



БАНК
РАЗВИТИЯ

ОБЗОР ПРЕССЫ

30 ноября 2016 г.

ПРЕСС-СЛУЖБА

МОСКВА-2016

*** [Инструкция по включению функции чтения вслух на мобильных устройствах Apple с iOS 8-10](#)

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
ВЭБ ПРОФИНАНСИРУЕТ ПОСТАВКУ ПЯТИ САМОЛЕТОВ SSJ 100 ДЛЯ ИРЛАНДСКОЙ АВИАКОМПАНИИ CITYJET	3
ВЭБ ПРОФИНАНСИРУЕТ ПОСТАВКУ ПЯТИ САМОЛЕТОВ SSJ-100 ИРЛАНДСКОЙ CITYJET В 2017 Г.	3
ВЭБ ОБЕСПЕЧИТ ПОСТАВКУ 5 SSJ-100 ИРЛАНДСКОЙ CITYJET	4
ВЭБ ПРОФИНАНСИРУЕТ ПОСТАВКУ ПЯТИ САМОЛЕТОВ SSJ 100 ИРЛАНДСКОЙ АВИАКОМПАНИИ CITYJET	4
НА "ДОЧКИ" ВЭБА МНОЖАТСЯ ПРЕТЕНДЕНТЫ.....	5
МЕДИАРЕЙТИНГ РОССИЙСКИХ БАНКИРОВ: ОКТЯБРЬ-2016	6
ВЭБ НАЧАЛ ПРИНИМАТЬ ЗАЯВКИ НА КОНКУРС "ПРЕМИЯ РАЗВИТИЯ"	7
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	7
ВОЗГЛАВЛЯВШИЙ "ВЭБ-ЛИЗИНГ" АЛЕКСАНДР ДЫМОВ ПОКИДАЕТ КОМПАНИЮ.....	7
"ВЭБ-ЛИЗИНГ" МЕНЯЕТ ГЕНДИРЕКТОРА ВТОРОЙ РАЗ ЗА НЕСКОЛЬКО МЕСЯЦЕВ	8
УРОКИ ЭКСПОРТА	8
РОССИЙСКИЕ БАНКИ В УКРАИНЕ ЗА 9 МЕСЯЦЕВ ПОЛУЧИЛИ БОЛЕЕ \$500 МЛН УБЫТКА	10
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	11
ИСТОЧНИКИ: РУКОВОДИТЕЛЬ ФНС МИШУСТИН - В ЧИСЛЕ КАНДИДАТОВ НА ПОСТ ГЛАВЫ МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ	11
АВИАЗАВОДОВ СЛИШКОМ МНОГО.....	11
БИЗНЕС	13
"МЕЧЕЛ" МОЖЕТ НАЧАТЬ ОБОГАЩЕНИЕ ЭЛЬГИНСКОГО УГЛЯ НА МОЩНОСТЯХ "ЮЖНОГО КУЗБАССА".....	13
"МЕЧЕЛ" В 2017 Г ПЛАНИРУЕТ УВЕЛИЧИТЬ ДОБЫЧУ УГЛЯ НА ЭЛЬГЕ ДО 4,5 МЛН ТОНН.....	13
ДОЛГ УГЛЕМ КРАСЕН	14
СТОИМОСТЬ ПРОЕКТА ВСМ ЧЕЛЯБИНСК-ЕКАТЕРИНБУРГ СТАНЕТ ИЗВЕСТНА В НАЧАЛЕ 2017 ГОДА	15
"ЗАПОРОЖСТАЛЬ" ВЕДЕТ ПЕРЕГОВОРЫ О КРЕДИТАХ НА СТРОИТЕЛЬСТВО ЗА \$1,3 МЛРД КОНВЕРТЕРНОГО ЦЕХА	16
ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА	16
НПФ ЗА 9 МЕСЯЦЕВ ИНВЕСТИРОВАЛИ ПЕНСИОННЫЕ НАКОПЛЕНИЯ С ДОХОДНОСТЬЮ 10,6% ГОДОВЫХ - ЦБ	16
ЦБ РФ: СРЕДНЯЯ ДОХОДНОСТЬ ВЛОЖЕНИЯ ПЕНСИЙ ЗА 9 МЕСЯЦЕВ СОСТАВИЛА 10,6%	17
РАЗНОЕ	18
ФК "ЗЕНИТ" ВЕДЕТ ПЕРЕГОВОРЫ СО СПОНСОРАМИ О НЕЙМИНГЕ СТАДИОНА ЗА €5 МЛН В ГОД	18

ВНЕШЭКОНОМБАНК



ИА Rambler News Service (rns.online), Москва, 29 ноября 2016 14:39

ВЭБ ПРОФИНАНСИРУЕТ ПОСТАВКУ ПЯТИ САМОЛЕТОВ SSJ 100 ДЛЯ ИРЛАНДСКОЙ АВИАКОМПАНИИ CITYJET

ВЭБ профинансирует экспортную поставку пяти самолетов Sukhoi Superjet 100 ирландской авиакомпании **CityJet**. Соответствующий меморандум о сотрудничестве в области финансирования поставок **SSJ 100** подписали в штаб-квартире авиакомпании CityJet в Дублине **Внешэкономбанк (ВЭБ)**, "Гражданские самолеты Сухого" (ГСС) и Superjet International S.p.A (SJI), сообщили в **ВЭБе**.

Пять самолетов Sukhoi Superjet 100, которые будут произведены ГСС и кастомизированы совместным российско-итальянским предприятием Superjet International S.p.A для авиакомпании CityJet.

ВЭБ уже профинансировал экспортную поставку трех самолетов, поставленных ирландскому авиаперевозчику в 2016 году. "Твердый экспортный контракт ГСС и CityJet предусматривает поставку 15 самолетов, **дополнительные** 16 судов могут быть поставлены в соответствии с опционом", - отметили в **ВЭБе**.

"Экспортная сделка по поставке самолетов Sukhoi Superjet 100 ирландской авиакомпании - это сигнал для авиационного рынка Европы о приходе нового сильного игрока. **ВЭБ** будет стремиться поддерживать подобные стратегические экспортные поставки, обеспечивая уверенное присутствие отечественной продукции на мировых рынках", - сказал **первый заместитель председателя - член правления ВЭБа Николай Цехомский**.

Sukhoi Superjet 100 - региональный пассажирский самолет нового поколения, производимый и поставляемый компанией "Гражданские самолеты Сухого" при финансовой поддержке **Внешэкономбанка**.

<https://rns.online/transport/VEB-profinansiruet-postavku-pyati-samoletov-SSJ-100-dlya-irlandskoi-aviakompanii-CityJet-2016-11-29/>



ТАСС, Москва, 29 ноября 2016 15:38

ВЭБ ПРОФИНАНСИРУЕТ ПОСТАВКУ ПЯТИ САМОЛЕТОВ SSJ-100 ИРЛАНДСКОЙ CITYJET В 2017 Г.

Твердый экспортный контракт ГСС и CityJet предусматривает поставку 15 самолетов, дополнительные 16 судов могут быть поставлены в соответствии с опционом

МОСКВА, 29 ноября. ТАСС/. **Внешэкономбанк (ВЭБ)** профинансирует поставку пяти самолетов Sukhoi Superjet 100 ирландской авиакомпании CityJet в 2017 году. Как следует из сообщения госкорпорации, соответствующий меморандум подписали **ВЭБ**, "Гражданские самолеты Сухого" (ГСС) и Superjet International S.p.A (SJI).

"Стороны договорились о развитии сотрудничества и обеспечении финансирования поставки в 2017 году пяти самолетов **Sukhoi Superjet 100**, которые будут произведены АО "Гражданские самолеты Сухого" и кастомизированы совместным российско-итальянским предприятием Superjet International S.p.A для авиакомпании CityJet", - отмечается в пресс- релизе.

Ранее **ВЭБ** профинансировал экспортную поставку трех самолетов, переданных ирландскому авиаперевозчику в 2016 году. Твердый экспортный контракт ГСС и CityJet предусматривает поставку 15 самолетов, дополнительные 16 судов могут быть поставлены в соответствии с опционом.

<http://tass.ru/transport/3823274>

ВЕСТИ

Экономика

Вести. Экономика (vestifinance.ru), Москва, 29 ноября 2016 16:44

ВЭБ ОБЕСПЕЧИТ ПОСТАВКУ 5 SSJ-100 ИРЛАНДСКОЙ CITYJET

АО "Гражданские самолеты Сухого" (ГСС), Superjet International S.p.A (SJI), **Внешэкономбанк (ВЭБ)** подписали меморандум о сотрудничестве в области финансирования поставок Sukhoi Superjet 100 для ирландской авиакомпании **CityJet**.

Sukhoi Superjet 100

Со стороны **Внешэкономбанка** документ подписал **первый заместитель председателя - член правления Николай Цехомский**, со стороны АО "ГСС" - Президент Камиль Гайнутдинов, со стороны SJI - генеральный директор Назарио Каучелья.

Sukhoi Superjet 100 - региональный российский пассажирский самолет нового поколения, производимый и поставляемый компанией "Гражданские самолеты Сухого" при финансовой поддержке **Внешэкономбанка**.

Стороны договорились о развитии сотрудничества и обеспечении финансирования поставки в 2017 г. пяти самолетов Sukhoi Superjet 100, которые будут произведены АО "Гражданские самолеты Сухого" и кастомизированы совместным российско-итальянским предприятием Superjet International S.p.A для авиакомпании CityJet.

На сегодняшний день **ВЭБ** уже профинансировал экспортную поставку трех самолетов, поставленных ирландскому авиаперевозчику в 2016 г. Твердый экспортный контракт АО "ГСС" и CityJet предусматривает поставку 15 самолетов, дополнительные 16 судов могут быть поставлены в соответствии с опционом.

Николай Цехомский: "Экспортная сделка по поставке самолетов Sukhoi Superjet 100 ирландской авиакомпании - это сигнал для авиационного рынка Европы о приходе нового сильного игрока. Сейчас Sukhoi Superjet 100 в деле видят и европейские пассажиры, и ведущие авиакомпании. Мы, в свою очередь, получаем от них хорошие отзывы о самолете и убеждены в успешном будущем Sukhoi Superjet 100 в этом регионе. **ВЭБ** будет стремиться поддерживать подобные стратегические экспортные поставки, обеспечивая уверенное присутствие отечественной продукции на мировых рынках".

Камиль Гайнутдинов: "Сотрудничество с CityJet является примером успешного выполнения заявленных ГСС планов и нашей ориентации на потребности заказчика: самолеты приступают к выполнению маршрутов и приносят прибыль авиакомпании сразу после поставки. Сегодня CityJet эксплуатирует три самолета Sukhoi Superjet 100. Нарастание парка и его успешная эксплуатация будет способствовать глобальному продвижению самолета и росту интереса к нему. Системная поддержка в этом процессе со стороны нашего многолетнего партнера **ВЭБ** является одной из ключевых составляющих успеха".

Учитывая, что **Внешэкономбанк** является ключевым партнером авиационной промышленности России по экспортным проектам, реализация меморандума будет способствовать формированию условий для дальнейшего укрепления и расширения партнерства между российскими экспортерами и международными заказчиками воздушных судов отечественного производства, отмечается в **пресс-релизе ВЭБа**.

<http://www.vestifinance.ru/articles/78268>

BFM.RU

Радиостанция "Бизнес-ФМ", НОВОСТИ, 29.11.2016, 00:13

ВЭБ ПРОФИНАНСИРУЕТ ПОСТАВКУ ПЯТИ САМОЛЕТОВ SSJ 100 ИРЛАНДСКОЙ АВИАКОМПАНИИ CITYJET

ВЕДУЩИЙ: Внешэкономбанк в 2017 году профинансирует поставки пяти самолетов Sukhoi Superjet 100 ирландской авиакомпании **CityJet**.

Это следует из подписанного меморандума. Три новых лайнера, сообщает РИА "Новости", уже находятся в производстве и будут переданы в первой половине следующего года. Контракт на покупку пятнадцати самолетов, в рамках которого осуществляются текущие поставки, был

подписан между компаниями "Гражданские самолеты Сухого" и CityJet весной 2016 года. Он также предполагает опционное приобретение еще шестнадцати воздушных судов.

Коммерсантъ

Коммерсантъ, Москва, 30 ноября 2016

НА "ДОЧКИ" ВЭБА МНОЖАТСЯ ПРЕТЕНДЕНТЫ

Автор: Юлия Полякова

Потенциальные покупатели "Глобэкса" и Связь-банка ждут предложения

Как стало известно "Ъ", к числу потенциальных покупателей "Глобэкса" и Связь-банка добавился владелец Юниаструм-банка Артем Аветисян. Ему эти активы интересны для реализации планов по созданию глобального банка для МСП. До сих пор ни один из кандидатов на покупку "дочек" Внешэкономбанка (ВЭБ) так и не продвинулся дальше due diligence, поскольку не сошелся в цене с продавцом. У господина Аветисяна, в отличие от остальных интересантов, есть реальная цель приобретения.

О том, что Артем Аветисян проводит due diligence Связь-банка и "Глобэкса", "Ъ" рассказали несколько источников. Банки были выставлены на продажу после смены руководства ВЭБа в начале текущего года. "Артем Аветисян начал due diligence в первой половине ноября", - говорит собеседник "Ъ", близкий к госкорпорации. По словам другого источника "Ъ", оценка действительно проводится, но пока говорить что-либо о перспективах сделки крайне преждевременно. Представитель Артема Аветисяна на запрос "Ъ", переданный через пресс-службу Юниаструм-банка, не ответил. В ВЭБе не стали комментировать конкретных претендентов на приобретение банков.

Продажа "Глобэкса" и Связь-банка ВЭБа запланирована на первое полугодие 2017 года. Ранее глава ВЭБа Сергей Горьков говорил, что рассчитывает определиться с финальным покупателем до конца года. В начале ноября ВЭБ разослал оферту 90 потенциальным кандидатам на покупку из числа банков и инвестиционных компаний. 10 ноября Сергей Горьков сообщил, что ждет конца ноября, чтобы собрать предложения. По его словам, на тот момент у ВЭБа было пять потенциальных кандидатов. По информации "Ъ", на текущий момент у ВЭБа по-прежнему пять кандидатов с учетом господина Аветисяна. Впрочем, состав их мог измениться. Интерес к "Глобэксу" и Связь-банку проявляли группа БИН, банк "Российский капитал", но они уже давно вышли из переговоров. Недавно закончил due diligence НПФ "Благосостояние", но, по информации "Ъ", стороны существенно разошлись в оценке качества активов. Интересовался "дочками" ВЭБа и Совкомбанк (см. "Ъ" от 11 октября).

По словам собеседников "Ъ", приобретение "Глобэкса" и Связь-банка Артем Аветисян рассматривает в целях реализации идеи создания единого банка для малых и средних предприятий (МСП). Впервые о подобных планах господин Аветисян заявил летом нынешнего года, предложив создать новый банк на базе Юниаструм-банка, банка "Восточный", Кредит Европа банка и МСПбанка, которые он планировал консолидировать. Впрочем, на текущий момент Артем Аветисян является лишь владельцем Юниаструм-банка, который, в свою очередь, владеет "Восточным". Банки находятся в процессе объединения, доля господина Аветисяна в объединенном банке составит около 40%. Однако идея господина Аветисяна создать банк для МСП неожиданно получила поддержку первого вице-преьера Игоря Шувалова (см. "Ъ" от 18 октября). Для большого проекта только Юниаструмбанка и "Восточного" недостаточно, поэтому и было решено посмотреть на активы ВЭБа, указывает собеседник "Ъ", близкий к Артему Аветисяну.

Однако главное значение будет иметь цена. До сих пор, по информации "Ъ", ВЭБу не удалось сойтись в оценке своих "дочек" ни с одним из потенциальных покупателей. "У меня нет такой позиции, за какой минимум я готов продать, я буду бороться за максимум", - заявлял в ноябре Сергей Горьков. По словам источника "Ъ", близкого к ВЭБу, госкорпорация не рассматривает вариант отдать банки по отдельности, обмен на акции других банков, сделку в виде объединения с другими игроками. При этом даже с учетом недавно проведенной до капитализации банка "Глобэкс" на 29,5 млрд руб. и проводимой сейчас докапитализации Связь-банка на 15 млрд руб. инвесторы считают, что это полностью не закрывает объем проблем в кредитных портфелях банков и ВЭБу придется согласиться на значительный дисконт к капиталу.

По мнению экспертов, для реализации идей Артема Аветисяна "дочки" **ВЭБа** не самые подходящие объекты. "Уровень концентрации на объектах крупного кредитного риска у **Связьбанка** и **Глобэкса**" выше, чем у банков, ориентированных на кредитовании МСП, - отмечает аналитик "Эксперт РА" Павел Жолобов. - Это позволяет сделать вывод о том, что в их кредитном портфеле значительная доля кредитов крупным заемщикам". Если исходить из того, что ставится цель сформировать опорный банк для МСП, то синергия от объединения **Связьбанка** и **"Глобэкса"** с банками, контролируемые Артемом Аветисяном, неочевидна, заключает он. Кроме того, совокупные активы кредитных организаций **ВЭБа** почти вдвое больше активов Юниаструм-банка и "Восточного" (546,3 млрд против 284,5 млрд руб.), и несопоставимость масштабов может существенно осложнить процесс слияния, отмечает Павел Жолобов.

ЦИТАТА

До конца года мы должны точно определить, с кем мы будем структурировать сделку
- **Сергей Горьков, глава ВЭБа, 8 ноября 2016 года**



Banki.ru, Москва, 29 ноября 2016 16:00

МЕДИАРЕЙТИНГ РОССИЙСКИХ БАНКИРОВ: ОКТЯБРЬ-2016

Компания "МедиаЛогия" специально для Banki.ru составила медиарейтинг банкиров за октябрь 2016 года. Основой для построения рейтинга стал МедиаИндекс*.

ТОП-30 банкиров:

Место в рейтинге	Перемещение за месяц	Персона	Банк	МедиаИндекс
1	0	Герман Греф	Сбербанк	10 618,98
2	0	Андрей Костин	ВТБ	7 405,34
3	+2	Дмитрий Патрушев	Россельхозбанк	2 916,99
4	0	Михаил Задорнов	ВТБ 24	2 075,36
5	+4	Олег Тиньков	Тинькофф Банк	1 848,38
6	-3	Сергей Горьков	ВЭБ	1 561,62
...
20	new	Виталий Вавилин	Банк "Глобэкс"	104,45
...
22	new	Денис Ноздрачев	Связь-банк	84,29
...

Методика

1. В рейтинге персон участвовали президенты, председатели правления и председатели советов директоров банков, работающих на территории РФ (действующие на период составления рейтинга).

2. МедиаИндекс отражает не только количественное, но и качественное присутствие персоны в информационном поле. МедиаИндекс зависит от влияния СМИ, заметности сообщения, яркости упоминания объекта, цитирования, конфликтности, характера упоминания (позитив/негатив) и других параметров.

3. Рейтинг построен на основе базы СМИ системы "МедиаЛогия", включающей более 35 500 источников: ТВ, радио, газеты, журналы, информационные агентства, Интернет-СМИ.

4. Данные для рейтинга рассчитаны по российским СМИ на 25.11.16.

Источник: Banki.ru

<http://www.banki.ru/news/research/?id=9402905>



ПРАЙМ # Бизнес-лента (Закрытая лента), Москва, 29 ноября 2016 10:54

ВЭБ НАЧАЛ ПРИНИМАТЬ ЗАЯВКИ НА КОНКУРС "ПРЕМИЯ РАЗВИТИЯ"

МОСКВА, 29 ноя /ПРАЙМ/. **Внешэкономбанк** начал прием заявок от компаний и физических лиц на участие в ежегодном конкурсе инвестиционных проектов **"Премия развития - 2017"**, победители которого будут объявлены в ходе Международного инвестиционного форума "Сочи-2017" в конце февраля, сообщила **пресс-служба ВЭБа**.

"Внешэкономбанк объявляет о приеме заявок на участие в ежегодном конкурсе инвестиционных проектов "Премия развития - 2017". В следующем году церемония вручения наград за реализацию национально значимых инвестиционных проектов пройдет в рамках Международного инвестиционного форума "Сочи-2017" 27-28 февраля 2017 года", - говорится в **пресс-службе ВЭБа**.

Конкурс проводится в 6 номинациях - за лучший инфраструктурный проект, лучший проект в отраслях промышленности, лучший проект по комплексному развитию территорий, лучший проект в сфере инноваций и высоких технологий, а также лучший экспортный проект и лучший проект в области экологии и "зеленых" технологий.

Заявки на участие в конкурсе принимаются с 28 ноября по 15 декабря. Условия проведения, требования к проектам - участникам и исполнителям, а также конкурсная документация размещены на сайте **ВЭБа**.

Конкурс "Премия развития" на присуждение премии за вклад в устойчивое социально-экономическое развитие России был учрежден **ВЭБом** в 2012 году. "Премия развития" - это профессиональная награда, присуждаемая юридическим и физическим лицам за заслуги в области реализации крупных национально значимых инвестиционных программ и проектов, внесших значительный вклад в социально-экономическое развитие России.

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА



Banki.ru, Москва, 29 ноября 2016 22:01

ВОЗГЛАВЛЯВШИЙ "ВЭБ-ЛИЗИНГ" АЛЕКСАНДР ДЫМОВ ПОКИДАЕТ КОМПАНИЮ

В соответствии с решением совета директоров **АО "ВЭБ-лизинг"** позицию исполняющего обязанности генерального директора компании займет **Юрий Гайченя**. Об этом сообщает материнская компания - **Внешэкономбанк**.

Занимавший должность генерального директора **Александр Дымов** покидает компанию по личным обстоятельствам, уточняется в релизе.

"Мы благодарим Александра Петровича за плодотворную работу. Ему удалось нормализовать ситуацию в компании, реализовать ряд сделок, - отметил **председатель совета директоров "ВЭБ-лизинга" Артем Довлатов**. - В настоящий момент приняты все необходимые решения для увеличения капитала общества, выработаны основные подходы к определению новой стратегии. В перспективе компания сосредоточит свою деятельность на поддержке приоритетных для **ВЭБа** отраслей российской экономики - инфраструктуры, промышленности и экспорта".

По состоянию на 1 января текущего года доля **"ВЭБ-лизинга"** на рынке лизинговых услуг России составляла 34%, объем лизингового портфеля - 710 млрд рублей. Компания занимает первое место по объему лизингового портфеля по железнодорожной технике, автотранспорту и оборудованию, второе место по авиационному лизингу, указано в справке **ВЭБа**.

Источник: Banki.ru

<http://www.banki.ru/news/lenta/?id=9404480>



Интерфакс, 29.11.2016 17:29:21 MSK

"ВЭБ-ЛИЗИНГ" МЕНЯЕТ ГЕНДИРЕКТОРА ВТОРОЙ РАЗ ЗА НЕСКОЛЬКО МЕСЯЦЕВ

Москва. 29 ноября. ИНТЕРФАКС-АФИ - Совет директоров "ВЭБ-Лизинга" (МОЕХ: VEVL) назначил исполняющим обязанности гендиректора компании **Юрия Гайченко**, говорится в сообщении **ВЭБа**.

Его предшественник, выходец из Сбербанка (МОЕХ: SBER) **Александр Дымов**, который был и.о. с мая, а гендиректором - с июня этого года, покидает компанию "по личным обстоятельствам".

"Ему удалось нормализовать ситуацию в компании, реализовать ряд сделок, в настоящий момент приняты все необходимые решения для увеличения капитала общества, выработаны основные подходы к определению новой стратегии. В перспективе компания сосредоточит свою деятельность на поддержке приоритетных для **ВЭБа** отраслей российской экономики - инфраструктуры, промышленности и экспорта", - цитирует **ВЭБ** (МОЕХ: VEVM) председателя совета директоров своей лизинговой "дочки" **Артема Довлатова**.

По данным базы "СПАРК-Интерфакс" на 2015 г, Ю.Гайченя был совладельцем УК "Транс М", которая, в частности, управляла железнодорожным перевозчиком "Сибуглеметтранс". "**ВЭБ-лизинг**" занимает первое место в РФ по объему лизингового портфеля по ж/д технике.

Как сообщалось, **ВЭБ** до конца 2016 года планирует докапитализировать свою лизинговую "дочку" на 75 млрд рублей. Увеличение капитала "**ВЭБ-лизинга**" будет осуществлено без привлечения дополнительной ликвидности - за счет конвертации в капитал обязательств лизинговой компании перед **ВЭБом**.

"**ВЭБ-лизинг**" в первом полугодии 2016 года увеличил чистый убыток по МСФО в 3,5 раза по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, до 6,85 млрд рублей.

Коммерсант.ru

Коммерсантъ # Ростов-на-Дону (Юг России).ru, Ростов-на-Дону, 30 ноября 2016 3:00

УРОКИ ЭКСПОРТА

Автор: Иван Демидов, Ъ-юг

Малые и средние предприятия продолжают расширять свои рынки сбыта. Сегодня представители МСБ успешно экспортируют продукты питания, строительные материалы, спецтехнику и другие товары, в экспортную деятельность активно включается региональный МСБ. Экспортный потенциал юга России эксперты считают одним из самых высоких среди регионов РФ, в том числе и благодаря реализуемой Российским экспортным центром программе обучения предпринимателей.

Хорошо, но мало

По оценкам **Российского экспортного центра (РЭЦ)**, регионы Российской Федерации являются основным источником роста экспорта, они обеспечивают до 85% несырьевого экспорта всей страны. "Эти показатели достигаются в основном за счет крупных промышленных и сельскохозяйственных предприятий, ведущих свою деятельность в регионах. В свою очередь, потенциал региональных организаций МСП на данный момент не до конца реализован. Их непосредственный вклад в несырьевой экспорт составляет всего 0,5%", - отмечает **Алиса Никитина, директор Образовательного проекта РЭЦ**.

Юг России является одним из крупнейших в стране несырьевых экспортеров. Так, по данным Южного таможенного управления (ЮТУ), в январе-июне 2016 года стоимостные объемы экспорта ЮФО оценивались в \$5,5 млрд. Основные объемы экспортных поставок в этот период обеспечили Ростовская область (44,4% стоимости), Краснодарский край (42,1%) и Волгоградская область (10,6%). Товарная структура экспорта в основном представлена минеральными продуктами - 38,1% стоимости, продовольственными товарами и сельхозсырьем для их производства - 36,7%, металлами и изделиями из них - 10,1%, химической продукцией - 6,3%, машиностроительной продукцией - 5,1%.

Согласно статистике ЮТУ, в объеме экспорта растет доля сельскохозяйственной продукции и продуктов питания, в первом полугодии текущего года в стоимостном объеме экспорт этой

продукции составил \$2 млрд, то есть более трети от общего объема (117,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года). Ведущие экспортеры сельскохозяйственных товаров - участники ВЭД Ростовской области (62,5% стоимости) и Краснодарского края (31,9%).

Доля МСБ в общем объеме экспорта в стоимостном выражении составляет примерно \$50 млн. Сумма немалая, тем не менее это всего около 1% (в среднем по России, по оценкам **РЭЦ**, этот показатель составляет 0,5%). При этом эксперты уверены, что составляющая МСБ в экспортной деятельности может быть значительно больше. По мнению **генерального директора РЭЦ Петра Фрадкова**, до 30%. **Российский экспортный центр** ставит перед собой задачу реализовать в максимально возможном объеме экспортный потенциал МСБ. "Очевидно, что значительная часть экспортеров расположена именно в регионах, и поэтому мы планируем активно наращивать там наше присутствие - как за счет создания собственных представительств, так и используя возможности региональных торгово-промышленных палат и других компонентов региональной инфраструктуры", - подчеркивает **Петр Фрадков**.

Освоение ВЭД

В **РЭЦ** отмечают, что сегодня российский предприниматель умеет создавать продукт, способный конкурировать с аналогичным зарубежным товаром не только по цене, но и по качеству. "Невысокие результаты экспортной деятельности российского малого и среднего бизнеса во многом связаны с тем, что зачастую предприниматели просто не знают, как именно выходить на мировые рынки. В **РЭЦ** поступают запросы самого разного характера: от поиска партнера до просьб о помощи с юридическим оформлением грузов, получением патента, проведением маркетинговых исследований и т. п. Все это явно свидетельствует о том, что представители МСП в регионах нуждаются в специализированной государственной поддержке, в том числе в части образования и информирования", - уверена Алиса Никитина.

Задачу в предоставлении региональному МСБ качественных знаний для успешного и эффективного старта экспортной деятельности решает Образовательный проект **РЭЦ**, который является одной из мер нефинансовой поддержки экспортеров. Сегодня проект реализуется в 13 регионах Российской Федерации, где проводится обучение по образовательной программе, разработанной с учетом международного опыта обучения экспортно ориентированных компаний и при участии ведущих российских экспертов в области экспорта. Программа охватывает все сферы экспортной деятельности и всецело посвящена экспортной тематике.

В ходе конференции "Государственная поддержка региональных экспортно ориентированных предприятий на зарубежных рынках" было отмечено, что Ростовская область за три квартала 2016 года увеличила экспортные поставки почти на 17%, заняв лидирующую позицию среди регионов РФ. В начале 2016 года регион стал одной из пилотных площадок, где реализуется образовательная программа для начинающих экспортеров. "В рамках реализации образовательной программы очное обучение по первым пяти курсам прошли более 70 представителей предприятий малого и среднего бизнеса, заинтересованных в старте экспортной деятельности", - рассказывает эксперт Образовательного проекта **Российского экспортного центра (РЭЦ)** по работе с регионами Муталиб Курахов. Специалисты **РЭЦ** связывают успехи донского МСБ в развитии внешнеэкономической деятельности в том числе и с повышением уровня знаний.

Стоит отметить, что в целом по России за неполный год работы образовательного проекта очное обучение прошли почти 600 представителей региональных компаний, а дистанционный курс прослушали свыше 1,5 тыс. человек.

Деньги на экспорт

Помимо информации и компетенций, для успешного выхода на внешний рынок МСБ необходимы простые и эффективные финансовые инструменты: кредитование, страхование, госгарантии. Сегодня инфраструктура финансовой поддержки экспорта активно развивается.

"В России сложилась уникальная ситуация, когда экспортировать свою продукцию очень выгодно. В последние два года мы наблюдаем постоянный рост компаний, которые занимаются экспортом, и появление новых игроков на рынке. Это касается не только сырьевого сектора, но (и даже в большей степени) несырьевых продтоваров. Для банка ВТБ предприятия-экспортеры - один из основных приоритетов", - поясняет управляющий ростовским филиалом ВТБ Юрий Авдеев. Банки считают экспортеров желанными клиентами и разрабатывают различные программы их финансирования.

"Банки очень заинтересованы в сотрудничестве с клиентами-участниками внешнеэкономической деятельности (ВЭД). Серьезные крупные игроки банковского рынка готовы поддержать клиента на всех этапах исполнения его международного контракта, мы можем предоставить

финансирование как в России, так и за рубежом для его компании-партнера, - рассказывает Виктория Назаренко, директор по работе с корпоративными клиентами Южного филиала Росбанка. - Экспортеры могут воспользоваться всеми видами гарантий, аккредитивов. Банки могут предложить валютно-обменные операции, валютный контроль, хеджирование валютных рисков. Клиенты, ведущие внешнеэкономическую деятельность, получают выгодные тарифы на основе комплексного обслуживания. Ряд банков оказывает своим клиентам консультационную поддержку. Для нас важно информировать руководителей бизнеса о состоянии рынка, новых тенденциях, возможностях и решениях, предлагаемых банком для поддержки их деятельности в текущих экономических условиях". Однако если предприятия из сегмента крупного бизнеса и многие из среднего не испытывают проблем с кредитованием, то для большинства малых предприятий процентная ставка по кредиту слишком высока.

По мнению представителей **РЭЦ**, сегодня конкурентоспособным показателем является размер ставок в рублях - 9% и около 3% - в иностранной валюте. Далеко не все коммерческие банки готовы кредитовать клиентов на таких условиях. Одним из решений в данном случае является организация синдицированного кредита **Росэксимбанка (структура РЭЦ)** совместного с коммерческим банком. Сейчас эта схема отработывается в регионах, в частности одним из пилотных регионов стала Ростовская область.

Даже при условии успешного решения проблемы с финансированием у экспортеров из числа МСБ все еще останутся проблемы. Представители МСБ, начинающие экспортную деятельность, выражают надежду на сокращение сроков возврата НДС, ожидают снижения пошлин, заинтересованы в более доступных тарифах на внутренний морской и железнодорожный транспорт. Если к решению этих проблем власти федерации и регионов подойдут так же, как и к решению проблем информирования и финансирования, то добиться показателя участия МСБ в экспорте в 30%, озвученного Фрадковым, вполне реально, считают предприниматели.

<http://kommersant.ru/doc/3156804>



РИА Новости (ria.com.ua), Киев, 29 ноября 2016 18:53

РОССИЙСКИЕ БАНКИ В УКРАИНЕ ЗА 9 МЕСЯЦЕВ ПОЛУЧИЛИ БОЛЕЕ \$500 МЛН УБЫТКА

КИЕВ, 29 ноя - РИА Новости Украина. Убыток "дочек" российских банковских групп в Украине за 9 месяцев 2016 года достиг 13,6 миллиарда гривен (около 528 миллионов долларов по нынешнему курсу НБУ), в то время как убыток всех банков Украины составил 11,9 миллиарда гривен, свидетельствуют данные Национального банка Украины.

Таким образом, банковская система Украины без учета российских банков в целом прибыльна, а российские "дочки" генерируют убытки. Всего в Украине работают восемь "дочек" российских банковских групп: украинские Сбербанк, ВТБ, Альфа-банк, "Неос" (принадлежит Альфа-групп), БМ-банк ("внучка" ВТБ), **Проминвестбанк ("дочка" ВЭБа)**, VS Bank ("дочка" Сбербанка) и "Форвард" (принадлежит группе "Русский стандарт").

Наибольшие убытки получил украинский ВТБ - 5,6 миллиарда гривен. За ним следует Проминвестбанк, принадлежащий **ВЭБу**, с убытками в 4,1 миллиарда гривен. На третьем месте - украинский Сбербанк с показателем в 3 миллиарда гривен. Также убытки получили Альфа-банк и БМ Банк и НЕОС Банк. Чистую прибыль получили только два банка из восьми: VS Bank и "Форвард".

Также убыток в размере 164 миллиона гривен получил и украинский банк "Траст", бывшая дочка российского банка "Траст", среди акционеров которой - Сергей Беляев (16,1%), бывший акционер российского банка "Траст".

По словам начальника аналитического управления банка БКФ Максима Осадчего, убытки банков, находящихся под контролем российских банковских групп, за 9 месяцев 2016 года обусловлены чистым ростом резервов.

"Совокупный убыток этих восьми банков за 9 месяцев 2016 года составил 13,6 миллиарда гривен, чистый рост резервов - 15,2 миллиарда гривен. Так что убытки банков, находящихся под контролем российских банковских групп, обусловлены чистым ростом резервов. Украинские банки без учета "российских" банков получили чистую прибыль в размере 1,6 миллиарда гривен.

С учетом того давления, которое оказывается на "российские" банки, такие результаты представляются вполне приличными", - отметил Осадчий.

<http://rian.com.ua/economy/20161129/1019166808.html>

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ



ИА Rambler News Service (rns.online), Москва, 29 ноября 2016 15:36

ИСТОЧНИКИ: РУКОВОДИТЕЛЬ ФНС МИШУСТИН - В ЧИСЛЕ КАНДИДАТОВ НА ПОСТ ГЛАВЫ МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ

В числе претендентов на должность министра экономического развития находится глава Федеральной налоговой службы **Михаил Мишустин**, сообщили RNS три источника, знакомых с обсуждением кандидатов.

"Последний, о ком слышал, - Мишустин", - сказал один из источников. "Да, у нас сейчас говорят, что обсуждается кандидатура Мишустина", - сказал сотрудник Минэкономразвития.

На запрос RNS в ФНС пока не ответили.

Один из источников утверждает, что также в этом списке - зампред, **главный экономист ВЭБа Андрей Клепач**, ранее занимавший пост заместителя министра экономического развития. Связаться с **Клепачем** по мобильному телефону не удалось.

Ранее источники RNS называли в числе кандидатов помощника президента Андрея Белоусова (в должности вице-преьера), зампреда ЦБ Ксению Юдаеву и замруководителя аппарата правительства Максима Акимова. Акимов один из источников тогда назвал основным претендентом. В то же время сотрудник Белого дома на условиях анонимности не исключил возвращения на госслужбу бывшего председателя коллегии ЕЭК и вице-преьера Виктора Христенко. Другие источники о таком варианте не слышали.

"Мишустин и Клепач были в изначальном расширенном списке вместе с Белоусовым, Акимовым и Юдаевой. Последние три кандидата, скорее всего, отпали... Сейчас остались Мишустин и Клепач", - рассуждает третий источник, федеральный чиновник. По его словам, назначение нового министра, скорее всего, произойдет на этой неделе.

"После назначения нового министра могут уйти некоторые замы", - предполагает источник RNS.

Министр экономического развития Алексей Улюкаев был задержан по подозрению в получении взятки в ночь на 15 ноября. 15 ноября ему было предъявлено обвинение, а президент России Владимир Путин освободил министра от должности в связи с утратой доверия. Экс-министр находится под домашним арестом.

Временно исполняющим обязанности министра экономического развития назначен замминистра Евгений Елин.

<https://rns.online/economy/Istochniki-rukovoditel-FNS-Mishustin--v-chisle-kandidatov-na-post-glavi-Minekonomrazvitiya-2016-11-29/>

ВЕДОМОСТИ

Ведомости, Москва, 30 ноября 2016

АВИАЗАВОДОВ СЛИШКОМ МНОГО

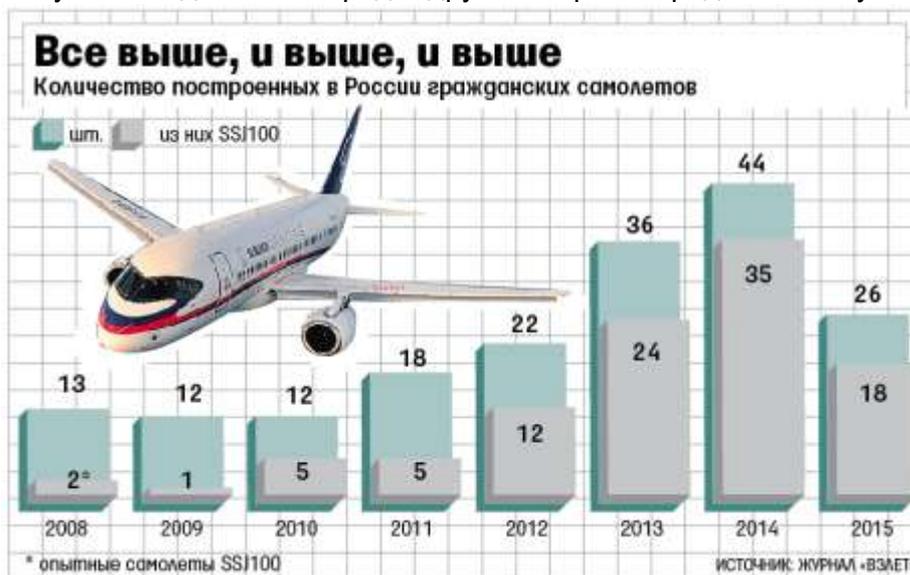
Автор: Александр Воробьев

Стратегию развития авиационной промышленности до 2030 г. Минпромторг опубликовал на своем сайте 29 ноября. Стратегическая цель отечественного авиастроения - стать экономически устойчивой, глобально конкурентоспособной отраслью, встроенной в мировой рынок и международное разделение труда, говорится в документе. Интегральными показателями выполнения стратегии будут рост совокупной выручки отрасли (до 2,6 трлн руб. с 1 трлн руб. в

2015 г.), экспорта (до \$14,4 млрд с примерно \$3 млрд в 2015 г.) и как минимум четырехкратный рост производительности труда по сравнению с 2014 г. (был \$65 000, или 2,5 млн руб., в год на одного работника).

В 2014 г. выработка на одного работника в авиапроме Франции составила около \$500 000, в Германии - около \$440 000, в США - более \$400 000, говорится в документе. Несмотря на существенную финансовую господдержку, интегрированные структуры (созданные на основе госактивов отраслевые холдинги, крупнейшие из которых - Объединенная авиастроительная корпорация (ОАК) и "Вертолеты России") не перешли к современной модели производства по образцу Airbus и Boeing, которые оставили за собой разработку, конечную сборку, маркетинг и продажу судов, а производством комплектующих занимаются независимые поставщики. При этом авиапрому необходимо сокращать избыточные мощности, говорится в стратегии.

"Мощности ОАК значительно превосходят суммарные мощности Airbus, Boeing, Bombardier и Embraer, но сокращение упирается в сопротивление гендиректоров структур корпорации и региональных властей. Мощности практически не сократились со времен СССР, когда на пике выпускалось около 100 гражданских самолетов", - говорит федеральный чиновник. "Выведение избыточных производственных мощностей - одна из мер по построению новой индустриальной модели ОАК, призванной существенно повысить эффективность", - говорит представитель ОАК, не уточняя деталей. Среди других мер - передача на аутсорсинг неключевых операций и



построение системы управления поставщиками, добавляет он.

Внутренний рынок важен для российских производителей в качестве якорного, обеспечивающего успешный запуск программ, но он недостаточен для выхода на серийность и окупаемость программ, говорится в стратегии, поэтому ключевые гражданские проекты (региональный самолет SSJ100 и среднемагистральный самолет MC-21) - экспортно-ориентированные. Проекты,

не связанные с выполнением целей государства и ориентированные только на внутренний рынок, не смогут рассчитывать на поддержку, уточняется в документе. Например, на внутренний рынок ориентирован проект создания нового самолета на базе широкофюзеляжного Ил-96. Экспортные проекты получают поддержку Российского экспортного агентства (страхование и гарантии покупателям), помощь при охране авторских прав и международной сертификации.

"Переход на интеграционную модель производства - тяжелейшая задача, Boeing и Airbus реализовывали ее десятилетиями. Но делать это необходимо: это единственный способ повысить эффективность и стать конкурентоспособными на мировом рынке", - говорит ведущий научный сотрудник Института экономики транспорта Высшей школы экономики Федор Борисов.

В стратегии также говорится, что для привлечения частных инвестиций в отрасль будут приватизированы поставщики комплектующих 2-4-го уровней, в том числе путем выкупа компаний топ-менеджментом. Этот процесс будет планомерным и не быстрым, говорит представитель Минпромторга. Компании для приватизации не называются. Стратегия должна быть утверждена правительством. Минпромторг работает над тем, чтобы документ был утвержден в начале 2017 г., рассказал представитель ведомства. В Минэкономразвития стратегия пока не поступала, говорит его представитель.

БИЗНЕС



ИА Rambler News Service (rns.online), Москва, 29 ноября 2016 20:02

"МЕЧЕЛ" МОЖЕТ НАЧАТЬ ОБОГАЩЕНИЕ ЭЛЬГИНСКОГО УГЛЯ НА МОЩНОСТЯХ "ЮЖНОГО КУЗБАССА"

"Мечел" считает возобновление финансирования Эльгинского комплекса за счет средств **ВЭБа** наиболее оптимальным вариантом для развития месторождения, но в качестве наиболее реалистичного варианта рассматривает обогащение эльгинского угля на мощностях "Южного Кузбасса". Об этом заявил генеральный директор компании Олег Коржов в рамках конференц-колла, посвященного финансовым результатам компании за девять месяцев.

"Мы на сегодняшний день смотрим на несколько вариантов дальнейшего развития Эльгинского проекта, и часть из этих вариантов мы рассматриваем в качестве продолжения финансирования этого проекта за счет вэбовских денег. Это, безусловно, наиболее оптимальный для нас вариант, но мы понимаем, что по ряду обстоятельств есть нюансы, которые надо преодолеть, для того чтобы выйти на такой источник финансирования, на такое развитие ситуации", - сказал Коржов.

По его словам, скорее всего, наиболее прагматичным вариантом будет увеличение объемов добычи угля на Эльге, которая будет отгружаться на незагруженные мощности по обогащению "Южного Кузбасса".

"Мы на сегодняшний день исходим из наиболее прагматичного варианта, когда мы можем реально увеличить объемы добычи Эльги, не вкладывая какие-то большие капитальные вложения. Рассмотреть возможность небольшого увеличения обогатительных мощностей на Эльге либо отгрузку рядового угля на "Южный Кузбасс", где у нас есть незагруженные мощности по обогащению, и после обогащения этого угля на Кузбассе увеличить наши продажи эльгинского угля". По его словам, второй вариант является наиболее реалистичным.

По словам Коржова, "Мечел" в 2017 году намерен увеличить добычу угля на Эльгинском комплексе на 21% - до 4,5 млн тонн. По ожиданиям компании, добыча угля по итогам 2016 года составит 3,7 млн тонн.

<https://rns.online/energy/Mechel-mozhet-velichit-dobichu-uglya-na-Elge-i-napravlyat-dlya-obogascheniya-na-YUzhnii-kuzbass--2016-11-29/>



РИА Новости # Все новости (Закрытая лента), Москва, 29 ноября 2016 20:00

"МЕЧЕЛ" В 2017 Г ПЛАНИРУЕТ УВЕЛИЧИТЬ ДОБЫЧУ УГЛЯ НА ЭЛЬГЕ ДО 4,5 МЛН ТОНН

МОСКВА, 29 ноя - РИА Новости/Прайм. "Мечел" в 2017 году планирует увеличить добычу угля на Эльгинском месторождении до 4,5 миллиона тонн, сообщил гендиректор компании Олег Коржов в ходе телефонной конференции во вторник.

"В текущем году мы планируем добыть на Эльгинском порядка 3,7 миллиона тонн угля. Наш плановый показатель на 2017 год составляет 4,5 миллиона тонн", - сказал Коржов, отметив, что коксующийся уголь при этом должен составить 75% от общего объема добычи, энергетический - 25%.

Коржов пояснил также, что объемы добычи в первой половине следующего года будут несколько снижены. В это время группа займется покупкой новой и обновлением действующей техники, так как в предыдущие периоды финансирование этих процессов было недостаточным. Однако во втором полугодии Эльга должна выйти на свой полный потенциал добычи в размере 5 миллионов тонн угля ежегодно.

Глава компании напомнил, что "Мечел" продолжает рассматривать различные варианты дальнейшего развития проекта, в частности, за счет предоставления финансирования со стороны **ВЭБа**, но считает этот сценарий затруднительным в настоящее время. Вместе с тем

компания склоняется к поступательному, сбалансированному увеличению мощности актива, которая не потребует значительных денежных вложений.

Кроме того, Коржов отметил, что стремительный рост цен на угольном рынке, который наблюдался в третьем квартале, сейчас прекратился. Компания ожидает, что в первом квартале 2017 года цены на коксующийся уголь стабилизируются на уровне четвертого квартала этого года.

Коммерсантъ

Коммерсантъ, Москва, 30 ноября 2016

ДОЛГ УГЛЕМ КРАСЕН

Автор: Анатолий Джумайло

"Мечел" может вернуть 49% Эльги за 35 млрд руб.

"Мечел" Игоря Зюзина (контролирует с семьей 55% акций) может выкупить у Газпромбанка (ГПБ) по опциону в 2021-2023 годах 49% Эльгинского угольного проекта всего за 35,3 млрд руб. Это лишь на 1 млрд руб. больше цены, по которой "Мечел" продал долю в проекте банку этим летом. Но на сам опцион начисляются проценты, а для ГПБ, основного кредитора "Мечела", это была не столько финансовая инвестиция, сколько инструмент для ускорения реструктуризации долга компании.

Цена исполнения "Мечелом" пут опциона по обратному выкупу 49% в Эльгинском угольном проекте у ГПБ определена на уровне 35 млрд руб., рассказал вчера аналитикам финансовый директор компании Сергей Резонтов. Эта сумма появилась и в отчетности "Мечела" за девять месяцев: там 35,25 млрд руб. фигурируют как "прочие долгосрочные финансовые обязательства".

Весной "Мечел" и ГПБ договорились, что банк получит долю в Эльгинском проекте с запасами свыше 2 млрд тонн коксующегося угля и с 321 км железной дороги от Эльги до БАМа в обмен на погашение части долга "Мечела" перед Сбербанком, который угрожал компании банкротством. В апреле "Мечел" сообщал, что продаст ГПБ за 34,3 млрд руб. по 49% долей в "Эльга-Дороге", владеющей веткой, "Мечел Транс Востоке" (оператор на железной дороге) и "Эльгаугле" (владеет лицензией на месторождение) и направит 31,5 млрд руб. на погашение долга, выкупленного ГПБ у Сбербанка, а остающиеся 2,8 млрд руб. - на расчеты со Сбербанком и "Сбербанк Лизингом". ГПБ получает пут-опцион на продажу "Мечелу" долей в компаниях Эльгинского проекта в 2021-2023 годах, раскрывали стороны. Но банк свободен в продаже пакетов третьим лицам, говорили в ГПБ.

Сделка по Эльге закрылась в конце июня. Еще в мае "Мечел" указал в отчете, что ГПБ получил не только пут-опцион, но и колл-опцион на выкуп оставшихся долей в компаниях и 100% ООО "Порт Мечел-Ванино" (владеет проектной документацией на порт в бухте Мучка). В качестве обеспечения по колл-опциону ГПБ должно быть заложено по 1,99% долей в каждой "целевой компании", отмечал "Мечел". У "Мечела" до сих пор заложено 49% "Эльгаугля" по бридж-кредиту **ВЭБа** на \$167 млн.

На первый взгляд опцион выглядит аналогом кредита по крайне низкой ставке, говорит Егор Федоров из ING. Средняя ставка по долгам "Мечела" (444 млрд руб. без учета опциона, 73% реструктурировано) - 10,2% годовых, сообщила компания. Но стороны не раскрывают все аспекты соглашения по Эльгинскому проекту, и, возможно, банк может заработать не только на обратной продаже доли, добавляет аналитик. Цена исполнения опциона фиксирована, но по нему начисляются проценты, подтверждают в "Мечеле", не раскрывая деталей. В ГПБ не ответили "Ъ".

При этом, указывает Егор Федоров, для ГПБ как основного кредитора "Мечела" было важнее быстрее реструктурировать эти долги, избежав резкого давления на капитал из-за необходимости доначислять резервы. Источники "Ъ" говорили, что ГПБ сформировал резервы лишь на треть долга, выданного компании, и для него эта сделка вынужденная. Долг "Мечела" перед ГПБ на конец 2015 года составлял \$1,8 млрд, весной его конвертировали в рубли, и, судя по годовому отчету "Мечела", он составляет около 140 млрд руб. Кирилл Чуйко из БКС считает, что Эльгинский проект может стать привлекательней для инвесторов на фоне удорожания угля и спрос на долю ГПБ может вырасти. "Но очевидно, что для банка история с Эльгой - это не инвестиция в акции, а де-факто долг "Мечелу" под залог акций дочерней компании", - заключает он.



Интерфакс, Москва, 29 ноября 2016 17:21

СТОИМОСТЬ ПРОЕКТА ВСМ ЧЕЛЯБИНСК-ЕКАТЕРИНБУРГ СТАНЕТ ИЗВЕСТНА В НАЧАЛЕ 2017 ГОДА

Москва/Челябинск. 29 ноября. ИНТЕРФАКС-НЕДВИЖИМОСТЬ - Точный объем капитальных затрат в рамках проекта по строительству **высокоскоростной магистрали (ВСМ) Челябинск-Екатеринбург** планируется определить в начале 2017 года, сообщил во вторник на конференции Гильдии экспедиторов вице-губернатор Челябинской области Руслан Гаттаров.

"По предварительной оценке РЖД, стоимость проекта составляет порядка 165 млрд рублей или около \$2,5 млрд. Точный сарех будет рассчитан по завершению обоснования инвестиций. Мы планируем, что это будет сделано в начале следующего года", - сказал Р. Гаттаров.

По его словам, ожидаемый уровень участия финансового консорциума, состоящего из банков, финансовых организаций, инфраструктурных фондов, институтов развития и стратегических инвесторов, составит до 75% в стоимости проекта.

"Основным источниками финансирования мы видим банковское кредитование и экспортное финансирование, это не менее 60% от целевой стоимости проекта, (...) конвертируемые займы составят до 30%, акционерный капитал - до 10%", - пояснил вице-губернатор.

По его информации, в настоящее время ведется поиск финансовых и технологических партнеров. В частности, возможность участия в проекте прорабатывается с Китайскими железными дорогами, немецкими, итальянскими и корейскими компаниями.

Р.Гаттаров также сообщил, что концессионное соглашение по проекту планируется заключить в конце 2017 года - начале 2018 года. "Поезда, мы надеемся, уже пойдут в 2023 году", - сказал вице-губернатор.

Ранее сообщалось, что проект ВСМ Екатеринбург-Челябинск планируется реализовать на условиях концессии за счет средств частного инвестора (концессионера) и привлеченного финансирования. Возврат инвестиций будет обеспечен на этапе эксплуатации магистрали.

Проект ВСМ включен в первый этап (2015-2020 годы) реализации пилотных проектов "Программы организации скоростного и высокоскоростного железнодорожного сообщения в РФ" ОАО "РЖД". Он интегрируется в глобальный высокоскоростной транспортный коридор "Москва-Пекин". Проект предполагает строительство новой двухпутной линии общей протяженностью около 238 км. Она пройдет через три ключевые станции: Екатеринбург, Касли и Челябинск. В Каслях планируется создание мультимодального пересадочного узла. Движение по маршруту будет осуществляться как скоростными, так и ускоренными региональными поездами. Время в пути скоростного поезда составит 1 час 10 минут, ускоренного регионального поезда - 2 часа 15 минут.

Как сообщала ранее пресс-служба Минэкономразвития Челябинской области со ссылкой на данные программы организации скоростного и высокоскоростного железнодорожного сообщения в РФ ОАО "РЖД", предварительная стоимость проекта ВСМ Екатеринбург-Челябинск в прогнозных ценах 2016-2019 годов с учетом возможных затрат на строительство депо оценивается в сумму около 165 млрд рублей. В ценах 2015 года прогнозные затраты оценены в 122,6 млрд рублей.

Сообщалось также, что для реализации проекта правительством Челябинской области и ОАО **"Федеральный центр проектного финансирования"** создана проектная компания "Уральская скоростная магистраль". Она разработает предварительное технико-экономическое обоснование (ТЭО) проекта и уточнит его стоимость. До конца 2017 года власти региона рассчитывали "выйти на концессионное соглашение с правительством РФ".

<http://realty.interfax.ru/ru/news/articles/75406/>



Интерфакс-Украина, Киев, 29 ноября 2016 15:20

"ЗАПОРОЖСТАЛЬ" ВЕДЕТ ПЕРЕГОВОРЫ О КРЕДИТАХ НА СТРОИТЕЛЬСТВО ЗА \$1,3 МЛРД КОНВЕРТЕРНОГО ЦЕХА

Запорожский металлургический комбинат "Запорожсталь", один из крупнейших налогоплательщиков Украины, ведет переговоры с банками и финансовыми институтами о привлечении кредитования строительства конвертерного цеха стоимостью более \$1,3 млрд.

"Сейчас активно ведем переговоры с потенциальными кредиторами. Но в условиях Украины сложно привлечь инвестиции, хотя сейчас ситуация несколько нормализовалась, тогда как годом ранее кредиторы просто не хотели говорить о финансировании проектов в Украине", - сказал директор комбината "Запорожсталь" Ростислав Шурма журналистам во вторник.

По его словам, переговоры ведутся с различными финансовыми институтами, как с банками, так и с финансовыми структурами. При этом ведет переговоры как сама "Запорожсталь", так и группа "Метинвест", уточнил гендиректор.

Р.Шурма добавил, что оба акционера меткомбината солидарны в продолжении модернизации предприятия и его дальнейшем развитии. При этом он отметил, что после получения финансирования, строительство конвертерного цеха займет 4 года.

Руководитель предприятия также сообщил, что кредиты предполагаются привлечь не более чем под 8-10% годовых.

"Запорожсталь" - одно из наиболее крупных промышленных предприятий Украины. Специализация - высококачественный стальной г/к рулон, г/к лист, холоднокатаный лист, х/к рулон из углеродистых и низколегированных сталей, а также стальная лента, черная жечь, гнутый профиль. Основные потребители - производители сварных труб, предприятия автомобильного, транспортного, сельскохозяйственного машиностроения, производители изделий бытовой техники.

В мае 2010 года Midland Resources Holding Limited (Гернси, Великобритания) Эдуарда Шифрина и Александра Шнайдера продала до 50% акций "Запорожстали" группе российских инвесторов, интересы которой представляли Внешэкономбанк и ИК "Тройка Диалог".

Затем в июле 2012 года "Метинвест" объявил о консолидации вместе с группой инвесторов 50,0032% акций "Запорожстали" (в том числе у "Метинвеста" - 49,032%).

"Запорожсталь" находится в процессе интеграции в группу "Метинвест", основными акционерами которой являются ЧАО "Систем Кэпитал Менеджмент" (71,24%) и группа компаний "Смарт-холдинг" (23,76%).

<http://interfax.com.ua/news/economic/387259.html>

ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА



ПРАЙМ, Москва, 29 ноября 2016 23:11

НПФ ЗА 9 МЕСЯЦЕВ ИНВЕСТИРОВАЛИ ПЕНСИОННЫЕ НАКОПЛЕНИЯ С ДОХОДНОСТЬЮ 10,6% ГОДОВЫХ - ЦБ

МОСКВА, 29 ноя /ПРАЙМ/. Средневзвешенная доходность от инвестирования пенсионных накоплений негосударственных пенсионных фондов (НПФ) за 9 месяцев составила 10,6% годовых, сообщается на сайте ЦБ.

"Средневзвешенная доходность от инвестирования пенсионных накоплений негосударственных пенсионных фондов (НПФ) за 9 месяцев текущего года составила 10,6% годовых, а доходность от размещения пенсионных резервов - 10,9% годовых при инфляции 5,4% годовых", - сообщается со ссылкой на отчетность НПФ, опубликованной на сайте Банка России.

Отмечается, что в корпоративные облигации инвестирована почти половина пенсионных накоплений. Прирост субиндекса облигаций в январе-сентябре составил 11,8% годовых.

Корпоративные облигации и акции остаются основными направлениями для размещения пенсионных резервов. Объем пенсионных накоплений и резервов НПФ увеличился на 3,3% и составил 3,2 триллиона рублей, а отношение этих средств к ВВП - 3,9%. Отмечается, что прирост пенсионных средств обеспечили результаты от их инвестирования.

Доходность инвестирования **Внешэкономбанком** средств пенсионных накоплений с начала года по 30 сентября составила 11,18% годовых по расширенному инвестиционному портфелю. Доходность инвестирования средств пенсионных накоплений **ВЭБом** за 12 месяцев по расширенному инвестпортфелю составила на 30 сентября 2016 года 12,37% годовых, за три года - 8,49% годовых.

"Отрасль НПФ на протяжении всего 2016 года демонстрирует увеличение объема пенсионных накоплений именно за счет инвестирования, а не притока новых средств. Из 43 НПФ, имеющих право на работу с обязательными пенсионными накоплениями граждан, все фонды, за исключением одного, показали доходность выше инфляции - от 14,7% до 7,1%. Кроме того, 24 НПФ превысили показатели расширенного портфеля **ВЭБа** (11,18%) с результатами в диапазоне 14,7%-11,22%", - отметил президент Национальной ассоциации негосударственных пенсионных фондов (НАПФ) Константин Угрюмов.

"Мы ожидаем, что до конца года тенденция роста пенсионных накоплений под управлением НПФ сохранится. Положительный прогноз связан с перспективами расширения инструментов инвестирования для фондов, в том числе, в инфраструктурные проекты", - добавил он.

http://1prime.ru/Financial_market/20161129/826861419.html

ИЗВЕСТИЯ

Известия (izvestia.ru), Москва, 29 ноября 2016 17:02

ЦБ РФ: СРЕДНЯЯ ДОХОДНОСТЬ ВЛОЖЕНИЯ ПЕНСИЙ ЗА 9 МЕСЯЦЕВ СОСТАВИЛА 10,6%

Автор: Анна Каледина

*Усредненный показатель фондов оказался хуже результата **ВЭБа***

Средневзвешенная доходность инвестирования пенсионных накоплений негосударственных пенсионных фондов (НПФ) в январе-сентябре 2016 года составила 10,6% годовых, а доходность от размещения пенсионных резервов - 10,9% годовых при инфляции 5,4% годовых, сообщил во вторник Банк России на своем сайте.

Максимальная доходность у НПФ превысила 14%, минимальная составила 2,5%, следует из данных регулятора.

Почти половина пенсионных накоплений вложена в корпоративные облигации, при этом за девять месяцев прирост субиндекса облигаций составил 11,8% годовых. Основными направлениями для размещения пенсионных резервов остаются корпоративные облигации и акции.

Объем пенсионных накоплений и резервов НПФ в январе-сентябре увеличился на 3,3%, до 3,2 трлн рублей, а отношение этих средств к ВВП - до 3,9%. Прирост пенсионных средств обеспечили результаты от их инвестирования.

Для сравнения, **Внешэкономбанк**, управляющий пенсионными накоплениями так называемых молчунов, за девять месяцев показал доходность 11,18% годовых (при этом за период с сентября 2015 года по сентябрь 2016 года этот показатель составлял 12,37% годовых).

Согласно данным Росстата, инфляция в годовом выражении на начало октября составила 6,4%, оказавшись, таким образом, почти вдвое ниже доходности от инвестирования накоплений **ВЭБа**.

<http://izvestia.ru/news/648325>

РАЗНОЕ



ИА Rambler News Service (rns.online), Москва, 29 ноября 2016 18:07

ФК "ЗЕНИТ" ВЕДЕТ ПЕРЕГОВОРЫ СО СПОНСОРАМИ О НЕЙМИНГЕ СТАДИОНА ЗА €5 МЛН В ГОД

Футбольный клуб "Зенит" из Санкт-Петербурга ведет переговоры о заключении контракта на нейминг стадиона, сообщил RNS источник, близкий к клубу. Данное соглашение может позволить привлекать около €5 млн в год. "Примерно €5 млн", - сообщил источник, отвечая на вопрос об обсуждающейся стоимости контракта.

По его словам, потенциальным спонсором может быть не "Газпром", другая компания. "Но если "Газпром" захочет, то, конечно, купит права", - сказал источник.

В пресс-службе футбольного клуба информацию о переговорах не прокомментировали.

Брендирование названий стадионов является одним из способов заработка для футбольных клубов. В данный момент ЦСКА ведет переговоры с госкорпорацией **ВЭБ** о переименовании нового домашнего стадиона клуба **"Арена ЦСКА"**.

Новый стадион "Спартак" носит название "Открытие арена". Соглашение между клубом и банком рассчитано на шесть лет, "Открытие" ежегодно выплачивает "Спартаку" около €2,9 млн.

Стадион "Крестовский" будет передан футбольному клубу "Зенит" после окончания строительства. Стадион был заложен в 2007 году. По последним данным, стоимость строительства составляет 37,4 млрд руб. против 6,7 млрд руб., заложенных в первоначальной смете. Стадион примет матчи Кубка конфедераций и чемпионата мира по футболу в 2017 и 2018 годах соответственно. Ожидаемый срок сдачи объекта - конец 2016 года.

<https://rns.online/sports-economy/FK-Zenit-vedet-peregovori-so-sponsorami-o-neiminge-stadiona-za-5-mln-v-god-2016-11-29/>