



БАНК
РАЗВИТИЯ

ОБЗОР ПРЕССЫ

27 ноября 2015 г.

ПРЕСС-СЛУЖБА

МОСКВА-2015

СОДЕРЖАНИЕ:

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	3
МЕРЫ РФ ПРОТИВ ТУРЦИИ ОТРАЗЯТСЯ НА ПРОЕКТАХ РФПИ С КОМПАНИЯМИ СТРАНЫ	3
ЯКУТИЯ ПРЕДЛАГАЕТ ФОНДУ РАЗВИТИЯ ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА ВЛОЖИТЬ 33 МЛРД РУБ. В 4 ИНВЕСТПРОЕКТА	3
ВНЕШЭКОНОМБАНК ПРИХОДИТ В ПРИЭЛЬБРУСЬЕ	4
РОСЭКСИМБАНК И БЕЛИНВЕСТБАНК ПОДДЕРЖАТ РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ПРОЕКТ НА СУММУ В 30 МЛН РУБЛЕЙ	5
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	6
"НОРНИКЕЛЬ" ГОТОВИТСЯ ПРИВЛЕЧЬ ЗАЕМНЫЕ СРЕДСТВА В ЮАНЯХ - ФИНДИРЕКТОР	6
ТЕЛЕКАНАЛ "РОССИЯ 24", БИЗНЕСВЕКТОР, 26.11.2015, 07:35	6
ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ БЕЗ ПРАВА УТОЧНЕНИЯ.....	9
В МИНФИНЕ ТРЕБУЮТ ПЕРЕФОРМАТИРОВАТЬ ВНЕШЭКОНОМБАНК	10
БАНКАМ НЕ ДАДУТ ОТСРОЧКУ ПО БАЗЕЛЮ	12
"Т Плюс" РАССМАТРИВАЕТ ПРЕДЛОЖЕНИЯ СБЕРБАНКА, ВЭБА И ГПБ О КРЕДИТЕ В 8-15 МЛРД РУБ	13
РАЗНОЕ	14
О ПРОВЕДЕНИИ КОНКУРСА НА ПРИСУЖДЕНИЕ ПРЕМИИ ЗА ВКЛАД В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ "ПРЕМИЯ РАЗВИТИЯ" 2016 ГОДА.....	14

26-27 ноября 2015 деятельность Внешэкономбанка и организаций Группы ВЭБ была представлена следующим образом:

-количество событий – 98

-количество упоминаний в СМИ – 270

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА



РИА Новости, Москва, 26 ноября 2015 19:58

МЕРЫ РФ ПРОТИВ ТУРЦИИ ОТРАЗЯТСЯ НА ПРОЕКТАХ РФПИ С КОМПАНИЯМИ СТРАНЫ

Правительство России выработает комплекс мер в экономической и гуманитарной сферах в связи с инцидентом с Су-24, сбитом турецкими ВВС.

МОСКВА, 26 ноя - РИА Новости. Решение об экономических ограничениях РФ в отношении Турции окажет серьезное влияние на проекты Российского фонда прямых инвестиций с турецкими компаниями, сообщил РИА Новости глава РФПИ Кирилл Дмитриев.

Премьер-министр РФ Дмитрий Медведев в четверг заявил, что правительству поручено выработать комплекс мер в экономической и гуманитарной сферах по ответу на акт агрессии со стороны Турции, чей истребитель F-16 сбил над Сирией российский бомбардировщик Су-24. Могут быть приостановлены программы экономического сотрудничества, введены ограничения в финансовой и торговой сферах, свернуты инвестпроекты. Будет рассмотрен вопрос о введении запрета на деятельность турецких компаний в РФ.

"Безусловно, эта ситуация окажет влияние на наши совместные проекты, и, к сожалению, это влияние будет серьезным", - ответил Дмитриев на соответствующий вопрос.

РФПИ и турецкая строительная, девелоперская и инвестиционная компания Renaissance Holding в декабре 2014 года договорились о совместных инвестициях в региональные проекты в РФ в медицинской отрасли и инфраструктурной сфере, включая использование механизма государственно-частного партнерства (ГЧП) и строительство торговых центров.

Строительное подразделение Renaissance Holding является одной из крупнейших иностранных строительных компаний на российском рынке, в ней занято 23 тысячи сотрудников. Годовой оборот превышает 3 миллиарда долларов.

<http://ria.ru/world/20151126/1329199812.html>

ЯКУТИЯ ПРЕДЛАГАЕТ ФОНДУ РАЗВИТИЯ ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА ВЛОЖИТЬ 33 МЛРД РУБ. В 4 ИНВЕСТПРОЕКТА

Якутск. 26 ноября. ИНТЕРФАКС - Власти Якутии рассчитывают на финансирование со стороны Фонда развития Дальнего Востока (ФРДВ, входит в группу Внешэкономбанка (МОЕХ: VEEM))

четырёх инвестиционных проектов.

"Четыре проекта будут рассматриваться в качестве приоритетных инвестиционных проектов на получение мер государственной поддержки. Сейчас они (проекты - ИФ) внесены на рассмотрение в подкомиссию правительства РФ под руководством вице-премьера Трутнева", - сообщил "Интерфаксу" первый вице-премьер правительства Якутии Павел Маринычев.

По его словам, это комплексный проект по модернизации и реконструкции Жатайского судоремонтно-судостроительного завода общей стоимостью 4,62 млрд рублей, Тарынский проект (освоение месторождения "Дражное") на 12,35 млрд рублей, освоение Верхнемунского месторождения алмазов на 63 млрд рублей и Эльгинского угольного месторождения на 250 млрд рублей.

"Первые три проекта нуждаются в господдержке на общую сумму 11,6 млрд рублей, проект Эльгинского месторождения - в 21 млрд рублей", - отметил первый вице-премьер Якутии.

Как сообщалось, в рамках Восточного экономического форума Фонд развития Дальнего Востока, правительство Якутии и Корпорация развития Якутии заключили соглашение о совместной реализации инвестиционных проектов на территории региона. Стороны договорились, что корпорация станет партнером фонда по привлечению инвестиций в промышленные и инфраструктурные проекты в Якутии. В рамках реализации соглашения 12 ноября фонд провел инвестиционную сессию в Якутске, где было представлено 14 проектов на общую сумму 50 млрд рублей.

Фонд развития Дальнего Востока и Байкальского региона - государственный финансовый институт развития, осуществляет инвестиции в создание новых предприятий и объектов инфраструктуры. Уставный капитал фонда - 15,5 млрд рублей.

Фонд участвует в проектах строительства трансграничного мостового перехода через р.Амур в Еврейской автономной области, создания транспортной инфраструктуры для развития золотодобычи в Камчатском крае (месторождения Аметистовое и Бараньевское), развития современной инфраструктуры по обращению с твердыми бытовыми отходами (ТБО) в Сахалинской области. Общая стоимость проектов фонда составляет 23 млрд рублей, объем инвестиций фонда - 4,8 млрд рублей.

Служба финансово-экономической информации

РИА Кабардино-Балкария (kbrria.ru), Нальчик, 26 ноября 2015 15:20

ВНЕШЭКОНОМБАНК ПРИХОДИТ В ПРИЭЛЬБРУСЬЕ

Дочернее предприятие Корпорации развития Северного Кавказа (группа Внешэкономбанка) - "Северокавказский горный клуб" и международная компания "Клуб 7 вершин", специализирующаяся на организации альпинистских экспедиций и высотных восхождений, подписали соглашение о стратегическом партнерстве. "Северокавказский горный клуб" выбран эксклюзивным партнером по размещению клиентов компании "Клуб 7 вершин" на территории СКФО в курортной зоне Эльбрус.

"Начало работы с крупными федеральными туристическими операторами - важный шаг для нашей компании и в целом для общего развития туристического потенциала Северного Кавказа. Обладая уникальной инфраструктурой и природными достопримечательностями, я уверен, что наш край способен стать настоящей Меккой для поклонников семейного отдыха, экстремального, горного и приключенческого туризма", - отметил генеральный директор "Северокавказского горного клуба" Данила Каунов.

"Мы рады, что наше стремление сделать отдых в России по-настоящему модным, комфортным, интересным и незабываемым совпадает с коллегами из Северокавказского горного клуба. Считаю, что в ближайшем сезоне туристов посетивших Кавказ прибавится", - отметил

генеральный директор "Клуб 7 вершин" Александр Абрамов, - сообщает пресс-служба АО "Корпорация развития Северного Кавказа".

<http://kbrria.ru/obshchestvo/vneshekonombank-prihodit-v-prielbruse-11205>

Пресс-релизы Nbj.ru, Москва, 26 ноября 2015 18:59

РОСЭКСИМБАНК И БЕЛИНВЕСТБАНК ПОДДЕРЖАТ РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ПРОЕКТ НА СУММУ В 30 МЛН РУБЛЕЙ

Автор: Росэксимбанк

Росэксимбанк и Белинвестбанк (Республика Беларусь) подписали соглашение о кредитной линии в рамках программы по поддержке российского высокотехнологичного экспорта. В соответствии с соглашением кредитные средства в размере 30 млн рублей будут направлены для финансирования экспорта кожевенной продукции (компания "Русская кожа") из Российской Федерации.

Реализация данной сделки является важным событием для белорусских компаний-покупателей российских товаров и услуг, поскольку позволяет расширить применяемый инструментарий финансирования внешнеторговых операций и получать кредитные средства в Белинвестбанке по льготным процентным ставкам. Риски по подписанному соглашению закрывает договор страхования между Росэксимбанком и ЭКСАР по продукту "Страхование кредита покупателю".

Дмитрий Голованов, председатель правления Росэксимбанка: "Мы уделяем серьезное внимание развитию экспортного потенциала российского среднего бизнеса. Зачастую именно доступ к финансированию является необходимым условием для реализации контракта. Если иностранному покупателю нужны средства для оплаты товаров или услуг из России, мы можем предоставить необходимую сумму его банку-кредитору. Это удобная и эффективная практика. Уверен, что наш проект с Белинвестбанком станет хорошим примером успешного и взаимовыгодного сотрудничества".

В дальнейшем Росэксимбанк и Белинвестбанк планируют наращивать сотрудничество в целях увеличения товарооборота между странами. В настоящее время несколько новых проектов находятся в стадии согласования с белорусским банком.

Росэксимбанк Государственный специализированный Российский экспортно-импортный банк (акционерное общество) был создан в 1994 году, чтобы реализовывать на практике государственную политику стимулирования и поддержки экспорта. Росэксимбанк входит в Группу Внешэкономбанка. С ноября 2014 г. является дочерней организацией АО "Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций" (АО "ЭКСАР").

Уставный капитал Банка на 01.07.2015 составляет 12,651 млрд рублей. Банк имеет долгосрочный рейтинг кредитоспособности в иностранной валюте международного рейтингового агентства Moody's Investors Service на уровне "Ba2" (прогноз негативный), а также индивидуальный рейтинг кредитоспособности "A++" со стабильным прогнозом Рейтингового Агентства RAEX ("Эксперт РА").

Сегодня целями Банка являются обеспечение доступа к финансовым ресурсам для российских компаний-экспортеров и содействие росту российского несырьевого экспорта.

Банк выполняет функции агента Правительства РФ по обеспечению государственной поддержки экспорта: кредитует компании и выдает по запросу разные виды гарантий от своего имени.

<http://nbj.ru/blogs/roseximbank/2015/11/26/234274/>

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ

РИА Новости # Все новости (Закрытая лента), Москва, 26 ноября 2015 19:15

"НОРНИКЕЛЬ" ГОТОВИТСЯ ПРИВЛЕЧЬ ЗАЕМНЫЕ СРЕДСТВА В ЮАНЯХ - ФИНДИРЕКТОР

МОСКВА, 26 ноя - РИА Новости/Прайм. "Норникель" планирует привлечь заемные средства в юанях, видит интерес китайских банков, заявил финдиректор компании Сергей Малышев.

"Мы не только готовы, но и готовим такие сделки сейчас. Пока рано говорить о результатах. Видим встречный интерес и высокий уровень доверия со стороны китайских банков", - сказал Малышев на финансовом форуме газеты "Ведомости", отвечая на вопрос, есть ли запрос у российских эмитентов на китайский капитал.

Ранее сообщалось о планах Внешэкономбанка выделить на освоение Быстринского медно-железородно-золотого месторождения

"Норникеля" кредит в юанях в размере, эквивалентном 874 миллионам долларов.

Малышев уточнил, что новые готовящиеся сделки не связаны с развитием Быстринского месторождения. Финдиректор также подчеркнул, что фондирование компании "закрыто" на следующий год благодаря размещенным евробондам и кредиту Сбербанка. "Мы всегда диверсифицируем с точки зрения инструментария. И это одно из таких направлений, по которому мы работаем", - сказал

Малышев.

Он также уточнил, что речь не идет о размещении облигаций в юанях. "Даже теоретически не может (идти речь об облигациях - ред.) Дим-самы, облигации - они очень короткие и очень маленькие, там очень маленькая емкость рынка с точки зрения бондов. Ни емкость рынка, ни параметры облигаций не представляют интереса для нас при наличии других возможностей", - заявил финдиректор "Норникеля".

ТЕЛЕКАНАЛ "РОССИЯ 24", БИЗНЕСВЕКТОР, 26.11.2015, 07:35

Ведущий Иван Ермоленко

ВЕДУЩИЙ: Российский экспорт - что и куда поставляем, с чем отечественные компании могут столкнуться, выходя на международный рынок, кто им поможет продвигать свой продукт за границей и что еще необходимо, чтобы увеличить экспортный потенциал России?

ВЕДУЩИЙ: Перекрыть автомобильную трассу, поднять контактные провода над железнодорожным переездом и постоянно следить за габаритами груза - так свой путь в Китай начинает реактор для АЭС. Это один из многих иностранных проектов госкорпорации "Росатом", портфель заказов сформирован на ближайшие 10 лет и превышает сумму в 300 миллиардов долларов. По контракту российский атомный гигант строит за рубежом АЭС и обслуживает в течение нескольких десятков лет, поставляет топливо и оборудование, утилизирует ядерные отходы. Хороший пример того, что российский экспорт - это не только нефть и газ. За 8 месяцев 2015 года российский экспорт составил 234 миллиарда долларов, 126 из них экспорт несырьевой - это промышленная продукция с высокой степенью обработки, инновационные товары и высокотехнологичная продукция. К тому же в последние 3 года по динамике роста несырьевой экспорт догоняет сырьевой.

Владимир САЛАМАТОВ, генеральный директор Центра международной торговли: Недавно были освоены у нас микропроцессоры размером очень "большим" - 32 нанометра, то есть это очень мелкие детали, которые позволяют в очень маленьком объеме поместить процессор,

который на 98 процентов продукция эта поставляется в Германию, остальные 2 процента также в страны Западной Европы.

ВЕДУЩИЙ: Больше всех российского несырьевого экспорта потребляют Нидерланды, правда, здесь стоит отметить, что Голландия крупнейший торговый хаб Европы, откуда продукция распределяется по всему материка. Далее следуют Китай, Турция, Италия и Казахстан.

Владимир САЛАМАТОВ: Те страны, которые находятся в непосредственной близости от наших границ, они являются нашими очень активными торговыми партнерами и в их объеме импорта мы играем очень большую роль. Так, например, 54 процента всего импорта Белоруссии приходится на Российскую Федерацию. То же самое касается и Казахстана, Армении и целого ряда других стран.

ВЕДУЩИЙ: Промышленная продукция российского производства - это то, что в первую очередь интересует китайских потребителей. Газификация Поднебесной - это не только газопроводы "Сила Сибири" и "Алтай", но и заводы по сжижению углеводородов уже на территории Китая. Оборудование на эти станции тоже поставляет Россия. На этом заводе отечественный блок сжижения работает уже 4-ый год.

Лео ЧАН И, оператор установки сжижения газа: Установка зарекомендовала себя с очень хорошей стороны, за время эксплуатации у нас не было никаких проблем с ней - это очень качественное оборудование.

ВЕДУЩИЙ: За границу из России отправляется высокотехнологичная продукция судо-, машиностроения и металлургической отраслей. Отечественные компании оказывают услуги по отправке грузов и пассажиров по всему миру, а программное обеспечение используется на компьютерах далеко за пределами страны. Российские военные и транспортные самолеты, вертолеты и корабли состоят на вооружении во многих армиях за рубежом. После затяжного перерыва на международный рынок выходит и гражданская авиация: ближнемагистральный самолет "Сухой Суперджет 100" сегодня успешно эксплуатируют не только крупнейший авиаперевозчик страны - зарубежные компании проявили интерес к крылатой машине еще на этапе запуска проекта.

Евгений АНДРАЧНИКОВ, старший вице-президент по продажам компании "Гражданские самолеты Сухого": Наш основной клиент и первый иностранный клиент - это мексиканская компания "Интерджет". Как вы знаете, контракт был подписан на 20 самолетов и мы находимся в процессе его исполнения. Мы продали 2 машины в бизнес-версии в Королевство Таиланд. У нас есть подписанное письмо о намерениях с непальским стартапом.

ВЕДУЩИЙ: В планах компании до 2025 года произвести больше 800 воздушных судов, значительная часть которых пойдет на экспорт. Уже заключен контракт на поставку 100 самолетов в Китай, есть договоренность с ирландской компанией на 15 "Суперджетов", а индийский авиаперевозчик рассматривает возможность купить 50 воздушных судов. Еще один серьезный сегмент российского экспорта - автомобили. У отечественного автогиганта "КамАЗа" сегодня открыты сборочные предприятия во Вьетнаме, Казахстане, Пакистане, Индии и Азербайджане. География продаж автомобилей и запасных частей в последние годы расширилась за счет освоения новых рынков в Саудовской Аравии, Чили, Никарагуа, активизировалась компания на рынках Судана, Афганистана, Анголы, возобновила поставки в Венесуэлу и Панаму. Доля экспорта компании составляет 18 процентов. Не отстает и "АвтоВАЗ". Колебания курса рубля сделали рентабельной продажу машин за рубежом. План по экспорту на этот год более 100 тысяч машин, основные потребители Казахстан, Африка и Латинская Америка. Проявляют за границей интерес и к технике специального назначения российского производства. Вездеход с милым названием "Бобр" прекрасно знают в Европе, Азии, Латинской Америке, странах Карибского бассейна. Его выбирают, в первую очередь, за высокую проходимость. Мягкие резиновые гусеницы позволяют прекрасно передвигаться как по пересеченной местности, так и по асфальту и даже не тонуть в глубоких болотах. Еще он прекрасно умеет плавать, но он все-таки "Бобр", а еще работает на высокогорье - до 4 600 метров, там, где другая техника порой отказывает. Спектр применения такой машины очень разнообразен - ее используют геологи, нефтяники и газовики, энергетики и еще просто любители активного отдыха. Вот, например, представители индонезийской туристической индустрии приехали заключать контракт на поставку машин, чтобы организовывать эксклюзивные экскурсии своим клиентам.

Елко ХЭУ, генеральный директор туристической компании: Очень долго мы искали вездеход, который позволял бы доставлять туристов в нетронутые уголки Индонезии, куда не может пройти ни один внедорожник. Изучали разные варианты, но они нам не подходили по климатическим условиям либо по цене. Но однажды я наткнулся на видео этого вездехода и сразу понял: вот оно, именно он нам и нужен.

ВЕДУЩИЙ: Главное конкурентное преимущество снегоболотохода - это, конечно, цена, во-вторых, возможность выбрать не только модификацию, но и, например, сделать комплектацию в люксовом варианте с повышенной шумоизоляцией и кожаным салоном. Но главное, пожалуй, - это простота обслуживания, с которой не может сравниться ни один иностранный аналог.

Кирилл ФУДИМАН, директор по развитию завода гусеничных тягачей: Меньшее количество агрегатов, меньшее количество узлов для обслуживания. Узлы вылизанные и доведенные до совершенства. Они требуют только практически регулировочных работ в зависимости от пробега раз в год.

ВЕДУЩИЙ: Помимо промышленного экспорта, Россия сегодня успешно поставляет на иностранные рынки продукты интеллектуальные, причем, несмотря на санкции Запада, лучше всего эти компании развиваются именно там. К примеру, 60 процентов немецких домовладений защищают свои компьютеры российским антивирусом. У "Лаборатории Касперского" открыто 38 офисов за рубежом, годовой доход компании в 2014 году составил 711 миллионов долларов и на сегодняшний день больше 400 миллионов человек и почти 300 тысяч компаний по всему миру используют российский антивирус.

Вениамин ЛЕВЦОВ, вице-президент по сопровождению и поддержке корпоративных продаж: Мы во Франции в тройке, мы достаточно сильны в США, то есть много где наши продукты в лидерах. Это касается некоторых стран в Африке - в Эфиопии у нас очень сильные позиции. Мы достаточно хорошо развиваемся в Латинской Америке. То есть, в целом, можно сказать, что с точки зрения именно географической диверсификации наш бизнес очень стабилен.

ВЕДУЩИЙ: И это далеко не единственный пример экспорта высокотехнологичной продукции, в последние годы Россия активно развивает инновационную тематику. Инновационный продукт - это совсем не обязательно сложная электроника, программное обеспечение или генетическая фармацевтика, это могут быть, к примеру, строительные материалы, правда, с совершенно иным подходом к их производству. Именно такие начали делать здесь, в Татарстане, в 2008 году и уже, спустя год, о них узнали далеко за пределами не только республики, но и всей страны. Занимается компания изготовлением различных покрытий - они защищают от холода или потери тепла и даже агрессивной химической среды. С виду просто краска, но всего одного слоя достаточно, чтобы повысить энергоэффективность минимум на 30 процентов. Такую разницу можно почувствовать буквально на ощупь и даже увидеть.

- Мы берем два куса кубика льда, одинаковые кусочки льда, один из них кладем на изолированную поверхность, другой на неизолированную поверхность. И мы видим, что здесь лед моментально начал таять, то есть его даже довольно проблематично удержать.

ВЕДУЩИЙ: Применяют такие покрытия в энергетике, на различных промышленных заводах и в ЖКХ. Сегодня география поставок компании простирается на все страны СНГ, Китай, Южную Корею, Индию, Саудовскую Аравию и страны Латинской Америки. Несмотря на успехи экспортеров, специалисты отмечают, что потенциал России на международных рынках реализован далеко не полностью. - сегодня меньше 1 процента от всех коммерческих компаний страны занимаются экспортом.

Сергей КАТЫРИН, президент Торгово-промышленной палаты России: Я часто бываю на предприятиях, встречаюсь и вижу, что многое из того, что они делают, вообще, вполне конкурентоспособно на мировых рынках. Но коллеги не очень хотят этим заниматься, они как бы глубоко не изучали возможности, что такое можно сделать, чтобы на экспорт выйти, и для них это кажется, что это что-то такое необычайно тяжелое, которое преодолеть практически невозможно.

ВЕДУЩИЙ: Чтобы помочь отечественным производителям выходить на международный уровень, весной этого года в структуре "Внешэкономбанка" был создан "Российский экспортный центр". Задача организации, по сути, собрать у себя все возможные финансовые и нефинансовые формы поддержки экспорта по принципу единого окна.

Петр ФРАДКОВ, генеральный директор "Российского экспортного центра": Для каждого вида компаний у нас должен быть свой пакет, свой трек, свое решение, потому что мы тоже можем дать какую-то отдельную консультацию по таможенному законодательству, с одной стороны, а, с другой стороны, требуется комплексная проработка бизнес-модели, учитывая специфику той страны, куда идет экспорт. Совершенно разные подходы и они будут у нас пакетированы по различного вида продуктам.

ВЕДУЩИЙ: В первую очередь, уверены эксперты, помогать необходимо представителям малого и среднего бизнеса, чаще всего они специализируются на новой продукции, часто не имеющей аналогов, то есть с большим экспортным потенциалом.

Сергей КАТЫРИН: Малое предприятие легко перенастраивается и те, кто работает на экспорте, они очень быстро улавливают тенденции, которые существуют на мировых рынках, на рынках тех стран, где они работают. Это не значит, что они диаметрально меняют сферу своей

деятельности, но они легко перестраивают и подстраивают свою структуру под то, чтобы усовершенствовать свой продукт или серьезно поменять этот продукт.

ВЕДУЩИЙ: Очень важна, считают эксперты, и просветительская составляющая. Молодая компания, выходящая на международный рынок, нередко становится добычей иностранных фирм-посредников, которые обещают помочь в продвижении, конечно, не безвозмездно.

Юрий ШУРЫГИН, руководитель портала "Эксперты России": Экспортеры часто жалуются, что на внешних рынках практически сейчас идет такая игра, называется "кинь русского". То есть за каждый чих, который компания дополнительное какое-то исследование, или дополнительный материал, или контакты потенциального партнера, берут дополнительные деньги. Изначально счета выставляют очень высокие, по завышенным ставкам, так еще мало того, еще и пытаются по возможности максимально обобрать российские компании.

ВЕДУЩИЙ: Чтобы уберечь экспортеров от подобного негативного опыта, Торгово-промышленная палата совместно с другими бизнес-сообществами и государственными структурами организуют различные встречи, конференции и запускают информационные порталы, где компании могли бы обмениваться опытом, ведь информация - это очень важный инструмент, который вкупе с финансовой поддержкой государства должен помочь российскому бизнесу выйти на новый экспортный виток.

Коммерсант 

Коммерсантъ, Москва, 27 ноября 2015 6:00

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ БЕЗ ПРАВА УТОЧНЕНИЯ

Автор: Анна Пушкарская, Санкт-петербург; Олег Сапожков

Бюрократические принципы побеждают проектный подход в закупках госкомпаний. Попытки правительства урегулировать вопрос отнесения к машиностроительной продукции зарубежных товаров, закупать которые может быть запрещено компаниям, получающим господдержку, привели к тупиковой ситуации. Крупнейшие госкорпорации не хотят согласовывать с властями свои закупки до утверждения проектов - а Минпромторг пытается помешать им "заточивать проекты под конкретных поставщиков".

Минэкономики подготовило проект постановления Белого дома о критериях отнесения товара к продукции машиностроения. По ним госзаказчики, госкомпании и другие структуры, получающие господдержку, с 10 января 2016 года должны будут включать такую продукцию в контролируемый правительством перечень закупок и согласовывать ее приобретение с комиссией по импортозамещению.

Комиссия управляет закупками машиностроительной продукции госсектором и компаниями, так или иначе получающими госсредства в рамках крупных инвестпроектов дороже 10 млрд руб. Таких инвестпроектов около 200, в их реализации может быть задействовано около 4,5 тыс. крупных компаний, включая госкорпорации и госкомпании с долей РФ более 50% ("Газпром", "Роснефть", "Транснефть", РЖД и т. д.) или участвующие в проектах на средства ВЭБа или под госгарантии. До 10 января комиссия должна установить особый порядок закупок, призванных обойти санкционные ограничения на экспорт в РФ оборудования. Также с комиссией согласовываются импортные закупки (и она вправе их разрешить или запретить) и цены.

Как выяснил "Ъ", обсуждение критериев фактически привело разработчиков в тупик, из которого правительству предстоит выйти после общественного обсуждения проекта. По данным "Ъ", "Роснефть" и Минпромторг не смогли договориться о "точке входа" при подготовке перечня: госкомпания убеждала чиновников, что определить список включаемых в перечень товаров можно только после утверждения проекта. Минпромторг, по словам источников "Ъ", возражает: проекты уже будут "заточены под конкретного поставщика".

Другая проблема касается цены товара, которая по правилам должна следовать из проекта после прохождения госэкспертизы. Минэкономики предлагало решить ее в два этапа, сначала потребовав декларации потенциального перечня товаров, а затем уточнив в нем цены на позиции, требующие согласования с комиссией по импортозамещению. В целом в ведомстве согласились с мнением "Роснефти" о том, что жесткая норма остановит реализацию инвестпроектов, в каждом из которых может оказаться тысяча подлежащих проверке позиций,

для чего нет ни бюрократических, ни технических возможностей. "Надо отлавливать, исходя из проекта и перечня, те виды товаров, которые с аналогичным соотношением цены и качества могут изготавливать отечественные производители, и представлять их на рассмотрение комиссии", - полагает источник "Ъ" в ведомстве.

Еще одну проблему, по данным "Ъ", отметил глава "Росатома" Сергей Кириенко - на совещании в правительстве он заявил, что если Белый дом хочет согласовывать техзадание на строительство атомной станции, то он должен разделить и ответственность за ее безопасность. В правительстве, отмечает источник "Ъ", эти аргументы поддержали, но президент принял иное решение, которое и реализовано в итоге в законопроекте Минэкономки. Перечень согласований закупок в последней версии включает в себя около 100 позиций номенклатуры в широком описании (как "транспортные средства" или "техника для уборки урожая"). Как пояснил "Ъ" источник в Белом доме, перечень формировал Минпромторг, а Минэкономки разработало процедуру и алгоритм действий игроков и комиссии. В первую очередь внимание комиссии затронут "критически важные виды продукции, в отношении которой установлена минимально возможная пороговая цена в 1 тыс. руб.", поясняет Минэкономки, - по сути, это импорт, от которого госкомпаниям можно рекомендовать отказаться уже сейчас. Для остальных видов предлагается выделить три ценовых порога: более 100 тыс. руб., более 500 тыс. руб. и более 1 млн руб. Это позволит правительству сосредоточиться на контроле за теми товарами, которые "представляют существенную значимость" для комиссии по импортозамещению, не затрагивая низкотехнологичные и бытовые, говорится в пояснениях Минэкономки. Вероятно, из-за разногласий ведомств в проекте перечня подробно детализированы закупки обрабатывающих отраслей, телекоммуникационного оборудования, сетевого, железнодорожного и сельского хозяйства - и практически нет относящихся к нефти и газодобыче. Курирующие вопрос замглавы Минпромторга Глеб Никитин и Минэкономки Евгений Елин вчера отказались ответить на вопросы "Ъ".

Переговоры главы "Роснефти" Игоря Сечина с правительством о технике импортозамещения пока результата не дали.



Независимая газета, Москва, 27 ноября 2015 6:00

В МИНФИНЕ ТРЕБУЮТ ПЕРЕФОРМАТИРОВАТЬ ВНЕШЭКОНОМБАНК

Автор: Нина Забелина

Власти хотят спасти Внешэкономбанк

В ВЭБ планируют влить 20 миллиардов долларов господдержки

План спасения ВЭБа утвердят в начале декабря

Национальный банк развития ВЭБ не может расплатиться по внешним долгам без помощи правительства. Чтобы избежать дефолта, госбанку требуется около 20 млрд долл. Угроза неплатежеспособности возникла в том числе и по причине невозврата денег, которые банк выдавал под Олимпиаду-2014. Много денег ВЭБ раздал и украинским компаниям, которые не способны вернуть эти кредиты. Только в декабре ВЭБ должен выплатить иностранным кредиторам 800 млн долл., сообщает Reuters. План спасения ВЭБа правительство планировало согласовать вчера. Теперь это планируется сделать в декабре.

В ближайшие дни чиновники должны определиться с вариантами помощи ВЭБу. Напомним, что созданный как институт развития госбанк в 2014 году попал под санкции Запада и лишился выходов на рынки внешних капиталов, и, как следствие, не смог рефинансировать валютные долги. На конец июня 2015 года суммарный внешний долг ВЭБа составлял примерно 20 млрд долл. Весной председатель ВЭБа Владимир Дмитриев предупреждал, что пик погашений - 2,5 млрд долл. - придется на 3-4-й кварталы 2015 года. В декабре 2015 года ВЭБу предстоит

погасить синдицированный кредит на 800 млн долл. В 2016 году ВЭБ должен выплатить по внешним обязательствам еще порядка 200 млрд руб. (свыше 3 млрд долл.).

С необходимостью срочной докапитализации ВЭБ столкнулся два года назад. Его потребности в дополнительном капитале оценили в 1,1 трлн руб. до 2020 года. В прошлом году банк получил рекордный убыток в 250 млрд руб., а собственный капитал сократился на треть, до 378,6 млрд руб.

Причина столь плачевного состояния ВЭБа объясняется в том числе тем, что банк использовали для финансирования масштабных правительственных проектов, например при подготовке к Олимпиаде-2014 в Сочи. Через ВЭБ также покупались ценные бумаги и финансировались предприятия металлургической отрасли Украины на сумму в 470 млрд руб.

В среду, 25 ноября, Дмитриев сказал, что вопрос о помощи банку будет обсуждаться в четверг, 26 ноября, на совещании у премьер-министра Дмитрия Медведева, который возглавляет наблюдательный совет госкорпорации, сообщило агентство Reuters. Вчера стало известно, что заседание перенесли на начало декабря. Однако необходимые средства ВЭБ так или иначе получит. "20 млрд долл., или примерно 1,2 трлн руб. - это та цифра, вокруг которой идут дискуссии. Это объем обязательств, которые необходимо обеспечить ВЭБу за несколько лет", - цитирует Силуанова Reuters.

Глава Минфина пояснил, что ВЭБ должен выполнить все свои обязательства перед внешними кредиторами, "в противном случае это сказалось бы на доверии к нашим финансовым институтам - рейтинги финансовых институтов, банков с госучастием, да и Российской Федерации могут пострадать. Этого допустить нельзя", - передает слова Силуанова агентство РИА Новости.

Глава Минфина также добавил, что в обмен на господдержку ВЭБ должен перестать поглощать бюджетные деньги и сменить модель своей деятельности.

"ВЭБ должен быть институтом развития, его деятельность должна строиться на безубыточных принципах и, несмотря на всю важность решаемых задач, не должна приводить к бюджетным тратам", - подчеркнул Силуанов в интервью Reuters.

Правда, не очень понятно, как будет перестроена модель работы ВЭБа, если у властей нет иного финансового института для обеспечения реализации своих планов, кроме как этой госкорпорации.

Управляющий партнер компании Heads Consulting Александр Базыкин отметил, что ВЭБ по факту в нашей стране является чуть ли не единственным ответственным за исполнение планов правительства, практически все проекты, которые считает нужным поддерживать власть, финансирует он. "Госпрограммы, субсидии, кредитование предприятий малого и среднего бизнеса - лишь малая часть ответственности ВЭБа, который все это тянет, - сказал Базыкин. - Но то, что ВЭБ по факту финансирует правительство, не значит, что не надо повышать эффективность его работы. Так что вполне вероятно, что часть программ будет закрыта, а банк ждет жесткий аудит".

На данный момент существует несколько вариантов помощи ВЭБу. Минфин, в частности, предлагает забрать у ВЭБа часть его активов и пассивов, после чего погасить внешнюю задолженность госкорпорации посредством обмена ее евробондов на специальный выпуск собственных евробондов. Если же инвесторы ВЭБа отвергнут это предложение, то выкупать бумаги банка придется по более сложной процедуре. Сначала государство привлечет средства путем выпуска и размещения евробондов, потом внесет их на депозит банка, а после спишет, как только долг будет погашен. Вместе с погашением задолженности ВЭБа Минфин предлагает сразу лишиться его двух дочерних структур. Речь идет о Связь-Банке и "Глобэксе", спасенных ВЭБом в кризис 2008 года, которые, вероятнее всего, будут переданы Агентству по страхованию вкладов (АСВ).

В качестве альтернативной схемы оказания помощи государственной корпорации рассматривается выпуск облигаций федерального займа (ОФЗ).

"ВЭБ мог бы заложить облигации в Центробанке (по механизму репо), а взятый взамен кредит использовать для расчета со своими кредиторами. Однако подобная схема не устраивает ни Минфин, ни ЦБ. Ведь в случае выпуска евробондов оплачивать долги ВЭБа придется государству, а ОФЗ - Центробанку", - поясняет аналитик Альпари Анна Кокорева. Уточним, что через выпуск ОФЗ состоялась докапитализация в объеме 800 млрд руб. ряда банков в конце 2014 года в рамках исполнения антикризисной программы правительства.

"Докапитализация по такому же принципу, как произошла в прошлом году с банками через ОФЗ, на наш взгляд, неэффективный способ поддержки ВЭБа", - считает Силуанов. Минфин выступает

против предложения о докапитализации ВЭБа через ОФЗ, так как это сулит дополнительные проблемы для и без того трещащего по швам из-за низких цен на нефть и падения экономики бюджета, поясняет Reuters.

Кокорева считает, что самый реальный способ решить проблему - профинансировать ВЭБ за счет увеличения госдолга. "Сначала Россия займет средства на внешнем рынке и передаст их ВЭБу, который расплатится с кредиторами. В международной практике много случаев по спасению госбанков, но все они не имеют ничего общего с ВЭБом. Среди последних громких скандалов можно выделить спасение Банка Греции и кипрских банков", - сказала Кокорева.

"Наиболее вероятным сценарием спасения банка станет выкуп государством из резервов долгов ВЭБа либо внесение в уставной капитал дополнительных средств", - прогнозирует аналитик MFХ Broker Александр Гриченков.

Известия, Москва, 27 ноября 2015 6:00

БАНКАМ НЕ ДАДУТ ОТСРОЧКУ ПО БАЗЕЛЮ

Автор: Анастасия Алексеевских

Изменения вводятся с 1 января 2016 года и пересмотрены не будут

Центробанк не намерен изменять сроки внедрения российскими банками стандартов Базеля II и III, которые должны вступить в силу с 1 января 2016 года. Ранее банкиры просили внедрять базельские нормативы не для всех кредитных организаций, а лишь для системно значимых.

По мнению регулятора, изменения позволят банкам активнее кредитовать экономику.

- С 2016 года российское банковское регулирование приводится в соответствие с базельскими стандартами с учетом позиций, достигнутых ЦБ в процессе Regulatory Consistency Assessment Programme (RCAP), - пояснили "Известиям" в пресс-службе ЦБ. - Соответствующие проекты нормативных актов публиковались на сайте Банка России и обсуждались с банковским сообществом. Уровень базового капитала будет приведен к 4,5% против 5% сейчас. Кроме того, ЦБ изменяет норматив общей достаточности капитала, снижая его на 2 п.п. - с 10 до 8%.

Помимо этого для стимулирования кредитования малого бизнеса и качественной ипотеки регулятор принял решение с начала следующего года установить льготные коэффициенты риска для этих сегментов рынка.

- Так, для кредитов малому и среднему бизнесу (МСБ) коэффициент устанавливается на уровне 75% (каждый такой "льготный" кредит не должен превышать 50 млн рублей и 0,2% от размера кредитного портфеля), для ипотечных кредитов - 35%. В целом, по оценкам Банка России, приведение регулирования в соответствие с Базельскими стандартами не будет иметь негативного влияния на уровень достаточности капитала банков, - пояснили в пресс-службе.

Ранее банки просили ЦБ смягчить требования по применению Базельских принципов. Об этом говорилось в письме президента Ассоциации региональных банков России (АРБР) Анатолия Аксакова, направленном председателю ЦБ Эльвире Набиуллиной 5 ноября 2015 года. Также вопрос смягчения регулирования обсуждался на недавней встрече ЦБ с представителями Ассоциации российских банков.

Банкиры указывали, что распространение принципов Базеля II и III (начали активно вводиться с 1 января 2015 года) на все кредитные организации независимо от масштаба деятельности "не соответствует изначальным подходам Базеля". АРБР, в частности, поясняла, что эффект от снижения N1 для средних банков не сможет нивелировать эффект от увеличения коэффициентов риска по облигациям младших траншей по сделкам секьюритизации активов банков - до 1250% при расчете нормативов достаточности капитала N1 (то есть полное покрытие капиталом таких вложений).

Банкиры прогнозировали, что в случае неизменной позиции ЦБ по этому вопросу они будут вынуждены свернуть программы ипотечного кредитования, а также программы поддержки МСБ. Также в письме отмечалось, что отдельные положения предлагаемых изменений не отвечают целям адекватного покрытия риска капиталом, в то время как Базель подразумевает учет на консолидированной основе (в рамках банковских групп).

- Предполагается резкая смена регулирования на фоне кризисных тенденций, несмотря на то, что декларируемая Базелем цель - усиление банковских систем мира, - делали вывод банкиры.

Управляющий партнер аудиторской компании "2К" Тамара Касьянова считает, что ЦБ приводит российские требования к минимальным требованиям Базеля III.

- Сейчас в России действительно действуют более жесткие нормативные требования к банкам, - отмечает она. - Смягчение требований регулятора действительно позволит банкам высвободить некоторый объем средств, который сейчас зарезервирован под банковские риски. В итоге у банковского сектора появится возможность увеличить активность на кредитном рынке. Повышение отдельных коэффициентов может нивелировать эффект от снижения требований к достаточности капитала, поэтому банки неоднократно выступали с инициативой отложить введение отдельных пунктов Базеля III, ЦБ пошел навстречу банкам только сейчас.

Павел Сигал, вице-президент "Опоры России" (поддерживает малый и средний бизнес), указывает, что снижение коэффициента Н1 и введение коэффициента в 75% - "конечно, плюс для банков, не только больших, но и средних".

"Т ПЛЮС" РАССМАТРИВАЕТ ПРЕДЛОЖЕНИЯ СБЕРБАНКА, ВЭБА И ГПБ О КРЕДИТЕ В 8-15 МЛРД РУБ

Москва. 26 ноября. ИНТЕРФАКС - ПАО "Т Плюс" (МОЕХ: VTGK) рассматривает возможность привлечения 8-15 млрд руб. на проект строительства ТЭЦ в Екатеринбурге и других незавершенных проектов инвестиционной программы, сообщил финансовый директор компании Кирилл Лыков журналистам на финансовом форуме, организованном газетой "Ведомости".

"У нас есть предложения от Сбербанка (МОЕХ: SBER), ВЭБа (МОЕХ: VEBM) и Газпромбанка (МОЕХ: GZPR) на кредит объемом 8-15 млрд руб. Выбираем. Думаю, что в ближайший месяц определимся с банком-партнером", - сказал К.Лыков.

"Т Плюс" строит в Екатеринбурге ТЭЦ "Академическая". Ввод ТЭЦ запланирован на первый квартал 2016 года. Строительство началось в феврале 2014 года. Новый энергоблок обеспечит тепловой и электроэнергией район "Академический" и прилегающие районы Екатеринбурга. Кроме того, компания возводит Нижнетуринскую ГРЭС в Свердловской области и солнечную электростанцию в Оренбургской.

ТЭЦ "Академическая" - завершающий, 18-й проект компании в рамках обязательной инвестиционной программы. Проект реализуется по договору о предоставлении мощности (ДПМ), который гарантирует возврат инвестиций.

Служба энергетической информации

РАЗНОЕ

ИА МАНГАЗЕЯ (mngz.ru), Нижневартовск, 27 ноября 2015 5:40

О ПРОВЕДЕНИИ КОНКУРСА НА ПРИСУЖДЕНИЕ ПРЕМИИ ЗА ВКЛАД В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ "ПРЕМИЯ РАЗВИТИЯ" 2016 ГОДА

Автор: Олег Андреев , по материалам Администрации Наримановского района
Конкурс учрежден **Внешэкономбанком** в 2012 году в целях стимулирования инвестиционной деятельности и формирования привлекательного и благоприятного инвестиционного климата в России. Конкурс проводится по следующим номинациям: - лучший инфраструктурный проект; - лучший проект в отраслях промышленности; - лучший проект по комплексному развитию территорий; - лучший проект субъекта малого и среднего предпринимательства; - лучший проект в сфере инноваций и высоких технологий; - лучший проект в области экологии и "зеленых" технологий; - лучший экспортный проект; - лучший проект с участием иностранных инвестиций. Период предоставления заявок на конкурс с 01 октября по 31 декабря 2015 года. Победители конкурса будут объявлены в рамках Петербургского экономического форума в 2016 году. Получить дополнительную информацию и направить заявку на участие, Вы можете на сайте конкурса www.premiya-razvitiya.ru и по тел./факсу 8(85171) 70259 или электронной почте: narim_econom [at] mail [dot] ru
<http://www.mngz.ru/russia-world-sensation/1525298-o-provedenii-konkursa-na-prisuzhdenie-premii-za-vklad-v-socialno-ekonomicheskoe-razvitie-premiya-razvitiya-2016-goda.html>