



БАНК
РАЗВИТИЯ

ОБЗОР ПРЕССЫ

9 ноября 2016 г.

ПРЕСС-СЛУЖБА

МОСКВА-2016

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК.....	3
С.ГОРЬКОВ: НОВАЯ СТРАТЕГИЯ ВЭБ БУДЕТ РАССМОТРЕНА 15 ДЕКАБРЯ	3
СИТУАЦИЯ В ВЭБЕ НОРМАЛИЗОВАНА, ВЫРАБОТАНА НОВАЯ БИЗНЕС-МОДЕЛЬ - ГОРЬКОВ	5
ВЭБ БУДЕТ ДАВАТЬ ДЕНЬГИ НА НОВЫЕ ПРОЕКТЫ ПРИ УСЛОВИИ СОФИНАНСИРОВАНИЯ	5
ВЭБ ПОСТАВИЛ В ПРИОРИТЕТ ДОФИНАНСИРОВАТЬ ОКОЛО 20 ПРОЕКТОВ В РЕГИОНАХ	6
СЕРГЕЙ ГОРЬКОВ: 99% НАШИХ ПРОЕКТОВ В РЕГИОНАХ	7
ВЭБ: ЕСТЬ ПОКУПАТЕЛИ НА "ГЛОБЭКС" И "СВЯЗЬ-БАНК"	7
ПОКУПАТЕЛЬ СВЯЗЬ-БАНКА И "ГЛОБЭКСА" БУДЕТ ОПРЕДЕЛЕН ДО КОНЦА ГОДА - ГЛАВА ВЭБ ГОРЬКОВ.....	8
НА ПОКУПКУ СВЯЗЬ-БАНКА И "ГЛОБЭКСА" ЕСТЬ ПЯТЬ ПРЕТЕНДЕНТОВ - ВЭБ	8
ВЭБ ОЖИДАЕТ ПРОДАЖУ ДОЧЕРНЕГО УКРАИНСКОГО ПРОМИНВЕСТБАНКА ДО КОНЦА 2016 ГОДА ...	9
ВЭБ ОЖИДАЕТ В НОЯБРЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТ ПОКУПАТЕЛЕЙ ПРОМИНВЕСТБАНКА, ЕСТЬ ТРИ ИНТЕРЕСАНТА.....	9
ВЭБ УЛУЧШИЛ ОЖИДАНИЯ ПО УБЫТКУ-2016, ПРОГНОЗИРУЕТ ПРОФИЦИТ ЛИКВИДНОСТИ – С.ГОРЬКОВ	10
ВЭБ ОЖИДАЕТ ПРОФИЦИТ ЛИКВИДНОСТИ.....	10
ВЭБ ИЗУЧАЕТ ВАРИАНТ ПЕРЕДАЧИ РЯДА ПРОБЛЕМНЫХ АКТИВОВ В СОБСТВЕННОСТЬ РФ	11
ВЭБ НЕ ИСКЛЮЧАЕТ ПЕРЕДАЧУ ЧАСТИ ПРОБЛЕМНЫХ АКТИВОВ РОСИМУЩЕСТВУ	11
ВЭБ МОЖЕТ ПЕРЕДАТЬ ЧАСТЬ ПРОБЛЕМНЫХ АКТИВОВ РОСИМУЩЕСТВУ	12
ВЭБ ПО-ПРЕЖНЕМУ НЕ ПЛАНИРУЕТ ПРОДАВАТЬ АКЦИИ "РУСАЛА" - ГОРЬКОВ	12
ПРОЕКТЫ РАЗВИТИЯ: ВНЕШЭКОНОМБАНК И ГОСУДАРСТВЕННЫЙ БАНК РАЗВИТИЯ КИТАЯ ПОДПИСАЛИ РАМОЧНОЕ СОГЛАШЕНИЕ О ПРИВЛЕЧЕНИИ КРЕДИТА	12
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА.....	14
ПРИКРОЮТ ЗОНТИКОМ.....	14
РЭЦ ПРОРАБОТАЕТ ВОПРОС ОБЪЕДИНЕНИЯ ТОРГПРЕДСТВ РОССИИ И ТОРГОВЫХ ДОМОВ	15
"ЗА РУБЕЖОМ ДОЛЖНЫ ПОНЯТЬ: РОССИЙСКОЕ - ЗНАЧИТ КАЧЕСТВЕННОЕ"	15
КОРПОРАЦИЯ РАЗВИТИЯ СЕВЕРНОГО КАВКАЗА ПОМОЖЕТ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМУ РАЗВИТИЮ РЕСПУБЛИКИ ИНГУШЕТИЯ.....	18
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	19
КЛЕПАЧ ПРИЗВАЛ СУБСИДИРОВАТЬ ЭКСПОРТ СЕЛЬХОЗПРОДУКЦИИ	19
А.КЛЕПАЧ: РОСТ ВВП В 2017 Г. БУДЕТ ПОРЯДКА 0,6-0,7%	19
КОМИТЕТ ГД ПО РЕГИОНАЛЬНОЙ ПОЛИТИКЕ ПОДДЕРЖАЛ ПРОЕКТ БЮДЖЕТА-2017	20
ПОМОЩЬ ЗА ЧУЖОЙ СЧЕТ	21
БИЗНЕС	22
"РОСТЕХ" ПОДТВЕРДИЛ ПЕРЕХОД В ГОСКОРПОРАЦИЮ ВОЕННОГО ДИВИЗИОНА "ТРАКТОРНЫХ ЗАВОДОВ"	22
ТРАКТОРЫ ОТДЕЛЯТ ОТ БМП	23
РАЗНОЕ	24
ЛЕС В ОБМЕН НА ИНВЕСТИЦИИ	24

ВНЕШЭКОНОМБАНК



ТАСС, Москва, 8 ноября 2016 14:41

С.ГОРЬКОВ: НОВАЯ СТРАТЕГИЯ ВЭБ БУДЕТ РАССМОТРЕНА 15 ДЕКАБРЯ

Председатель госкорпорации заявил, что банк больше не планирует привлекать китайское финансирование в этом году, но в 2017 году намерен привлечь два кредита у китайских банков МОСКВА, 8 ноября. /ТАСС/. Новая стратегия **Внешэкономбанка (ВЭБ)** будет представлена на заседании наблюдательного совета 15 декабря, сообщил журналистам **председатель госкорпорации Сергей Горьков**.

"Она готова де-факто. И с точки зрения приоритетов согласована, и доработаны основные параметры, которые были определены к доработке", - сказал **Горьков**.

По его словам, в соответствии с новой стратегией **ВЭБ** сосредоточится на поддержке высоких технологических переделов в промышленности, инфраструктурных проектов, несырьевого экспорта и проектов Национальной технологической инициативы (НТИ). Этим новая бизнес-модель госкорпорации будет отличаться от предыдущей, когда финансировались проекты совершенно разного вида и объема, что привело к тому, что "портфель банка оказался несбалансированным".

Кроме того, **ВЭБ** намерен активно участвовать в разработке бизнес-модели поддерживаемых им предприятий, а также сфокусируется на софинансировании их деятельности. "В условиях, когда фондирования недостаточно, мы будем искать разные источники и смешивать их", - сказал **Горьков**.

Новые горизонты

По словам главы **ВЭБ**, госкорпорация рассматривает инвестиции на трех горизонтах. В первую очередь так называемая последняя миля, 15-20 проектов в различных регионах. "По оценкам, это дает нам возможность запуска порядка 20 предприятий, и эффект для страны будет 0,1-0,2% ВВП", - сказал **Горьков**.

Во-вторых, проекты "догоняющего развития" - для них будет использоваться софинансирование, которое предполагает привлечение коммерческих банков и иностранных инвестиций. "Вчера мы подписали соглашение с Государственным банком развития Китая на \$1 млрд, предполагающее возможность финансировать проекты в течение 15-летнего срока", - рассказал **Горьков**.

Третьим направлением инвестиций **Внешэкономбанка** станут инновационные отрасли и соответствующие проекты.

Глава ВЭБ отметил, что так как 99% проектов госкорпорации сосредоточены в российских регионах, **ВЭБ** формирует новую модель взаимодействия с ними. "В первую очередь мы будем использовать региональные институты развития в качестве основных драйверов для выборки инвестиционных проектов", - уточнил **Горьков**.

Обновленный ВЭБ

Горьков, назначенный **главой ВЭБ** в конце февраля 2016 года, уже в июне представил обновленную стратегию развития госкорпорации, основной линией которой на тот момент была продажа лишних активов, а также поиск источников финансирования. Документ, принятый за основу, было поручено доработать к осени.

Из выставленных на продажу активов **ВЭБ** удалось реализовать лишь имевшиеся на балансе 3,6% акций и ADR "Газпрома". Сделка прошла в июле, на тот момент акции газовой монополии стоили 124 млрд рублей. Однако точную сумму, полученную за бумаги, **ВЭБ** не раскрыл.

Продать другие активы, в частности, банк "Глобэкс", **Связь-банк**, украинскую "дочку" Проминвестбанк и олимпийские объекты, госкорпорации пока не удалось.

Что касается источников финансирования, то за этот период **ВЭБ** получил обещанные от государства 150 млрд рублей. Кроме того, госкорпорация успешно начала осуществлять заимствования: привлекла синдицированный кредит от пула китайских банков на сумму до 10 млрд юаней для финансирования инвестиционных проектов. **ВЭБ** планирует увеличить кредит, а также привлечь займы у японских кредиторов. Вместе с тем **ВЭБ** активно продолжил привлекать средства на внутреннем долговом рынке, выпуская облигации.

Продажа "Глобэкса"

По словам Горькова, покупатель **Связь-банка** и **"Глобэкса"** будет определен до конца года.

"Наша задача - до конца года определиться с финальным покупателем на эти банки. До конца года мы должны определить финальную структуру сделки, потому что на ее структурирование совершенно точно потребуется еще время в следующем году", - сказал Горьков.

Структура сделки, по его словам, будет зависеть от того, кто станет покупателем. Сейчас ВЭБ рассматривает предложения от пяти потенциальных покупателей, которых интересуют как оба банка одновременно, так и каждый по отдельности. "Общее количество - пять. Есть интересные, которые и так, и так готовы рассмотреть. Где-то на два банка пять интересных", - уточнил Горьков.

При этом ВЭБ не рассчитывает продать банки по цене одного капитала. "Один капитал - на рынке я еще не видел ни одну сделку, хотя мы будем стремиться к максимальному, конечно, результату", - отметил глава госкорпорации.

Ранее ВЭБ сообщил о планах закрыть сделки по продаже дочерних банков **"Глобэкс"** и **Связь-банк** в первом полугодии 2017 года. На первом этапе подготовки банков к продаже, который длился с июля по октябрь 2016 года, была проведена докапитализация банка "Глобэкс" и согласован выпуск доэмиссии акций **Связь-банка**, которая будет реализована в середине декабря 2016 года.

Консультантом по продаже банков выбрана инвестиционная компания "Атон". В круг потенциальных инвесторов, по данным **ВЭБ**, входят российские и иностранные банки и финансовые группы, суверенные фонды, российские и иностранные инвестиционные фонды и негосударственные пенсионные фонды.

В ноябре 2016 года заинтересованные участники приступят к работе с внутренними документами для осуществления оценки стоимости банков.

Продажа Проминвестбанка и "Русала"

Он также заявил, что **ВЭБ** ожидает продажу дочернего украинского Проминвестбанка до конца 2016 года.

"Мы ожидаем в ноябре предложений, дальше будем выходить (на сделку - прим. ред.). Уже есть три устойчивых интересанта. Возможно, добавится четвертый", - сказал он, уточнив, что речь идет как об украинских, так и о международных инвесторах.

Проминвестбанк входит в топ-20 крупнейших украинских банков. С 2009 года порядка 98% акций Проминвестбанка принадлежат **Внешэкономбанку**.

Как сообщала газета "Коммерсантъ" со ссылкой на источники, претендентом на покупку Проминвестбанка является венгерская OTP Group, у которой также есть банк на Украине (ОТП банк).

Горьков также отметил, что банк не намерен продавать ADR "Русала".

"Мы не ведем переговоры (о продаже ADR - прим. ред.), потому что для нас не время это делать. Макроэкономическая ситуация такова, что цена пакета будет низкая, и мы просто не готовы формировать дополнительные убытки", - сказал он.

Кредиты у китайских банков

Глава ВЭБ заявил, что банк больше не планирует привлекать китайское финансирование в этом году, но в 2017 году намерен привлечь два кредита у китайских банков.

"У нас в проработке есть еще две сделки (с китайскими банками - прим. ред.), поэтому в этом году мы на них не будем выходить, а в следующем - возможно. Думаю, это следующий год, первое полугодие. Это может быть апрель-май, точно не скажу, зависит от китайских партнеров", - сказал он.

Ранее **Внешэкономбанк** заключил с Государственным банком развития Китая соглашение, предусматривающее возможность привлечения **ВЭБ** кредитных средств объемом до 6 млрд юаней и сроком до 15 лет. Предполагается, что средства будут предоставлены на реализацию проектов в России.

Финансовые ресурсы будут выделяться конечным получателям на условиях софинансирования, что значительно смягчает либо вообще исключает из проекта так называемый китайский фактор (обязательное участие в финансируемых проектах китайской стороны).

"Софинансирование предполагает, что это совместный риск и совместная ответственность. Это не исключает полностью "китайский фактор", но значительно его смягчает, плюс добавляет новое условие, что можно инвестировать в проекты устойчивого развития. Это достаточно доходные проекты, необязательно с "китайским фактором", - рассказал **Горьков**.

В сентябре в рамках Восточного экономического форума госкорпорация подписала соглашение с десятью китайскими банками о привлечении синдицированного кредита до 10 млрд юаней. Координатором выступил Harbin Bank. Таким образом, общий объем привлеченных **Внешэкономбанком** от китайских банков кредитных ресурсов в настоящее время составляет порядка \$2,5 млрд. В этом году привлечь кредиты от китайских партнеров **ВЭБ** больше не планирует.

<http://tass.ru/ekonomika/3766135>



ПРАЙМ # Бизнес-лента (Закрытая лента), Москва, 8 ноября 2016 14:05

СИТУАЦИЯ В ВЭБЕ НОРМАЛИЗОВАНА, ВЫРАБОТАНА НОВАЯ БИЗНЕС-МОДЕЛЬ - ГОРЬКОВ
МОСКВА, 8 ноя /ПРАЙМ/. Ситуация в ВЭБе, находившемся в начале 2016 года на грани дефолта, нормализована, подготовлен проект стратегии развития госкорпорации по новой бизнес модели, сообщил **глава Внешэкономбанка Сергей Горьков**, выступая в Совете Федерации.

"Стоит отметить, что в начале этого года банк оказался в крайне тяжелой ситуации, на грани дефолта", - отметил Горьков. По его словам, эта ситуация в первую очередь была связана с прежней бизнес моделью госкорпорации и введением санкций Запада в отношении РФ.

"Нужно сказать, что по истечению последних месяцев и поддержки министерства финансов ситуация в **ВЭБе** нормализована, нами подготовлен проект новой стратегии банка", - отметил Горьков.

По его словам, **ВЭБ** сосредоточится на поддержке высоких переделов промышленности, поддержке инфраструктуры, экспорта, в первую очередь несырьевого. Кроме этого, новая бизнес-модель **ВЭБа** предполагает активный поиск инвестиционных проектов и фокус на софинансирование. "В условиях, когда фондирования недостаточно, мы будем искать разные источники и их смешивать", - добавил Горьков.

В ноябре прошлого года стало известно, что для погашения своих обязательств ВЭБу необходимо 1,3 триллиона рублей, что стало бы непосильным бременем для государства в условиях низких цен на нефть и дефицита бюджета. Власти РФ приняли решение о докапитализации **ВЭБа** в 2016 году на 150 миллиардов рублей для исполнения обязательств по внешним займам. В конце февраля президент РФ Владимир Путин подписал указ об отставке тогдашнего руководителя банка Владимира Дмитриева и назначении Горькова, ранее зампреда правления Сбербанка, на должность главы госкорпорации.

Согласно новой стратегии **ВЭБа** до 2021 года, **группа Внешэкономбанка** намерена завершить процесс вывода непрофильных активов до конца 2018 года. Постепенному выводу подлежат два российских банка - "Глобэкс" и **Связь-банк**, а также украинский Проминвестбанк, белорусский "БелВЭБ", гонконгская "ВЭБ Азия" и фонд "ВЭБ Инновации", учрежденный для инвестиций в высокотехнологичные проекты фонда "Сколково". **Горьков** уточнял, что **ВЭБ** в 2016 году собирается продать из непрофильных активов только ADR "Газпрома", остальное - позже.



Rambler News Service, 8 ноября, 13:47

ВЭБ БУДЕТ ДАВАТЬ ДЕНЬГИ НА НОВЫЕ ПРОЕКТЫ ПРИ УСЛОВИИ СОФИНАНСИРОВАНИЯ

Согласно новой стратегии, **Внешэкономбанк (ВЭБ)** сосредоточится на технологических, инфраструктурных и проектах несырьевого экспорта, необходимые средства будут привлекаться из смешанных источников, заявил в ходе парламентских слушаний по бюджету в Совете Федерации **глава госкорпорации Сергей Горьков**.

«Нами подготовлена новая программа, новая стратегия банка, которая представляет собой, что ВЭБ сосредоточится на поддержке высоких технологических переделов в промышленности, на поддержке инфраструктуры, на поддержке экспорта, в первую очередь несырьевого, а также на поддержке проектов НТИ», — сказал **Горьков**.

Ранее **ВЭБ** финансировал проекты различного рода и разного объема, в этой связи прошлая бизнес-модель оказалась «несбалансированной», указал глава госкорпорации.

Новая бизнес-модель предполагает совместный с правительством выбор приоритетов по финансированию. «Мы предполагаем именно активный поиск проектов, активную работу, связанную с поддержкой и развитием бизнес-моделирования, кроме прочего, сфокусируемся на софинансировании, потому что в условиях, когда фондирования недостаточно, мы будем искать разные источники и их смешивать», — отметил **Горьков**.

Горьков отметил, что **ВЭБ** планирует инвестиции «на трех горизонтах».

«В первую очередь это так называемая "последняя миля" — 20 проектов, которые у нас недофинансированы в различных регионах на 15–20%. Это дает нам возможность запуска порядка 20 предприятий», — сказал он.

Во вторую очередь **ВЭБ** планирует финансировать проекты «догоняющего развития». Для этого планируется задействовать механизм софинансирования, а именно привлечение коммерческих банков и иностранных инвестиций.

«Вчера мы подписали с Китайским банком развития совершенно новое пятилетнее соглашение на \$1 млрд, предполагающее возможность финансировать (проекты) в течение 15-летнего срока», — сказал он.

Третьим направлением работы станут инвестиции в прорывные инновационные отрасли.

ВЭБ также формирует новую модель работы с регионами, где сосредоточено 99% проектов, которые он финансирует.

«В первую очередь мы будем ориентироваться на работу региональных институтов развития», — отметил **Горьков**.



РИА Новости, Москва, 8 ноября 2016 14:34

ВЭБ ПОСТАВИЛ В ПРИОРИТЕТ ДОФИНАНСИРОВАТЬ ОКОЛО 20 ПРОЕКТОВ В РЕГИОНАХ

МОСКВА, 8 ноя - РИА Новости/Прайм. **Внешэкономбанк** считает первоочередной задачей обеспечить финансирование порядка 20 своих проектов "последней мили" в регионах РФ, что позволит запустить работу 20 предприятий и даст эффект к ВВП РФ на 0,1-02%, заявил **глава ВЭБа Сергей Горьков** на парламентских слушаниях в Совете Федерации.

"Мы рассматриваем инвестиции на трех горизонтах, в первую очередь, так называемая последняя миля - 20 проектов, которые у нас недофинансированы в различных регионах, это 15-20 проектов. По оценкам, это дает нам возможность запуска порядка 20 предприятий и эффект ВВП страны на 0,1-02%", - сказал **Горьков**.

Во вторую очередь, **ВЭБ** планирует софинансировать проекты, которые дают так называемое догоняющее развитие, сообщил он. "Софинансирование предполагает привлечение совместной части с нами коммерческих банков и подключение иностранных инвестиций", - отметил **Горьков**.

ВЭБ в понедельник подписал кредитное соглашение с Государственным банком развития Китая о привлечении финансирования на 15 лет, отметил он.

Третьим направлением **ВЭБа**, по его словам, являются инвестиции в прорывные инвестиционные отрасли.

"99% наших проектов в регионах, поэтому мы формируем новую модель взаимодействия с регионами", - сказал **Горьков**. **ВЭБ** будет ориентироваться на работу региональных институтов развития, пояснил он.

<https://ria.ru/economy/20161108/1480891184.html>



Bankir.ru, Москва, 8 ноября 2016 15:10

СЕРГЕЙ ГОРЬКОВ: 99% НАШИХ ПРОЕКТОВ В РЕГИОНАХ

ВЭБ считает приоритетной задачей дофинансировать региональные проекты.

Внешэкономбанк считает первоочередной задачей обеспечить финансирование порядка 20 своих проектов "последней мили" в регионах РФ, что позволит запустить работу 20 предприятий. Об этом заявил **глава ВЭБа Сергей Горьков** на парламентских слушаниях в Совете Федерации.

"Мы рассматриваем инвестиции на трех горизонтах, в первую очередь, так называемая последняя миля - 20 проектов, которые у нас недофинансированы в различных регионах, это 15-20 проектов. По оценкам, это дает нам возможность запуска порядка 20 предприятий и эффект ВВП страны на 0,1-0,2%", - цитирует **Горькова** агентство "Прайм".

Во вторую очередь, **ВЭБ** планирует софинансировать проекты, которые дают так называемое догоняющее развитие. Напомним, как уже сообщал портал Банкир.Ру, **ВЭБ** подписал кредитное соглашение с Госбанком развития Китая о привлечении финансирования на 15 лет. Третьим направлением **ВЭБа**, по словам **Горькова**, являются инвестиции в прорывные инвестиционные отрасли.

"99% наших проектов в регионах, поэтому мы формируем новую модель взаимодействия с регионами", - сказал **Горьков**. **ВЭБ** будет ориентироваться на работу региональных институтов развития, пояснил он.

<http://bankir.ru/novosti/20161108/sergei-gorkov-99-nashikh-proektov-v-regionakh-10122614/>

ВЕСТИ

Экономика

Вести. Экономика (vestifinance.ru), Москва, 8 ноября 2016 16:53

ВЭБ: ЕСТЬ ПОКУПАТЕЛИ НА "ГЛОБЭКС" И "СВЯЗЬ-БАНК"

Интерес к покупке дочерних банков **ВЭБа** - "Глобэкса" и **Связь-банка** - проявляют пять возможных покупателей, заявил **глава ВЭБа Сергей Горьков**. ВЭБ завершил подготовку "Глобэкса" и "Связь-банка" к продаже и перешел к маркетингу сделок.

Консультант **ВЭБа** по проведению сделок - инвесткомпания "Атон" - в ближайшее время разошлет запросы о заинтересованности широкому кругу возможных инвесторов, среди которых российские и иностранные банки, финансовые группы, суверенные фонды, российские и иностранные инвестфонды и негосударственные пенсионные фонды, пояснил **Горьков**.

В ноябре заинтересованные инвесторы начнут работать с внутренними документами для оценки стоимости банков. Цель **ВЭБа** - закрыть сделку по продаже двух банков в первом полугодии 2017 г.

"Будем ждать предложения и после этого выходить на сделку. Ее структура будет зависеть от того, кто будет финальным покупателем. Наша задача - до конца года определиться с ним. До конца мы должны определить финально, с кем мы будем структурировать сделку, потому что для этого точно потребуется время", - подчеркнул **глава ВЭБа**.

Что касается стоимости сделок, то **ВЭБ** стремится к получению максимальной выгоды. "У нас достаточно много интересантов, есть интересанты на все банки, есть на отдельные. Общее количество - пять интересантов", - отметил **Горьков**.

ВЭБ получил "Глобэкс" и "Связь-банк" на санацию в кризис 2008-2009 гг. ЦБ выделил **ВЭБу** на санацию средства в форме депозитов, которые затем переоформили в облигации на 212 млрд руб. "Есть договоренности с ЦБ в части того долга, но сначала стоит вопрос о продаже", - заключил **Горьков**.

<http://www.vestifinance.ru/articles/77339>



ТАСС # Единая лента (Закрытая лента), Москва, 8 ноября 2016 19:39

ПОКУПАТЕЛЬ СВЯЗЬ-БАНКА И "ГЛОБЭКСА" БУДЕТ ОПРЕДЕЛЕН ДО КОНЦА ГОДА - ГЛАВА ВЭБ ГОРЬКОВ

Автор: Тасс

МОСКВА, 8 ноября. /ТАСС/. Покупатель дочерних банков **Внешэкономбанка (ВЭБ) - Связь-банка** и **"Глобэкса"** - будет определен до конца текущего года, сообщил журналистам **глава госкорпорации Сергей Горьков**.

"Наша задача - до конца года определиться с финальным покупателем на эти банки. До конца года мы должны определить финальную структуру сделки, потому что на ее структурирование совершенно точно потребуется еще время в следующем году", - сказал **Горьков**.

Структура сделки, по его словам, будет зависеть от того, кто станет покупателем. Сейчас **ВЭБ** рассматривает предложения от пяти потенциальных покупателей, которых интересуют как оба банка одновременно, так и каждый по отдельности. "Общее количество - пять. Есть интересные, которые и так, и так готовы рассмотреть. Где-то на два банка пять интересных", - уточнил **Горьков**.

При этом **ВЭБ** не рассчитывает продать банки по цене одного капитала. "Один капитал - на рынке я еще не видел ни одну сделку, хотя мы будем стремиться к максимальному, конечно, результату", - отметил глава госкорпорации.

Ранее **ВЭБ** сообщил о планах закрыть сделки по продаже дочерних банков **"Глобэкс"** и **Связь-банк** в первом полугодии 2017 года. На первом этапе подготовки банков к продаже, который длился с июля по октябрь 2016 года, была проведена докапитализация банка **"Глобэкс"** и согласован выпуск доэмиссии акций **Связь-банка**, которая будет реализована в середине декабря 2016 года.

Консультантом по продаже банков выбрана инвестиционная компания **"Атон"**. В круг потенциальных инвесторов, по данным **ВЭБ**, входят российские и иностранные банки и финансовые группы, суверенные фонды, российские и иностранные инвестиционные фонды и негосударственные пенсионные фонды.

В ноябре 2016 года заинтересованные участники приступят к работе с внутренними документами для осуществления оценки стоимости банков.

ВЕДОМОСТИ

THE WALL STREET JOURNAL & FINANCIAL TIMES

Ведомости (vedomosti.ru), Москва, 8 ноября 2016

НА ПОКУПКУ СВЯЗЬ-БАНКА И "ГЛОБЭКСА" ЕСТЬ ПЯТЬ ПРЕТЕНДЕНТОВ - ВЭБ

Интерес к покупке дочерних банков **ВЭБа - "Глобэкса"** и **Связь-банка** - проявляют пять потенциальных покупателей, сказал журналистам **предправления ВЭБа Сергей Горьков**.

ВЭБ в октябре сообщил, что завершил этап подготовки к продаже банка **"Глобэкс"** и **Связь-банка** и перешел к маркетинговой стадии.

Консультант **ВЭБа** по проведению сделки - инвестиционная компания **"Атон"** - в ближайшее время осуществит рассылку запросов о заинтересованности широкому кругу потенциальных инвесторов, среди которых российские и иностранные банки, финансовые группы, суверенные фонды, российские и иностранные инвестиционные фонды и негосударственные пенсионные фонды.

В ноябре 2016 г. заинтересованные участники приступят к работе с внутренними документами для осуществления оценки стоимости банков.

Цель **ВЭБа** - закрыть сделку по продаже двух банков в первом полугодии 2017 г.

<http://www.vedomosti.ru/finance/news/2016/11/08/664007-svyaz-banka-globeksa>



ТАСС # Единая лента (Закрытая лента), Москва, 8 ноября 2016 20:15

ВЭБ ОЖИДАЕТ ПРОДАЖУ ДОЧЕРНЕГО УКРАИНСКОГО ПРОМИНВЕСТБАНКА ДО КОНЦА 2016 ГОДА

Автор: Тасс

МОСКВА, 8 ноября. /ТАСС/. **Внешэкономбанк (ВЭБ)** планирует продать дочерний украинский Проминвестбанк до конца 2016 года, сообщил журналистам **глава госкорпорации Сергей Горьков**.

"Мы ожидаем в ноябре предложений, дальше будем выходить (на сделку - прим. ред.). Уже есть три устойчивых интересанта. Возможно, добавится четвертый", - сказал он, уточнив, что речь идет как об украинских, так и о международных инвесторах.

Проминвестбанк входит в топ-20 крупнейших украинских банков. С 2009 года порядка 98% акций **Проминвестбанка** принадлежат **Внешэкономбанку**.

Как сообщала газета "Коммерсант" со ссылкой на источники, претендентом на покупку **Проминвестбанка** является венгерская OTP Group, у которой также есть банк на Украине (ОТП банк).



РИА Новости # Все новости (Закрытая лента), Москва, 8 ноября 2016 15:33

ВЭБ ОЖИДАЕТ В НОЯБРЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТ ПОКУПАТЕЛЕЙ ПРОМИНВЕСТБАНКА, ЕСТЬ ТРИ ИНТЕРЕСАНТА

МОСКВА, 8 ноя - РИА Новости/Прайм. **ВЭБ** ожидает до конца ноября предложения от покупателей украинского Проминвестбанка, есть три интересанта, сообщил журналистам глава госкорпорации Сергей Горьков.

"Проминвестбанк - по нему мы в таком же находимся состоянии, что и по "Глобэксу" и **Связь-банку**. Мы ожидаем в ноябре, правда чуть раньше, чем в конце года, предложений, до конца ноября мы должны их получить и дальше мы уже будем выходить (на сделку - ред.)", - сказал **Горьков** журналистам.

На дочерний банк **ВЭБа** на Украине есть три устойчивых интересанта и один еще новый потенциальный инвестор, уточил он. "Там три интересанта готовы сделать предложение. Возможно, появится четвертый, скорее всего сейчас", - сказал **Горьков**.

Это и украинские инвесторы, и международные игроки, сообщил он. "Было больше. Но мы считаем, что устойчивых, с которыми мы готовы вести переговоры - три плюс один", - добавил Горьков.

Согласно новой стратегии **ВЭБа** до 2021 года, **группа Внешэкономбанка** намерена завершить процесс вывода непрофильных активов до конца 2018 года. Постепенному выводу подлежат два российских банка - "**Глобэкс**" и **Связь-банк**, а также украинский **Проминвестбанк**, белорусский "**БелВЭБ**", гонконгская "**ВЭБ Азия**" и фонд "**ВЭБ Инновации**", учрежденный для инвестиций в высокотехнологичные проекты фонда "Сколково". Горьков уточнял, что **ВЭБ** в 2016 году собирается продать из непрофильных активов только ADR "Газпрома", остальное - позже.



ПРАЙМ # Бизнес-лента (Закрытая лента), Москва, 8 ноября 2016 15:47

ВЭБ УЛУЧШИЛ ОЖИДАНИЯ ПО УБЫТКУ-2016, ПРОГНОЗИРУЕТ ПРОФИЦИТ ЛИКВИДНОСТИ – С.ГОРЬКОВ

МОСКВА, 8 ноя /ПРАЙМ/. **ВЭБ** ожидает меньший убыток в 2016 году, чем планировал ранее, по ликвидности будет даже профицит, сообщил журналистам **глава госкорпорации Сергей Горьков**.

"В целом мы ожидаем, что наши результаты по окончанию этого года будут лучше, чем мы планировали изначально в нашем финансовом плане на 2016 год. У нас будет меньше убыток, чем мы планировали, цифру я не назову, мы ее сами не знаем - точно понимаем, что меньше и мы выйдем с определенным запасом ликвидности на конец года, что очень важно", - сказал **Горьков** журналистам.

По его словам, имеется ввиду финансовый результат госкорпорации по РСБУ.

"Наш финансовый план предполагал, наоборот, дефицит ликвидности существенный по окончании года. Мы считаем, наоборот, что у нас не будет дефицит, у нас будет профицит по ликвидности и результат по прибыли будет лучше, чем мы запланировали", - добавил **Горьков**.

Убыток **ВЭБа** связан с ранее состоявшейся продажей акций "Газпрома", подчеркнул он.

"Продажа ADR " Газпрома" - единственный убыток, который мы несем в этом году, это единственный фактор, который повлияет на убытки, потому что в остальном у нас наш портфель несет доход, он небольшой, но он позитивный. У нас маржа выросла где-то фактически с нуля на начало года до где-то 1,5%... поэтому мы сбалансировали портфель", - пояснил **Горьков**.

ВЕСТИ

Экономика

Вести. Экономика (vestifinance.ru), Москва, 8 ноября 2016 16:12

ВЭБ ОЖИДАЕТ ПРОФИЦИТ ЛИКВИДНОСТИ

Госкорпорация Внешэкономбанк (ВЭБ) ожидает профицит по ликвидности по итогам года, а не дефицит ликвидности, как указано в финплане, заявил **глава госкорпорации Сергей Горьков**.

ВЭБ допускает передачу части своих непрофильных и проблемных активов Росимуществу. "Мы это обсуждаем. Все зависит от конкретных механизмов, конкретной сделки, конкретного актива. Эту тему мы не исключаем, что это тоже возможно в отдельных случаях", - пояснил **Горьков** (цитата РИА "Новости"). - Какие случаи конкретно, это будет при конкретной реструктуризации принято. Мы не исключаем".

Не все проблемные активы направят в Фонд промышленных активов **ВЭБа**.

"По разным проблемным активам существует разная технология с ними работать. Не все проблемные активы означают, что они должны быть упакованы, - заявил **Горьков**. - Часть проблемных активов могут быть переупакованы и реструктуризированы. По части проблемных активов может быть выбрана дефолтная стратегия - все зависит от конкретного актива. Часть из них может быть упакована в фонд, часть подарена, может быть государству, это вопрос комплексный, механизм на набсовете мы сформировали".

<http://www.vestifinance.ru/articles/77334>



Интерфакс, 08.11.2016 14:50:15 MSK

ВЭБ ИЗУЧАЕТ ВАРИАНТ ПЕРЕДАЧИ РЯДА ПРОБЛЕМНЫХ АКТИВОВ В СОБСТВЕННОСТЬ РФ

Москва. 8 ноября. ИНТЕРФАКС-АФИ - **Внешэкономбанк** (МОЕХ: VEEM) (**ВЭБ**) изучает различные варианты работы с проблемными активами, допускает, что некоторые из них могут быть переданы в собственность РФ, сказал журналистам **глава ВЭБа Сергей Горьков**.

Он сообщил, что набсовет **ВЭБа** рассмотрит новую стратегию госкорпорации 15 декабря.

Набсовет **ВЭБа** в октябре принял решение о создании некоммерческой организации "Фонд промышленных активов", которая сосредоточится на реструктуризации долгов крупнейших промышленных активов.

С.Горьков уточнил, что фонд был создан для части проблемных активов.

"По разным проблемным активам существуют разные технологии работы, не все проблемные активы могут быть упакованы в фонд", - пояснил он.

Часть активов могут быть реструктуризированы, в отношении других может быть выбрана дефолтная стратегия, часть могут быть отданы государству, добавил **глава ВЭБа**.

Отвечая на вопрос, обсуждается ли вариант передачи ряда проблемных активов Росимуществу, он сказал: "Мы это обсуждаем, все зависит от конкретных механизмов, конкретной сделки и конкретного актива. Мы не исключаем, что это тоже возможно в отдельных случаях".



ИА Rambler News Service (rns.online), Москва, 8 ноября 2016 15:57

ВЭБ НЕ ИСКЛЮЧАЕТ ПЕРЕДАЧУ ЧАСТИ ПРОБЛЕМНЫХ АКТИВОВ РОСИМУЩЕСТВУ

Внешэкономбанк (ВЭБ) не исключает возможности передачи часть проблемных активов в собственность РФ в лице Росимущества, сообщил журналистам **глава госкорпорации Сергей Горьков**.

"Мы это обсуждаем, все зависит от конкретных механизмов конкретной сделки, конкретного актива, мы не исключаем, что тоже возможно в отдельных случаях", - сказал он.

Он отметил, что по различным проблемным активам существуют разные технологии работы. В частности, не обязательно, чтобы все проблемные активы были переданы в новый фонд промышленных активов.

Фонд промышленных активов **ВЭБа** создан в октябре 2016 года в форме некоммерческой организации. Его назначение - реструктуризация долгов крупнейших промышленных активов, повышение эффективности работы с ними. Генеральным директором фонда стал Леонид Фрумкин, работавший ранее в ФСФР и "Сбербанк Капитале".

"Часть проблемных активов могут быть переупакованы и реструктуризированы. По части проблемных активов может быть выбрана дефолтная стратегия - все зависит от конкретного актива. Часть из них может быть упакована в фонд, часть подарена, может быть, государству", - указал Горьков. Вопрос является комплексным и он прорабатывался в ходе наблюдательного совета, отметил **глава ВЭБа**.

<https://rns.online/finance/VEB-ne-isklyuchaet-peredachu-chasti-problemnih-aktivov-Rosimuschestvu-2016-11-08/>

Коммерсант.ru

Коммерсантъ. Новости информ. центра, Москва, 8 ноября 2016 16:08

ВЭБ МОЖЕТ ПЕРЕДАТЬ ЧАСТЬ ПРОБЛЕМНЫХ АКТИВОВ РОСИМУЩЕСТВУ

Глава Внешэкономбанка (ВЭБ) Сергей Горьков сообщил, что не исключает передачи части непрофильных и проблемных активов банка Росимуществу. "Мы это обсуждаем. Все зависит от конкретных механизмов, конкретной сделки, конкретного актива. Эту тему мы не исключаем, что это тоже возможно в отдельных случаях", - цитирует господина Горькова "РИА Новости".

Глава ВЭБа объяснил, что по разным проблемным активам существует разная технология работы. "Не все проблемные активы означают, что они должны быть упакованы в фонд (новый Фонд промышленных активов **ВЭБа**. - "Ъ")", - отметил **Сергей Горьков**. По его словам, часть проблемных активов может быть переупакована и реструктуризирована, по другой части можно выбрать дефолтную стратегию. "Все зависит от конкретного актива. Часть из них может быть упакована в фонд, часть подарена, может быть государству - это вопрос комплексный, механизм на набсовете мы сформировали", - сообщил **глава Внешэкономбанка**.

Ранее стало известно, что ситуация в банке нормализована, и подготовлен проект стратегии развития госкорпорации по новой бизнес-модели. Банк сосредоточится на поддержке высоких переделов промышленности, инфраструктуры, экспорта, в первую очередь несырьевого, а также будет искать инвестиционные проекты и сфокусируется на софинансировании.

<http://www.kommersant.ru/doc/3136728>



Интерфакс, 08.11.2016 14:51:57 MSK

ВЭБ ПО-ПРЕЖНЕМУ НЕ ПЛАНИРУЕТ ПРОДАВАТЬ АКЦИИ "РУСАЛА" - ГОРЬКОВ

Москва. 8 ноября. ИНТЕРФАКС-АФИ - **Внешэкономбанк** (МОЕХ: VEBM), которому принадлежит 3,15% акций "**РусАла**" (МОЕХ: RUALR), считает несвоевременной продажу этого пакета в данный момент, заявил **глава госкорпорации Сергей Горьков** журналистам во вторник.

"Мы не ведём переговоры (о продаже пакета - ИФ), потому что для нас не время сейчас это делать. В результате макроэкономики цена пакета очень низкая будет, поэтому не готовы сейчас формировать дополнительные убытки", - сказал он.

В конце июня **первый зампред ВЭБа Николай Цехомский** в интервью "Интерфаксу" заявлял, что банк рассматривает возможность продажи доли в "РусАле". "Но есть вопросы по "РусАлу", это все же менее ликвидная бумага, достаточно большой пакет, достаточно сложная будет сделка. Тем не менее, мы продолжаем на нее смотреть", - отмечал он.

Спустя месяц **С.Горьков** заявил, что продажа пакета пока не входит в планы **ВЭБа**.

ОК "РусАл" создана в 2007 году в результате слияния "РусАла", "СУАЛа" и глиноземных активов швейцарского трейдера Glencore. Крупнейшим акционером "РусАла" является Олег Дерипаска, который через En+ контролирует 48,13%. Группе "Онэксим" Михаила Прохорова принадлежит 17,02% акций, Sual Partners - 15,8%, Glencore - 8,75%. Free float составляет около 10,02%.



Телеканал "Россия 24", 08.11.2016, 07:11

ПРОЕКТЫ РАЗВИТИЯ: ВНЕШЭКОНОМБАНК И ГОСУДАРСТВЕННЫЙ БАНК РАЗВИТИЯ КИТАЯ ПОДПИСАЛИ РАМОЧНОЕ СОГЛАШЕНИЕ О ПРИВЛЕЧЕНИИ КРЕДИТА

Ведущий не указан

КОРР.: Это событие эксперты уже называют историческим. Российский банк развития **Внешэкономбанк** и **Государственный банк развития Китая** подписали рамочное соглашение о привлечении кредита в 6 миллиардов юаней. Церемония прошла в Константиновском дворце Санкт-Петербурга в присутствии глав правительств России и Китая. Это далеко не первое соглашение между **ВЭБом** и ГБРК. Но договор, который был заключен в понедельник, во-первых,

предусматривает возможность совместного финансирования российских проектов. Китайский банк впервые готов взять на себя часть рисков, а это в своем роде маркер уровня взаимопонимания. Во-вторых, кредитная линия открыта на пятнадцать лет, что как нельзя лучше отражает степень доверия между партнерами.

Сергей ГОРЬКОВ, председатель Внешэкономбанка: Это достаточно долгие деньги. В среднем мы привлекали семилетние, восьмилетние, максимум десятилетние деньги. И как правило, это был максимальный для нас размер с точки зрения длины. Сейчас мы договариваемся о подписании кредита на пятнадцать лет. Это впервые в истории наших отношений, это самый долгий кредит.

КОРР.: Почему это важно? Не стоит объяснять, сколько времени занимает реализация крупного инфраструктурного проекта: не год, не два, а порой и даже не десять лет. Среди приоритетных направлений для финансирования банки-партнеры выбрали энергетику, транспортную и промышленную инфраструктуру, а также проекты на Дальнем Востоке. Государственный банк развития Китая больше одиннадцати лет является главным стратегическим партнером **Внешэкономбанка** на азиатском рынке. Для сравнения, за это время **ВЭБ** привлек у китайских банков чуть менее 11 миллиардов долларов и 10 из приходится на ГБРК. За это время многие соглашения на бумаге воплотились в реальные проекты. Богучанский алюминиевый завод: в этом году комплекс запущен в тестовом режиме. Мощность первой линии порядка 300 тысяч тонн. С пуском второй линии объем выпускаемой продукции должен удвоиться. Предприятие образует совместно с Богучанской ГЭС крупнейший в мире энергометаллургический комплекс. Общий объем финансирования этого проекта составил около 50 миллиардов рублей. **ВЭБ** выдал кредит на 47 миллиардов. Не обошлось и без участия китайского банка. Интерес инвесторов из Поднебесной легко объяснить: основной рынок сбыта продукции российского завода - Азия, где сегодня сосредоточено около 50 процентов мирового спроса на алюминий. Среди других примеров взаимовыгодного сотрудничества двух финансовых организаций - строительство третьего блока Экибастузской ГРЭС-2 в Казахстане. Для финансирования проекта **ВЭБ** привлек кредитные средства Государственного банка развития Китая в размере 400 миллионов долларов. А это Пензенская область, современный завод по производству цемента сухим способом. Технология менее энергозатратна и не наносит вреда окружающей среде. Стоимость проекта составила 370 миллионов долларов. **ВЭБ** выдал кредит на 260 миллионов. Оборудование для завода поставляли китайские компании под кредит Экспортно-импортного банка Китая, еще одного стратегического партнера **ВЭБа**. Подрядчики, кстати, тоже из Поднебесной, к работе над заказом подошли с особой тщательностью, даже составляли проект и выбирали необходимое оборудование с учетом климатической зоны Пензенской области.

Айнура КЫПЧАКБАЕВА, генеральный директор ООО "Азия Цемент": Упаковка цемента, она не прошла эксплуатационные испытания. И подрядчик за свой счет полностью сейчас поменял упаковочную линию. То есть он после истечения уже срока контракта закупил рекомендуемое нами оборудование европейского, немецкого производства. И установил новую упаковочную линию.

КОРР.: Примеров несколько, а реализованных проектов уже десятки. Привлеченные у китайских банков средства **ВЭБ** вкладывал в предприятия добывающей промышленности, энергетические проекты и деревопереработку. В этом году **Внешэкономбанк** впервые смог привлечь несвязанный кредит в 10 миллиардов юаней у пула коммерческих банков Харбина. Вместе с новым соглашением с ГБРК эти кредитные линии дают **ВЭБу** больше возможностей для маневра.

Сергей ГОРЬКОВ: Теперь мы привлекаем деньги, связанные с софинансированием, и долгие деньги. Для нас это разная комбинаторика. Это позволяет участвовать в разных проектах. Это разный срок, это разные условия, которые позволяют нам миксовать нашу ликвидность и участвовать в разных проектах, в том числе более-менее долгих.

КОРР.: Важно, что все последние соглашения с китайскими банками заключены в юанях. **ВЭБ** диверсифицирует свою валютную корзину, добавляя в нее валюту одной из самых динамично развивающихся экономик мира.

Сергей ГОРЬКОВ: Конечно же, это валюта перспективная. Это валюта, достаточно способная к росту. Конечно, ее ожидают возможные сюрпризы какие-то. Но мы считаем, это молодая развивающаяся валюта, и с ней можно работать.

КОРР.: Во **Внешэкономбанке** расчетам в национальных валютах придают особое значение, ведь это сможет стать настоящим локомотивом развития двухсторонних отношений. В ближайших планах **ВЭБ** - возможное размещение облигаций на внутреннем рынке КНР. Это, вне всяких сомнений, послужит дополнительным источником фондирования в ситуации, когда западные финансовые институты недоступны из-за санкций.

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

 Российская Газета

Российская газета, Москва, 9 ноября 2016

ПРИКРОЮТ ЗОНТИКОМ

Автор: Игорь Зубков

Экспорт российских товаров вернется к росту в 2017 году

Экспорт начнет расти в 2017 году

Этот год - последний, когда стоимостные объемы экспорта сокращаются, с 2017 года начнется рост на уровне 6 процентов или даже больше, причем его обеспечат несырьевые товары.

Об этом заявил гендиректор **Российского экспортного центра (РЭЦ) Петр Фрадков** в рамках международного экспортного **форума "Сделано в России"**.

Этому должно помочь объединение в единую систему всех мер поддержки экспорта - продвижения, экспортного кредитования и страхования, субсидирования различных затрат экспортеров. Они "упакованы" в приоритетные проекты с четкими показателями и координацией ведомств, в ближайшее время их паспорта утвердит президиум совета при президенте по стратегическому развитию. Приоритетные проекты предусматривают и новые формы поддержки, такие как субсидии на омологацию и сертификацию, поскольку именно "доводка" товара под требования конкретного рынка и получение разрешительных документов становятся решающим барьером для выхода за рубеж многих компаний.

Первый вице-премьер Игорь Шувалов сообщил, что правительство хочет передать несколько наиболее успешных торговых представительств за рубежом Российскому экспортному центру для объединения всех функций по поддержке экспортеров непосредственно на внешних рынках.

"Мы серьезно рассматривали в свое время, стоит или не стоит передавать торгпредства минпромторгу, но посчитали, что на марше это достаточно опасно, и решили поступить несколько иначе. **РЭЦ** сейчас набрал силу, и мы думаем, что надо начать с некоторых наиболее продвинутых торгпредств, которые можно передать в подчинение **РЭЦу**, и тогда можно создавать это (единое представительство интересов экспортеров на внешних рынках. - Прим. ред.) как торговый дом или как совмещенную функцию торгового дома вместе с торгпредством", - сказал Шувалов.

В системе минэкономразвития работают более 50 торговых представительств, помогающих на безвозмездной основе подбирать партнеров, лоббирующих их интересы перед зарубежными властями. Российский экспортный центр с этого года начал открывать торговые дома в странах, представляющих наибольший интерес для экспорта, они будут оказывать гораздо более широкий спектр услуг (логистика, юридическое сопровождение сделок и так далее) на платной основе. Логика пилотного проекта, пояснил **Петр Фрадков**, в объединении административной поддержки и услуг коммерческого характера. При этом экспортеры, уже закрепившиеся на внешнем рынке, могут выступать в роли агентов для других экспортеров в рамках государственно-частного партнерства, отметил он.

РЭЦ и минпромторг будут делать ставку на экспортеров из числа средних компаний. Под них будет "раскручиваться" национальный зонтичный бренд "Сделано в России": за рубежом просто не осведомлены, что мы можем производить не только автоматы, танки, матрешки и нефть, но и качественные готовые товары для взыскательного потребителя из среднего класса. Займется **РЭЦ** и экспортом услуг - в сфере образования, медицины, туризма и информационных технологий.

На фоне общего сокращения экспорта (почти на 23 процента за 9 месяцев) доля несырьевых и неэнергетических товаров в нем, по данным Федеральной таможенной службы, выросла с 32 до почти 37 процентов.

РИА Новости, Москва, 8 ноября 2016 23:05

РЭЦ ПРОРАБОТАЕТ ВОПРОС ОБЪЕДИНЕНИЯ ТОРГПРЕДСТВ РОССИИ И ТОРГОВЫХ ДОМОВ

МОСКВА, 8 ноя - РИА Новости/Прайм. **Российский экспортный центр (РЭЦ)**, "дочка" **Внешэкономбанка**, вместе с Минэкономразвития и Минпромторгом будут прорабатывать вопрос объединения своих торговых домов и торговых представительств РФ за рубежом, сообщили РИА Новости в **пресс-службе РЭЦ**.

"**РЭЦ** совместно с Минэкономразвития и Минпромом будет прорабатывать, как объединить две функции - наших торговых домов на базе ГЧП (государственно-частного партнерства - ред.) и торговых представительств государства. Сам посыл, безусловно, позитивный", - сообщили РИА Новости в **пресс-службе РЭЦ** в ответ на просьбу прокомментировать инициативу по этому вопросу, озвученную ранее **первым вице-премьером РФ Игорем Шуваловым**.

Во вторник Шувалов сообщил, что российское правительство может передать наиболее продвинутые торгпредства от Минэкономразвития к **РЭЦ**, хотя ранее рассматривало вопрос их передачи Минпромторгу. Передача торгпредств в ведение **РЭЦ**, по его словам, позволит их совместить с торговыми домами, сделав их более функциональными.

Работа представительств **РЭЦ** запущена в Казахстане, Вьетнаме, Китае, Иране, Аргентине, Таджикистане. Прорабатывается вопрос открытия в 2017 году торговых домов в Индии и ЮАР, ранее в сентябре сообщили РИА Новости в пресс-службе "дочки" **РЭЦ - Росэксимбанке**.

АО "Российский экспортный центр" создан государством в качестве специализированной организации, представляющей "единое окно" для работы с экспортерами в области финансовых и нефинансовых мер поддержки, в том числе, через взаимодействие с профильными министерствами и ведомствами, осуществляющими функции по развитию внешнеэкономической деятельности в РФ. С начала 2016 года осуществлено функциональное объединение компаний группы **РЭЦ**, в состав которой интегрированы также **Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСПАР)** и **Росэксимбанк**.

<https://ria.ru/economy/20161108/1480927332.html>

ИЗВЕСТИЯ

Известия, Москва, 9 ноября 2016

"ЗА РУБЕЖОМ ДОЛЖНЫ ПОНЯТЬ: РОССИЙСКОЕ - ЗНАЧИТ КАЧЕСТВЕННОЕ"

Автор: Надежда Мерешко

Глава Российского экспортного центра Петр Фрадков - о том, где продукция из РФ пользуется устойчивым спросом и как за границей формируется мнение о наших товарах

С созданием **Российского экспортного центра (РЭЦ)** появилась основа для формирования национальной системы поддержки экспорта - российские производители начинают увереннее выходить на внешние рынки. И хотя пока наблюдается лишь замедление отрицательной динамики несырьевого экспорта, уже в 2017 году показатели ожидаются положительные. О том, какие финансовые и нефинансовые инструменты наиболее востребованы российскими экспортерами, где российская продукция пользуется устойчивым спросом и как за рубежом формируется мнение "российское - значит качественное", рассказал корреспонденту "Известий" Надежде Мерешко **гендиректор РЭЦа ПЕТР ФРАДКОВ**.

- С момента создания **РЭЦа** прошло уже больше года. Центр оказывает комплексную финансовую и нефинансовую поддержку российским экспортерам. Для чего потребовалось создание такой организации? - Иногда спрашивают: в чем же хитрость того, что государство, по сути, платит за экспортеров? На самом деле прямая господдержка собственных производителей на внешних рынках - неотъемлемая часть большинства развитых промышленных экономик мира, будь то Германия, США или Австралия. Все давно понимают - экспортоориентированность экономики отвечает задаче повышения уровня ее конкурентоспособности, качества выпускаемой

продукции, загрузки производственных мощностей, в целом дает огромный экономический эффект стране. Поэтому конкурируют страны не товарами, а системами поддержки экспорта.

В России стимулом для создания подобной системы стали объективно возникшие предпосылки для экспортного рывка, связанные с девальвацией и сужением внутренних рынков. Поскольку раньше системного подхода у нас не было, сейчас нам необходимо наверстать упущенное.

Сегодня все существенные инструменты поддержки экспорта, как финансовые, так и нефинансовые, замыкает на себе **Российский экспортный центр**.

- Насколько эти инструменты соответствуют международной практике? - Этому вопросу мы изначально уделили большое внимание. Нормативы определены, в частности, ВТО. Всем этим правилам мы отвечаем. В соответствии с международной практикой сформирована и продуктовая линейка **Российского агентства по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР)**, входящего в структуру группы РЭЦ.

Логика в том, что, несмотря на то что государства имеют разный экономический масштаб и разные возможности по денежному наполнению своих программ, правила таких программ в общих чертах должны быть едиными.

Практика по применению нефинансовых мер поддержки в разных странах разная. Требуется такая поддержка в основном небольшим компаниям. Уровень компетенции, например, стран Западной Европы в предоставлении нефинансовой поддержки характеризуется тем, что в общем объеме экспорта некрупные экспортеры занимают около 30%. У нас пока не больше 1%, и нам есть над чем работать. Чем больше компаний будет вовлечено в экспорт, тем выше вероятность того, что он будет не набором разовых крупных сделок, а непрерывной деятельностью, способной в том числе нивелировать экономические и конъюнктурные спады. Большое число небольших сделок позволит изменить среду и повысить качество российской экономики. - Как нефинансовые инструменты влияют на увеличение числа экспортеров?

- Для увеличения одного доступа к финансовым ресурсам недостаточно. Экспортер еще должен понять, что ему нужен экспорт, понять, на каких рынках ему работать. Многие из них не сталкивались с экспортными контрактами раньше и соответственно со связанными с этим процессом налоговым законодательством, валютным регулированием, таможенным контролем. Всю эту информацию мы попытались систематизировать и довести до экспортеров. Часто помощь требуется при составлении тендерной документации.

Но самая значительная работа, которая составляет до 50% всех запросов от экспортеров, - это поиск партнера за рубежом. Для небольших предприятий, которые ориентировались на 5-7 покупателей внутри страны, наладить устойчивую схему работы в глобальном масштабе - задача крайне сложная. Мы помогаем найти рынок, покупателя, структурировать предложение так, чтобы оно было воспринято за рубежом. С этой целью мы проводим множество мероприятий в любых форматах (выставки, бизнес-миссии и т.д.). Чтобы буквально за руку подвести экспортеров к их контрагентам. Это трудоемкая, ресурсоемкая работа, но, повторюсь, крайне востребованная.

Потом, конечно, появятся и вопросы финансирования, сертификации, таможи. Но этому предшествует создание среды. И это самое сложное. - Когда у экспортеров возникают вопросы, связанные с финансами, что может предложить группа РЭЦ?

- Хорошо себя зарекомендовали действующие инструменты поддержки - страхование экспорта (через **ЭКСАР**) и кредитование с субсидированием процентной ставки через **Росэксимбанк**, входящий в структуру **РЭЦа**. Они продолжают применяться.

В этом году у нас появилась и новая функция, которую активно осваиваем: мы стали своего рода агентом правительства по распределению субсидий по различным программам. Субсидии предусмотрены, например, на получение сертификатов за рубежом, на компенсацию затрат при получении зарубежных патентов, омологацию (усовершенствование товара с целью соответствия стандартам других стран. - "Известия"), на продвижение и выставочную деятельность, логистику. Одним из приоритетных экспортных направлений является автопром с общим объемом субсидирования около 3,3 млрд рублей. Около трети этой суммы предусмотрено на субсидирование сертификации за рубежом. Планируется, что программы поддержки позволят направить на экспорт не менее 60 тыс. автомобилей и около 2 тыс. различных кузовов и машинокомплектов.

Субсидии на компенсацию затрат на процедуры по получению сертификатов выделяются пока исключительно для автопрома. В числе расходов могут быть и омологация, и адаптация, и сама процедура получения сертификатов, патентов.

Воспользоваться этой программой могут и хотят без исключения все автопроизводители - как российские, так и иностранные с локализованными у нас производствами.

Со следующего года список отраслей будет расширен. Но пока не принят бюджет, это рано комментировать. - **Группой РЭЦ** сопровождается крупная сделка по поставке российских вагонов в Иран. На какой сейчас она стадии?

- В Иране огромный спрос на российскую продукцию. Мы решили на данном этапе сконцентрироваться на одной отрасли - железнодорожной. Спрос здесь огромный - объективно иранцам нужны тысячи вагонов в год.

Мы выстроили хорошие отношения как с "Иранскими железными дорогами", так и с Центральным банком Ирана, поскольку речь идет в первую очередь о финансовых мерах поддержки.

В выходе на рынок Ирана заинтересованы сейчас буквально все российские производители железнодорожной техники. Сейчас мы выходим на конкретные контракты, а по некоторым из них уже структурировано финансирование с нашим участием. Два-три контракта, думаю, мы окончательно профинансируем уже в ближайшее время, а первые поставки начнутся до конца этого года. Речь о нескольких контрактах крупных российских вагонопроизводителей, по каждому из которых предполагаются поставки в пределах от 3 тыс. до 5 тыс. вагонов. - Какова сейчас совокупная динамика российского экспорта? - Пока отрицательная динамика еще сохраняется: за восемь месяцев этого года в стоимостном выражении экспорт сократился на 25% и составил \$176 млрд. Но уже в августе этого года мы видим снижение темпов отрицательной динамики - по сравнению с августом 2015 года сокращение составило 7,5%. Это лучшее значение с ноября 2014 года.

В следующем году мы уже рассчитываем на положительную динамику. Это будет связано с определенным восстановлением производства и изменениями международной конъюнктуры. Наблюдается и увеличение доли несырьевого неэнергетического экспорта. Пока он занимает 37-38% общего объема.

Ряд отраслей демонстрирует также и рост стоимостных объемов. В плюс вышли продукция сельхозпереработки, легкая промышленность, промышленные стройматериалы.

При этом растет доля машинотехнической и высокотехнологической продукции - это правильные тренды, знаковые.

- В каких еще странах и какая российская продукция вызывает сейчас устойчивый интерес?

- За счет уменьшения доли стран СНГ географическая структура российского экспорта меняется - мы все больше начинаем работать с растущими странами (страны АТР и Латинской Америки). Такая переориентация, что называется, выход из зоны комфорта: работать с дальними соседями тяжелее, но при умении работать - выгоднее.

Востребованную продукцию можно условно разделить на четыре группы. Продукция тяжелого машиностроения - это, например, крупные проекты по строительству атомных станций в Индии, теплоэнергетических - во Вьетнаме, то есть интерес со стороны развивающихся рынков.

Автомобили, грузовой транспорт можно отнести к продукции текущего спроса. Традиционно это рынок СНГ, где спрос сейчас несколько сократился, а поставки переориентировались на более дальнее зарубежье - в страны АТР и Латинской Америки.

Еще одно направление - товары народного потребления. В странах АТР, и в первую очередь в Китае, а также во Вьетнаме, спрос возрастает на детские товары и различные продукты питания. Именно эта группа товаров позволяет воспринимать Россию как экспортную страну, которая производит качественные продукты.

Поэтому в каждом из сегментов на уровне потребительских товаров нам необходимо продвигать определенные бренды, что позволит привести к мысли, что российское - значит качественное. Сейчас над перечнем таких брендов мы работаем. При этом необходимо повышать узнаваемость этих брендов.



Magas (magas.ru), Магас, 8 ноября 2016 15:08

КОРПОРАЦИЯ РАЗВИТИЯ СЕВЕРНОГО КАВКАЗА ПОМОЖЕТ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМУ РАЗВИТИЮ РЕСПУБЛИКИ ИНГУШЕТИЯ

Акционерное общество "**Корпорация развития Северного Кавказа**" заключило с акционерным обществом "**Корпорация развития Республики Ингушетия**" Соглашение о сотрудничестве и взаимодействии, направленном на повышение инвестиционной привлекательности, обеспечение опережающего экономического и социального развития данного субъекта Северо-Кавказского федерального округа.

Документ был подписан в ходе работы семинара-совещания, посвященного реализации региональных инвестиционных проектов в рамках подпрограмм государственной программы "Развитие Северо-Кавказского федерального округа" до 2025 года, который открылся накануне в Ессентуках под руководством Первого заместителя Министра РФ по делам Северного Кавказа, **председателя Совета директоров АО "Корпорация развития Северного Кавказа" Одеса Байсултанова**. В совещании принимает участие руководство **АО "КРСК"** - генеральный директор Корпорации Сергей Харитонов и заместитель генерального директора Илья Якунин, а также представители исполнительной власти регионов СКФО.

В соответствии с Соглашением, Корпорации будут оказывать друг другу необходимую информационно-аналитическую и консультативную помощь, при необходимости будут привлекать своих представителей к работе экспертных и рабочих групп, в том числе, для проработки отдельных направлений деятельности.

Подписи под документом поставили генеральный директор АО "КРСК" Сергей Харитонов и руководитель АО "Корпорация развития Республики Ингушетия" Жамлаил Бузуртанов.

"Корпорации развития регионов нужно рассматривать как перспективный и действенный инструмент социально-экономического развития региона. Основная их цель - поиск и привлечение инвесторов в субъект, а также сопровождение и координация значимых региональных проектов. Сотрудничество же с "КРСК" поможет их дальнейшей успешной работе", - прокомментировал подписание Соглашения **Одес Байсултанов**.

В свою очередь Сергей Харитонов отметил важность и необходимость более тесного взаимодействия между АО "КРСК" и региональными Корпорациями развития.

Гендиректор КРСК уточнил, что ранее Корпорация уже подписала Соглашения о сотрудничестве со Ставропольским краем, Республиками Дагестан, Кабардино-Балкария.

"В ближайшее время аналогичные документы будут подписаны со всеми регионами Северного Кавказа", - подчеркнул С. Харитонов.

Говоря о планах взаимного сотрудничества Жамлаил Бузуртанов отметил, что накопленный "КРСК" опыт в инвестиционной деятельности в СКФО поможет становлению недавно образованной "Корпорации развития Республики Ингушетия".

"Интересные проекты, которые у нас в республике будут воплощаться в жизнь, мы планируем представлять также на рассмотрение "КРСК" с целью привлечения дополнительного финансирования", - уточнил Ж. Бузуртанов.

СПРАВКА:

Акционерное общество "Корпорация развития Северного Кавказа" (Группа Внешэкономбанка) создано в 2010 году для развития инвестиционной среды Северо-Кавказского федерального округа (СКФО) за счет привлечения инвесторов и участия в реализации производственных и инфраструктурных проектов на территории округа.

<http://magas.ru/content/korporatsiya-razvitiya-severnogo-kavkaza-pomozhet-sotsialno-ekonomicheskomu-razvitiyu-respub>

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ



Российская газета (rg.ru), Москва, 8 ноября 2016 16:12

КЛЕПАЧ ПРИЗВАЛ СУБСИДИРОВАТЬ ЭКСПОРТ СЕЛЬХОЗПРОДУКЦИИ

Автор: Татьяна Зыкова

Россия должна искать пути поддержки экспорта сельскохозяйственных товаров. Об этом заявил на пресс-конференции, посвященной Второму всемирному зерновому форуму, зампреда и **главный экономист ВЭБа Андрей Клепач**.

Форум состоялся на фоне рекордного сбора зерновых в России. В этом году страна собрала 117 миллионов тонн зерна, это максимум за 38 лет, заявил ранее журналистам министр сельского хозяйства Александр Ткачев. При этом экспорт зерновых в этом году достигнет 35 миллионов тонн.

"Если бы не меры господдержки сельского хозяйства, мы бы такого бурного роста не получили", - цитирует слова **Клепача** ТАСС. Но господдержку нужно перенастраивать, считает он, может быть, создавать систему субсидирования и кредитования экспорта.

"У нас нет субсидирования экспорта - это запрещается ВТО, но надо находить пути решения...", - сказал он.

Напомним, на состоявшейся в июне этого года в Найроби 10-й Министерской конференции ВТО было принято решение об устранении экспортных субсидий в сельском хозяйстве.

Члены ВТО также взяли на себя обязательства гарантировать, что государственные торговые предприятия, занимающиеся экспортом, будут работать таким образом, чтобы не обходить любые другие правила торговли.

В работе министерской конференции участие принимали представители Казахстана, России и Украины.

Клепач же пояснил, что зачастую у аграриев не хватает средств на вывоз продукции за рубеж, что является проблемой. Например, может произойти резкое увеличение урожая зерна в отдельных регионах, и тогда аграриям не будет хватать мощностей по хранению. "Тут нужны другие тарифы железной дороги, нужна поддержка и субсидирование экспорта", - подчеркнул он. Он также предположил, что российские аграрии не удержат производство зерна в 117 млн тонн в год в дальнейшем, но планку в 100 млн тонн устойчиво перешли.

<https://rg.ru/2016/11/08/klpach-prizval-subsidirovat-eksport-selhozprodukcii.html>



ТАСС, 8 ноября, 15:11

А.КЛЕПАЧ: РОСТ ВВП В 2017 Г. БУДЕТ ПОРЯДКА 0,6-0,7%

Зампред ВЭБа заявил, что прогноз МЭР несколько отличается от прогноза банка в большую сторону

МОСКВА, 8 ноября. /ТАСС/. Рост ВВП в 2017 г. будет около 0,6-0,7%. Такую оценку озвучил журналистам **зампред ВЭБа Андрей Клепач**.

"У нас есть свой прогноз (МЭР прогнозирует 1%), он немного другой. Хотя, я думаю, на следующий год рост (ВВП - прим. ред.) 0,6-0,7% будет", - сказал он.

Во вторник глава Минэкономразвития РФ Алексей Улюкаев заявил, что рост ВВП России в РФ в 2017 г. составит 1%, в течение трех лет динамика улучшится примерно до 2% в год.

КОМИТЕТ ГД ПО РЕГИОНАЛЬНОЙ ПОЛИТИКЕ ПОДДЕРЖАЛ ПРОЕКТ БЮДЖЕТА-2017

Автор: Иа Regnum

Комитет настаивает на докапитализации **"Фонда развития Дальнего Востока и Байкальского региона"** для финансирования инвестпроектов

Комитет Госдумы по региональной политике и проблемам Севера и Дальнего Востока рекомендовал нижней палате парламента принять в первом чтении проект бюджета на 2017–2019 годы, передает корреспондент ИА REGNUM 8 ноября.

Комитет позитивно оценивает возвращение к трехлетнему бюджетному планированию со стороны правительства. "Возвращение к трехлетнему бюджетному планированию будет способствовать снижению уровня неопределенности относительно основных приоритетов, механизмов и принципов реализации бюджетной политики. Это обеспечит большую прогнозируемость макроэкономических условий и условий ведения бизнеса", - говорится в заключении комитета.

В то же время комитет отмечает, что расходы на реализацию госпрограммы **"Социально-экономическое развитие Дальнего Востока и Байкальского региона"** в 2017 году по сравнению с уровнем 2016 года уменьшены на 19 403,8 млн рублей, в 2018 году к уровню 2017 года - увеличены на 3 053,4 млн рублей, в 2019 году относительно уровня 2018 года - уменьшены на 378,9 млн рублей. В этой связи комитет отмечает, что действующей редакцией паспорта госпрограммы объем бюджетных ассигнований федерального бюджета на реализацию госпрограммы на 2016–2025 годы предусмотрен в объеме 46 млрд 652,3 млн рублей ежегодно. "Сокращение бюджетных ассигнований, по мнению комитета, существенным образом сказывается на конечной эффективности реализации государственной программы "Социально-экономическое развитие Дальнего Востока и Байкальского региона", - отмечается в тексте документа.

В настоящее время существует потребность в докапитализации **АО "Фонд развития Дальнего Востока и Байкальского региона" (ФРДВ)** для финансирования инвестиционных проектов на территории Дальнего Востока, отмечают депутаты комитета. С учетом поручений президента РФ по докапитализации ФРДВ, комитет считает необходимым предоставить дополнительные субсидии госкорпорации **"Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)"** на докапитализацию ФРДВ.

По мнению комитета, необходимо ускорить работу по выделению в "отраслевых" госпрограммах подпрограмм (разделов) по опережающему развитию Дальнего Востока, содержащих цели, задачи и целевые показатели развития каждой конкретной отрасли на территории ДФО, а также предусмотреть в достаточном объеме финансирование конкретных мероприятий, направленных на их достижение.

Касаясь межбюджетных трансфертов регионам, комитет обращает внимание, что в составе материалов к проекту бюджета методики распределения дотаций бюджетам субъектов РФ на поддержку мер по обеспечению сбалансированности бюджетов отсутствует. "Данные о распределении между бюджетами субъектов РФ объема межбюджетных субсидий на 2017 год свидетельствуют, что поставленная в Бюджетном послании президента задача о переходе к преимущественному распределению субсидий проектом бюджета не решается", - указывают депутаты комитета.

Проект бюджета на 2017–2019 годы был внесен в Госдуму 28 октября. Расходы на реализацию государственной программы "Социально - экономическое развитие Дальнего Востока и Байкальского региона" предусмотрены в 2017 году в объеме 17 861,6 млн рублей, в 2018 году - 20 915,0 млн рублей, в 2019 году - 20 536,1 млн рублей. Планируется, что проект бюджета будет рассмотрен Госдумой в первом чтении 18 ноября.

ПОМОЩЬ ЗА ЧУЖОЙ СЧЕТ

Автор: Александра Прокопенко / Ведомости

За восемь месяцев 2016 года трансферт сократился на 14%

Председатель Совета Федерации Валентина Матвиенко предлагает зафиксировать межбюджетный трансферт регионам и установить мораторий на его сокращение хотя бы в течение трех лет. За счет сокращения трансферта в этом году на 136 млрд руб. в следующем он увеличится на 60 млрд руб., а к 2019 г. - снова сократится, пояснила Матвиенко: в результате этих "манипуляций" финансирование регионов уменьшится.

Трансферт регионам в 2017 г. составит около 1,5 трлн руб., следует из пояснительной записки к проекту бюджета, к 2019 г. он сокращается на 60 млрд руб.

Также Матвиенко раскритиковала планы правительства сократить бюджетные кредиты в 3 раза по сравнению с 2016 г. - по 100 млрд руб. в 2017 и 2018 гг., а в 2019 г. они уменьшатся до 50 млрд. Надо изменить подходы к коммерческому кредитованию регионов, считает Матвиенко: как ожидается, долг регионов к концу года вырастет до 2,5 трлн руб. На 1 октября он составлял 2,3 трлн руб., подсчитали в Счетной палате. Доля коммерческих кредитов в структуре долга за 10 месяцев сократилась на 284 млрд руб. до 681 млрд. Однако она может вырасти к концу года. Регионы занимают "на кассовый разрыв", говорила председатель Счетной палаты Татьяна Голикова.

Структура регионального долга уже улучшалась летом 2015 г., а к концу года регионам пришлось опять брать дорогие кредиты банков, чтобы выполнить обязательства, напоминает директор региональной программы Независимого института социальной политики Наталья Зубаревич. Кроме того, регионы недополучают доходов и дотаций, подчеркивает Голикова. Одна из причин падения доходов - волатильность трансферта из федерального бюджета. За восемь месяцев 2016 г. он сократился на 14%, подсчитала Зубаревич. Регионы привлекают кредиты постепенно, по мере накопления фактического дефицита, который, как правило, увеличивается к концу года, констатирует представитель ВТБ.

Каждый год планируется сокращение трансферта, но вместо этого он растет, так может произойти в этой "трехлетке", отмечает представитель Счетной палаты. Минфин тесно работает с регионами для нормализации их финансов, уверяет его представитель. Поддержка регионов не сокращается, а даже увеличивается, настаивает другой чиновник Минфина. Бюджетные кредиты сокращаются из-за роста безвозмездных дотаций, поясняет он: дотация на выравнивание бюджетной обеспеченности выросла на 100 млрд руб. и составит 614 млрд ежегодно.

Дополнительные 100 млрд руб. на дотацию возникли за счет изъятия у регионов части налога на прибыль - федеральная доля вырастет с 2 до 3 п. п. из 20%. Деньги правительство собирает направить на поддержку нуждающихся регионов. Но помогать им надо было за счет федеральной части налога, отметила Матвиенко.

Действующая методика, по которой определяются дотации на выравнивание бюджетов регионов, существенно устарела, говорила Голикова. Но 80% дотаций будут распределяться по ней, а оставшиеся 20% - с учетом результатов инвентаризации расходных полномочий регионов. Для этого в методику будет введен новый коэффициент - соотношения расчетного объема расходных обязательств и фактических расходов региона, говорил замминистра финансов Леонид Горнин (цитата по ТАСС). Дотация - это некая замена бюджетному кредиту и она даже лучше, потому что ее не нужно возвращать, оценивает Зубаревич, но в первую очередь ее получают наименее развитые республики и Дальневосточный регион, а проблемы с долгами не у них. Это лукавая история, констатирует она: "По сумме средняя температура стала лучше. Как только вглядываемся в организм - стало как-то не очень".

Нельзя однозначно сказать, что поддержка вырастет, отмечает Андрей Чернявский из Центра развития ВШЭ: дотация на выравнивание выросла, регионам дали 10% акциза на алкоголь, но зато забрали часть акциза на топливо (см. статью на стр. 05), поступления от которого превысили бы 100 млрд руб. У регионов большой дефицит ресурсов и им нужно дать больше самостоятельности, полагает он: например, отложить выполнение зарплатных майских указов президента. Продлить их исполнение - самое здоровое предложение, соглашается Зубаревич.

БИЗНЕС



Интерфакс, Москва, 8 ноября 2016 18:47

"РОСТЕХ" ПОДТВЕРДИЛ ПЕРЕХОД В ГОСКОРПОРАЦИЮ ВОЕННОГО ДИВИЗИОНА "ТРАКТОРНЫХ ЗАВОДОВ"

Москва. 8 ноября. INTERFAX.RU - Военный дивизион концерна "Тракторные заводы" переходит в госкорпорацию "Ростех", сообщили "Интерфаксу" во вторник в пресс-службе "Ростеха".

"В "Ростех" переходит военный дивизион концерна "Тракторные заводы", включающий "Курганмашзавод" и "Липецкий завод гусеничных тягачей", а также другие предприятия, занимающиеся разработкой продукции военного назначения", - сказали в пресс-службе.

Между тем источник, близкий к "Ростеху", сказал "Интерфаксу" во вторник, что "процесс интеграции военного дивизиона "КТЗ" в "Ростех" вряд ли завершится до конца 2016 года".

"Курганмашзавод" - единственное в России предприятие, выпускающее боевые машины пехоты. "Липецкий завод гусеничных тягачей" является основным российским производителем модернизированных самоходных гусеничных тягачей для зенитных ракетных комплексов С-300В и С-300ВМ.

Ранее во вторник министр промышленности и торговли РФ **Денис Мантуров** сказал журналистам, что решение по реструктуризации концерна "Тракторные заводы" почти принято, при этом планируется интеграция военной составляющей КТЗ с "Ростехом". "Практически да. Что касается "Курганмашзавода", близится решение интегрировать его с предприятиями "Ростеха", - сказал он.

"Но и, соответственно, гражданский дивизион сохранится за сегодняшними акционерами, которые должны отработать ясную стратегию, которая позволит вывести КТЗ на уровень рентабельности и, самое главное, прибыльности", - добавил Мантуров.

26 сентября глава "Ростеха" Сергей Чемезов сообщил журналистам, что госкорпорация интересуется вхождением в свой периметр ОАО "Курганский машиностроительный завод". "Мы хотели бы взять курганское предприятие, которое выпускает БМП-2 и БМП-3", - сказал он, отвечая на вопрос, какие военные активы концерна "Тракторные заводы" (КТЗ) были бы интересны госкорпорации. "Нам тракторные заводы не нужны", - подчеркнул он.

Ранее сообщалось, что владельцы испытывающего финансовые проблемы концерна "Тракторные заводы" (КТЗ) Михаил Болотин и Альберт Баков предложили властям вариант реорганизации бизнеса, просили обеспечить кредитование для перезапуска деятельности концерна, в том числе предлагалась передача госкорпорации "Ростех" оборонных активов концерна.

Концерн "Тракторные заводы" объединяет более 20 предприятий, специализируется на промышленном, лесозаготовительном, сельскохозяйственном, железнодорожном машиностроении и машиностроении специального назначения.

"КТЗ" - разработчик универсальной гусеничной платформа "Курганец-25". На базе этой платформы создается боевая машина пехоты, гусеничный бронетранспортер и бронированная ремонтно-эвакуационная машина.

"В настоящее время курганскими предприятиями "Тракторных заводов" - ОАО "Курганмашзавод" и ОАО "СКБМ" - проводятся предварительные (заводские) испытания БМП, БТР и БРЭМ на базе перспективной унифицированной гусеничной платформы "Курганец-25". По их завершении в 2017 году доработанные в соответствии с выявленными в процессе испытаний замечаниями опытные образцы машин будут направлены на государственные испытания", - сообщили "Интерфаксу" в пресс-службе "КТЗ" в октябре.

<http://www.interfax.ru/business/536168>

ТРАКТОРЫ ОТДЕЛЯТ ОТ БМП

Автор: Владимир Штанов / Ведомости

Военное производство предприятия могут интегрировать в "Ростех"

Решение по реструктуризации концерна "Тракторные заводы" (КТЗ) "практически" принято, передал ТАСС слова министра промышленности и торговли Дениса Мантурова. "Что касается "Курганмашзавода" (военный дивизион КТЗ, включающий предприятия по выпуску БМП, БМД и гусеничных тягачей. - "Ведомости"), близится решение интегрировать его с предприятиями ГК "Ростех", ну и, соответственно, гражданский дивизион - за сегодняшними акционерами", - сказал он. Представитель Минпромторга на вопросы не ответил.

В КТЗ входит около 20 предприятий, есть также инжиниринговые, сервисные и торговые компании. По итогам 2015 г. ООО "Компания корпоративного управления (ККУ) "Концерн "Тракторные заводы" (управляющая компания) получило 23,3 млн руб. чистого убытка по РСБУ при выручке в 764,6 млн руб., а его чистый долг на конец года составил 62,6 млрд руб. Предприятия работают неполную неделю, на заводах оптимизирована численность. Летом 2016 г. владельцы КТЗ Михаил Болотин и Альберт Баков предложили российским властям реорганизовать КТЗ за счет передачи государству военных активов и большей части гражданских.

Болотин надеется, что схема будет утверждена в ноябре. Предполагается, что военный дивизион КТЗ будет передан **Внешэкономбанку (ВЭБ)**, которому КТЗ должен около 46 млрд руб., рассказывал он "Ведомостям". Предприятия военного дивизиона могут находиться на балансе банка или его структуры, а управлять производством будет, например, "Ростех", рассуждает он. Болотин надеется за счет военного дивизиона погасить большую часть долга концерна перед банком. Вариант передачи **ВЭБу** части активов для погашения части долга обсуждается, говорит и человек, знакомый с ходом переговоров. Кроме того, акционеры надеются на выделение **ВЭБом** для КТЗ бридж-кредита в 1,5 млрд руб., отмечает Болотин. Этого хватит для возвращения гражданских предприятий концерна к полной рабочей неделе. Сейчас идет работа над условиями реструктуризации - ее варианты планируется представить до конца года на рассмотрение наблюдательного совета Внешэкономбанка, сказал представитель **ВЭБа**.

"Ростеху" предполагается передать "Курганмашзавод", Липецкий завод гусеничных тягачей и другие оборонные предприятия, госкорпорация станет их единственным владельцем, говорит представитель "Ростеха". "Схема передачи предприятий находится в процессе обсуждения", - отметил он. По словам источника, близкого к госкорпорации, механизм передачи обсуждается, но предварительная схема будет такой: поручительство по кредитам "Ростех" давать не будет, за долги перед **ВЭБом** КТЗ отдаст предприятия **ВЭБу**, тот - государству, оно - "Ростеху".

По словам Мантурова, акционеры КТЗ должны будут разработать "ясную стратегию, которая позволит вывести КТЗ на уровень рентабельности и, самое главное, прибыльности". В случае реализации схемы, озвученной министром, концерн решит основную проблему - нехватку оборотных средств - и может выйти в прибыльность уже через 12 месяцев, оптимистичен Болотин. Эта схема позволит повысить прозрачность операций - за счет отделения гособоронзаказа и невозможности переносить на него часть затрат по гражданской продукции, комментирует партнер консалтинговой группы "НЭО центр" Александр Ракша. Так будет проще сформулировать план повышения эффективности предприятий КТЗ, определить их оптимальный состав и структуру управления, отмечает он.

<http://www.vedomosti.ru/auto/articles/2016/11/09/664080-traktornie-zavodi>

РАЗНОЕ

EastRussia, 08.11.2016 12:14

ЛЕС В ОБМЕН НА ИНВЕСТИЦИИ

На Дальнем Востоке применяются новые механизмы поддержки лесной отрасли. Ключевое ожидание — рост экспорта переработанной древесины

О запасах леса на российском Дальнем Востоке приятно говорить в сравнительных выражениях. Например, если смотреть по площади — то на одного дальневосточника сегодня приходится 46,5 га леса. Для сравнения, в Китае на одного человека — только 0,07 га, а в Японии — 0,2 га. По некоторым оценкам, запасы леса на Дальнем Востоке и в Сибири составляют 51% от всех запасов стран Азиатско-Тихоокеанского региона. По данным WWF, это 11,1 млрд куб. м древесины. По статистике Минпромторга, в ДФО сосредоточено более 25% запасов древесины России, но степень освоения лесного фонда низкая — менее 18%.

Очевидно, что местный рынок (а в ДФО проживает 6,2 млн человек) совершенно неадекватен возможностям отрасли. Потенциал развития экспорта огромен: уже сейчас древесина и изделия из нее занимают третью строчку в структуре экспорта Дальнего Востока (в стоимостном объеме). На их долю приходится порядка 11% экспорта, в то время как рыба, ракообразные и моллюски — 24%, а 45% — минеральное топливо и продукты его переработки.

Всего, согласно данным таможенной статистики, в 2015 г. экспорт древесины с территории ДФО составил 847,63 млн долл. в денежном выражении (в 2014 году — 1,03 млрд долл.). Во многом снижение произошло из-за динамики цен на российскую древесину. По данным аналитического портала «Лес Онлайн», средняя по России экспортная цена на кругляк на конец 2015 г. составила 68,9 долл. за куб. м, в то время как в 2014 и 2013 г. — порядка 85,07 долл. за куб. м.

Из указанного объема экспорт необработанных лесоматериалов составил 6 млн куб. м (стоимостью 484,5 млн долл.). Необработанные лесоматериалы экспортируются в основном в Китай (95% от всего объема вывозимого необработанного леса), на Республику Корея приходится 2,5%, на

Экспорт лесоматериалов с Дальнего Востока в Китай в 2015 г.			
		объем	стоимость
Код ТН ВЭД	Товарная группа по экспорту	экспорта	тыс.долл.
4403	Лесоматериалы необработанные, м3	5,660,616	456,296
440320	---хвойных пород, м3	4,406,267	320,527
44039	---лиственных пород, м3	1,254,349	135,769
4407	Лесоматериалы обработанные, тонн	1,103,614	214,208
440710	---хвойных пород, м3	868,496	97,362
44079	---лиственных пород, тонн	501,466	116,846
4408	Листы, толщиной не более 6 мм, м3	65,623	11,636

Японию — 2,1% объема вывозимого необработанного леса.

Экспорт обработанных лесоматериалов в 2015 г. по объему увеличился более чем на 9% и составил 1,7 млн куб. м стоимостью 265 млн долл. Обработанные лесоматериалы также экспортируются в основном в Китай (85%), Республику Корея (9,5%) и Японию (2,6%).

Интересный факт: более 4 млн т лесопродукции (половина от всего объема экспорта) было вывезено в КНР по железной дороге через один пограничный переход. Это Гродеково — Суйфэньхэ в Приморье. При этом лес составил 55,6 % от всех экспортных грузов, вывезенных через международные погранпереходы.

Рынок рядом

Говоря о макроэкономических условиях развития лесной отрасли Дальнего Востока, помимо существенного ресурса, необходимо подчеркнуть близость крупных зарубежных центров потребления. Основные производители леса сегодня сосредоточены в Хабаровском крае и Приморье. Оба региона имеют сухопутную границу с крупнейшим потребителем — Китаем; оба имеют выход к морю и всю необходимую портовую инфраструктуру для отгрузки продукции морским путем. Для понимания местных расстояний: судно доходит от Владивостока до портов Южной Кореи за 2–3 суток, Японии — 3–4 суток. Везти лес из Приморья в Японию в 2–2,5 раза ближе, чем из Карелии, например, в Германию.

Эта выгода в полной мере проявила себя в 90-х г. Практически неконтролируемое развитие отрасли привело к экспортному буму — с 1995 по 2007 г. количество вывозимой древесины выросло более чем в 4 раза, достигнув пика в 17,5 млн куб. м в год, из которых 17,2 млн куб. м — необработанной продукции, кругляка. Основным покупателем выступил Китай — российское сырье шло на фабрики по производству мебели, паркета и других изделий. По факту Китай стал монополистом в закупке дальневосточного российского леса, в то время как в самом Китае импорт древесины с Дальнего Востока занимал только 10% от всего лесного импорта, уступая импортируемым объемам из Новой Зеландии, США и Канады.

Роковым для экспорта стал 2008 г., когда разом схлестнулись сразу несколько событий. С одной стороны, Россия стала наращивать экспортную пошлину на необработанную древесину. С другой стороны, финансовый кризис 2008 г. ударил по покупательной способности на тех рынках, куда направлялась китайская продукция, сделанная из российской древесины. Экспорт упал в половину — до 8 млн куб. м — и с того момента вплоть до текущего года не показал существенных скачков в объемном выражении.

В то же время история последних восьми лет развития отрасли охарактеризовалась постепенным изменением структуры экспорта древесины. Начала расти переработка — сработала целая волна инвестиций в обрабатывающие производства. Более четко стали обозначаться иностранные игроки, заинтересованные в системном развитии бизнеса. Однако оценки и со стороны экспертов, и со стороны чиновников звучат прежние: ресурсы недоосваиваются, потенциал экспорта не раскрывается, отрасль почти что стагнирует.

Сегодня лесная отрасль является одной из сфер экономики, признанных правительством приоритетными для развития на Дальнем Востоке — наряду с рыбной промышленностью, сельским хозяйством, нефтегазовой и горнодобывающей отраслями. Приоритет выражается в целевом применении новых мер поддержки, создаваемых правительством на Дальнем Востоке, а также в поиске специфических механизмов, способных дать существенный импульс бизнесу.

Какой лес без льгот

Одним из свидетельств нового этапа в развитии лесопромышленного комплекса Дальнего Востока является активность, с которой ключевые игроки отрасли отреагировали на создаваемые в регионе меры государственной поддержки. К настоящему времени лесопромышленные предприятия уже обозначились во всех созданных Министерством по развитию Дальнего Востока механизмах развития макрорегиона.

Во многом знаковым стал инвестиционный проект компании «Азия лес», который получил от министерства целевую субсидию на строительство необходимой инфраструктуры (подобную меру поддержки на Дальнем Востоке пока получили всего 12 инвестиционных проектов). Компания создает в поселке Березовый Хабаровского края перерабатывающий комплекс годовой мощностью 200 тыс. куб. м сухих пиломатериалов, 100 тыс. куб. м профилированных пиломатериалов, 84 тыс. т топливных гранул и 290 тыс. плотных куб. м технологической щепы. Годовой объем лесозаготовок — почти миллион кубометров леса. Общая сумма инвестиций оценивается в 8,4 млрд руб., из которых 847 млн руб. — целевая субсидия из федерального бюджета на строительство 64 км дороги, одного моста через реку Немелен и цеха электрогенерации для предприятия. Выход на проектную мощность намечен на 2018 г.

«Азия лес» входит в VM group — это один из крупнейших производителей лесоматериалов в России. Свою деятельность лесозаготовительные и деревообрабатывающие предприятия компании осуществляют в нескольких регионах, на территории более 2,9 млн га. По информации Минвостокразвития, проекты компании реализуются с привлечением инвестиций из КНР. Компания уже декларирует наличие долгосрочных внешнеторговых контрактов о поставке продукции на рынки Европы, Кореи, Японии и Китая.

Другим механизмом поддержки — режимом территории опережающего развития (ТОР) воспользовалась группа компаний RFP. Дочерние структуры холдинга — ООО «Амурская лесопромышленная компания» и АО «Амурский промышленный центр» — на площадке «Амурск» ТОР «Комсомольск» ведут работу по открытию производства лущеного шпона в объеме 300 тыс. куб. м в год и пиломатериалов в объеме 250 тыс. куб. м в год. Инвестиции оцениваются в более чем 12 млрд руб. с созданием 650 рабочих мест.

По словам управляющего директора по лесопереработке ООО «Амурская лесопромышленная компания» Владимира Григорьева, «в активной фазе находится строительство уже второго завода по выпуску пиломатериалов. Наши планы — дать первый продукт в начале 2017 г. Продукция будет ориентирована на экспорт — Корея, Китай, Япония. Первый проект находится в эксплуатационной фазе и стабильно загружен на уровне не менее 60%. Основная продукция —

шпон. Основная страна экспорта — Япония. В проработке находится третий проект — пеллетное производство. Его основная цель — сбалансировать использование сырья и отходов производства первых двух проектов. Продукция также будет ориентирована на экспорт. Проект ожидаем реализовать в течение двух лет».

RFP — крупнейшая лесопромышленная группа Дальнего Востока и одна из крупнейших в России. Размер лесного фонда RFP составляет 4,5 млн га, а объем ежегодной лесозаготовки — более 2 млн куб. м, что составляет 15% от всего объема лесозаготовки на Дальнем Востоке. В состав группы RFP входят более 30 предприятий, формирующих единую технологическую цепочку — от лесопосадки и заготовки до переработки, транспортировки и реализации лесопродукции конечным потребителям.

На долю RFP приходится более 15% российского экспорта лесоматериалов в Китай и более 5% российского экспорта в Японию. Компания также является крупнейшим на Дальнем Востоке производителем и экспортером пиломатериалов с ежегодным объемом производства 300 тыс. куб. м (без учета строящихся мощностей).

Режим территории опережающего развития позволяет инвестору получить значительные льготы и преференции. Среди них — сниженный налог на прибыль (первые 5 лет с первой прибыли — от 0% до 5%, последующие 5 лет — от 10%), земельный налог 0% в течение 3 лет, освобождение от налогов на имущество, пониженные тарифы страховых взносов — 7,6%, льготные арендные ставки, ускоренная процедура возмещения НДС и другие.

Наконец, буквально месяц назад прошла информация, что еще одно крупнейшее дальневосточное лесопромышленное предприятие — **ООО «Аркаим»** — станет резидентом свободного порта Ванино. Режим свободного порта (реализуется в соответствии с Федеральным законом «О свободном порте Владивосток») по набору льгот для резидентов очень близок к режиму территории опережающего развития. Само предприятие сейчас находится не в лучшей форме — продолжается тяжба с кредиторами. Однако по сообщениям руководства компании, к настоящему моменту достигнута договоренность о вхождении в проект китайских инвесторов, которые не только закроют долги предприятия, но и вложатся в увеличение производственных мощностей комплекса на 80–100%. Если изначально «Аркаим» обошелся в 14,3 млрд руб., то стоимость дополнительных инвестиций в развитие производства составляет 1,42 млрд руб.

Ресурс приоритетно будет выделяться инвесторам

Нельзя сказать, что структура экспорта удовлетворяет сегодня ответственных за развитие Дальнего Востока. На долю кругляка приходится 70% экспортируемого леса — и это даже несмотря на высокие пошлины на экспорт древесины, которые для предприятий ДФО составляют 25%. По факту высокие пошлины приводят к снижению конкурентоспособности российского товара, но недостаточно стимулируют инвесторов заниматься переработкой.

Представители дальневосточной лесной промышленности регулярно призывают власти к снижению экспортной пошлины — увеличение объемов производства (а значит и экспорта) даст эффект в повышении налоговых отчислений в бюджеты регионов. В то же время модель, которая долгое время обсуждалась на уровне Минвостокразвития, была призвана увязать интересы бизнеса с инвестированием в создание перерабатывающих производств. В феврале, например, на одном из совещаний было сформулировано предложение увязать предоставление льгот на уплату таможенных пошлин с инвестициями в создание лесной инфраструктуры и перерабатывающих производств.

В сентябре эта мера поддержки приобрела новое звучание — о необходимости новой формулы для дальневосточных лесопромышленников говорил на Восточном экономическом форуме президент России Владимир Путин. В президентских поручениях по итогам ВЭФ говорится о необходимости разработать и ввести в действие на Дальнем Востоке механизм предоставления преимущественного доступа к месторождениям полезных ископаемых, участкам недр, рыболовных и лесным участкам для инвесторов, реализующих проекты по созданию на таких территориях предприятий по производству высокотехнологической продукции и переработке соответствующего сырья. То есть льготный (по некоторым данным — безаукционный) доступ к ресурсу в обмен на инвестиции в отрасль.