО-АВИСМА будет поставлять до 100% титана в зависимости от типа установленного двигателя. Компания "Технодинамика" производит для МС-21 шасси, колеса и тормоза, а также гидравлические и топливную системы, кислородную систему, аварийные трапы и др.

Наибольшая инновация и предмет гордости производителей - новое композитное крыло самолета (создано ульяновским "Аэрокомпозитом"), которое должно значительно облегчить вес самолета и нагрузку на двигатели, а также улучшить летно-технические характеристики. Также планируется, что у МС-21 салон будет повышенной комфортности: за счет самого широкого салона среди узкофюзеляжных самолетов. Производители обещают большего размера иллюминаторы, за счет чего увеличится естественная освещенность кабины.

Кто будет летать на МС-21

На данный момент портфель заказов на МС-21 составляет 285 самолетов. Из них на 175 машин заключены твердые (проавансированные) контракты, еще по 110 самолетам достигнуты предварительные договоренности и подписаны рамочные соглашения.

Крупнейшим заказчиком стала авиакомпания "Аэрофлот". Планируется, что в парке авиакомпании будет эксплуатироваться 50 МС-21. Как сообщал генеральный директор "Аэрофлота" Виталий Савельев, компания ожидает поставок первых трех самолетов в 2019 году (ранее поставки ожидалось в конце 2018 года).

Также крупными заказчиками являются лизингодатели "ВЭБ-лизинг" (30 самолетов) и "Ильюшин финанс" (50 самолетов, запланированы поставки 28 самолетов и еще действует опцион на 22 самолета). Как сообщил председатель Внешэкономбанка Сергей Горьков, группа ВЭБ инвестировала 90 млн долларов в создание первого экземпляра МС-21, часть этих средств - в качестве предоплаты за будущие машины.

Есть и первые зарубежные заказчики. Имеется твердый контракт с индонезийской Crescom Burj Berthad на поставку 25 самолетов и опцион на 25 машин. Также заключено соглашение о намерении с египетской Cairo Aviation на поставку 6 самолетов и опционом на 4 машины. Интерес к самолету проявляет национальная авиакомпания Танзании Air Tanzania, а также Иран, Саудовская Аравия и Индонезия.

По словам министра промышленности и торговли РФ Дениса Мантурова, поставки новейшего российского самолета могут составить 1 тысячу единиц до 2037 года.

<http://tass.ru/ekonomika/4288788>

Сообщения по событию:

- [Newsexpress.ru, Тольятти, 28 мая 2017](#)
- [ИА Rambler News Service \(rns.online\), Москва, 28 мая 2017](#)
- [РИА Новости # Все новости \(Закрытая лента\), Москва, 28 мая 2017](#)
- [ПРАЙМ # Бизнес-лента \(Закрытая лента\), Москва, 28 мая 2017](#)
- [РИА Новости, Москва, 28 мая 2017](#)
- [Пульс Планеты 24/7 \(puls-planety247.ru\), Москва, 28 мая 2017](#)
- [Карельские Вести \(kareliyanews.ru\), Петрозаводск, 28 мая 2017](#)
- [Profi-news.ru, Москва, 28 мая 2017](#)
- [Известия \(izvestia.ru\), Москва, 28 мая 2017](#)
- [Пульс Планеты 24/7 \(puls-planety247.ru\), Москва, 28 мая 2017](#)
- [Day.az, Баку, 28 мая 2017](#)

- [Пронедра \(pronedra.ru\), Москва, 28 мая 2017](#)
- [NewsRbk.ru, Москва, 28 мая 2017](#)
- [ПРАЙМ, Москва, 28 мая 2017](#)
- [Finwiz.ru, Москва, 28 мая 2017](#)
- [BankoDrom.ru, Москва, 28 мая 2017](#)
- [ТАСС # Единая лента \(Закрытая лента\), Москва, 28 мая 2017](#)
- [ТАСС, Москва, 28 мая 2017](#)
- [Взгляд.Ру, Москва, 28 мая 2017](#)
- [Vistanews.ru, Москва, 28 мая 2017](#)
- [Gorodskoyportal.ru/peterburg, Санкт-Петербург, 28 мая 2017](#)
- [Агентство бизнес новостей \(abnews.ru\), Санкт-Петербург, 28 мая 2017](#)
- [Bankogolik.com, Москва, 28 мая 2017](#)
- [BankoDrom.ru, Москва, 28 мая 2017](#)
- [Banki.ru, Москва, 28 мая 2017](#)
- [Katashi.ru, Москва, 28 мая 2017](#)
- [RuNews24 \(runews24.ru\), Москва, 28 мая 2017](#)
- [163gorod.ru, Самара, 28 мая 2017](#)
- [Urmonitor.ru, Екатеринбург, 28 мая 2017](#)
- [Москва-Баку.ru \(moscow-baku.ru\), Москва, 28 мая 2017](#)
- [Империя \(imperiyanews.ru\), Москва, 28 мая 2017](#)
- [E-gorlovka.com.ua, Горловка, 28 мая 2017](#)
- [News2world.net, Москва, 28 мая 2017](#)
- [ТАСС # Единая лента \(Закрытая лента\), Москва, 28 мая 2017](#)
- [Krasnews.com, Красноярск, 28 мая 2017](#)
- [Киевские ведомости \(kvedomosti.com\), Киев, 28 мая 2017](#)
- [Gursesintour.com, Югорск, 28 мая 2017](#)
- [Утренние новости \(morning-news.ru\), Москва, 28 мая 2017](#)
- [Arhano.ru, Москва, 28 мая 2017](#)
- [РЫБИНСКonLine \(ryb.ru\), Рыбинск, 28 мая 2017](#)
- [Gursesintour.com, Югорск, 28 мая 2017](#)
- [Твой город Псков \(tvougorodpskov.ru\), Псков, 28 мая 2017](#)
- [Твой город Псков \(tvougorodpskov.ru\), Псков, 28 мая 2017](#)
- [Шар \(svo.spb.ru\), Санкт-Петербург, 28 мая 2017](#)
- [События дня \(inforu.news\), Москва, 28 мая 2017](#)
- [Unionnews.ru, Москва, 28 мая 2017](#)
- [Внешэкономбанк \(veb.ru\), Москва, 28 мая 2017](#)
- [Аппа-news.ru, Сухум, 28 мая 2017](#)
- [Новости России и мира \(z1v.ru\), Москва, 28 мая 2017](#)
- [Вести. Экономика \(vestifinance.ru\), Москва, 28 мая 2017](#)
- [Kremlin Press \(kremlinpress.com\), Москва, 28 мая 2017](#)
- [Кр.crimea.ua, Симферополь, 28 мая 2017](#)
- [VN \(vigornews.ru\), Москва, 28 мая 2017](#)
- [ИА Ореанда-Новости, Москва, 28 мая 2017](#)
- [VN \(vigornews.ru\), Москва, 28 мая 2017](#)
- [Atameken Business Channel \(abctv.kz\), Астана, 29 мая 2017](#)

ВЕДОМОСТИ

THE WALL STREET JOURNAL & FINANCIAL TIMES

Ведомости, 28 мая 2017

ВЭБ ГОТОВ ВЗЛЕТЕТЬ

Автор: Владимир Штанов / Ведомости

ВЭБ решил поддержать проект выпуска воздушных беспилотников для перевозки грузов и пассажиров. В числе участников - ОКБ "Грузовые дроны" и бизнесмен Александр Яхнич

В России есть проект, который называется "летающий мотоцикл" и который в состоянии поднять человека. Мы представим этот проект на питерском форуме", -

передал ТАСС слова председателя Внешэкономбанка (ВЭБ) Сергея Горькова. По его мнению, "это уже реальная заявка на изменение транспортного средства". ВЭБ инвестировал в проект, пишет ТАСС. Представитель ВЭБа отказался раскрыть детали.

"Летающий мотоцикл" (квадрокоптер, управляемый человеком) - одна из разработок компании ОКБ "Грузовые дроны", базирующейся на территории "Сколково". Модель, получившая название Scorpion, рабочая и способна подниматься на высоту вертолета (ее можно ограничить), имеет варианты с электрическим мотором и двигателем внутреннего сгорания. Цена - несколько десятков тысяч долларов. Владелец и гендиректор ОКБ "Грузовые дроны" Александр Атаманов рассказал "Ведомостям", что оформление венчурного инвестирования с участием ВЭБа еще не завершено. Параметры он не раскрыл. Атаманов реализует проект воздушного мотоцикла с 2015 г. Кроме этого он работал и над другими проектами, например создал систему автоматизированного приема документов для патентования торговых знаков.

ВЭБ и ОКБ "Грузовые дроны" - не единственные участники проекта. Над ним работают создатели беспилотных летательных аппаратов, производители компонентов (электрических двигателей, аккумуляторов, систем беспилотного управления), IT-компании, рассказал "Ведомостям" один из инвесторов, российский бизнесмен, президент Yakhnich Motorsport Александр Яхнич. Имена остальных участников проекта он не раскрыл. "Предполагается разрабатывать и выпускать различные беспилотные летательные аппараты для перевозки пассажиров и грузов, а также компоненты", - говорит Яхнич.

Беспилотное будущее

\$200 млрд - во столько оценивается к 2035 г. мировой рынок беспилотных авиационных систем, комплексных решений и услуг

ВЭБ - модератор проекта и его финансовый партнер, но основные инвестиции - частные (российские и зарубежные), рассказывает Яхнич. Размеры вложений не раскрываются. Инвестиции в аналогичные проекты за рубежом измеряются десятками миллионов долларов, добавляет он. "Это принципиально новая отрасль. Процессы идут стремительно, и нужно успеть закрепиться и попытаться стать одним из лидеров", - говорит Яхнич. У проекта есть экспортная перспектива, добавляет он.

Подобный проект - разработка беспилотных средств для воздушных перевозок грузов и пассажиров, выпуск компонентов для них (заказчиками выступают ГК "Росатом" и ДОСААФ) и тоже при участии ОКБ "Грузовые дроны" - ранее был анонсирован в госпрограмме AeroNet. Инвестиции в такой проект в 2016-2020 гг. оценивались в 578 млн руб., включая 253 млн руб. госсубсидий. По словам Яхнича, новый проект с AeroNet не связан.

В 2014 г. мировой рынок беспилотных авиасистем составил \$6,8 млрд руб. К 2035 г. он вырастет почти в 30 раз, а российские компании по мере возникновения крупных игроков смогут претендовать на \$35-45 млрд, говорится в аннотации к проекту AeroNet. Изменится и структура рынка, увеличится доля гражданского и коммерческого применения, на которую в 2024 г. пришлось всего 14% (66% - сегмент военного применения, 20% - сегмент обеспечения безопасности), отмечается в документе.

<https://www.vedomosti.ru/newspaper/articles/2017/05/28/691829-tsena-letayuschego>

Сообщения по событию:

- [Business FM \(businessfm.spb.ru\), Санкт-Петербург, 26 мая 2017](#)
- [Национальный платежный совет \(nps.ru\), Москва, 26 мая 2017](#)

ВЕДОМОСТИ

Ведомости, 29 мая 2017

НОВЫЙ АЭРОПОРТ В САРАТОВЕ ПОСТРОЯТ БЕЗ ГОСДЕНЕГ

Автор: Александр Воробьев / Ведомости

Статья опубликована в № 4330 от 29.05.2017 под заголовком: "Аэропорты регионов" предпочли кредиты

"Аэропорты регионов" больше не рассчитывают на государственное софинансирование стройки - ведут переговоры о кредите с ВЭБом

В пятницу, 26 мая, холдинг "Аэропорты регионов" Виктора Вексельберга сообщил, что пассажирский терминал нового аэропорта Саратова и служебно-технические объекты (суммарной площадью около 35 000 кв. м) построит компания "Эста констракшен", она выбрана генподрядчиком по итогам конкурса.

Новый аэропорт будет построен за пределами Саратова, действующий находится в черте города. За счет федерального бюджета для аэропорта уже достраивается взлетно-посадочная полоса. Но инвестор попросил у правительства софинансировать и терминал (таких прецедентов еще не было): построить на условиях концессии с привлечением бюджетных средств, а после окончания срока концессии передать в федеральную собственность, рассказывал в ноябре 2016 г. гендиректор "Аэропортов регионов" Евгений Чудновский. Если все затраты возьмет на себя инвестор, то для возврата инвестиций потребуется рост аэропортовых сборов в несколько раз, а цены на билеты вырастут ориентировочно на 30%, пояснял он.

"От идеи бюджетного софинансирования отказались, терминал будет строиться за счет кредитов", - рассказал Чудновский "Ведомостям". Стоимость проекта - 7,5 млрд руб., уже получено финансирование от акционера на 2,5 млрд руб. и ведутся переговоры с ВЭБом о кредите на 5 млрд руб. Процентная ставка по такому кредиту была бы на несколько процентных пунктов ниже, чем по кредиту коммерческого банка, добавил он.

В 2016 г. аэропорт Саратова принял 433 385 пассажиров. "Мы рассчитываем, что стоимость авиабилетов в новом аэропорту может быть ниже, чем в действующем. "Центральный" из-за ограничений аэродрома способен принимать только небольшие суда, себестоимость перевозки которых значительно выше, билеты из Саратова сейчас в среднем на 30% дороже, чем из других крупных городов на аналогичные расстояния. С вводом нового аэропорта это ограничение будет снято и полеты будут выполняться на магистральных судах, которые есть в парке большинства российских перевозчиков. То есть помимо снижения себестоимости полетов появится конкуренция между авиакомпаниями", - объяснил Чудновский.

"Банк рассматривает возможность участия в строительстве нового аэропорта в Саратове. Проект соответствует новой стратегии ВЭБа, кредитование проектов транспортной инфраструктуры - один из приоритетов", - говорит представитель

ВЭБа. "Аэропортовые сборы в новом аэропорту будут действительно выше в несколько раз, но цены на билеты ниже. Мы проверяем расчеты инвестора по тарифам, затем проект рассмотрит правительственная комиссия по транспорту", - говорит замначальника управления регулирования транспорта ФАС Андрей Кузнецов. Представитель "Саратовских авиалиний" (владеет действующим аэропортом) на запрос не ответил.

Новый аэропорт сможет принимать магистральные суда, которые есть в парке большинства российских перевозчиков, что удешевит стоимость билетов

<http://www.vedomosti.ru/business/articles/2017/05/29/691828-aeroport-saratove>

Сообщения по событию:

- [Новости@Rambler.ru. Москва, 29 мая 2017](#)

[К дайджесту событий](#)



РИА Новости, 26 мая 2017

FITCH ПОНИЗИЛО РЕЙТИНГ СВЯЗЬ-БАНКА ДО "ВВ-" С "ВВ", ПРОГНОЗ НЕГАТИВНЫЙ

Международное рейтинговое агентство Fitch в пятницу понизило долгосрочный рейтинг дефолта эмитента (РДЭ) Связь-банка до "ВВ-" с "ВВ", прогноз негативный, говорится в сообщении агентства.

Одновременно с этим Fitch подтвердило долгосрочный РДЭ банка "Глобэкс" на уровне ""ВВ-" с негативным прогнозом, а "Еврофинанс Моснарбанка" - на уровне "В+" со стабильным прогнозом.

"Снижение РДЭ Связь-банка на одну отметку до "ВВ-" выравнивает рейтинг с банком "Глобэкс" и отражает мнение Fitch, что вероятность того, что оба банка будут поддерживаться их единственным акционером, Внешэкономбанком, теперь в целом аналогичная, поскольку они определены в новой стратегии ВЭБ как нестратегические инвестиции, которые будут проданы к концу 2017 года. Тем не менее, по мнению Fitch, продажа может занять больше времени или вовсе не произойти", - сообщает агентство.

"Негативный прогноз по РДЭ двух банков отражает мнение Fitch, что продажа банков высокорентабельным новым собственникам, например, квази-суверенным или иностранным банкам, менее вероятна, чем продажа более низкорентабельным частным структурам. Последнее, вероятно, приведет к понижению... их долгосрочных РДЭ", - также отмечает агентство.

Рейтинги "Еврофинанс Моснарбанка" отражают профиль банка и не учитывают потенциальную поддержку со стороны российских и венесуэльских властей. Это связано с продолжающимися задержками в ратификации межправительственного соглашения, первоначально подписанного Россией и Венесуэлой в 2011 году с целью преобразования банка в международную финансовую организацию, в равной степени принадлежащую двум правительствам.

В настоящее время "Еврофинанс Моснарбанк" принадлежит Газпромбанку (25% плюс одна акция), банку ВТБ (25% плюс одна акция) и Национальному фонду развития Венесуэлы (50% минус две акции).

Сообщения по событию:

- <http://www.finanz.ru/novosti/aktsii/Fitch-ponizilo-reytingi-svyaz-banka-do-BB-s-BB-podverdilo-reytingi-BB-globeksa-1002045635>
- ПРАЙМ # Бизнес-лента (Закрытая лента), Москва, 26 мая 2017
- [Bonds.finam.ru, Москва, 26 мая 2017](#)
- [Finwiz.ru, Москва, 26 мая 2017](#)
- [Finversia.ru, Москва, 26 мая 2017](#)
- [Ru.investing.com, Москва, 26 мая 2017](#)

Коммерсантъ®

Коммерсантъ, 29 мая 2017

EVRAZ СДАЕТ ПОЗИЦИИ НА УКРАИНЕ

Автор: Анатолий Джумайло

Компания продает там уже второй актив

Evraz Романа Абрамовича и партнеров договорилась о продаже железорудного ГОКа "Евраз Суха Балка" группе DCH Group Александра Ярославского, претендующего также на украинскую "дочку" ВЭБа **Проминвестбанк**. В августе может завершиться и сделка по продаже компанией "Южкокса", а ранее акционеры Evraz вышли из украинского Днепродзержинского коксохима. Аналитики не исключают, что компания и ее акционеры могут полностью покинуть Украину, где у них пока остаются металлургический завод ДМЗ и 50% Южного ГОКа.

Evraz подписала соглашение о продаже железорудного ГОКа "Евраз Суха Балка" (ЕСБ) на Украине группе DCH Group местного бизнесмена Александра Ярославского за \$110 млн. Сумма может быть скорректирована на оборотный капитал и долг, детали не указываются. Расчеты должны завершиться до конца года, средства пойдут на корпоративные цели, включая снижение долга Evraz.

Мощности ЕСБ - 3,1 млн тонн железорудного сырья в год, в 2016 году комбинат выпустил свыше 2,5 млн тонн, его выручка составила \$145 млн, EBITDA - \$26 млн, убыток - \$5 млн (запасы - 68 млн тонн руды).

Evraz и его акционеры (основные - Роман Абрамович, Александр Абрамов и Александр Фролов) в 2007 году купили ЕСБ, Днепрпетровский метзавод (ДМЗ), "Днепрококс" (был присоединен к ДМЗ), "Южкокс" (ранее "Баглейкокс"), Днепродзержинский коксохимический завод (ДКХЗ) и 50% Южного ГОКа у группы "Приват" Игоря Коломойского за \$3 млрд.

Полной производственной кооперации у активов нет, и в 2015 году, как писал "Ъ", акционеры Evraz продали ДКХЗ структурам, действовавшим в интересах "Метинвеста" Рината Ахметова, а в 2016 году Evraz договорилась о продаже неназванному инвестору "Южкокса" (сделка должна закрыться в августе).

Основными потребителями ЕСБ выступают Мариупольский меткомбинат "Метинвеста" и Южный ГОК, где у компании Рината Ахметова 50%. Собеседники "Ъ", близкие к Evraz и "Метинвесту", затруднились сказать, выступает ли DCH Group в

интересах "Метинвеста", инвестиционная активность которого ограничена из-за долгов. Телефоны DCH Group и Александра Ярославского в пятницу вечером не отвечали. Но ЕСБ может быть не последним приобретением DCH Group российских активов на Украине: как писал "Ъ" 19 мая, господин Ярославский претендует на украинский Проминвестбанк, принадлежащий ВЭБу, и сам бизнесмен говорил "Ъ", что проблем с согласованием в Нацбанке Украины не возникнет, поскольку он "хорошо известен в банковских кругах с успешной стороны". А собеседники "Ъ" называли Александра Ярославского, входящего в украинский список Forbes (восьмое место в 2016 году, \$721 млн), "прозрачным кандидатом для украинских властей". Пока активов в металлургии у группы нет.

В Evraz не раз уверяли, что напряженные политические отношения РФ и Украины не сказываются на бизнесе группы. Но с сентября 2016 года ЕСБ простаивал, так как Госгеонедра Украины не продлевали предприятию лицензии на добычу руды, а прокуратура Днепропетровской области возбудила уголовное производство, вменяя ЕСБ незаконную добычу. Часть документов на добычу ЕСБ, по данным "Интерфакса", продлили лишь в январе, при этом у компании и регулятора сохраняются разногласия, а шахтеры предприятия периодически устраивают пикеты и забастовки.

Evraz продает ЕСБ на неплохих условиях - даже с учетом всех рисков актив предварительно оценен для сделки в 4,2 EBITDA, притом что железорудные гиганты вроде BHP и Rio Tinto сейчас торгуются в районе 5x EV/EBITDA, говорит Андрей Лобазов из "Атона". Поскольку компания недавно раскрыла планы по продаже "Южкокса", а акционеры Evraz еще раньше вышли из ДКХЗ, не исключено, что в будущем группа может продать и ДМЗ (около 1 млн тонн стали в год), а ее акционеры - долю в Южном ГОКе, полагает аналитик. Оценить Южный ГОК сложно, но ДМЗ может стоить около \$150 млн, уточняет он.

В Evraz перспективы полной распродажи украинских активов не комментируют. Источник "Ъ", близкий к компании, говорит, что предметных переговоров как минимум по ДМЗ нет, а сделка по ЕСБ "показывает, что компания готова расставаться с активами лишь на хороших условиях, спешки и условной продажи за долг нет". Финансовые показатели украинского дивизиона, активно экспортирующего продукцию, Evraz не раскрывает, но продажи компании на Украине с учетом поставок туда угля и руды из РФ составили в 2016 году всего \$296 млн из \$7,7 млрд ее выручки.

[Коммерсантъ \(kommersant.ru\)](http://kommersant.ru), Москва, 29 мая 2017

[К дайджесту событий](#)

Банки, экономика



Интерфакс, 26.05.2017

МОДЕРНИЗАЦИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В РАМКАХ УЛУЧШЕНИЯ ЭКОЛОГИИ ПОТРЕБУЕТ ОКОЛО 22 ТРЛН РУБ. - ГЛАВА МИНПРИРОДЫ РФ

Стоимость модернизации промышленных предприятий РФ в рамках экологической составляющей может составить около 22 трлн рублей, сообщил глава Минприроды РФ Сергей Донской в рамках Невского экологического конгресса в Петербурге в пятницу.

"Мы понимаем, что модернизация российской промышленности потребует значительных инвестиций. Поэтому наша задача - создать все условия для привлечения дополнительных инвестиций в данный сектор. По оценкам экспертов, на внедрение наилучших доступных технологий (НДТ) потребуется свыше 8 трлн рублей инвестиций, переоснащение наиболее изношенных фондов потребует почти 14 трлн рублей", - сказал министр.

Помимо использования традиционных финансовых инструментов, предусмотренных действующим законодательством, отметил С.Донской, министерством разработаны предложения по развитию "зеленого" финансирования, включая "зеленые" кредиты, облигации, фондовые индексы и сопутствующие продукты.

По словам С.Донского, ещё одно направление, которому стоит уделить внимание, - возобновляемая энергетика (ВИЭ). "В 2015 году в России было введено 57 МВт новой мощности возобновляемых источников, в 2016 году уже 70 МВт. На 2017 год ожидается завершение работ по объектам ВИЭ общей мощностью около 125 МВт, из которых 90 МВт придётся на солнечные станции и ещё 35 МВт на первый крупный в стране ветропарк", - отметил министр.



ТАСС, 26 мая 2017

МИНПРИРОДЫ: КРЕДИТНАЯ СТАВКА ПО "ЗЕЛЕНЫМ" ПРОЕКТАМ НЕ ДОЛЖНА ПРЕВЫШАТЬ 6%

Кредитная ставка под проекты, обеспечивающие бережное отношение к природе, не должна превышать 6%. Такое мнение высказал министр природных ресурсов и экологии РФ Сергей Донской на заседании международного Невского экологического конгресса в Санкт-Петербурге.

"Министерством разработаны предложения по развитию "зеленого" финансирования. Мы уделили внимание развитию "зеленых" финансовых инструментов, включая "зеленые" кредиты, облигации, фондовые индексы и сопутствующие продукты. Рассчитываем, что, в соответствии с поручением правительства, институты развития и государственные банки проведут

сравнительный анализ своих "зеленых" и традиционных портфелей, разработают методики по проведению стресс-тестов традиционных проектов с точки зрения экологических рисков, выделяют "зеленые" проекты в отдельный портфель", - сказал министр в своем докладе. "Считаем, что кредитная ставка для "зеленых" проектов не должна превышать 6%", - добавил он.

Донской отметил, что многие российские институты развития и банки уже используют экологически ответственные практики инвестирования. "В Сбербанке создана дирекция по управлению проектами в области энергосбережения и природопользования, проводится экологическая проверка заемщиков. ВТБ создал подразделение для поддержки природоохранных проектов. Аналогичные решения принимаются **ВЭБом**", - сказал глава Минприроды.

Он предложил "активнее использовать такой популярный и апробированный в мире инструмент финансирования как "зеленые" облигации" (ценные бумаги, средства от которых идут на инвестирование в экологические проекты - прим. ТАСС). Одним из действенных направлений в целях развития "зеленого" финансирования, по его мнению, может быть выдача субсидий в виде кредитных и налоговых льгот при капиталовложении в экологически чистое производство.

Идею выпуска "зеленых" облигаций поддержала также председатель Совета Федерации, глава совета Межпарламентской ассамблеи (МПА) СНГ Валентина Матвиенко. "Мерой поддержки природоохранной деятельности может стать выпуск "зеленых" облигаций", - сказала она в своем докладе на конгрессе.

Невский международный экологический конгресс проводится в Санкт-Петербурге с 2008 года. Участники дискуссионной площадки обсуждают ключевые темы в сфере охраны природы и природопользования. Организатором форума выступает МПА СНГ совместно с Советом Федерации и Министерством природных ресурсов и экологии РФ. Конгресс в этом году проходит под девизом "Экологическое просвещение - чистая страна".

<http://tass.ru/ekonomika/4284454>



Интерфакс, 29.05.2017

КУДРИН ХОТЕЛ БЫ БОЛЬШЕ ЗАНИМАТЬСЯ ВОПЛОЩЕНИЕМ СВОИХ ПРОГРАММ, В ПОЛИТИКУ ВОЗВРАЩАТЬСЯ ПОКА НЕ ПЛАНИРУЕТ

Глава совета Центра стратегических разработок (ЦСР), бывший министр финансов РФ Алексей Кудрин сообщил, что в настоящее время не планирует возвращаться в политику, однако не исключает, что в 2018 году у него может быть иное решение по этому вопросу.

"Сейчас нет. Я думаю, сейчас мои усилия нужнее в разработке программ. А дальше, когда все задачи будут выполнены, будет видно", - заявил А.Кудрин в интервью телепрограмме "Вести в субботу с Сергеем Брилевым" на канале "Россия 1" (ВГТРК).

Так он ответил на вопрос о планах возвращения к политической деятельности.

На вопрос о том, будет ли такая ясность с 2018 года, глава ЦСР сказал: "Да. Но я хотел бы больше заниматься воплощением своих программ".



Интерфакс, 26.05.2017

МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЙ РИСК ДЛЯ БАНКОВ УШЕЛ НА ВТОРОЙ ПЛАН, ГЛАВНЫМ СТАЛ РИСК НЕРАВНОЙ КОНКУРЕНЦИИ - АКСАКОВ

Макроэкономический риск, который в предыдущем году был одним из самых серьезных для банков, ушел на второй план, на первый вышел риск неравной конкуренции малых и средних банков с крупными кредитными институтами, полагает руководитель Ассоциации региональных банков "Россия" Анатолий Аксаков.

"Первый риск, который мы отмечали в прошлом году, макроэкономический, уходит на второй план, поскольку ситуация в экономике меняется. Наш самый последний опрос банкиров показывает, что больше 60% уверены, что в этом году будет наконец-то рост ВВП и, соответственно, возрастут объемы кредитования. Если в прошлом году отмечали, что предложения банковских продуктов на 20% превышают спрос, то сейчас банкиры считают, что в ближайшее время спрос и предложение уравниваются. Очевидно, этому будет способствовать, я уверен в этом, движение ключевой ставки со стороны ЦБ", - сказал он, выступая на годовом собрании ассоциации.

В то же время, по словам А.Аксакова, второй риск, который постоянно отмечается, "риск развития конкуренции, равных условий конкуренции, сейчас выходит на передний план". "В условиях кризиса, тяжелой макроэкономической ситуации объективно клиенты переходят в более крупные кредитные организации, таким образом укрепляют пассивную базу. Но этой ситуации неравных условий способствуют и решения правительства и ЦБ, которые стимулируют переход клиентов из малых и средних банков в более крупные, как правило, государственные, кредитные институты", - отметил он.

В целом, говоря о результатах прошлого года, А.Аксаков отметил, что считает прошедший год "одним из самых плодотворных". "У нас не было плача Ярославны, мы не прижимались к тужурке ЦБ, не жаловались на жизнь. При этом давали очень много конструктивных предложений, и я благодарен ЦБ и министерствам, что они воспринимали наши предложения и многие законодательные инициативы и проекты нормативных документов изменялись, учитывая предложения банковского сообщества", - сказал он.

Коммерсант.ru

Коммерсантъ, 29 мая 2017

РЫНКУ НЕ ХВАТАЕТ РЕЙТИНГОВ

Автор: Мария Сарычева

Прежде всего иностранных

Представители российского бизнеса недовольны охваченностью рынка кредитными рейтингами. Уровень неудовлетворенности значительно вырос с 2016 года. При этом изменилась мотивация для получения рейтинга. Если год назад основной

причиной был выпуск публичного долга, то теперь на первый план вышло повышение общей инвестиционной привлекательности. В то же время рейтинги по национальной шкале по-прежнему не являются приоритетом, хотя количество тех, кто их использует, выросло.

Доверие к рейтинговой отрасли выросло, однако кредитных рейтингов на российском рынке не хватает. Об этом свидетельствуют результаты ежегодного опроса, проведенного Аналитическим кредитным рейтинговым агентством (АКРА). В опросе, проведенном с 24 марта по 22 мая, приняли участие 200 респондентов, большей частью которых были представители финансового сектора.

Согласно полученным данным, оценкам рейтинговых агентств, работающих на российском рынке, доверяют 57% опрошенных. Причем у 30% респондентов доверие выросло за последний год, тогда как годом ранее таких насчитывалось всего 8%. Причиной этого, как показали результаты опроса, в основном стали усиление госконтроля за деятельностью рейтинговых агентств в России (об этом заявили 43% опрошенных, тогда как год назад их было 33%) и случаи корректной оценки рисков рейтингуемых эмитентов (25%, годом ранее - 18%). У части опрошенных доверие к отрасли, напротив, снизилось, однако их оказалось всего 9% (в 2016 году - 27%). Отрицательно на доверие участников рынка повлияли недооценка кредитного риска и запоздалая реакция агентств (59% респондентов против 66% в 2016 году), а также расхождение рейтингов с индикаторами рынка капитала (30% против 37% годом ранее).

Немаловажным оказался и фактор снижения конкуренции на российском рейтинговом рынке (30% опрошенных по сравнению с 21% в прошлом году). Доля тех, кто считает российский рынок кредитных рейтингов монополизированным, выросла за год с 57% до 78%. "Рост оценки российского рынка рейтингов как монопольного, надо надеяться, будет временным явлением из-за затянувшегося процесса перехода к национальной шкале в регулировании и неопределенности в отношении регуляторных изменений", - считает руководитель группы исследований и прогнозирования АКРА Наталья Порохова. Использовать рейтинги по национальной шкале на рынке стали чаще. Однако доля тех, кто считает для себя достаточным использование только национальных рейтингов, невелика - 7% (в 2016 году таких было всего 3%). Большинство ориентируется как на национальные, так и на международные рейтинги (58%). Остается высокой доля тех участников рынка, которые доверяют только международным рейтингам (36% против 40% годом ранее).

При этом значительно выросло количество недовольных охваченностью российского рынка кредитными рейтингами. В 2016 году таких насчитывалось 47%, теперь же их уже 61%. В частности, на конец мая рейтинги АКРА имели лишь 23 эмитента. 43% респондентов считают недостаточным то, что кредитные рейтинги получают только крупнейшие эмитенты. Особенно недостает рейтингов тем, кто ориентируется только на международную шкалу (47%). По словам госпожи Пороховой, сейчас одновременно происходит два процесса - расширение использования кредитных рейтингов и переход к национальной шкале, что требует увеличения проникновения рейтингов в российский бизнес. "Эмитенты, которые годами ориентировались на западных инвесторов и получали рейтинги по международной шкале, не могут так быстро перестроиться. Они и выпали из системы. Потребуются годы, чтобы ситуация поменялась", - считает советник по макроэкономике гендиректора "Открытие Брокер" Сергей Хестанов.

Довольно неожиданной оказалась статистика ответов на вопрос, касающийся стимулов для получения кредитного рейтинга. Незначительно выросла доля тех, кто считает основным мотивом для этого повышение инвестиционной привлекательности компании, - с 34% до 35%. Одновременно существенно сократилось количество тех, кто считает главным стимулом выпуск публичного долга, - с 40% до 28%. Господин Хестанов напоминает, что в последний год в финансовой системе России наблюдается профицит ликвидности. Это увеличивает заинтересованность потенциальных кредиторов и снижает требования к качеству публичного долга. "Если эмитент хоть сколько-нибудь качественный, то желающих дать ему в долг найдется достаточно даже и без рейтинга", - отмечает он.

Эти результаты получены от респондентов, так или иначе уже соприкасавшихся с рейтинговой деятельностью. В целом, как показало недавнее исследование рекрутинговой компании Odgers Berndtson (см. "Ъ" от 12 мая), пока российский бизнес учитывает кредитный рейтинг как индикатор эффективности деятельности компании и ее менеджмента в очень малом объеме. Так, всего 1,9% финансовых директоров, опрошенных Odgers Berndtson, признали рейтинговые агентства институтом, влияющим на их деятельность.

Мария Сарычева

<https://www.kommersant.ru/doc/3311043>

ВЕДОМОСТИ

THE WALL STREET JOURNAL & FINANCIAL TIMES

Ведомости, Москва, 28 мая 2017

РЕФОРМУ ПЕРЕЖИВУТ НЕ ВСЕ

Автор: Ольга Адамчук / Ведомости

Центробанк пошел на уступки лизинговым компаниям и отложил переход рынка на новые правила. В будущем число игроков сократится, а сам рынок ждет раздел

Центробанк намерен завершить реформу лизинговой отрасли позднее, чем ожидали участники рынка, - в 2021 г., а не двумя годами ранее, следует из дорожной карты реформы за подписью зампреда ЦБ Владимира Чистюхина, с которой ознакомились "Ведомости" (подлинность подтвердили в ЦБ). К этому времени рынок должен будет выполнять все требования регулятора, перейти на новые бухгалтерскую отчетность и план счетов.

По оценкам ЦБ, российский рынок лизинга составляет 3,3 трлн руб., еще 270 млрд приходится на финансовый лизинг от нерезидентов. Лизинговый портфель вышел из стагнации и к началу 2017 г. достиг 3,2 трлн руб., следует из данных "Эксперт РА".

Специального регулирования рынка до сих пор не было. В этом году ЦБ намерен разработать указание о методике расчета капитала, отраслевые стандарты бухучета, регламент по допуску компаний на рынок; заработают правила в 2018-2021 гг. Некоторые нововведения связаны со вступлением в силу поправок в закон о лизинге: после этого у компаний будет девять месяцев, чтобы попасть в реестр ЦБ и подать документы в СРО, и три месяца, чтобы подстроиться под требования регулятора по капиталу. Растут они будут постепенно: по законопроекту минимальный капитал для компаний с балансовой стоимостью активов 500 млн руб.

- 30 млн с начала 2018 г. и 50 млн с 2019 г., а для компаний с меньшими активами - 10 млн и 15 млн соответственно. После 2020 г. планка будет повышена до 70 млн и 20 млн руб.

В ЦБ ожидают, что для большинства компаний требования не будут обременительными. Из 120 компаний, которые согласились раскрыть ЦБ информацию о капитале (на них, по оценкам ЦБ, приходится 90% рынка), требованиям по капиталу не соответствовали лишь 12, уточнил советник первого зампреда ЦБ Сергей Моисеев.

Лишняя отчетность

Компании, которые работают по МСФО, для целей своей группы раз в год или раз в квартал пересчитывают РСБУ в МСФО, готовят две отчетности, говорит Моисеев. При проведении реформы единая отчетность по российским стандартам будет приближена к МСФО и вторая отчетность не потребуется, отмечает он. У средних компаний появляется время для перехода на МСФО, уже перешедшие должны подстроиться под новые стандарты учета - у компаний с большим лизинговым портфелем это займет не пару месяцев, говорит Агаджанов.

Хотя в ЕГРЮЛ зарегистрировано около 3000 лизинговых компаний, реальную деятельность ведут немногим более 200, считает управляющий директор Национального рейтингового агентства Павел Самиев, цель реформы - убрать с рынка ненадежных игроков. Стремительная реформа могла навредить рынку, отмечает гендиректор "Газпромбанк-лизинга" Максим Агаджанов. После реформы рынок лизинга существенно изменится, продолжает он: компании, которые не будут отвечать требованиям регулятора, смогут заниматься только арендой и потеряют ряд преимуществ, например возможность применения ускоренной амортизации (оптимизирует налоговые отчисления), получения госсубсидий. "Не исключено, что некоторые компании, которые сейчас специализируются на лизинге, не захотят переходить на близкий к банковскому план счетов, они перестроятся и займутся арендой", - считает президент Объединенной лизинговой ассоциации Кирилл Царев.

Лизинговым компаниям, которые не согласятся работать по новым правилам, поможет "дедушкина оговорка", говорит Моисеев: "Компании, которые занимались лизингом, могут работать по старым правилам до погашения контрактов, но не смогут заключать новые контракты, а по старым контрактам - поменять предмет лизинга".

Лизинговые компании благодаря прозрачным правилам смогут получать более дешевое финансирование, надеется руководитель внутреннего аудита "Трансфин-М" Наталья Цангль. Если сравнивать доходность облигаций со схожими рейтингами, то лизинговые компании переплачивают инвесторам 1-1,5 п. п. за непрозрачность рынка и отсутствие регулирования, отмечает Самиев. Для клиентов стоимость лизинга в результате реформы снизится как минимум на эту величину, продолжает он.

Реформа затронет и лизингополучателей: сейчас технику, взятую в лизинг, компании не отражают на балансе, что позволяет им занижать реальную долговую нагрузку. Ожидается, что Минфин урегулирует этот вопрос начиная с 2020 г., и тогда может измениться соотношение долга к EBITDA, а на него в некоторых случаях завязаны ковенанты по кредитам и по облигациям, поясняет Моисеев. "Клиентам лизинговых компаний, возможно, потребуется пересматривать соглашения с кредиторами или

лизингодателями, а если EBITDA фигурировала в политике премирования персонала, то и ее тоже", - предупреждает он.

<https://www.vedomosti.ru/newspaper/articles/2017/05/28/691812-tsentrobank-smyagchil>



Интерфакс, 26.05.2017

ЦБ РФ ПРОДОЛЖИТ УЖЕСТОЧАТЬ ТРЕБОВАНИЯ К ИНФОРМБЕЗОПАСНОСТИ, РАССМОТРИТ ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ СОЗДАНИЯ СТРУКТУРЫ ДЛЯ ОТРАЖЕНИЯ АТАК

ЦБ РФ продолжит ужесточать требования к информационной безопасности, рассмотрит целесообразность создания общей структуры для помощи банкам в противостоянии киберугрозам, сообщила председатель Банка России Эльвира Набиуллина на годовом собрании Ассоциации региональных банков (Ассоциация "Россия").

"Здесь нужны изменения в законодательстве, которые обязывают соблюдать банки определенные стандарты информационной безопасности. Призываем вас уделять этому особое внимание. Я уверена, что и законодательство соответствующее будет принято. Мы будем ужесточать и ужесточать требования к информационной безопасности", - сказала Э.Набиуллина.

Она добавила, что вопросы кибербезопасности идут рука об руку с развитием финансовых технологий, которые в будущем будут оказывать влияние на бизнес-модели практически всех банков.

Председатель комитета Госдумы по финансовым рынкам, глава Ассоциации "Россия" Анатолий Аксаков отметил, что крупные банки имеют возможность привлекать ресурсы для защиты от кибератак, а для некрупных банков это является большой нагрузкой. "Может быть, Центральному банку организовать соответствующую работу, и, может быть, институт, который мог бы потом работать, как Национальная система платежных карт, на самокупаемой основе. Но при этом на аутсорсинговой основе он работал бы с кредитными организациями для того, чтобы помочь им защититься от кибератак", - предложил А.Аксаков.

Э.Набиуллина ответила, что ЦБ готов изучить идеи по созданию общей структуры, однако уже сейчас на рынке работает много компаний в этой сфере.

Зампред ЦБ Ольга Скоробогатова также добавила, что вопрос целесообразности создания общего института для помощи банкам требует изучения.

"Я считаю, что этот вопрос требует изучения. С одной стороны, у банков, и даже небольших, на самом деле разная ситуация. Кто-то из банков хорошо с точки зрения безопасности организован, кто-то не так. При этом огромное количество компаний, которые могут предлагать эти услуги, уже на рынке существуют. Вопрос требует изучения. Создать компанию, которая будет не востребована или не будет отвечать потребностям банков, это гораздо более рискованно, чем просто организовать уже существующие компании и обеспечить стандарты, которые банки должны были бы соблюдать", - заявила зампред ЦБ.

ВЕДОМОСТИ

FINANCIAL TIMES

Ведомости, 29 мая 2017

"СКОЛКОВО" НАШЛО ДЕНЬГИ В РВК

Автор: Павел Кантышев

Фонд "Сколково" создал три венчурных фонда с капиталом РВК. В управлении ими будут участвовать рыночные фонды iTech Capital, I2BF и Primar Capital

Советы директоров фонда "Сколково" и Российской венчурной компании (РВК) согласовали создание трех венчурных фондов, есть и соответствующая директива Росимущества, рассказали "Ведомостям" старший вице-президент по инновациям фонда "Сколково" Василий Белов и представитель РВК. По словам Белова, официально документы о создании фондов будут подписаны в "Сколково" 6 июня. Представителю РВК об этом не известно.

Три фонда будут заниматься IT, промышленными технологиями и биомедициной. Капитал каждого из них составит от 2,2 млрд до 3 млрд руб., из которых 1,5 млрд в каждый внесет РВК, а фонд "Сколково" - по 20 млн, рассказывает Белов. По его словам, каждый фонд по плану вложит от 100 млн до 200 млн руб. в 10-12 стартапов в обмен на долю от 10 до 30%.

Белов, по его словам, покинет "Сколково" и возглавит управляющую компанию (УК) "Сколково венчурные инвестиции", которая и будет управлять этими фондами. В УК 99% принадлежит фонду "Сколково", а 1% - РВК, говорит Белов. Она заключила договоры соуправления с тремя рыночными венчурными фондами, которые специализируются в IT, промышленных технологиях и биомедицине, - iTech, I2BF и Primer соответственно, рассказал Белов.

По данным Crunchbase, iTech с капиталом \$100 млн поучаствовал в 11 сделках. Семейство фондов I2BF Global Ventures управляет капиталом в \$425 млн, уточнил управляющий партнер фонда Илья Голубович. Из них в 40 компаний проинвестировано 60% капитала, фонд совершил выходы из капитала шести компаний, а одна из компаний провела IPO. У I2BF есть опыт управления деньгами госфондов, в частности Российско-казахстанского фонда нанотехнологий, куда \$25 млн внесла "Роснано". Основанный два года назад Primer имеет капитал в \$10 млн, он успел сделать восемь инвестиций, а для выходов время пока не пришло, рассказывает управляющий партнер фонда Дмитрий Шаров.

Соуправляющие фонды будут искать и развивать проекты, а также привлекать капитал крупных корпораций и состоятельных лиц (от них ждут взносов размером от 150 млн руб.), рассказывает Белов. Каждый из соуправляющих фондов также вложит в создающиеся фонды по 60 млн руб., получив примерно 3% в новых фондах. Шаров уточнил "Ведомостям", что внесет эту сумму из личных средств, а для участия в управлении фондами он создал специальную компанию SV Partners. Голубович из I2BF и управляющий партнер iTech Глеб Давидюк также подтвердили, что вносят 60 млн руб. "Сколково" возьмет на себя административную работу: отчетность, взаимодействие с государством.

Фонд фондов

РВК вкладывается не напрямую в проекты, а в фонды, в которые всегда привлекаются частные соинвесторы. Ее уставный капитал - 30 млрд руб. Сейчас она участвует в 22 фондах суммарным капиталом 33 млрд руб., доля РВК в них составляет 20,4 млрд.

Плата за управление фондом (management fee) составляет 2,5% от его капитала ежегодно, а премия за успех (carried interest) - 20% от прироста стоимости портфеля, объясняют Белов и Голубович. Пропорции, в которых они будут делиться между УК и соуправляющими фондами, партнеры не раскрывают.

На инвестиции трех новых фондов смогут рассчитывать не только стартапы из "Сколково", уверяет Белов. Но все должны иметь экспортный потенциал, а также соответствовать ряду условий: 50% персонала либо 50% выручки должно приходиться на Россию, а кроме того, в России должны расходоваться 50% инвестированных денег, рассказывает Белов.

Схема участия рыночного фонда в соуправлении распространена и давно практикуется во всем мире, в том числе и в России, замечает замдиректора по инвестициям Фонда развития интернет-инициатив Максим Штейгервальд. По его мнению, плюсы этой схемы в том, что к управлению активами фонда привлекается профессиональная команда с опытом управления активами и историей успешных выходов.

Хорошо, что создаются три новых фонда, но венчурному рынку был бы полезнее государственный фонд поздних инвестиций, уверен управляющий партнер венчурного фонда Runa Capital (\$270 млн под управлением) Дмитрий Чихачев. Инвестиции такого фонда могли бы иметь более низкий риск и, соответственно, доходность, но он мог бы начать решать проблему отсутствия выходов из инвестиций, с которой рынок столкнулся сейчас: стратегических инвесторов можно пересчитать по пальцам одной руки, объясняет Чихачев.

Представители Росимущества не ответили на запрос "Ведомостей", представитель Минэкономразвития адресовал вопрос "Ведомостей" в РВК.

<https://www.vedomosti.ru/newspaper/articles/2017/05/29/691834-rvk-45>

Forbes

Forbes.ru, 26 мая 2017

СОЗДАТЕЛЬ "КВАНТОВОГО БЛОКЧЕЙНА" АЛЕКСЕЙ ФЕДОРОВ: ТЕХНОЛОГИЯ "АБСОЛЮТНО НАДЕЖНОЙ ЗАЩИТЫ" БАНКОВСКОЙ ИНФОРМАЦИИ

Автор: Елена Краузова Forbes Staff

Научный сотрудник "Российского квантового центра" - о том, почему существующие криптографические методы могут оказаться неэффективными в эпоху технологического прогресса и как квантовые методы защиты информации помогут сохранять генетические данные

Перспективы появления и распространения квантовых компьютеров (основанных не на двоичном кодировании, а на квантовых битах - кубитах) обещают огромный рост вычислительных мощностей систем и решение задач, недоступных ученым и

бизнесу ранее. Однако есть обратная сторона медали. Например, квантовые компьютеры будут куда лучше во взломах самых продвинутых систем защиты. В опасности, возможно, окажутся даже блокчейн-системы, о которых в последнее время говорят как о наиболее эффективных с точки зрения безопасности и целостности информации. Блокчейн-энтузиасты уже всерьез обсуждают проблемы взлома блокчейн-сетей. Системы распределенного хранения данных на основе квантовых принципов в криптографии надеются защитить в "Российском Квантовом Центре", направившем часть частных инвестиций (около 400 млн рублей от "Газпромбанка") и грантового финансирования на создание "квантового блокчейна". Сегодня компания объявила о первой демонстрации принципов работы блокчейн-сети на основе квантового шифрования. Forbes выяснил детали эксперимента у **Алексея Федорова, научного сотрудника РКЦ и одного из руководителей данного проекта.**

- Давайте начнем с основ. В чем главные отличия криптографии, построенной на квантовой физике, от классической?

- Криптография - способ передавать сообщения между двумя легитимными сторонами коммуникации так, чтобы третьим лицам сообщение было недоступно. Сообщение передается по открытому каналу связи, поэтому злоумышленнику доступна копия сообщения. Чтобы преобразовать информацию в недоступный для чтения вид используется специальный параметр, называемый ключом. И стойкость современной криптографии базируется именно на ключах. Тогда если размер ключа (объем информации - Forbes) совпадает с размером сообщения, если ключ сгенерирован случайно и используется только один раз, то расшифровать сообщение невозможно. Это математически доказано (так называемая теорема Котельникова - Шеннона).

Поэтому центральная проблема криптографии - передать ключ для шифрования. Нужен "курьер". Представим, например, покупку книги в интернете. Сервер магазина и компьютер покупателя должны обменяться данными о кредитной карте так, чтобы никто другой (кроме нужного сервера) о них не узнал. Сегодня для этого обычно используют метод открытого распределения ключа: компьютер покупателя и сервер магазина решают определенную математическую задачу. Злоумышленнику для получения информации нужно решить обратную - она во много раз сложнее для текущего уровня мощностей компьютеров. Такой подход - рабочий. Но как долго он останется таким, если вычислительные ресурсы будут расти? А если появится квантовый компьютер?

Так вот, квантовые коммуникации - это способ передать ключи с помощью квантовых объектов. Фотоны - частицы света - оказываются прекрасными "курьерами" для криптографических ключей. Почему нужно использовать квантовые объекты? Из-за законов квантовой физики любая попытка вмешательства в процесс передачи фотонов может быть зарегистрирована. Поэтому ключи в квантовой криптографии действительно "секретные", они одинаковы у двух "законных" участников коммуникаций, - и его можно использовать для шифрования.

- Как генерируются такие ключи?

- Устройство для их создания состоит из нескольких частей. Первая - блоки для управления квантовыми состояниями. Это пара устройств. Устройство передачи, которое создает квантовые состояния света из ослабленных импульсов лазера, кодирует информацию в параметры этих фотонов (например, их поляризация или фаза) и передает их по оптоволокну. Устройство приема измеряет их свойства.

Приготовление и измерение происходит по специальным правилам - протоколу квантовых коммуникаций. За устройством приема и передачи следит специальная плата, которая выдает команды лазерам, модуляторам, детекторам и т.д., а также считывает нужные параметры. После нескольких циклов "программирования" и измерения квантовых состояний система накапливает объем классической ("неквантовой") информации.

Ключ из этой информации вычлениют уже с помощью обработки с опорой на "обычные" вычисления. Первый этап - "просеивание", в рамках которого соотносятся результаты заданных и полученных квантовых состояний. Второй - исправление ошибок (в отличие от классических коммуникаций ошибки, в квантовых системах они составляют несколько процентов, это существенно). Только после двух этих стадий, сравнив параметры ключа до и после его передачи, мы можем определить, было ли вмешательство в процесс передачи ключа или нет. Для каждого протокола устанавливается критический порог для допустимого уровня ошибок. Если он не превышен, то протокол безопасен, ключи можно использовать. Но перед этим нужно "вычистить" из ключа всю информацию, которую мог потенциально получить злоумышленник - считается, что злоумышленник обладает неограниченными ресурсами.

В итоге, после всех математических процедур, получаются две идентичных последовательности, у отправителя, и у получателя, - ключи. Дальше их нужно передать потребителю.

- Насколько сформирован рынок систем квантовой криптографии?

- Квантовая криптография защищает от угроз, связанных с ростом ресурсов для хранения и обработки данных, с появлением новых математических алгоритмов и с вероятным созданием в ближайшем будущем квантовых компьютеров.

Рынок формируется, оценивать его тяжело. Однако потребность в защите информации, очевидно, растет. По исследованиям International Data Corporation, доля информации, нуждающейся в защите, растет с 30% до 40% до 2020 года. Поэтому, очевидно, будут ниши, требующие квантовых коммуникаций как средства абсолютно надежной защиты информации.

В целом квантовую криптографию во многом "драйвит" финансовый сектор. В России, например, помимо Газпромбанка интерес к теме квантовых коммуникаций проявляют Сбербанк и лично Герман Греф, а также ВЭБ. Есть интерес со стороны госкорпораций и индустрии.

- Вы объявляли о работе 30-километровой линией квантовой связи между двумя отделениями Газпромбанка. Что именно было сделано?

- От получения основного финансирования от Министерства образования и науки РФ и АО "Газпромбанк" до первой демонстрации прототипа прошло меньше девяти месяцев. На тот момент у нас был прототип устройства для распределения квантовых ключей. В нем использовалась хорошо отработанная схема для приготовления и измерения квантовых состояний, а также разработанная система для математических алгоритмов обработки квантовых ключей.

Мы хотели продемонстрировать работоспособность технологии в реальной жизни. Поэтому мы отправляли фотоны по волокну (обычным оптоволоконным линиям в распоряжении "Газпромбанка"), измеряли их однофотонным детектором,

обрабатывали с помощью специальных алгоритмов. Так и получились ключи, обеспечивающие защищенность канала передачи информации.

- Как можно превратить прототип в продукт?

- Глобальная цель - выйти на серийное производство устройств. Во-первых, нужно увеличить скорость генерации ключей - до десятков и сотен килобит в секунду. Пока у нас только доли килобит в секунду. Для этого нужны более быстрые решения для управления лазерами, модуляторами, детекторами и т.д. Во-вторых, мы рассчитываем использовать детекторы одиночных фотонов собственной разработки. В-третьих, из набора алгоритмов обработки, написанных для исследовательских целей, необходимо разработать настоящую программную платформу с возможностью передать ключ потребителю - разработчику средств криптографической защиты информации, который будет защищать информацию. Первая программная платформа была написана на Python. Перенос на C++ и улучшение алгоритмов позволили нам уже сейчас ускорить эту процедуру в десятки раз.

- То есть ваш рыночный продукт состоит из двух: аппаратное решение для квантового распределения ключа и программная платформа для его передачи?

- Да. Мы считаем, что используя квантовое распределение ключа, производители средств защиты информации могут усилить свои решения - появятся "гибридные" продукты, совмещающие квантовые и классические средства защиты информации. В таком формате мы сейчас взаимодействуем с партнерами, например, компаниями КриптоПРО, Т8, С-Терра и Амикон.

Наша стратегия - формировать рынок совместно с производителями востребованного оборудования для защиты информации. Мы готовы передать наш протокол получения квантовых ключей любому из них. Ведь квантовый компьютер хоть и является тотальной угрозой, но он еще не создан. Мы, как мне кажется, недостаточно внимательно относимся к другим, вполне реальным, векторам угроз. А с ними помогут бороться в том числе классические алгоритмы.

Партнеры могут подключаться к нашей программной платформе для обработки квантовых ключей. Она получает на вход результаты приготовления и измерения квантовых состояний, затем превращает их в квантовые ключи и передает потребителю. В этой части у нас ряд ноу-хау в алгоритмах обработки. В частности, мы используем передовой алгоритм для исправления ошибок. Чтобы объяснить за счет чего мы его добились нужно углубляться в математику, в сухом остатке - мы исправляем ошибки быстрее, чем это делают другие алгоритмы.

- Как вы пришли к идее квантового блокчейна?

- Для меня лично долгое время тема блокчейна существовала в параллельной реальности. Мои сокурсники (теперь - коллеги по работе в проекте и разработчики программной платформы) Николай Пожар и Максим Ануфриев в какой-то момент рассказали мне о биткойне - у них были кошельки какой-то криптовалюты. Я в тот момент занимался изучением ультрахолодных атомов, сверхпроводимости. Пока я был ближе к фундаментальной науке, было не до "хайпа". Потом я стал больше читать новостей про IT. Помню, что заинтересовался блокчейном, когда о его использовании объявила Acronis (компанию возглавляет Сергей Белоусов, один из основателей РКЦ, речь идет о применении блокчейна для удаленной идентификации - Forbes). Михаил Лукин, профессор Гарварда и один из основателей РКЦ, говорил как-то, что по-настоящему прорывные открытия появляются в

соединении двух известных технологий, которые всем нравятся. Мы работали с квантовыми коммуникациями, поднималась очередная волна "хайпа" вокруг блокчейна. В какой-то момент у меня в голове щелкнуло: давайте их и "склеим".

- Насколько объективно велика угроза блокчейн-сети со стороны потенциального появления квантового компьютера?

- Криптографические алгоритмы, предполагающие решение сложных математических задач, применяются повсеместно, - и в блокчейн тоже. Например, в его протоколе используется электронно-цифровая подпись, построенная на RSA (алгоритм, который основан на том, что умножать числа проста, а разлагать большие числа на множители - тяжело) или других подобных алгоритмах. Подпись - один из главных элементов блокчейна, "сломав" ее, можно поставить под удар всю систему. Чтобы этого не допустить, можно встроить в сегодняшние криптографические системы алгоритмы, основанные на сложных для квантового компьютера задачах. И над задачами такого уровня сложности уже работают - например, в проекте The Quantum Resistant Ledger (QRL). Казалось бы, зачем тогда квантовая криптография? Все дело в том, что есть "вечно ценная" информация, и ее нельзя защищать методами, уязвимыми к прогрессу технологий. А используя квантовые коммуникации как абсолютно надежную основу для защиты информации, можно заменить все слабые элементы. В том числе, и в блокчейне. С этой идеей мы подошли к созданию и тестированию квантово защищенной блокчейн-платформы.

Вначале мы хотели сделать квантово-защищенный приватный блокчейн с доверием. Когда к работе подключился Александр Львовский (профессор РКЦ и Университета Калгари - Forbes), он предложил пойти дальше и создать протокол для квантово-защищенного блокчейна в рамках глобальной сети, в которой все друг друга идентифицируют с помощью квантовых коммуникаций и ждут друг от друга подвоха. Эту идею поддержал и Юрий Курочкин, глава проекта РКЦ по квантовой криптографии, и генеральный директор РКЦ Руслан Юнусов. Мы решили использовать недавно разработанную сеть квантовых коммуникаций для канала связи Газпромбанка.

- Что вы изменили в блокчейне, чтобы он стал "квантовым"?

- Блокчейн - распределенный реестр записей, объединяемых в блоки. Записи в реестр могут вносить все, а история защищена от модификаций. При этом пользователи предлагают свои записи, подписывая их с помощью электронно-цифровой подписи, а связь блоков происходит с помощью хэш-функций (подробнее о принципах формирования блоков в блокчейне - в другом материале Forbes). Именно генерация подписи на основе алгоритма, уязвимого к появлению квантового компьютера, - "слабое звено" подобной системы.

В нашей блокчейн-платформе тот факт, что вы получаете сообщения от конкретного пользователя, гарантируется квантовыми коммуникациями. С помощью квантовых коммуникаций пользователи сети получают ключи, именно они используются для аутентификации. Ключи передаются с помощью наших устройств квантовых коммуникаций и обычной линии связи.

- Как вы внедрили новый способ создания ключей в сеть квантовых коммуникаций?

- Для нашей блокчейн-сети, где никто никому не доверяет, сеть должна быть построена исходя из парадигмы "все связаны со всеми". У всех участников есть попарные устройства квантовых коммуникаций. С помощью квантовых коммуникаций

все пользователи пересылают транзакции со специальными аутентификационными хэш-тегами. Наш блокчейн работает в этом смысле, как обычно: на основе транзакций с помощью алгоритма консенсуса формируются блоки, узлы сети добавляют новые блоки.

Что потребовалось изменить в эксперименте в Газпромбанке, где в сети связывались две точки? Мы привыкли общаться в сетях с множеством пользователей, и нам нужно было расширить число участников. Как быть, если защищенный канал квантовой связи может соединить только две точки и только напрямую? Можно строить квантовые сети - аналог обычной сетей, где пользователи связаны друг с другом квантовыми коммуникациями. Это прямолинейный и дорогой способ. А можно строить квантовые сети через "доверенных повторителей" (они работают на классических алгоритмах). Сети квантовых коммуникаций уже есть в США, Европе, Японии и Китае.

В цикле экспериментов этой весной мы разработали свою сеть из трех узлов - в ней могут общаться уже не два пользователя, как в самом первом эксперименте, а три. Это уже было большим достижением. Важно то, что мы соединили не идентичные устройства, а приборы, реализующие разные оптические схемы, одна из которых была придумана в РКЦ.

Дальше мы эту сеть использовали для аутентификации. По специальному алгоритму пользователи к сети добавляют специальную часть - аутентификационный тег, который указывает на то, что мы общаемся точно с этим пользователем, а не другим, и что его сообщения не подделывают. Дальше мы написали программное обеспечение для формирования блоков. Так и был запущен наш квантовый блокчейн.

Так что получается, что сети существуют, наша не была первой, а вот блокчейн-приложение мы реализовали действительно первыми. Уверен, для развития всей сферы квантовых коммуникаций очень важно искать все новые перспективные применения, развивать новые приложения.

- Как удалось продемонстрировать принцип работы блокчейн-платформы?

- Мы добились генерации ключей в рамках нашей квантовой сети. На основе этих ключей мы разработали алгоритм аутентификации узлов. Он основывается на специальном математическом методе. Из сообщения и секретного ключа получается добавка (тэг) к сообщению, которая указывает на правильность сообщения. При этом для тэга используются ключи из квантовых коммуникаций. Дальше испытали способ построения блоков.

Здесь можно далее экспериментировать с архитектурой сети: в дальнейшем, возможно, можно будет отказаться от принципа "все соединены со всеми" и предположить, что кто-то связан с ограниченным числом участников, но нужно дополнительно исследовать вопрос доверия в такой конфигурации.

Кроме того, в будущем мы хотим попробовать использовать разные методы формирования блоков - они могут варьироваться для разных приложений. В блокчейн-сообществе до сих пор нет универсальных решений, и мы тоже будем гибкими.

- Каковы инвестиции в подобные проекты?

- Вся работа велась в рамках уже полученных инвестиций от Минобрнауки и Газпромбанка на проект по квантовой криптографии. Теперь, после демонстрации

принципа квантового блокчейна, нужно создавать продукты - дорабатывать платформу и создавать блокчейн-приложения с бизнес-логикой. Например, можно работать над умными контрактами: в блокчейн можно записать выполнение условий того или иного соглашения. Эти условия нельзя будет модифицировать, а обязательства в рамках контракта будут выполняться автоматически. Представьте себе тотализатор на "умном контракте". Вы поставили деньги на победу "Ювентуса" в Лиге Чемпионов. В тотализаторе на "умном контракте" заложен программный код, который сработает тогда, когда тотализатор получит из надежного источника информацию о результате матча. Тогда вы получите деньги.

Инвестиции в проект по развитию квантового блокчейна могут составлять десятки и сотни миллионов рублей в зависимости от амбициозности конечной цели. Если для этого строить, например, межбанковскую квантовую сеть и запустить платформу для отслеживания финансовых транзакций, а также, например, шифрования некоторой информации, то работы еще много.

Нужны заинтересованные лица для драйва проекта. Например, Герман Греф приглашал Александра Львовского с выступлениями о квантовых технологиях в Сбербанк. Я также читал, что у Сбербанка есть интерес к блокчейнам. Это круто и прогрессивно, надеюсь, что квантово-защищенный блокчейн привлечет еще больше внимания.

- На ваш взгляд, каковы самые перспективные в ближайшем времени примеры внедрения блокчейн в существующие сети квантовых коммуникаций?

- Я предполагаю, что в первую очередь это защита финансовой инфраструктуры (шифрование платежных документов и отслеживание финансовых транзакций банков) и защита "умной" инфраструктуры (например, Smart Grid).

- А в долгосрочной перспективе?

- В будущем, мне кажется, квантовые коммуникации будут играть большую роль для защиты генетической информации. Генетическая информация человека и другие данные должны надежно храниться в течение всей жизни. Информация должна сохранять целостность, к ней не должно быть доступа ни у кого, кроме владельца и очень ограниченного круга лиц. Тут квантовые коммуникации подходят прекрасно.

Человеческий фактор всегда будет играть большую роль в вопросах безопасности. Блокчейн-технологии врываются в нашу жизнь, и задача защиты этой технологии, на мой взгляд, крайне актуальна. В целом, поскольку в мире циркулирует огромное количество разной информации, для ее защиты всегда будут использоваться разные меры. Такой вот плюрализм. Это очень консервативная сфера, поэтому внедрение новых алгоритмов или "железных" решений - как раз таких, как квантовая криптография - не до конца вытеснит те средства защиты информации, которым люди доверяют много лет.

Алексей Федоров

<http://www.forbes.ru/tehnologii/345119-aleksey-fedorov-rkc-mozhno-zapustit-mezhbankovskuyu-kvantovuyu-set-i-otslezhivat>

Сообщения по событию:

- [Сколково \(sk.ru\), Москва, 26 мая 2017](#)

ВЕДОМОСТИ

RUSSIAN FINANCIAL TIMES

Ведомости, 29 мая 2017

РБК К ПРОДАЖЕ ГОТОВ

Автор: Ксения Болецкая

Антимонопольная служба разрешила структурам ЕСН Григория Березкина купить медиахолдинг РБК. Сама сделка еще не подписана

Федеральная антимонопольная служба (ФАС) сообщила, что удовлетворила ходатайство компании группы ЕСН Григория Березкина "Сотол проект" о приобретении 65,43% голосующих акций РБК. Также служба одобрила ходатайство "Сотол проекта" о приобретении 80,46% долей уставного капитала ООО "РБК онлайн".

Медиахолдинг РБК объединяет одноименные телеканал, новостной сайт, газету, журнал, а также интернет-издание CNews. У группы есть бизнес по интернет-хостингу и регистрации доменов, проведению конференций и др. Пока сделка с основным акционером РБК Михаилом Прохоровым не подписана, уточнил "Ведомостям" человек, близкий к ЕСН.

О том, что Березкин принципиально договорился о покупке РБК, стало известно в начале апреля. Сделка может состояться до начала мая, рассказывали тогда люди, близкие к разным сторонам, но подписание отложили по техническим причинам. Сумму сделки покупатель и продавец не называли. Люди, близкие к разным сторонам потенциальной сделки, оценивали ее в \$50 млн. Это в разы меньше того, что холдинг задолжал структурам своего владельца: на конец 2016 г. долг медиахолдинга составлял 14,9 млрд руб., из которых львиная доля - долг РБК перед "Онэксимом", знают несколько собеседников "Ведомостей".

Прохоров задумал продать РБК и другие российские активы весной 2016 г.: тогда вслед за шеф-редактором объединенной редакции РБК Елизаветой Осетинской и главным редактором сайта РБК Романом Баданиным из холдинга ушли многие журналисты. Они сделали это после того, как гендиректор РБК Николай Молибог настоял на увольнении главного редактора газеты РБК Максима Солюса. Отставка Солюса, в свою очередь, произошла из-за давления чиновников, недовольных независимой редакционной политикой газеты и ее расследованиями, в том числе о семье президента России Владимира Путина. Сейчас редакцией РБК руководят Елизавета Голикова и Игорь Тросников.

В конце лета 2016 г. источники "Ведомостей", близкие к Прохорову, и руководители двух медиахолдингов рассказали, что покупателей на РБК не нашлось и переговоры о продаже приостановлены. Прохоров готов продать РБК за \$250 млн, включая \$200 млн долга, уточняли двое из них. Человек, знакомый с ходом подготовки медиахолдинга к продаже, уверяет, что Березкин собирается купить РБК существенно дешевле чем \$200 млн.

После сообщения ФАС на 14.28 мск 26 мая котировки РБК на Московской бирже достигли дневного максимума в 8 руб. за бумагу (+11,1% к открытию), к окончанию торгов акция РБК стоила 7,69 руб. (6,8%).

Представители "Онэксима", ЕСН и РБК от комментариев отказались.

<https://www.vedomosti.ru/newspaper/articles/2017/05/29/691841-rbk-prodazhe>